



JOACHIM  
MIEBACH

### Revolución industrial

PÁG. 2 / Impacto de la tecnología en la sociedad y la industria.



JULIO  
VILLAESCUSA

### Frentes abiertos

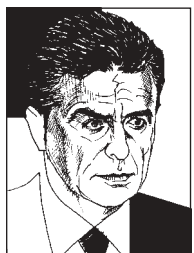
PÁG. 6 / Fenadismer informa de distintos asuntos activos.



ANA  
PASTOR

### Acuerdo con Marruecos

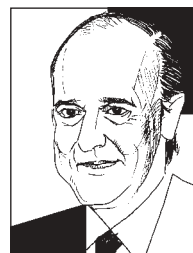
PÁG. 7 / Colaboración en el internacional en el Estrecho.



RAMÓN  
VALDIVIA

### Astic y Wtransnet

PÁG. 8 / La asociación, más activa en la bolsa de cargas.



ENRIQUE  
LACALLE

### Zona de transporte

PÁG. 23 / El Salón barcelonés se acerca de nuevo al transporte.

## Daimler y Renault-Nissan desarrollan una 'pick-up'

La Alianza Renault-Nissan y Daimler AG expandirán su cooperación hacia el segmento de pick-up y desarrollarán un modelo de una tonelada para Mercedes-Benz, que se destinará a distintos mercados. Se fabricará en Barcelona.

### Novedades



### FH más robusto

Nuevos paragolpes delanteros reforzados en Volvo. / Pág. 13-14



### Ligero: Caddy Maxi

/ Pág. 15

### Remolque: Liderkit

/ Pág. 17

### INDUSTRIA AUXILIAR

/ Pág. 16

### Nexotrans.com

Más información sobre el boletín electrónico y la suscripción gratuita en [www.nexotrans.com](http://www.nexotrans.com).

La pick-up Mercedes-Benz compartirá arquitectura con la nueva Nissan NP300, pero será diseñada y desarrollada por Daimler para cubrir las necesidades específicas de sus clientes. Este vehículo contará con todas las prestaciones y características de Mercedes-Benz, tendrá doble cabina e irá destinada tanto a uso personal como a clientes comerciales. Panorama / Pág. 5

## Valladolid dejará de producir Daily para centrarse en cabinas

CNH Industrial acomete una reestructuración que afecta también a Madrid

CNH Industrial va a reorganizar sus operaciones industriales en España, lo que supondrá que Valladolid dejará de fabricar la Daily de Iveco para dedicarse a producir cabinas de camiones pesados, negocio que recibe de la planta de Madrid. Precisamente allí irán destinadas estas cabinas, para su ensamblaje definitivo. La factoría de Barajas también deja de hacer los vehículos especiales, que se trasladan junto con la Daily a fábricas italianas. Panorama / Pág. 5



## 22% de ahorro de combustible

Con el Optifuel Lab 2, Renault Trucks reúne en un mismo vehículo-laboratorio un conjunto de 20 tecnologías diseñadas para re-

ducir el consumo y preparar el camino de sus futuros vehículos, que ha logrado una reducción del consumo del 22%. Panorama / Pág. 11

## Absentismo alarmante en la ITV de las furgonetas

AECA-ITV apunta que el 45% no acuden en fecha

En la Comunidad de Madrid en 2014 subieron las ITV en un 9% y el porcentaje de rechazo se situó en el 18%. Entre los datos a destacar es de especial interés el relativo a las furgonetas: casi un 45% de las existentes en el mercado llegan a la ITV con la inspección caducada. Eso si, de ellas, se calcula que entre 1,2 y 1,5 millones se encuentra en situación de 'abandono' y no están circulando. Informe / Pág. 18

### Esta Semana

### Fedex compra TNT por 4.400 millones

A expensas de la aprobación por parte de Competencia. / Pág. 21  
Opinión / Editorial / Tribuna ..... 2-3  
De Frente: 'Ferrocarril' ..... 4  
Panorama / Actualidad ..... 5-11  
Logística ..... 21-24  
Coyuntura ..... 30  
Agenda ..... 31



Información actualizada a diario y nuevas secciones con más contenido



Date de alta en Nexotrans.com

Diario online del Transporte

...y recíbelo cada mañana en tu email

## Tribuna del Transporte



## La 4ª Revolución Industrial y su impacto (II)

Joachim Miebach

**A**CTUALMENTE EL COSTE de impresión de esta pieza es muy elevado (entre 15 y 20 USD si es de plástico y hasta 100 USD si es de metal) pero los costes de fabricación, financiación del inventario, almacenaje, manipulación, riesgo obsolescencia, coste de destrucción del producto y transporte necesarios para distribuir dicha pieza alrededor del mundo no son nada desdeñables. Además de los elevados plazos de entrega que puede suponer la distribución de la pieza.

Por otro lado, los costes de las impresoras 3D y sus costes de impresión se reducirán drásticamente a medida que la tecnología permita su utilización masiva.

De acuerdo con Joachim Miebach, la impresión 3D conlleva cuatro beneficios clave: la inexistencia de inventarios, la disponibilidad global y a largo plazo, el coste cero de transporte y la entrega inmediata.

No obstante, este sistema todavía va a evolucionar muchísimo: la impresión será más rápida, más barata, más universal y de mayor calidad; el diseño de piezas será cada vez más adecuado para la impresión 3D y los centros de servicios de impresión se ubicarán en los centros de distribución o en las grandes ciudades industriales.

Los mayores retos de futuro en este ámbito son el tema de la garantía de calidad (¿quién asume la responsabilidad/coste si, por ejemplo, el producto es defectuoso?) y la propiedad intelectual, cuyas fronteras pueden

desdibujarse con más facilidad cuando este tipo de impresión se generalice y los diseños de las piezas circulen por las redes en formato electrónico. Por otro lado, sin duda aparecerán nuevas oportunidades y modelos de negocio como los centros de impresión certificados por los fabricantes para la impresión de sus piezas.

Los robots no humanoides ya forman parte de nuestro entorno industrial. Sólo es necesario visitar una planta de fabricación de automóviles para ver decenas de robots soldando las distintas piezas que conforman la carrocería de un vehículo. Con la Inteligencia Artificial se están consiguiendo grandes avances, y ya hace años que las computadoras logran ganar partidas de ajedrez a grandes maestros.

Sin embargo, en los centros de distribución siguen viéndose un gran número de operarios manipulando las mercancías o complejos sistemas de transporte y almacenaje de paletas y cajas, que poco se asemejan a robots, sustituyendo el trabajo de personas. Tanto para picking de cajas como para picking de unidades los sistemas automáticos y semiautomáticos están a la orden del día, pero se trata de soluciones muy complejas que, además, requieren una gran inversión económica.

En cualquier caso, estas sofisticadas tecnologías para automatizar las tecnologías de almacenaje, manipulación y transporte interno de cajas o unida-



**La implantación de robots especializados en los almacenes dependerá mayoritariamente de su rentabilidad económica final**

des y la preparación de pedidos muy pronto se verán parcialmente sustituidas por robots. Según diversas fuentes, se estima que en 10 años más del 50% del personal de almacenes en el mundo será sustituido por robots.

Estos robots en lugar de tener una forma humanoide tendrán un diseño mucho más especializado, de acuerdo a la función que deben acometer, y los elementos clave serán los sistemas de agarre y de reconocimiento (las manos y los ojos), pudiendo variar

sus esquemas en múltiples formas y tamaños, allí donde la imaginación de su creador llegue.

La implantación de robots especializados en los almacenes depende mayoritariamente de la rentabilidad económica, siendo las horas de trabajo, el coste de la mano de obra y la inversión del robot los factores determinantes de la rentabilidad.

Joachim Miebach es fundador de la compañía Miebach Logisticks GmbH, encargada de ofrecer servicios de consultoría e ingeniería logística

## Columna



## Conexiones energéticas en Europa (III)

Miguel Arias Cañete

**V**AMOS ASIMISMO a trabajar para lograr una mayor transparencia en el suministro de gas.

2. Esto concierne principalmente a nuestras reglas sobre acuerdos intergubernamentales. Aquí nuestro principal objetivo es ayudar a los Estados miembros a garantizar que los acuerdos respeten las normas y principios de la UE antes de su firma. No queremos encontrarnos en el futuro en la obligación de decirle a los Estados que un contrato que ya han firmado con un país tercero tiene que ser renegociado porque está en conflicto con nuestras normas relativas al funcionamiento del mercado interior y al derecho de la competencia.

No olvidemos que se trata de una Unión Energética y que tenemos que encontrar la manera de hablar con una sola voz europea con los terceros países.

3. También vamos a preparar una estrategia integral para el Gas Natural Licuado y su almacenamiento con el fin de asegurar su transporte hasta nuestras costas. Esto supone la construcción de una infraestructura de transporte necesaria para una mejor vinculación con el mercado interior. Creemos que las cifras económicas del GNL evolucionarán favorablemente - y si este es el caso, vale la pena construir infraestructuras con visión de futuro. Del mismo modo, vamos a tratar de eliminar los obstáculos a las importaciones de GNL de EE.UU. y otros lugares.

4. Por último, también queremos revitalizar nuestra diplomacia energética y mejorar nuestros diálogos internacionales con todos los socios estratégicos clave, como Argelia y Turquía; Azerbaiyán y Turkmenistán; Oriente Medio, África y otros posibles proveedores.

Y para apoyar todos estos objetivos vamos a respaldar a los estados miembros para que consigan el acceso a proveedores alternativos a través de la ejecución de proyectos de infraestructuras concretos.

Esto incluye nuestro proyecto del corredor de gas meridional, que permitirá que los países de Asia Central exporten su gas a Europa. La apertura del corredor meridional requerirá la construcción de gaseoductos complejos y costosos, como el gaseoducto Trans-Adriático, el gaseoducto Trans-Anatolia y la expansión del gaseoducto del Cáucaso Sur.

Miguel Arias Cañete, comisario europeo de Acción por el Clima y Energía, ante la Comisión Europea. 16 de marzo.

## Lapidario

### Dieter Zetsche



"Nuestra estrategia de crecimiento está dando sus frutos"

"Nuestra estrategia de crecimiento está dando sus frutos, y desde Daimler estamos orgullosos de ello, pero todavía no estamos totalmente satisfechos con lo logrado", declaraba el presidente de Daimler ante la Junta de Accionistas del grupo, satisfecho con los resultados obtenidos y con el posicionamiento de la división de camiones, pero con la vista puesta en crecer.

## Retrovisor



## Editorial

# Cal y arena

## Buenas y no tan buenas noticias para las plantas de producción españolas de vehículos profesionales

**E**L NUESTRO ES UN PAÍS con especial relevancia en el mundo de la automoción. De hecho, según Anfac, España ocupa la novena posición en el ranking de productores del año 2014, tras haber subido tres puestos el pasado ejercicio, lo que supone una recuperación evidente de la actividad. Son muchas las plantas de producción que jalonan nuestra geografía, la mayoría de ellas de turismos, pero alguna que otra de comerciales e industriales. Y no debemos olvidar el enorme tejido industrial de componentes que abrazan a las factorías de mayor renombre.

Desde esta perspectiva, en la última semana hemos conocido dos noticias de capital importancia para el Sector. Una buena y otra un poco menos. La mejor tiene que ver con la planta de Nissan en Barcelona, adjudicataria de la producción de la nueva pick-up de una tonelada, destinada al segmento intermedio. Esta cuestión no sería tan destacable de no ser por lo que el vehículo mostrará en su frontal: la estrella de Mercedes y el rombo de Renault, además del ya conocido anagrama de Nissan.

Esto se debe a que la Alianza Renault-Nissan y Daimler AG ha dado un paso más en su estrategia de colaboración. Un lustro después de iniciar su camino común, la entente ha decidido desarrollar una pick-up de una tonelada para Mercedes-Benz, que podremos ver en Europa, Australia, Sudáfrica y América Latina, y que compartirá arquitectura con el actual Navara, pero con el diseño y la impronta particular de cada marca.

Dieter Zetsche, presidente del consejo de Administración de Daimler AG, considera que su entrada en "el creciente segmento de las pick-up de tamaño medio es un paso importante para seguir con nuestro proceso de crecimiento global. Gracias a nuestra sólida asociación con la Alianza Renault-Nissan, somos capaces de reducir drásticamente el tiempo y el coste necesarios para acceder a este segmento clave". Y lo cierto es que han buscado un socio más que solvente. Nissan es el segundo mayor fabricante de pick-up de una tonelada del mundo y lleva produciendo y vendiendo este tipo de vehículos desde hace más de 80 años, en los que ha comercializado más de 14 millones de unidades. Nissan y Renault ya están desarrollando una pick-up de una tonelada para Renault que también compartirá arquitectura con la Nissan NP300, y que supondrá de la misma manera el

debut de la firma del rombo en el segmento. Según las previsiones, la producción de la primera pick-up de Renault empezará en 2016 en la planta de Nissan en Cuernavaca (México). El círculo se cierra con la producción de la versión para Mercedes-Benz en la planta de Córdoba (Argentina), junto a la Nissan NP300 y la pick-up de Renault, para América latina. Los tres vehículos también se fabricarán en la planta de Nissan en Barcelona, para el resto de mercados,

excepto América del Norte. Barcelona recibe así un nuevo soplo de aire puro, tras la adjudicación por parte de Nissan de la e-NV200, lo que debería asegurar el futuro de la factoría y de su plantilla. Producirá unas 120.000 pick-up al año para los tres socios: "Este proyecto también nos permitirá optimizar la capacidad de producción en la fábrica de Barcelona y mejorar nuestra competitividad en un segmento importante", según el máximo responsable de la Alianza, Carlos Ghosn.

Hasta aquí las mejores noticias. Las que tienen que ver con Iveco y CNH Industrial no son malas, ni mucho menos, pero dejan otro sabor de boca. La reestructuración emprendida por el grupo en su capacidad productiva hace que Valladolid deje de fabricar la mítica Daily, que se traslada a su planta gemela de Suzzara (Italia). Esto no significa el cierre de la planta, dado que recibe de Madrid la fabricación de las cabinas a ensamblar en la gama pesada y se convierte en centro de excelencia al respecto.

Este no es el único cambio que afecta a las instalaciones madrileñas. Hasta la fecha, salían de sus líneas Stralis y Trakker, así como vehículos especiales. Pues bien, estos últimos también emigran a Italia, concretamente a Piacenza. Las razones de CNH Industrial para este movimiento son "aumentar al máximo la producción, mejorar la especialización de las factorías y garantizar el empleo, mejorando la especialización y la eficiencia".

El previsible incremento de la demanda de camiones pesados hará posible la colaboración de las dos plantas españolas, algo lógico, ya que no debemos olvidar que se encuentran entre las más eficientes del grupo, según las directrices del sistema de gestión industrial World Class Manufacturing. Se prevé que el traslado de esta producción concluya a finales de 2016.

Que le sea útil. Es nuestro mayor interés.

# Nexotrans

Periódico Profesional del Transporte de Mercancías por Carretera

PRESIDENTE: **EUGENIO DE QUESADA**  
CONSEJERO DELEGADO: **CARLOS ORTIZ**

DIRECTOR  
**CARLOS ORTIZ RODRIGO**

DIRECTOR ADJUNTO: **Eugenio de Quesada**  
SUBDIRECTOR: **Daniel Gallego Alías**

REDACTORES Y COLABORADORES  
**Marga González, Eduardo Santamaría, Miguel Praga, Andrea Bulla, Pablo García-Diego, Ignacio Samper y Enric Arenós 'Quique'**

**NEXO**  
editores s.a.

REDACCIÓN Y ADMINISTRACIÓN

✉ Lope de Vega, 13. 28014 Madrid / Apartado de Correos 10.119. 28080 Madrid / ☎ 91 369 41 00 (20 líneas)

☎ Fax 91 369 18 39 / ✉ E-mail: redaccion@nexotrans.com

DIRECTOR FINANCIERO: Javier Pascual Coruña / DIRECTOR JURÍDICO: Santiago Moratalla  
DIRECTOR DE INFORMÁTICA: José Manuel Dávila / DIRECTORA DE PERSONAL: Pilar la Hoz  
DEPARTAMENTOS: DIRECTORA ADMINISTRACIÓN: M<sup>a</sup> Antonia Martín / DIRECTORA CONTABILIDAD: Lorena Hernández  
DEPARTAMENTO DE PUBLICIDAD: Nexopublic SRL (Grupo NEXO) / BASES DE DATOS: Concha Sarmiento ATENCIÓN AL CLIENTE: Mercedes León y Concha López  
FACTURACIÓN: M<sup>a</sup> José González / FERIAS COMERCIALES: Lourdes Sánchez

SERVICIOS EDITORIALES: Aconfisa (Asesoría-Auditoría), Nexopublic (Consultoría), Nexo Creativo (Autoedición), Nexotel (Información Electrónica), Manuel Lanza (Marcas), Nexodata (Base de Datos), Novocomp (Fotomecánica), Gráficas de Prensa Diaria (Impresión, Rotativa, Papel y Distribución).

NEXOTRANS, el Periódico Profesional del Transporte de Mercancías por Carretera, es una Publicación Independiente de los Intereses del Sector / © NEXOTRANS es una Marca Registrada de Nexo Editores SA  
© Copyright NEXO EDITORES SA y Grupo NEXO / Depósito legal: M-8046-2012 / ISSN: 1699-3152 / Impreso en España

UNA PUBLICACIÓN DEL GRUPO **Nexo**

## Directa

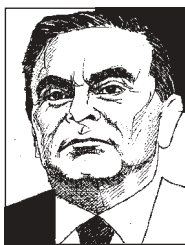
### Daimler Van, de récord

**L**A MARCHA DEL GRUPO DAIMLER no puede ser mejor, a nivel global. La solvencia del consorcio germano ha quedado de manifiesto, nuevamente, al conocerse los resultados de su división de furgonetas, que creció un 9% en unidades vendidas durante el año pasado, hasta alcanzar las 295.000. Hitos como el lanzamiento de la Clase V, de la nueva Vito o la puesta en marcha de la planta de Charleston (Estados Unidos) para producir allí Sprinter, son hechos más que relevantes, que se suman a los datos contables. Volker Mornhinweg, el presidente de Mercedes-Benz Vans, se declara «especialmente orgulloso de haber alcanzado niveles récord en ventas y facturación, acompañados de muy buenos beneficios, a pesar de tener que afrontar un escenario muy dispar en el mercado mundial. Este desarrollo demuestra que nuestra estrategia global para la división está dando sus frutos». La facturación creció un 6% hasta los 10.000 millones de euros, mientras que el EBIT se situó en 682 millones, un 8% por encima de lo conseguido el año anterior. A esto se suman unas previsiones de crecimiento sustancial para 2015, gracias a una demanda estable en Europa y América Latina, pero que repuntará de manera moderada en Estados Unidos.

## Personaje de la Semana

### Carlos Ghosn

El máximo responsable de la alianza Renault-Nissan comparte con el presidente de Daimler, Dieter Zetsche, la nominación, gracias al acuerdo alcanzado por sus respectivas compañías para adentrarse en el segmento de las pick-up de tamaño medio. Sobre la base del actual Navara de Nissan, tanto Mercedes-Benz como Renault desarrollarán su propio producto, con la gran no-



ticia de que saldrá, en su mayoría, de las líneas de producción de la planta de Barcelona. A esto se suma que la firma del rombo también pondrá en el mercado, un poco antes, una pick-up más pequeña, según fuentes de la Alianza. De lo que no hay duda es de que las empresas quieren ser cada vez más globales, con más soluciones para sus clientes, sean de la parte del mundo que sean.

*La Alianza Nissan-Renault está desarrollando, sobre la base del actual Navara, un vehículo de una tonelada que comercializará bajo ambas marcas y también con la estrella de Mercedes.*

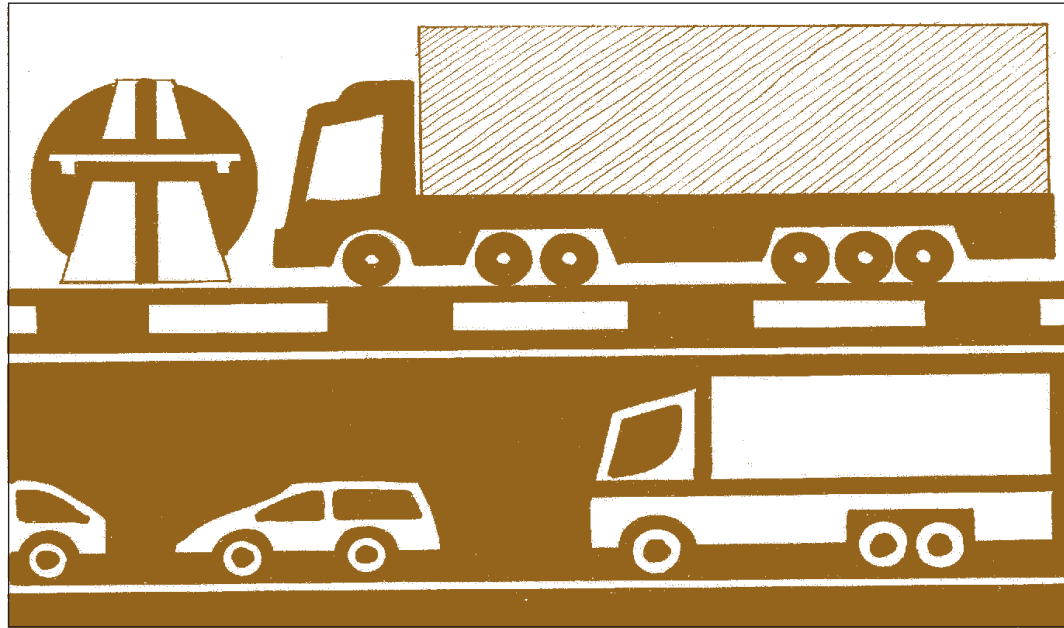
## Marchatrás

### Escasez de renovables

**L**AS COSAS HAY QUE HACERLAS BIEN. No es que el proceso de armonización que pretende la Unión Europea sea siempre favorable a nuestros intereses (ni siquiera es fiel a sí mismo en ocasiones), pero cuando hay una directiva en firme, hay que adoptarla cuanto antes y de la manera correcta. Esto no se ha cumplido en el caso de nuestro país, lo que ha provocado que haya recibido de la Comisión Europea un dictamen motivado por no aplicar adecuadamente la directiva de la UE sobre energías renovables, en concreto, por lo que se refiere a los biocarburantes. El objetivo fijado del 10% de energías renovables en el Sector de los Transportes, que incluyen los biocombustibles siempre que no provengan ni de zonas con gran valor en materia de biodiversidad, ni de zonas que contienen grandes reservas de carbono. Pero España suspen- de en la aplicación de estos criterios sostenibles, aunque tiene dos meses para alegar, antes de que el asunto pase al Tribunal de Luxemburgo. Polonia y Portugal se encuentra en la misma tesitura que nosotros, pero eso no es consuelo ni óbice para aplicarse, dado que por un lado se está incumpliendo la normativa comunitaria vigente, y por otro, estamos haciendo un flaco favor a la sostenibilidad medioambiental. Ambas conductas son reprobables, aunque subsanables.

**X De Frente****¿Por qué obliga el gobierno al uso de autopistas?**

**E**L GOBIERNO, a través del Ministerio de Fomento, ha llevado a cabo una propuesta para desviar obligatoriamente vehículos pesados por las autopistas que discurren paralelas a carreteras convencionales. Algunas de las razones que esgrimen para ello son la excesiva peligrosidad de algunos tramos de vías secundarias o la abundante acumulación de tráfico en horas puntuales. Los camiones tendrían un descuento de la tarifa normal de un 50% o un 35%, según los casos. La idea no termina de convencer a los transportistas, que no ven con buenos ojos el carácter obligatorio, el cual, creen, debería aplicarse sólo en algunos tramos concretos y/o en franjas horarias determinadas, y nunca en toda la red de autopistas. Muchos apuntan a un afán recaudatorio para resolver los problemas de financiación que tienen muchas concesionarias de peajes.

**👍 A favor****Favorecer mejor circulación**

**L**A infraestructura de la red interregional del Estado está constituida por las autopistas de peaje y el resto de las carreteras. Se han llevado a cabo una serie de medidas que tienen como objeto último impulsar el proceso de reactivación económica y también favorecer las condiciones de circulación de los usuarios.

Por lo que se refiere a las bonificaciones por el uso de las autopistas por vehículos pesados, la actuación que quiere llevar a cabo el



Ministerio forma parte de la política general que viene empleando ya. A los que utilicen el desvío en un determinado tramo se les hace un descuento del 50%, pero hay que tener en cuenta que ya hay pesados que están circulando por la autopista de peaje; para evitar que tengan que entrar y salir porque quieran beneficiarse de ese 50%, a los que ya circulan en ese tramo en concreto se les aplicaría reducción del 35%.

Manuel Niño González, secretario general de Infraestructuras.

**👎 En contra****La obligatoriedad es un lastre**

**N**OS GUSTARÍA saber si efectivamente desde el Gobierno se sigue planteando la cuestión de tener que circular por las autopistas o llegar a algún acuerdo puntual en determinados tramos de carretera que son de excesiva peligrosidad o de excesiva acumulación de tráfico en horas puntuales, etc... No nos parecería muy correcto, nada correcto de hecho, que se obligara al Sector a cumplir con una imposición en este



caso, y además teniendo que pagar, aunque sea el 50%. Aún siendo el 50% yo no puedo ver, y los transportistas tampoco, en qué beneficiaría esta cuestión a las empresas de transporte. Desde luego yo transmito lo que ellos me han comentado, que parece que tiene más un afán recaudatorio para resolver esos problemas de financiación que se dice que tienen muchas concesionarias.

Olaia Fernández Davila, diputada del Grupo Mixto

**🔍 Análisis****Autopistas sí, pero por tramos**

El cometido del Gobierno y, en concreto, del Ministerio de Fomento, es el de velar por las infraestructuras existentes, aumentar su número y diseñar aquellos planes que puedan ayudar a la mejora y disminución de riesgo de las comunicaciones, tanto para transporte de mercancías como de viajeros.

Es basándose en esta idea que se ampara el Gobierno para su propuesta del desvío del tráfico de vehículos pesados desde las carreteras secundarias a las autopistas. A priori no parece ni mala idea ni mala alternativa. Sin embargo, el concepto de que tal propuesta pueda llegar a ser obligatoria y su implantación cubra todo el territorio nacional parece que debe ser estudiado con más detenimiento. Por algo las asociaciones de transportistas se han mostrado, desde el principio, poco conformes con tal proposición.

El punto de vista expuesto desde el Grupo Mixto, de poner como obligatorios solo algunos tramos concretos donde haya mayor problemática de siniestros o de atascos, parece que tiene más sentido. Desde el Gobierno citan la experiencia positiva de la AP-7 en la provincia de Girona, en el tramo entre Maçanet y la frontera francesa, un lugar sin duda, como demuestran las propias estadísticas estatales, que con un tráfico de media de 2.900 vehículos pesados, ciertamente si parece que cumple las características necesarias para ser señalado como un tramo concreto donde sea obligatorio el uso de la autopista.

# Expertos en Consultoría de Transporte por Carretera

## De Profesional a Profesional

✉ Solicite Información, pre-Estudio y datos sobre Ayudas y Subvenciones a [direccion-tecnica@nexopublic.net](mailto:direccion-tecnica@nexopublic.net)

- Evaluaciones de Calida.
- Estudios de Mercado.
- Estudios Estratégicos.
- Autodiagnósticos de Empresa.
- Análisis Sectoriales.
- Desarrollos en Internet.
- Fusiones y Adquisiciones.
- Búsqueda de socios financieros.

# Nexopublic

CONSULTING

Lope de Vega, 13. 28013 Madrid. ☎ 91 369 41 00. Fax 91 369 18 39

## Los transportistas, advertidos por Fenadisper de la campaña de exceso de velocidad en Francia

Fenadisper advierte públicamente a los más de 20.000 transportistas españoles que diariamente circulan por las carreteras galas que la gendarmería francesa está realizando una campaña intensiva de control del cumplimiento de los límites de velocidad en las carreteras francesas.

Este control se está llevando a cabo, en las últimas semanas, tanto en vías interurbanas como en travesías, utilizando para ello como apoyo a la red de radares automáticos a los dispositivos instalados sobre los semáforos, informa la Federación Nacional de Asociaciones de Transporte de España (Fenadisper). Como consecuencia de dicho plan de inspección, las empresas transportistas españolas están recibiendo un volumen importante de notificaciones de denuncia por exceso de velocidad, estableciendo un importe de sanción económica diferente en función del plazo en que sea abonada, la cual puede incrementarse más de un 400% si transcurren más de dos meses y medio desde la notificación.

### Sanción

El margen de error que permiten las autoridades francesas respecto de los límites de velocidad establecidos es del 5% en el caso de radares fijos y del 10% en el caso de radares móviles, sancionando cualquier incum-



plimiento que supere dicho margen proporcionalmente al exceso cometido. Así, por ejemplo, para un exceso de velocidad inferior a 20 km/h, la multa a imponer es de 90 euros si se abona dentro del primer mes y medio, incrementándose a 135 euros si se paga antes de dos meses y medio, y alcanzando los 375 euros si supera dicho plazo de pago.

La regulación penal francesa establece, en todo caso, la posibilidad de impugnar la multa impuesta tanto en el supuesto de que el vehículo no esté bajo la disposición de su titular (por ejemplo, en caso de venta, robo o destrucción del mismo) o por cualquier otra causa, debiendo en este último caso abonar un depósito en garantía cuyo importe será el establecido para la multa sin descuento.

## En 2015 Daimler invertirá 1.000 millones de euros en modernizar la planta de Mercedes-Benz en Stuttgart

Daimler está modernizando la planta de Mercedes-Benz en Stuttgart-Untertürkheim, para ello realizará durante 2015 una inversión de 1.000 millones de euros. El principal objetivo es transformar la factoría en un centro de competencia para la fabricación de motores de alta eficiencia y de sistemas de conducción alternativos.

La compañía ha alcanzado un acuerdo con los representantes sindicales de la planta para poner en marcha un paquete de medidas que sirvan para asegurar la posición de competitividad de la instalación y de los niveles de empleo en los próximos años. Daimler explicó que este convenio servirá para lograr ahorros de "cientos de millones de euros" hasta 2020. El responsable de Producción y Gestión de la Cadena de Suministro de Mercedes-Benz, Markus Schäfer apuntó que este plan de transformación es un gran logro para el centro y para sus trabajadores. El número de puestos de formación profesional también se incrementará en un total de 150 durante cinco años a partir de 2016.

La planta de Mercedes-Benz en Untertürkheim posee aproximadamente 18.700 empleados y ha estado funcionando a alta capacidad durante muchísimos años. Esta es sólo una inversión que da el punto de partida a otras muchas, ya que como aseguran desde la compañía "la planta continuará recibiendo inversiones de miles de millones de



euros en los próximos años", aseguran desde la directiva de Daimler.

### Éxito de resultados

La Junta Ordinaria de Accionistas de Daimler se reunía la pasada semana para llevar a cabo una valoración de los últimos resultados. Dieter Zetsche, presidente del Consejo de Dirección de Daimler y jefe de Mercedes-Benz Car, comunicaba los buenos frutos cosechados gracias a la estrategia de crecimiento llevada a cabo por la compañía.

"Nuestra estrategia de crecimiento está dando sus frutos, y desde Daimler estamos orgullosos de ello, pero todavía no estamos totalmente satisfechos con lo logrado" declaraba Zetsche al respecto negándose aún a considerar que el 'trabajo' está ya hecho.

Desde Daimler aseguran que la estrategia que intentan llevar a cabo reside en "la constante búsqueda de objetivos a largo plazo; esa es la base de los logros alcanzados hasta la fecha y la que se llevará a cabo

en los próximos años para una mayor renovación".

Respecto al análisis del pasado año, Zetsche resumía en la Junta, ante la presencia de unos 5.500 accionistas en el CityCube Berlín, que "los resultados de 2014 muestran que vale la pena tener el valor de cambiar". Con una plantilla mundial de 279.972 empleados, el grupo vendió más de 2,5 millones de vehículos frente a los 2,4 millones vendidos en 2013, generó ingresos de 129.900 millones de euros (en 2013 fueron 118,0 millones de euros) y el EBIT de 2014 fue de 10.800 millones de euros.

Daimler se ha posicionado ampliamente y fuerte en todos los mercados de camiones importantes como nunca antes, y adquiriendo una situación mejor que la de sus competidores. El futuro previsto en el plan del Grupo para los camiones se centra no sólo en transmisiones, sino también en componentes adicionales como motores, electrónica, cabinas y chasis. El grupo anticipa un crecimiento significativo para este 2015.

## Acuerdo definitivo entre Leche Celta y sus transportistas para evitar externalizar sus servicios: Fenadisper muestra satisfacción

Gracias a la negociación llevada a cabo por las asociaciones territoriales de Fenadisper Ascentra y Apetamcor, se ha alcanzado un acuerdo con Leche Celta, propiedad del grupo portugués Lactogal, para evitar la externalización de los servicios de transporte con un operador intermediario.

Más de 60 transportistas gallegos se encontraban afectados por la decisión de Leche Celta de rescindir sus contratos de transporte para otorgárselos en exclusiva a un operador de transporte foráneo, obligando a la empresa láctea a trabajar a dichos transportistas a través del operador intermediario en muchos casos sin cubrir sus costes de explotación. Estos transportistas iniciaron la semana pasada una concentración de camiones frente a su fábrica situada en la localidad de Meira (Lugo) en protesta por dicha decisión tomada.

Sin embargo, gracias a la negociación llevada a cabo por las asociaciones territoriales de Fenadisper Ascentra y Apetamcor, se ha alcanzado un acuerdo con dicha compañía láctea, rectificando su decisión inicial de externalizar sus

servicios de transporte con un operador intermediario. En virtud del acuerdo se mantendrán las condiciones económicas que hasta la fecha tenían pactadas con sus transportistas colaboradores.

### Denuncia

La Federación Nacional de Asociaciones de Transportistas de España (Fenadisper) viene denunciando públicamente la situación de "grave deterioro que está sufriendo el sector del transporte de mercancías por carretera en España por la irrupción cada vez más agresiva que están llevando grandes operadores de transporte, en muchos casos multinacionales extranjeras y grandes empresas deslocalizadas, que están acaparando grandes cuotas del mercado de transportes de las principales fábricas y empresas de distribución de nuestro país", explican desde la federación. Así, Fenadisper asegura que estos operadores de transporte "reventan los precios ofertados por la realización de los servicios de transportes, entrando en ámbitos que tradicionalmente venían prestando



pequeños transportistas arraigados en la zona donde se desarrollan estos servicios de transporte, a los que posteriormente subcontratan en condiciones abusivas".

Al llegarse a un acuerdo entre Leche Celta y sus transportistas colaboradores, Fenadisper ha manifestado su "satisfacción e insta a que otros grupos industriales y de distribución sigan el ejemplo y rectifiquen en actuaciones similares llevadas a cabo, como es el caso de algunas plantas embotelladoras de Coca-Cola en España o de la Corporación Industrial SGL especializada en la fabricación de derivados del carbón".

## Fenadisper denuncia acciones de acaparamiento de cuota de mercado con fines especulativos

La Federación Nacional de Asociaciones de Transportistas de España (Fenadisper) denuncia que grandes operadoras de transporte están acaparando cuotas del mercado de transporte con fines especulativos sometiendo a los pequeños transportistas a no poder trabajar en los ámbitos que tradicionalmente prestaban servicios.

Fenadisper, organización de ámbito nacional que agrupa a 32.000 pequeñas y medianas empresas transportistas, denuncia públicamente la situación de grave deterioro que está sufriendo el sector del transporte de mercancías por carretera en España por la irrupción cada vez más agresiva que están llevando grandes operadores de transporte, en muchos casos multinacionales extranjeras y grandes empresas deslocalizadas, que están acaparando grandes cuotas del mercado de transportes de las principales fábricas y empresas de distribución de nuestro país, a base de 'reventar' los precios ofertados por la realización de los servicios de transportes, entrando en ámbitos que tradicionalmente venían prestando pequeños transportistas arraigados en la zona donde se desarrollan estos

servicios. "Una vez que estos operadores de transporte se hacen con el dominio en la contratación del servicio de transporte de dichas fábricas y empresas de distribución, expulsando a los transportistas que venían prestando dichos servicios directamente, son posteriormente invitados por el operador de transporte a trabajar para él pero obligándoles a reducir de forma drástica sus condiciones económicas e incluso a trabajar por debajo de costes", relatan desde la Asociación de Transportistas.

Dichas situaciones de desempleo y de imposición de precios por parte de los grandes operadores de transporte suponen un grave incumplimiento de la legislación en materia de competencia desleal, como así manifestó el Tribunal Supremo en su sentencia de 29 de Febrero de 2002 contra la multinacional Cunex Industries en una situación similar llevada a cabo en su fábrica de Córdoba, condenándola por "la conducta de la demandada a imponer a los transportistas precios del transporte por debajo de costes" y obligando a la empresa "a cesar en la mencionada conducta".

## El Gobierno autoriza la aplicación provisional del Acuerdo entre España y Marruecos para el transporte internacional por carretera

El pasado viernes 27 de marzo el Consejo de Ministros aprobó la actualización del Acuerdo entre España y Marruecos, relativo al transporte internacional por carretera de viajeros y mercancías y autorizó el Protocolo de aplicación de forma provisional, hasta que el Acuerdo sea ratificado en las Cortes Generales.

El acuerdo, firmado en su origen en mayo de 2009, surge con el propósito de mejorar la ejecución del transporte internacional por carretera, tanto de viajeros como de mercancías, entre España y Marruecos, han explicado el Ministerio de Fomento en un comunicado.

Las modalidades y aplicación del presente Acuerdo se regulan por medio de un Protocolo que, entre otros aspectos, incluye la determinación de los servicios regulares y discrecionales, el control y las sanciones o los contingentes y tipos de autorizaciones de mercancías. Para la aplicación del Acuerdo y su Protocolo de aplicación, los Estados estable-

cen una Comisión Mixta, compuesta por representantes de ambas partes, que resolverá cualquier problema relacionado con la interpretación o aplicación de lo regulado. La Comisión Mixta está asimismo autorizada a modificar, si así se requiere, el Protocolo y la lista de transportes liberalizados, han destacado desde el Ministerio de Fomento.

El Acuerdo dispone en el caso del transporte de mercancías, que se regula un régimen de autorizaciones fuera del contingente, así como una serie de transportes liberalizados no sometidos al régimen de autorizaciones, como los transportes postales o de mudanzas, entre otros.

### Objetivo

El texto del acuerdo pretende homogeneizar las disposiciones relativas a los transportes de viajeros por carretera con las disposiciones del protocolo de armonización de prácticas en la materia, firmado en 2008 entre Bélgica, Espa-



ña, Francia y Marruecos, han señalado desde el Ministerio de Fomento. Asimismo, sustituirá, cuando entre en vigor, al Acuerdo vigente de 1976 relativo a los transportes internacionales de viajeros.

Igualmente, este texto sustituirá al acuerdo de 1988 relativo a los transportes internacionales de mercancías, con el objetivo de adecuar el marco jurídico existente a las nuevas necesidades del mercado, han explicado desde el ministerio de Fomento.

## La CE expedienta a España por no aplicar las normas sobre biocarburantes

La Comisión Europea envió, el pasado 26 de marzo, un dictamen motivado a España, con la segunda parte de un procedimiento de infracción, por no aplicar adecuadamente la directiva de la UE sobre energías renovables, en concreto, por lo que se refiere a los biocarburantes. Las autoridades españolas tienen ahora un período de dos meses para llevar a cabo medidas correctivas. De no hacerlo, el Ejecutivo comunitario podría llevar el expediente ante el Tribunal de Justicia de Luxemburgo. La directiva en cuestión establece un objetivo del 10% de energías renovables en el sector de los Transportes. Los biocombustibles pueden utilizarse para este fin, pero con el requisito de cumplir una serie de requerimientos en el tema de la sostenibilidad: no pueden producirse ni en zonas con gran valor en materia de biodiversidad, como los espacios protegidos, ni en zonas que contienen grandes reservas de carbono, como las forestales. También tienen que disminuir las emisiones de gases de efecto inver-



nadero de manera significativamente mayor que los combustibles fósiles. Contrariamente a lo dispuesto en la directiva, la legislación española suspende la aplicación de los criterios de sostenibilidad en España para alcanzar el objetivo en el Transporte. Además, la legislación española trata los biocarburantes sostenibles y las materias primas de diversos orígenes geográficos de diferente forma, lo que no tiene justificación, según revelan desde Bruselas. La Comisión ha chocado con problemas parecidos en procedimientos por incumplimiento contra Polonia y Portugal.



MAN TGX EfficientLine 2  
puede ahorrar mucho más.  
El 6,57 % menos, para ser exactos.  
Necesita 6,57 % menos de combustible  
que su predecesor: MAN kann.

En septiembre 2014, TÜV Süd ha confirmado que MAN EfficientLine 2 consume 6,57% menos combustible que su ya económico predecesor. Eso aumenta sus beneficios, disminuye los gastos de la empresa y las emisiones de CO<sub>2</sub>. El motor optimizado D26 con TopTorque, aumento de par en las dos últimas marchas, MAN EfficientCruise, control de velocidad de conducción guiado por GPS, caja de cambios automatizada MAN TipMatic® 2 y otras soluciones de ahorro de combustible, convierten este vehículo en un Goliat de potencia y un David de consumo. Menos a veces es más. Descubra qué más puede hacer MAN por usted en: [mantruckandbus.es](http://mantruckandbus.es)



MAN kann.



## Scania Hispania es la marca del del Transporte por carretera con más seguidores en Facebook

La red social Facebook, con multitud de seguidores en el mundo, se convierte en uno de los mejores escaparates de las marcas para promocionarse y estar en contacto con los clientes y usuarios. Scania Hispania ha logrado grandes resultados en este social media alcanzando recientemente los 20.000 fans.

Facebook es actualmente la red social con más seguidores en todo el mundo, habiéndose posicionado como uno de los canales de comunicación más eficaces para mantener los clientes, admiradores y empleados actualizados sobre las novedades y actividades llevadas a cabo por las marcas.

Scania Hispania ha alcanzado recientemente 20.000 fans en Facebook, convirtiéndose en la marca del sector de vehículos industriales pesados con más seguidores a nivel nacional.

Además, Scania Hispania se alzó el pasado 4 de diciembre de 2014 con el premio TNS FanPage Awards que le acredita como la mejor página de Facebook 2014 de Automoción.

"Nuestra presencia en Facebook está contribuyendo a aumentar el conocimiento sobre nuestra marca, productos y servicios. Estos logros ponen de relieve la apuesta de Scania Ibérica por la comunicación digital y las

redes sociales como un potente canal para conectar con sus usuarios", afirma Daniel González, responsable de Marketing y Comunicación de Scania Hispania.

### Sobre Scania

Scania es, ante todo, una realidad muy presente en el actual mundo del transporte por carretera y, por ello, ofrecen algunos de los camiones, buses y motores más eficientes del mundo, así como una amplia gama de servicios hechos a la medida del consumidor y sus distintas necesidades según cada momento.

Scania ofrece una de la más efectivas red de servicio post-venta en cualquier lugar del mundo, donde ofrecen una atención profesional, efectiva y personalizada, así como una amplia variedad de servicios y contratos complementarios para hacer que cada vehículo Scania sea un fiel compañero a la hora de hacer que el negocio de cada cliente sea cada día más rentable.

Con una plantilla de más de 32.000 empleados y plantas de producción en Europa y Latinoamérica, Scania vende sus productos en un centenar de mercados, y cerca del 95% de la producción total se vende fuera de Suecia, lugar de procedencia de la marca.

## El Mercedes-Benz Eonic estará equipado de serie con Active Brake Assist y Lane Keeping Assist

A partir de este mes de marzo de 2015 el Mercedes-Benz Eonic estará equipado de serie con los sistemas de asistencia Active Brake Assist y Lane Keeping Assist, mientras el control de crucero adaptativo estará disponible de manera opcional. El Eonic ya ha sido previamente equipado con el Programa Electrónico de Estabilidad (ESP).

El Active Brake Assist se encarga de iniciar la maniobra de frenado en caso de ser necesaria, por tanto, potencialmente su principal función es prevenir las colisiones traseras. El Carril Keeping Assist advierte al conductor de si el vehículo parece estar saliéndose fuera del carril, mientras que el sistema de control de crucero adaptativo, una característica ya familiar de los vehículos de pasajeros, controla la distancia al vehículo que circula delante, como por ejemplo en caso de tráfico lento.

Esta nueva etapa del Mercedes-Benz Eonic consistirá en el desarrollo de nuevos sistemas de seguridad que se introducirán gradualmente en la producción en serie desde 2015 hasta principios de 2017. El objetivo de esta medida es evitar accidentes con peatones y ciclistas, así como los accidentes en las maniobras que se realizan durante las operaciones de eliminación de residuos.

### La seguridad, muy importante

La seguridad durante las opera-



ciones municipales es un factor clave desde el principio en el desarrollo del Mercedes-Benz Eonic. La baja posición de la cabina, el gran parabrisas panorámico, la puerta del copiloto acristalada y un sistema espejo sofisticado, son algunas de las características de seguridad diseñadas para la mejora de la visibilidad total y la minimización de las zonas de ángulo muerto.

El concepto de piso bajo contribuye a que el conductor se sienta más o menos al nivel de los ojos con los peatones y los ciclistas, lo que ayuda a mejorar la visibilidad del Eonic, especialmente en cuanto a los residentes de las zonas urbanas se refiere.

Además de ser un factor clave

en la protección de los peatones y ciclistas, la seguridad también es un buen negocio. El Camino del Consejo de Seguridad Alemana, por ejemplo, estima que el impacto financiero de los accidentes de tráfico en Alemania se sitúa alrededor de los 25 mil millones de euros cada año. El conductor, que puede tener que tomar tiempo libre como el resultado de un accidente, debe ser reemplazado y el camión, coche o furgoneta, que están en el taller a la espera de la reparación cuestan dinero, en lugar de ganar dinero. Los sistemas de asistencia, por tanto, no sólo contribuyen a mejorar la seguridad, sino también a aumentar la eficiencia económica global.

## Los vehículos eléctricos toman Madrid en el VEM 2015, destacando la presencia de la Peugeot Partner y la Citroën Berlingo

La céntrica Plaza de Colón de Madrid fue punto de encuentro del vehículo eléctrico gracias a la iniciativa VEM 2015, impulsada por el Ayuntamiento de la capital, con la colaboración de la Asociación Empresarial para el Desarrollo e Impulso del Vehículo Eléctrico y el portal web movilidad eléctrica. Los asistentes tuvieron la oportunidad de ver y probar los eléctricos de PSA Peugeot Citroën: Peugeot iOn y Partner Electric así como Citroën Berlingo Electric C-Zero. Además, se realizó un ciclo de charlas, con el fin de acercar a los ciudadanos las ventajas del vehículo eléctrico desde el punto de vista de su uso diario, y una 'Ruta Eléctrica', que recorrió algunos de los lugares más emblemáticos de la urbe.

El Peugeot iOn y el Citroën C-Zero son la apuesta para unos desplazamientos urbanos con cero emisiones. Con una longitud de 3,48 metros y un diámetro de giro de nueve metros, se mueven en la ciudad como pez en el agua.

En el apartado de los vehículos comerciales, PSA Peugeot Citroën, líder indiscutible de este



exigente mercado en España, cuenta con el Peugeot Partner Electric y el Citroën Berlingo Electric. Ambos modelos, fabricados, con la colaboración de la Xunta de Galicia, en la planta del grupo en Vigo, utilizan los últimos avances tecnológicos y recurren a una arquitectura innovadora, que integra los distintos componentes de la cadena de tracción eléctrica bajo el capó delantero y la carrocería. De este modo, el espacio de carga queda libre, con lo que se ofrecen cotas idénticas a las que están disponibles en las versiones convencionales equipadas

con motor diésel o gasolina: volumen de hasta 3,7 m<sup>3</sup> y 695 Kg de carga útil.

La motorización del Partner Electric y el Berlingo Electric ofrece una potencia máxima de 49 kW (67 CV), con un par máximo de 200 Nm. Los 22,5 kWh de capacidad total útil de las baterías proporcionan una autonomía de 170 Km. Dispone de dos modos de recarga, a través de dos trampillas distintas: normal, con un tiempo de recarga de entre seis y 12 horas en función de la intensidad eléctrica disponible, y rápido, que recarga las baterías un 80% en 30 minutos.

## Astic estrena un servicio de bolsa de cargas gracias a un acuerdo con Wtransnet

La Asociación de Transporte Internacional de Carretera (Astic) ha llegado a un acuerdo con la empresa Wtransnet con el objetivo de proporcionar a sus afiliados un nuevo servicio líder de bolsa de cargas privada.

Con este servicio la Asociación busca que sus afiliados optimicen sus viajes al proporcionarles una plataforma online, en tiempo real, que les indica todas las cargas disponibles y su localización. Este sistema les permite aprovechar los viajes de retorno o el espacio que se halla disponible en los camiones. La nueva herramienta tecnológica se encuentra ya operativa y beneficiará a más de 200 grandes empresas.

"El nuevo servicio online de bolsa de cargas es muy sencillo de manejar y proporciona a nuestras empresas afiliadas la posibilidad de ser más eficientes en la utilización de sus flotas", explicó Ramón Valdivia, director de Astic. "Hemos elegido a Wtransnet por su sólida trayectoria de confianza, su rigor en el control y la seguridad reconocida por todo nuestro mercado, así como por



su capacidad de innovación y versatilidad en el desarrollo de las tecnologías de la información", añadió.

Por su parte, José María Sallés, director comercial de Wtransnet Península Ibérica, aseveró: "Para nosotros que una asociación del calibre y prestigio de Astic, que aglutina a las empresas más veteranas del sector, elija nuestra tecnología para desarrollar su propia bolsa de cargas privada es un auténtico y total orgullo".

## Campaña de Mantenimiento de Volvo disponible desde el 1 de abril en los Talleres Autorizados

Desde Volvo Trucks han lanzado una nueva campaña de mantenimiento bajo el lema 'El Mantenimiento a su medida' para que de la misma forma que un deportista elige la tabla más adecuada de entrenamiento, los clientes puedan garantizar el correcto estado de un camión ofreciendo diferentes opciones para que estos escojan la que más se adecúa a sus necesidades. En esta nueva campaña de mantenimiento, el fabricante ofrece cuatro opciones diferentes:

### Cuatro opciones

1. Con el Contrato Azul de Mantenimiento se cubre todo el mantenimiento preventivo, adaptando el plazo y la cobertura del contrato a necesidades específicas del vehículo y del cliente, reduciendo así el tiempo de parada y recortando los tiempos de inactividad.

2. El Seguro de Avería Grave Volvo se ofrece de manera gratuita a aquellos clientes que realicen un mantenimiento de su vehículo conforme a lo previsto por la marca en un taller autorizado. El seguro tiene cobertura de 4 o 6 meses renovándose automáticamente al realizar el siguiente mantenimiento. Este seguro cubre el valor completo de la reparación en caso de avería, siempre y cuando ésta sea superior a 4.000

eur con un límite de 15.000 eur, y es válido para vehículos con un máximo de 9 años de antigüedad y que no superen los 1.250.000 km.

3. La tercera opción es el contrato de servicio My Service para aquellos que estiman que, ya sea por la antigüedad del vehículo o debido a su situación financiera, los mantenimientos recomendados por Volvo exceden sus necesidades. Con este contrato, que incluye una serie de servicios y cambios de componentes, se mantiene en forma la línea motriz.

4. Los vehículos usados también se han tenido en cuenta en la nueva campaña. Volvo ofrece un Servicio de Posventa Gratuito para Vehículos Usados. Porque todos los vehículos merecen un servicio de calidad, todos los camiones adquiridos en las Campas de Volvo tendrán un plan de revisiones gratuitas que permitirá disfrutar de la mejor calidad en las reparaciones y servicios.

Con estas iniciativas Volvo quiere asegurar a sus clientes que las revisiones se realizan de acuerdo a los estándares de calidad de la marca, y que los trabajos de reparación y mantenimiento se realizan por profesionales altamente formados y especializados, lo que a su vez garantiza una vida más larga y menos averías imprevistas en sus camiones.

## La empresa alicantina Transmanolet confía en Volvo Fuel Advice para obtener un ahorro de combustible

Transmanolet se ha adscrito al programa Fuel Advice de Volvo que le ha permitido reducir el consumo de combustible y mejorar el control de su flota. Semanalmente reciben informes en los que se refleja el estilo de conducción de cada empleado, sus mejoras y también dónde se debe hacer hincapié para corregir posibles hábitos.

"Al principio no contábamos con el sistema de gestión de flotas de Volvo, pero nos aconsejaron que lo probáramos porque reduciríamos el consumo, y apostamos por ello, y realmente fue eficaz, por eso hemos decidido incorporarlo a toda nuestra flota Volvo", ha señalado el administrador de Transmanolet Eduardo García. También destaca que además del ahorro de combustible, Fuel Advice les ha permitido mejorar el control de su flota, ya que semanalmente reciben los informes que facilita asesor de Fuel Advice de Volvo, en los que se refleja el estilo de conducción de cada empleado, sus mejoras y también dónde se debe hacer hincapié para corregir posibles hábitos.

De hecho, en Transmanolet han optado por utilizar estos informes para la motivación de los conductores, a los que segmentan por grupos según sus rutas, y se realizan competiciones en los que se premia a los grupos que mejor consumo han obtenido.



Transmanolet es la empresa de Transporte del Grupo Cargo Frío Mediterráneo que incorpora también agencia y Almacén de 4.000 metros cuadrados y nueve cámaras frigoríficas para hacer conservación de fruta. Comenzó a trabajar con Volvo como proveedor de soluciones de transporte para su negocio hace cinco años. "Desde que probamos los camiones Volvo, el peso de la marca en nuestra flota ha ido en aumento", destaca Eduardo García.

### Fiabilidad y consumo

"Volvo es muy fiable, y con unos resultados en rendimiento y consumo óptimos, muy por encima de las otras marcas con las que trabajábamos", continúa Eduardo. "Además, nuestros conductores valoran la comodidad de los nuevos Volvo FH". Transmanolet se dedica al transporte hotofrutícula internacional, y su flota de 60 ca-

miones realiza un promedio de 160/180.000 km al año. En el caso de los nuevos Volvo FH 500 Euro VI, se muestran más que satisfechos, "es increíble el ahorro de combustible, algo muy importante para una empresa de transporte como la nuestra. Ya sólo por el diseño de la nueva cabina que es más aerodinámica se consigue un ahorro, pero además, gracias al buen rendimiento del conjunto motor y caja de cambios, combinado con los programas de ahorro de combustible que ofrece Volvo, estamos logrando rebajar hasta dos/tres litros a los 100 km". El servicio Fuel Advice de Volvo permite reducir el consumo de combustible. Un instructor personal ayudará al transportista a reducir su consumo hasta en un 5%. Gracias a las revisiones periódicas y al asesoramiento profesional de forma periódica (por correo electrónico), el consumo se mantendrá en ese nivel.

## DFSK Ibérica supera las 400 unidades matriculadas en nuestro país, desde su incursión en el mercado español en 2011

El fabricante chino DFSK, siglas del grupo DongFeng, lleva más de 400 unidades matriculadas en nuestro país, desde que a finales de 2011 comenzara a operar la filial DFSK Ibérica, con la intención de encontrar su espacio en el pujante mercado de los comerciales ligeros compactos.

Domingo Giner es el director general de DFSK en nuestro país. Comenta que "en poco más de tres años, ya tenemos más de 400 unidades circulando por las carreteras españolas, lo que es un buen resultado para nosotros", con presencia en flotas importantes como Acciona, FCC y Sacyr, además de en otras municipalidades del país.

Su vehículo más destacado es el pick-up urbano, de la serie K, "que está teniendo una gran acogida para los trabajos urbanos", afirma Giner. Presente en más de 60 países, DFSK se sitúa en un nicho de mercado muy concreto, pero con ánimo de diversificar la oferta. Esa es la razón por la que también dispone de la Serie V, algo más pesada, que alcanza hasta las 2,5 toneladas de MMA en el furgón. "El confort de la cabina, la robustez del chasis que admite hasta una tonelada de carga útil y un pre-



cio muy competitivo" son las causas de su paulatina consolidación en el mercado nacional, a juicio de Giner, quien añade la importancia de que "somos el único fabricante chino de vehículos comerciales que ha conseguido superar con éxito los exigentes requerimientos de la homologación europea".

También juega a favor de DFSK que importan el chasis/cabina para realizar múltiples transformaciones a nivel nacional (recogida de residuos, basculantes, grúas, plataformas...), que suponen el 50% de su mix de ventas, quedando el 50% restante para el mencionado pick-up

urbano. Giner puso además el acento en el auge que está tomando su motorización bifuel, que admite GLP. La red de asistencia actual se compone de 22 concesionarios, todos ellos prestando servicios de venta y postventa, que se irán ampliando paulatinamente por el Norte peninsular y por la zona centro, a excepción de Madrid, que ya cuenta con dos. DFSK lleva 20 unidades matriculadas en lo que llevamos de ejercicio, aunque su objetivo "humilde, ya que arrancamos en tiempos de crisis", apunta que podrían cerrar 2015 cerca de las 200, concluye su director general en España.

## El Consejo de Vigilancia de MAN Truck & Bus AG elige a Drees como nuevo presidente

El Consejo de Vigilancia de MAN Truck & Bus AG ha nombrado a Joachim Drees presidente de la Junta Directiva (CEO) del fabricante de vehículos industriales con sede en Múnich. El 1 de abril de 2015, Drees (50 años) asumió el puesto de Anders Nielsen, quien ha pasado a ser responsable de Business Development en la división de vehículos industriales de Volkswagen AG. Además, el Consejo de Vigilancia ha decidido ampliar el contrato a Heinz-Jürgen Löw (50 años), director de Ventas y Marketing, hasta el año 2021.

Joachim Drees ocupó hasta hace poco el puesto de director financiero en Drees & Sommer AG en Stuttgart. Anteriormente fue socio de una sociedad de inversión británica en Londres. Después de cursar sus estudios en la Universidad de Stuttgart y en la Portland State University, Drees ocupó cargos directivos en el Grupo Daimler Truck y en la división de camiones de Mercedes-Benz. Desde el 1 de abril, Drees es CEO de MAN Truck & Bus AG, la mayor em-

presa del Grupo MAN con un volumen de negocio en torno a los 8.400 millones de euros y 36.500 empleados, han destacado desde la compañía.

Por su parte, el 1 de abril de 2015 Anders Nielsen, CEO de MAN Truck & Bus AG desde el 1 de septiembre de 2012, pasó a Volkswagen AG, la empresa matriz del Grupo MAN. Allí será responsable de afianzar y dirigir el departamento de Business Development en la división de vehículos industriales de Volkswagen AG. En este puesto dependerá de Andreas Renschler, miembro de la Junta Directiva de vehículos industriales en Volkswagen AG.

"El Consejo de Vigilancia desea agradecer a Anders Nielsen el excelente trabajo desempeñado en MAN. En su nuevo cargo podrá aportar toda la experiencia adquirida en el sector de vehículos industriales. El Consejo de Vigilancia le desea mucho éxito", ha señalado Rupert Stadler, presidente del Consejo de Vigilancia, CEO de Audi AG, y miembro de la Junta Directiva de Volkswagen AG.

## Hankook Tire gana el Red Dot Design Award 2015 por su neumático Truck & Bus Radial

El fabricante de neumáticos Premium Hankook ha anunciado que su control AW02 Smart ha recibido el premio Red Dot: Product Design 2015 en la categoría 'Accesorios de Vehículos'. Este galardón reconoce la tecnología Hankook que demuestra cómo el diseño de la banda tiene una consecuencia directa en la capacidad de conducción.

Hankook SmartControl AW02 ha cumplido con los criterios del jurado del Red Dot Design Award en el grado de innovación, funcionalidad, compatibilidad ecológica y durabilidad. Asimismo, ha sido galardonado entre cerca de 5.000 candidatos de 56 países como el mejor producto en su categoría. El premio es reconocido internacionalmente como un sello de calidad.

"Hankook una vez más ha sido reconocida por su tecnología innovadora a través del prestigioso premio de diseño Red Dot", ha señalado Gangeung 'Tony' Lee, vicepresidente de Marketing y Ventas de Hankook Tire Europe. "De acuerdo con nuestro compromiso de liderazgo tecnológico, Hankook continuará desarrollando e introduciendo productos de vanguardia".

### El premiado

El galardonado SmartControl AW02 es un neumático de invierno para camiones y autobuses

que transitan en condiciones meteorológicas adversas. Proporciona una tracción superior en carreteras nevadas y heladas con avanzada tecnología en sus entalladuras 3D, que garantizan una mayor durabilidad. El diseño de la banda ancha crea una forma de contacto mejorada mientras su ranura y lengüeta de diseño protegen el caucho del SmartControl AW02 ante la aparición de grietas en las condiciones de conducción más agresivas.

En 2014, Hankook recibió el reconocimiento de los principales premios de diseño del mundo (los Premios de Diseño iF, Red Dot Design Award, IDEA, y los Premios Good Design) por su diseño innovador de producto. "Estos premios han reconocido el creciente liderazgo tecnológico de Hankook y la han puesto en un camino hacia el éxito en 2015", ha destacado desde la compañía.

Hankook es uno de los fabricantes de neumáticos más grande y de crecimiento más rápido en todo el mundo de neumáticos radiales para vehículos turismo, camiones ligeros (SUVs, RVs, y etc.), camiones y autobuses. La compañía cuenta con más de 14.000 empleados en cuatro oficinas centrales regionales, más de 20 filiales en el extranjero y cinco centros de I+D repartidos por todo el planeta.

## Volkswagen Vehículos Comerciales registra en 2014 los mejores resultados de su historia

Volkswagen Vehículos Comerciales logró en el 2014 alcanzar nuevos records en su facturación alcanzando los mejores resultados de su historia. Entregó 445.000 furgonetas de distribución urbana, vehículos de transporte y pick-ups en todo el mundo. El volumen de negocios aumentó a 9.600 millones de euros.

El beneficio operativo, de 504 millones de euros, también fue un indicador de los buenos resultados de la compañía. "Los resultados son excelentes teniendo en cuenta que nuestros modelos no pudieron llegar a sus cifras de ventas común en América del Sur, nuestro segundo mercado más grande, debido a la crisis" afirmaba Eckhard Scholz, Presidente del Consejo de Dirección de Volkswagen Vehículos Comerciales. Scholz también dijo que en Europa Occidental, todos los modelos, especialmente el T5 y Crafter, experimentaron una fuerte demanda. Esto ha llevado a buenos resultados, que también se han beneficiado de los efectos positivos de la mezcla de productos.

El crecimiento adicional se logró a través de la implementación de esquemas de optimización de costes en todas las áreas de la empresa. "El desarrollo, la adquisición, la producción, oficinas de ventas y las líneas de montaje, en todas las áreas todos los empleados de Volkswagen Vehículos Comerciales llevaron a cabo medidas persistentes y sistemáticas que contribuyeron a



un mayor rendimiento y por tanto al incremento de los resultados".

### Modelos y regiones

En 2014, las entregas mundiales de Volkswagen Vehículos Comerciales aumentaron un 2%, hasta los 445.000 vehículos comerciales ligeros modelos Amarok, Caddy, T5 y Crafter. Los modelos T5 y Crafter fueron los que aportaron los mayores beneficios. El Caddy superó las cifras del año pasado, mientras que el Amarok registró pérdidas, como apuntan desde la compañía.

Los mercados de Europa Occidental registraron un crecimiento significativo en 2014. La marca entregó 292.000 vehículos de todas las gamas de modelos, lo que representa un aumento del 6,5% respecto a 2013, según Scholz. Alemania registró 120.000 entregas, un aumento del 4,6%.

En la región de Asia-Pacífico,

las entregas aumentaron un 12,7% a 22.700 unidades. En Europa oriental, la crisis provocó una disminución de las entregas de 6,1% a 37.700 vehículos. En Rusia, las entregas cayeron un 20,8%, hasta 12.600 unidades.

En América del Sur, los modelos de Volkswagen Vehículos Comerciales registraron una disminución del 21,7% hasta 39.300 entregas. En Brasil, una situación complicada provocó una caída de 30,8%. Las cifras de Argentina lograron mantenerse en el mismo nivel del año anterior, con un ligero descenso del 1,3% a 16.500 entregas.

En 2015, la marca seguirá renovando su avance con el objetivo de aumentar su competitividad a nivel internacional. Con la nueva generación del Caddy y T, Volkswagen Vehículos Comerciales ha dado un paso decisivo hacia adelante.

## Ford presenta el nuevo Ranger, con novedoso diseño, tecnología inteligente y mejorada eficiencia de combustible

Ford ha presentado el nuevo, robusto e inteligente Ford Ranger, un nuevo referente en el segmento de los pick-up con características como una gran corpulencia, diseño artesanal en los interiores y tecnología avanzada. El nuevo Ranger estará disponible en más de 180 mercados de todo el mundo, y también en Europa en los comienzos de 2016.

Tras su presentación en el Salón del Automóvil de Bangkok, el nuevo modelo sale al mercado destinado a impulsar las ventas del Ranger en Europa, que se incrementaron un 40% en 2014 con respecto a 2013, con una cuota de mercado que aumentó en 4,5 puntos hasta alcanzar el 21%.

Cuenta con una variedad de tecnologías de vanguardia que permiten soluciones nuevas y más prácticas para la vida cotidiana. Posee un diseño frontal y un nuevo interior más elegante y funcional, se basa en tres pilares básicos: capacidad, innovación y comodidad.

"El nuevo Ford Ranger trae un nuevo nivel de comodidad y elegancia al segmento sin compro-



meter la capacidad resistente que nuestros clientes piden", dijo Roelant de Waard, vicepresidente de Marketing, Ventas y Servicio de Ford Europa. "Representa una clase inteligente de robustez, y ayudará a nuestros clientes a lograr más, ya sea en el trabajo o con sus familias".

"Junto con la totalmente nueva y ampliada gama Transit, el Ranger es una pieza clave de la renovada línea de vehículos comerciales de Ford que sigue ganando impulso en Europa", añadió de Waard.

"Cuando uno se fija en cómo utilizan sus vehículos nuestros

clientes, es importante que un Ranger de la imagen y funcione como una herramienta robusta y fiable", ha dicho Dave Dewitt, gerente de diseño exterior de Ford Asia Pacífico.

El Ford Ranger es capaz de vadear el agua hasta 800 mm de profundidad y con 230 mm de altura, está diseñado y fabricado para manejarse con facilidad en los terrenos más extremos. Gracias a un ángulo de aproximación de 28 grados y un ángulo de salida de 25 grados, los conductores del nuevo Ranger pueden sentirse seguros al enfrentarse a obstáculos escarpados.

## Michelin pone a disposición de clientes la garantía gratuita de daños de los X® WORKS

A partir de ahora los neumáticos Michelin X® WORKS™ poseen una garantía de daños gratuita. Michelin responde así a las preocupaciones de los usuarios del transporte de obra y construcción con esta nueva garantía que cubre los daños accidentales para este modelo de neumáticos de utilización mixta.

Para la aplicación de la garantía a los neumáticos Michelin X® WORKS™, que equipan de origen los vehículos nuevos y a los comprados en el mercado de reemplazo, el único requisito es registrarse en tres clics en el portal online MyAccount, a través del portal web camion.michelin.es

Con esta nueva iniciativa de garantía gratuita los transportistas podrán aprovechar las prestaciones de la gama Michelin X® WORKS™ sin preocuparse de los posibles daños accidentales en los neumáticos.

El transporte en utilización mixta carretera, obras y cantera es muy exigente, por eso las empresas del sector quieren equipar sus camiones con neumáticos robustos, resistentes y duraderos. La compra



puede estar condicionada por el hecho de que existe la probabilidad de que el neumático puede sufrir daños irreversibles antes del final de su vida útil.

Estos riesgos de incidentes imprevisibles que pueden sufrir los neumáticos durante su uso, como en trabajos en obras, son los que han llevado a la marca Michelin a poner en funcionamiento la nueva Garantía de Daños para su gama de neumáticos Michelin X® WORKS™ que equipen en origen los vehículos nuevos o los neumáticos adquiridos en el mercado de reposición.

## Sertrans amplía su flota con 65 Renault Trucks T, para satisfacer el crecimiento de sus negocios

Sertrans acaba de reforzar su flota con un pedido de 65 unidades de la gama T de Renault Trucks, operación que ha gestionado el distribuidor RTCE Barcelona. La adquisición de estas nuevas unidades a Renault Trucks va a proporcionar una mayor rentabilidad y ahorro a la compañía.

La compañía incorpora 65 vehículos del modelo T460 Sleeper Cab, con pack Fuel Eco y Optifleet incorporado en todos ellos, una decisión tomada al servicio de la rentabilidad, la eficiencia y la gestión integral que puedan tener a medio y largo plazo.

Sertrans es una de las compañías de transporte nacional e internacional más importantes en nuestro país, con una flota de más de 1.000 vehículos y 1.114 profesionales distribuidos en las 45 delegaciones que la empresa posee en España, en Europa y ahora también en Marruecos.

Con sede en Sant Adrià de Besòs (Barcelona) y oficinas en Madrid, Valencia, Tánger (Marruecos), Gonesse y Marsella (Francia), y 45 delegaciones en Europa, Sertrans realiza envíos de paquetería, grupaje y carga completa por toda Europa y el norte de África.

Su amplia flota de más de



1.000 vehículos permite resolver cualquier demanda, con capacidades de carga que oscilan entre los 400 y 24.000 kg., incluidas necesidades especiales y cargas peligrosas.

Los serie T de Renault Trucks se ofrecen con motores DTI11 y DTI13 de entre 380CV y 520 CV. Todos los serie T tienen la misma anchura de cabina, sólo varía la altura del suelo, con tres o cuatro escalones lo que permite en los modelos más grandes disponer de una cabina sin escalones intermedios y con el máximo nivel de confort. En este caso la cabina se denomina High Sleeper Cab.

## Optifuel Lab 2, el laboratorio móvil de Renault Trucks, certifica un ahorro de consumo del 22%

Renault Trucks continúa sus investigaciones para seguir innovando y mejorando la eficacia energética de sus vehículos. Con el Optifuel Lab 2, Renault Trucks reúne en un mismo vehículo-laboratorio un conjunto de tecnologías diseñadas para reducir el consumo y preparar el camino de sus futuros camiones de serie. Tras unos meses de prueba, Optifuel Lab 2 ha logrado una reducción del consumo de un 22% en comparación con un Renault Trucks T estándar.

La reducción del consumo fue la esencia del desarrollo del Renault Trucks T, con el objetivo de convertirlo en un centro de beneficios para los transportistas. Hoy, Renault Trucks sigue mirando hacia el futuro estudiando todas las posibles vías que permitan reducir el consumo. Estas investigaciones, realizadas sobre la base de un Renault Trucks T, se llevan a cabo en un vehículo-laboratorio, Optifuel Lab 2, versión evolucionada del Optifuel Lab 1 de 2009. El proyecto ha sido desarrollado con la Agencia del Medio Ambiente y del Dominio de la Energía (Ademe) y en colaboración con ocho importantes entidades asociadas.

Optifuel Lab 2 lleva a bordo 20 tecnologías que responden a cuatro retos principales vinculados al consumo: la gestión de la energía, la aerodinámica, la resistencia a la rodadura y las ayudas en la conducción.

"La idea es tomar la menor cantidad de energía posible del motor térmico", contó Claude Covo, director del proyecto, "por tanto, hemos aplicado alimentación eléctrica a numerosas piezas auxiliares del vehículo, como la climatización, la bomba de agua, la de combustible y la de dirección. Hemos multiplicado las fuentes de energía eléctrica para alimentar estos elementos añadiendo paneles solares e instalando un sistema de recuperación de energía térmica de los gases de escape, basado en el ciclo de Rankine", añadió.

Cuando el conductor del vehículo reclama energía, un ordenador analiza las necesidades, encuentra la fuente de energía disponible más eficaz y la distribuye en tiempo real. "Optifuel Lab 2 funciona según la oferta y la demanda energética", explica Covo, "cuanta más energía está disponible y más barata es, más se utiliza". Al dar prioridad a las fuentes "gratuitas", como la energía solar o el calor de los gases de escape, Optifuel Lab 2 limita el uso de la energía producida por el motor térmico y, por lo tanto, reduce el consumo.

En paralelo, Renault Trucks ha trabajado en reducir las necesidades del vehículo, prestando especial atención al aislamiento de la cabina, utilizando un vidrio con mayor poder aislante y un deflector ajustable en el

techo. Cuando el vehículo está parado, el deflector se despliega protegiendo así la cabina del sol y, al mismo tiempo, un extractor de aire alimentado por un panel solar independiente extrae el aire caliente de la cabina. Cuando el vehículo arranca, el deflector se repliega para favorecer la aerodinámica.

Además, utiliza un sistema de climatización, alimentado sólo por la energía producida por los paneles solares, que enfría la cabina incluso con el vehículo estacionado y el motor parado.

### La aerodinámica

"El trabajo aerodinámico alrededor de Optifuel Lab 2 se ha centrado en el conjunto completo, incluyendo el camión y su remolque", subraya Covo. "Hemos trabajado la adecuación perfecta entre ambos elementos, para reproducir el efecto gota de agua, reducir la dispersión aerodinámica y de esta forma reducir el consumo". El deflector de techo móvil se repliega a partir de 50 km/h, asegurando una continuidad perfecta con el remolque. El efecto gota de agua se refuerza por la forma específica del techo, con deflectores laterales de 70 cm en la trasera y los carenados laterales a lo largo del semirremolque. Los retrovisores y el antevisor han sido reemplazados por cámaras perfiladas.

## TimoCom logra alzarse con el premio 'Brand Leader Award' en la categoría de 'Sector de servicios de TI en el transporte'

Tina Pandza, Country Manager del sudoeste europeo, recogió el premio

El fabricante de tecnologías de software, TimoCom, ha sido galardonado con el premio a la marca líder, 'Brand Leader Award', en la categoría de 'Sector de servicios de TI en el transporte', por su contribución a la región del sudoeste europeo.

El comité de la segunda conferencia del transporte y la logística TIL 2015 ha premiado a esta empresa de tamaño mediano con sede en Alemania en la categoría de 'Sector de servicios de TI en el transporte' por su prolongada experiencia en el sector y su continuo desarrollo de servicios innovadores en tecnologías de la información.

La entrega del premio tuvo lugar el 26 de marzo de 2015 en el conocido centro de convenciones Sava, de Belgrado, bajo los auspicios del Ministerio de construcción, tráfico e infraestructuras de la República de Serbia. El premio a la marca líder se concede a empresas, instituciones y medios que han realizado una contribución positiva al crecimiento económico del sector del transporte en la región.

"TimoCom es una empresa reconocida como proveedor líder

de servicios de tecnologías de la información en el sector del transporte y la logística. Las tecnologías TC eBid®, TC eMap® y TC Truck&Cargo® se han posicionado en el mercado del transporte por su extraordinaria eficacia, productividad y transparencia. TimoCom ha contribuido incesantemente al desarrollo y la mejora del sector del transporte y la logística con su excelente servicio, sus productos de calidad superior y su excelencia operativa", ha señalado el organizador Milivoje Radovanovic, de Mass Media International. "Me complace haber concedido el premio a la marca líder a TimoCom por su fomento del desarrollo tecnológico y de los servicios de tecnologías de la información en el sector del transporte y la logística".

Tina Pandza, *country manager* para el sudoeste europeo de TimoCom, ha recibido el premio en nombre de la compañía en Belgrado. "Nuestras cifras confirman desde hace años la buena acogida que tienen nuestros productos entre los usuarios de la



región del sudoeste europeo. Esta tendencia no se debe únicamente a nuestra amplia oferta de cargas y camiones, sino también al servicio multilingüe con el que asistimos a nuestros clientes en su lengua materna, a nuestra activa participación y presencia y a nuestra estrecha cooperación con las asociaciones nacionales del sector", ha señalado Pandza. "El premio nos anima a seguir considerando los deseos de nuestros clientes en la región y a seguir mejorando nuestro software para poder ofrecer a los participantes del sector del transporte y la logística la mayor eficacia posible".



## Laso refuerza su parque de transporte con seis Nootboom clase Super Wing Carriers

La empresa Laso Transportes con sede Malveira (Portugal) ha reforzado su flota europea de transporte de molinos de viento con nada menos que seis Super Wing Carriers para transportar palas de rotor ultra largas. También ha adquirido un número significativo de semiremolques de cama rebajada de cuatro ejes extensibles.

Todos los SWC Super Wing Carriers están ya operativos. La empresa Laso Transportes ha hecho una inversión, en los últimos seis meses, de nueve millones de euros en 70 vehículos Nootboom y nuevas cabezas, entre las que destacan la nueva Mercedes SLT de 250 toneladas.

Laso es el mayor operador del

sector de transporte de molinos de viento en toda la Península Ibérica. Posee una flota muy moderna que le hace ser también uno de los principales transportistas de Europa. Entre los vehículos con los que cuenta se pueden encontrar el semiremolque Mega Windmill Transporter, que les permite realizar cualquier transporte relacionado con la industria de turbinas de viento.

Con estas nuevas adquisiciones, la del semiremolque Nootboom, la flota se equipa de forma que se convierte en multifuncional y universal lo que hace que pueda transportar componentes de todos los fabricantes de molinos de viento. No solamente en Europa, sino mucho más allá.



### ✓ Ficha Técnica

<b>Serie Volvo</b>	<b>FH</b>
<b>Motores:</b>	D13K, 420, 460, 500 ó 540 CV. D16K, 550, 650 ó 750 CV
<b>Cajas de cambios:</b>	I-Shift (seis modelos). Doble embrague I-Shift. Manual (seis modelos)
<b>Ejes traseros:</b>	Reducción simple (MTMC: de 44 a 70 toneladas). Reducción de cubo (MTMC: de 70 a 120 toneladas).
<b>Cabinas:</b>	Cabina Globetrotter XL. Cabina Globetrotter. Cabina dormitorio y cabina dormitorio de techo bajo.
<b>Chasis:</b>	Suspensión delantera individual, Dirección Dinámica de Volvo y suspensión neumática, GRAS-G2.
<b>Frenos:</b>	Absorben hasta 375 kW (510 CV) en el motor D13 y hasta 470 kW (639 CV) en el D16.

#### Innovación



Electronically controlled suspension (ECS) ayuda a asegurarse de que la mercancía viaje segura.

#### Suspensión



Suspensión neumática GRAS-G2 para tres ejes traseros y mayor estabilidad y comodidad de conducción.

#### Motor



La gama incluye siete clasificaciones de potencia distintas: cuatro de 13 litros (D13) y tres de 16 litros (D16).

#### Potencia



El D16K es el motor más potente de Volvo que produce una potencia de 750 CV con 3.550 Nm.

#### Eficiencia



Línea motriz económica y nuevo ahorro en combustible de hasta un 11%. El I-See gestiona el ahorro en pendientes.

#### Tecnología



La Dirección Dinámica de Volvo aumenta la fuerza de dirección hasta un 85% y permite maniobrar sin esfuerzos.

# Paragolpes de alta resistencia en Volvo FH

Este nuevo componente se caracteriza especialmente por su robustez sin alterar el diseño 'premium' de los camiones

Volvo Trucks refuerza su oferta en los Volvo FH introduciendo un paragolpes para trabajos duros. Este paragolpes hace que el camión se adecúe mejor a caminos escarpados y aplicaciones más duras, como trabajos de obras o transporte de madera. El Volvo FH con paragolpes de alta resis-

tencia se dará a conocer en la feria Intermat en París, que tiene lugar entre los días 20 a 25 abril. El paragolpes se ha adelantado 132 mm para recibir así los primeros impactos en los entornos más duras y proteger de esta forma otras partes vitales del vehículo, como los faros.

"El Volvo FH con parachoques de alta resistencia amplía las aplicaciones de nuestro camión insignia, añadiendo protección a su excepcional potencia, maniobrabilidad y comodidad de la cabina. Hace al camión lo suficientemente robusto como para afrontar mejor las condiciones en las que existe un mayor riesgo de daño", afirma Ricard Fritz, vicepresidente de Volvo Trucks Brand. El nuevo paragolpes de alta resistencia para el Volvo FH está basado en el mismo concepto de ingeniería que el frontal del Volvo FMX, que está diseñado para entornos de construcción duros. Las esquinas y placa de deslizamiento están hechas de acero de 3 mm, y se ha integrado en su diseño un escalón. Se ha colocado en una posición elevada, lo que contribuye a mejorar el ángulo de aproximación que es de más de 20 grados en los vehículos con el chasis extra-alto que se introdujo en los FH en 2014.

#### Lo más destacado

- ✓ Diseño con una personalidad distintiva. "Ahora, con el parabrisas más recto para lograr más espacio en la cabina, el ángulo del techo es aún más importante. Gracias a ello, la cabina aún conserva un perfil inconfundible", según los diseñadores del Volvo FH.
- ✓ El nuevo doble embrague de I-Shift, inspirado en el mundo de las carreras, establece un nuevo estándar en facilidad de conducción.
- ✓ Cuando se aproxime a una pendiente con el nuevo Volvo FH, I-See recopilará información sobre su nivel de inclinación para gestionar los cambios de marcha y la velocidad con la máxima eficacia. La tecnología constituye un gran avance, ya que le permite ahorrar hasta un 5% de combustible.
- ✓ Reducir el tiempo que el conductor tiene que apartar la vista de la carretera equivale a reducir el riesgo de accidentes: ésta siempre ha sido la idea a la hora de diseñar el cuadro de mandos del nuevo Volvo FH. Esto supone una mayor flexibilidad en el cuadro de mandos y menos distracciones visuales.





## Medio ambiente

- ✓ Para reducir el consumo de combustible un 5% en pendiente se debe activar el programador de velocidad. Combinando I-Shift y GPS con un control inteligente de la velocidad, obtendrá I-See. Se trata de un exclusivo sistema que memoriza la topografía de la carretera y la almacena en una base de datos central. Al conducir, emplea automáticamente su conocimiento para ahorrar combustible: hasta un 5% en un ciclo de conducción (teniendo activado I-Cruise todo el tiempo).
- ✓ I-See calcula cómo aprovechar al máximo la energía cinética de una pendiente y transfiere estos datos a la caja de cambios I-Shift. En total, realiza seis maniobras distintas para reducir el consumo de combustible. Por ejemplo, acelera a tiempo para aprovechar al máximo la gravedad, evitando el uso innecesario del motor.
- ✓ El programa Formación para conductores de Volvo perfecciona las técnicas de ahorro de combustible de conductores de todos los niveles.



# El paragolpes se extiende 132 mm hacia adelante para proteger otras partes vitales como los faros

"El desafío a la hora de diseñar era hacer un frontal robusto pero que no destacara visualmente. Las líneas de las esquinas en acero con forma de cuña fluyen suavemente hacia el centro del paragolpes. Esto crea una expresión discreta, robusta, que no altera la imagen premium del Volvo FH", afirma Rikard Orell, director de Diseño de Volvo Trucks.

El paragolpes se ha adelantado 132 mm para recibir así los primeros impactos en condiciones duras y proteger de esta forma otras partes vitales como los faros. "El Volvo FH con paragolpes de alta resistencia está bien equipado para entornos difíciles, como obras y entornos de construcción y bosques. El camión también se vuelve versátil en transporte de largo recorrido en países con carreteras en mal estado", concluye Ricard Fritz. Se mostrará en Intermat en París. El nuevo paragolpes de alta resistencia para el Volvo FH y Volvo FH16 se mostrará al público

por primera vez en la feria de la construcción Intermat en París (del 20 al 25 abril de 2015). Allí además Volvo Trucks mostrará su gama para construcción como el Volvo FMX, el nuevo FL 4x4 y sus últimos desarrollos tecnológicos como la Dirección Dinámica Volvo

### Nuevo Volvo FH16

El Volvo FH16 tiene todo lo que espera que tenga un Volvo FH. Y mucho más. Si no quiere transigir ni en prestaciones ni estilo, esta es la opción que le conviene. El motor más fuerte de Volvo, el K16, alcanza hasta los 750 CV con 3550 Nm. Se puede elegir entre tres niveles de potencia y cuatro niveles de par, y todos ellos cumplen los requisitos de emisiones Euro 6. Junto con I-Shift, una selección de bajo consumo de combustible y fuertes ejes traseros, establece su propio estándar para las misiones de transporte más duras. Viéndolo desde el exterior, el nuevo FH16

cuenta con nuevos tonos acentuados. En la pared trasera de la cabina, se encuentra un cristal tintado que aporta al Volvo FH16 un estilo único. El nuevo color del FH16 es oscuro, pero bajo esta superficie se oculta el tono Fiordo Místico (Mystic Fjord). Los detalles sutiles marcan la diferencia, sobre todo cuando son de cromados brillantes. Hacen que destaque el escalón frontal, la parrilla, los asideros de las puertas y el símbolo de Volvo. La parrilla, plateada, oscura-satinada llama la atención en cualquier carretera.

Desde el interior, el nuevo FH16 cuenta con un diseño de asientos exclusivo en cuero de alta calidad o en cuero y tela. El volante Raven, que contribuye a la sensación de conducción suave, sólo se encuentra disponible para el Volvo FH16. Los paneles de puerta y paredes, los detalles cromados, las cortinas, la tapicería de la litera y las luces adicionales de las puertas crean un ambiente de lujo en la cabina.

## Especificaciones

- ✓ Volvo ha unido sus opciones de ahorro de combustible más eficientes en dos paquetes. Uno con las prestaciones de un vehículo. Otro con los servicios. Juntos pueden ahorrar hasta un 11% de combustible.
- ✓ El Contrato Oro de Volvo garantiza que el camión siempre esté disponible cuando lo necesite el conductor. Esto es posible gracias al nuevo puerto de comunicaciones de telemática (TGW), que permite a los operarios del taller conectarse de forma remota al camión. El TGW también incorpora la función VAS On Call.
- ✓ Con Funciones Online, un mecánico podrá acceder a su vehículo de forma remota para calibrar el consumo de combustible mostrado, el tamaño del depósito de combustible (si ha instalado depósitos adicionales) y el límite de velocidad en carretera escogido. También se puede activar la función de indicador de carga a distancia.
- ✓ I-Shift emplea su inteligencia integrada para elegir rápidamente y de forma automática la marcha correcta en todo momento. Aún así, los botones del selector de cambio dejan tomar el mando al conductor y realizar el cambio de marchas manualmente.
- ✓ I-See aprovecha el GPS integrado para memorizar las carreteras y guardarlas en una base de datos central, para que la utilicen otros camiones de forma gratuita. I-Shift elige la mejor marcha en cada momento y se prepara para la próxima topografía.

# La Caddy Maxi, con un gran estándar de seguridad, diseñada para grandes cargas

Gran número de nuevas opciones de protección y confort preservan a los ocupantes y al conductor

Poco después del estreno mundial del Caddy en la ciudad polaca de Poznan, Volkswagen presentó la última generación de este vehículo en la versión

larga Maxi en el Salón del Automóvil de Ginebra. Durante sus 11 años de producción, se vendieron más de 1,5 millones de unidades de la generación an-

terior en todo el mundo. Cerca de un tercio de estos monovolúmenes Caddy fueron vendidos en su versión larga (47 cm más), el Caddy Maxi.

El Caddy Maxi, que puede presentar dos filas de asientos en el compartimento para pasajeros, tiene un volumen de carga de 530 litros. El respaldo del banco de la tercera fila se puede abatir, y el de la segunda también se puede inclinar hacia delante, lo que amplía rápidamente la capacidad de carga. Si es necesario, incluso se pueden quitar ambas filas de asientos. Esto crea un espacio adicional de carga solo con unos pocos movimientos.

Cuando se elimina la tercera fila de asientos, el volumen de carga se incrementa hasta los 1.350 litros, y cuando también se prescinde de la segunda fila, la capacidad crece hasta los 3.700. Con ello, el Caddy Maxi ofrece 848 litros más de espacio de carga que los 2.852 litros del Caddy pequeño con las filas de asientos extraídas. Esto significa que los usuarios pueden cargar mucho más en el Caddy Maxi, con un volumen de hasta 4,7 m<sup>3</sup> (en combinación con el asiento opcional Flex Plus) mientras que el Caddy, tiene un volumen de 3,2 m<sup>3</sup>. La máxima carga útil del Caddy Maxi furgón, incluyendo el conductor, es de 1.005 kg.

Los sistemas de propulsión del Caddy usan tecnología de última generación, con nuevos motores que ofrecen máxima eficiencia y cumplen con la normativa de emisiones Euro 6. La base de las tres versiones diesel TDI del Caddy Maxi es siempre un motor de dos



litros y cuatro cilindros, con una potencia que va de los 102 CV a los 150 CV.

En el caso de los motores de gasolina, hay dos para elegir: el 1.0 TSI de tres cilindros con 102 CV de potencia, y el 1.4 TSI de cuatro cilindros con 125 CV.

En el nuevo Caddy, un gran número de características de seguridad y confort protegen a los ocupantes y al conductor.

Una de ellos es el sistema de monitorización del entorno 'Front Assist', que incluye el sistema de frenado de emergencia en ciudad: si el conductor no ve un obstáculo a menos de 30 km/h, el sistema acti-

va los frenos automáticamente y, en el caso ideal, evitará cualquier colisión. En las versiones para pasajeros, por ejemplo, el nuevo Caddy está equipado también con *airbags* laterales y de cortina.

Aproximadamente un 22% de todos los accidentes que provocan lesiones son colisiones con más de un obstáculo. Con el objetivo de minimizar el riesgo relacionado con estas situaciones, los nuevos Caddy y Caddy Maxi incluyen de serie el premiado sistema de freno multicolisión, que, tras una colisión, activa automáticamente el freno si el conductor ya no está en disposición de intervenir.

## ✓ Chequeo

### Precios y opciones

1 En Alemania, los precios del nuevo Caddy parten de los 18.590 euros (precio de venta neto para el Caddy Maxi furgón con motor TSI de 125 CV) y de los 18.960 euros (22.562,40 brutos) en la versión para pasajeros con el mismo motor y el paquete de equipamiento Conceptline (que sustituye al anterior Startline).

2 Posee como opciones disponibles los sistemas *Light Assist* y *Driver Alert*. Este último reconoce cualquier anomalía en el comportamiento normal del conductor y le recomienda tomar un descanso cuando parezca necesario.

3 También está disponible el parabrisas calefactable, que ayuda a garantizar una buena visión de forma permanente.

4 El Control de crucero adaptativo (ACC) opcional, se activa a velocidades de entre 0 y 160 km/h (con cambio DSG) ó entre 30 y 160 km/h (con cambio manual).



## ★ A prueba

# La nueva versión tiene por delante un reto complicado



NEXOTRANS ha tenido acceso, a la espera de la nueva versión, a una prueba dinámica de la anterior Caddy Maxi, en acabado combi con la motorización diesel 1.6 de 105 CV y cambio manual. Y la primera impresión es que la nueva generación del Caddy Maxi tiene ante sí un complicado reto: mejorar la anterior.

La práctica totalidad de las prestaciones de la Caddy Maxi actual rayan a gran altura. Desde el confort de conducción hasta la amplitud y acabado del espacio de carga, pasando por la comodidad de las plazas traseras, el rendimiento del motor y el equipamiento, donde solo se echa en falta el navegador (al menos, en la unidad testada).

Por contra, los detalles se cuidaron al máximo. Empezando por el tacto del volante multifunción, el

accionamiento del cambio y las posibilidades de información del *display* en el salpicadero, hasta el acabado general, con múltiples y amplios espacios portaobjetos.

En cuanto al propulsor, sus 105 CV permiten un régimen de marcha más que confortable, incluso a unas altas velocidades que no le cuesta mantener constantes, y sin que los consumos se disparen de forma excesiva. En marchas cortas, mueve con facilidad la masa del conjunto, y el juego de suspensiones trabaja casi tan bien en carretera como en caso de necesidad para salvar obstáculos imprevistos.

Por todo ello, el reto que se le plantea a Volkswagen Vehículos Comerciales no es fácil: mejorar un vehículo redondo, aunque a buen seguro que no defraudará.

# Goodyear presenta la 'app' eJob, una innovadora aplicación para el servicio de neumáticos de camión

Goodyear ha presentado una nueva aplicación para móviles que aumenta la velocidad y la calidad de su servicio para los clientes de Europa. La nueva 'app' eJob permitirá a los operadores guardar y recibir información de los trabajos a través de simples tablets. Esta innovación digital con la nueva aplicación permite una gestión de los neumáticos más rápida y precisa. De esta forma, datos e imágenes se transmitirán directamente a FleetOnlineSolutions (FOS), el sistema de gestión de neumáticos de Goodyear que permite que los técnicos reciban toda la información.

El servicio y la gestión de suministro de neumáticos y el FleetOnlineSolutions de Goodyear, al que pertenece eJob, son fundamentales para las flotas. Esta innovación digital con la nueva aplicación permite una gestión de los neumáticos más rápida y precisa. Además, los clientes pueden seguir las operaciones relacionadas con sus neumáticos online y en tiempo real. La 'app'

eJob de Goodyear es una herramienta rápida y sencilla, aplicable a todos los trabajos relacionados con los neumáticos de camión. Además, permite que se transmita y reciba toda la información relevante, incluida la posición del neumático y otros datos. Con una tablet GSM, se pueden enviar y recibir información desde el mismo lugar en el que se está realizando el trabajo.

También se pueden realizar fotografías de los neumáticos en caso de que, por ejemplo, sea necesario cambiar uno. Gracias a esto, el operador del camión puede valorar el cambio de neumático. La nueva App eJob está disponible en varios idiomas lo que facilita su uso sin problemas en toda Europa. Sus sencillos menús de navegación permiten que los técnicos puedan acceder a información esencial relacionada con los neumáticos como la presión de los mismos u otros datos clave. Se puede acceder a toda la información instantáneamente en cualquiera de los 2.000

puntos de servicio que tiene la red TruckForce de Goodyear.

## Beneficios de FOS

"Los beneficios, en cuanto a velocidad y precisión, que la nueva App eJob proporciona a nuestros servicios de gestión de neumáticos son fantásticos", ha declarado Waldek Jarosz, Director de Soluciones de Flotas para Neumáticos de Camión en Goodyear EMEA. "Creemos que FleetOnlineSolutions es el mejor programa del sector y, ahora, lo hemos mejorado aún más con la nueva App eJob. Cada año crece el número de flotas que eligen nuestro sistema de gestión en Europa gracias a que ofrecemos beneficios fundamentales a los gestores de flotas". Lo que hace FOS particularmente atractivo es que los clientes tienen acceso instantáneo a él a través de internet. Esto significa que el proceso de cualquier trabajo que se está realizando puede monitorizarse en ese momento. Así,



por ejemplo, un cliente de Finlandia puede ver al instante si un neumático necesita un mantenimiento o si se está sustituyendo en un camión suyo en Italia, gracias a la aplicación eJob que un técnico está utilizando en ese momento. La aplicación permite a los mecánicos que cambian los neumáticos grabar toda la información del trabajo. Los datos se transmiten desde una tablet a la web de FOS, permitiendo que el cliente tenga acceso a la información de manera inmediata.

## Dunlop amplía la gama TreadMax de recauchutado premium para camión

Goodyear Dunlop lanza al mercado cuatro nuevos neumáticos recauchutados Dunlop TreadMax que forman parte de las líneas Dunlop SP444, SP372 y SP472 y están desarrollados de acuerdo con el concepto de la compañía "ciclo de vida múltiple". Esto permite a los operadores de camión y autocares extender la vida de sus neumáticos y reducir su Coste Total de Propiedad.

TreadMax con recauchutado de curado de molde es la oferta premium de Goodyear Dunlop en este segmento. Utiliza sólo la última generación de carcassas, los mismos patrones de banda de rodadura, compuestos y materiales virtualmente idénticos a los neumáticos nuevos. Gracias a esto los TreadMax tienen un rendimiento muy cercano al de los neumáticos originales respectivos. Ahora el fabricante de neumáticos extiende su actual línea con Dunlop TreadMax SP444 en medidas 315/60R22.5 y 295/60R22.5.



Además, gracias a sus laterales reforzados, el SP372 tiene una durabilidad mejorada y una larga vida de servicio. El último miembro de la extensión de la línea es el TreadMax SP472 en la medida 275/70R22.5. El Dunlop SP472 es un neumático para todas las estaciones diseñado para autobuses, camiones de la basura y de bomberos, barredoras y otros vehículos del ecosistema urbano.

Todos los productos TreadMax de curado de molde premium están producidos directamente por Goodyear Dunlop en sus plantas en Riom (Francia), Wittlich (Alemania) y Wolverhampton (Reino Unido). Para asegurar la alta calidad de rendimiento del neumático, sólo las últimas carcassas son utilizadas para esta línea. Igualmente, se utilizan los mismos diseños de banda y materiales que para los neumáticos nuevos en los que replican. Esto da como resultado productos premium con un rendimiento cercano al de los neumáticos nuevos, que ayuda a los operadores a reducir los costes y reducir el CTO a lo largo del ciclo de vida del producto.

## Los neumáticos

El Dunlop SP444 es un neumático de eje de tracción tanto para vehículos de medio como de largo recorrido que proporciona un alto kilometraje junto a un buen frenado sobre mojado, bajo consumo de combustible y durabilidad. También es nuevo en el mercado el Dunlop TreadMax SP372 en medida 275/70R22.5. El Dunlop SP372 es un neumático que funciona en todas las posiciones para vehículos municipales como autobuses urbanos y camiones de la basura. El excepcionalmente alto kilometraje, un alto nivel de tracción y distancias cortas de frenado en carreteras son sus principales bene-



## Iveco desarrolla Iveco Vision, un nuevo concepto de vehículo comercial ligero con la arquitectura Dual Energy

Iveco mantiene un proceso permanente de investigación sobre nuevas soluciones tecnológicas y el último resultado de este trabajo es Iveco Vision, un *concept vehicle* o 'vehículo laboratorio' que adelanta cómo serán los comerciales ligeros del futuro. Iveco Vision, que adopta la arquitectura Dual Energy, es un nuevo concepto de vehículo de reparto, una ventana al futuro y un escaparate de lo que ya es posible. Algunos de sus equipamientos ya han sido introducidos en las actuales gamas de modelos y todos han sido diseñados para ser aplicados en las próximas generaciones de vehículos Iveco.

## Evolución

Iveco ha realizado un enfoque totalmente nuevo que supone pasar de un 'vehículo de reparto' a una 'plataforma móvil de distribución', diseñada con una atención especial a los costes totales de explotación (TCO). Por eso, Iveco Vision se ha concebido como algo más que una herramienta de trabajo. Iveco Vision es una evolución de la tecnología Dual Energy, presentada en el Salón IAA de

Hannover de 2012, que permite utilizar dos tipos de tracción, una exclusivamente eléctrica, que garantiza cero emisiones y bajas emisiones acústicas, y otra híbrida, lo que permite una reducción del consumo y las emisiones de CO2 hasta un 25%.

Como una evolución natural del proyecto Dual Energy, Iveco ha rediseñado el chasis, la carrocería, los interiores y la interfaz del conductor. El resultado es un concepto de vehículo comercial optimizado para el reparto puerta a puerta. Iveco Vision es el primer comercial que adopta la arquitectura Dual Energy, con la que se puede optar entre una tracción totalmente eléctrica o híbrida, en función del recorrido que esté realizando el vehículo. El modo eléctrico permite una movilidad sin restricciones y sin emisiones en las áreas metropolitanas, mientras que el modo híbrido mejora la velocidad y la autonomía en las rutas interurbanas. La arquitectura modular de los comerciales ligeros de Iveco garantiza una fácil integración de diferentes transmisiones y componentes y asegura una versatilidad total para adaptar el vehículo a diferentes carrocerías y usos.

## ZF Services expande la gama de los productos Lemförder

Con más de 13.000 componentes de dirección y suspensión para turismos, vehículos ligeros y vehículos industriales, la marca Lemförder, de ZF Services, es ya un socio fuerte y reconocido en el negocio del recambio independiente y una vez más amplía su gama de productos con la calidad del Equipo Original. Los 600 nuevos productos (incluyendo componentes para vehículos que se han lanzado recientemente en el mercado) demuestran lo importante que es la innovación para el Grupo ZF y cuanto se beneficia la posventa de recambios de ello, destacan desde la compañía. ZF Services ofrece con sus gamas de productos una cobertura del 95% del parque de vehículos con una calidad de Equipo Original. La unidad de negocio de posventa de ZF Friedrichshafen AG se encuentra en un proceso de expansión de su gama de dirección y suspensión, comercializada bajo la marca Lemförder. Ya están disponibles, los brazos de suspensión de los ejes delanteros de la serie 3 a la serie 6 de BMW, los brazos de suspensión completos para el eje trasero del nuevo BMW X4 e incluso las bieletas estabilizadoras para el BMW i3 de accionamiento eléctrico. Los brazos de suspensión frontales del Porsche Panamera, en el mercado desde 2014, también forman parte de la cartera de productos Lemförder. Gracias a la expansión del producto realizada, también están disponibles, todos los componentes de dirección y suspensión para los micro coches producidos por el Grupo VW (VW Up, Seat Mii, Skoda Citigo).

También se han añadido a la oferta de Lemförder, 56 nuevas piezas de precisión para los vehículos industriales como el Mercedes-Benz Actros, el nuevo Unimog y el Mercedes-Benz Zetros. Los componentes de dirección y suspensión representan el vínculo más importante entre el vehículo y la carretera. Los brazos de suspensión, las bieletas estabilizadoras, también los componentes de caucho-metal, que amortiguan las vibraciones y los ruidos, garantizan la seguridad y la comodidad durante la conducción. Sólo una precisión absoluta en el diseño, fabricación y montaje de los componentes aseguran el óptimo control de un vehículo.

La marca de productos Lemförder no solo es reconocida por su calidad de Equipo Original, sino por tener una amplia experiencia tecnológica a través de su cartera de servicios. Los productos Lemförder están incluidos en el catálogo WebCat de ZF Services en [www.zf.com/es](http://www.zf.com/es). En verano, Lemförder sacará sus nuevos catálogos para turismos y vehículos industriales.



## Liderkit propone cinco variantes de remolques, según el uso y necesidades

Aluminio, plywood, sándwich, poliéster o botellero son las opciones a elegir por el cliente

Hoy existe una amplia variedad de materiales para fabricar la caja que termina de completar el carrozado de un vehículo cha-

sis cabina, como pueden ser poliéster, plywood, aluminio o sándwich, siendo ésta última una de las mejores opcio-

nes, al poseer estructura aislante recubierta en ambas caras por poliéster, manteniendo la carga a temperatura constante.

En el modelo aluminio, los laterales y delantera se componen por chapas de aluminio blanco de 1 mm, con ancho de sistema de 1.162,5 mm, unidas mediante perfiles H o clinchadas y reforzadas en la parte interior con perfiles de aluminio o de acero. El sistema de perfiles de contorno está formado por perfiles en dos piezas, lo que permite una extraordinaria rapidez y simplicidad en el montaje (no se necesita encolado tradicional) además de permitir la ausencia de cordones de sellado exteriores. Asimismo, las superficies exteriores del kit de aluminio y de toda la serie 600 están libres de remaches.

El modelo plywood posee latera-

les y frontal compuestos por paneles de contrachapado de madera con recubrimiento de poliéster reforzado con fibra de vidrio de 14, 17 ó 20 mm de espesor. Este tipo de kit presenta un sistema de perfilera especial muy robusto, siendo su uso apropiado, dependiendo de los mm de espesor, para vehículos de entre 7,5 a 16 toneladas de MMA.

El tipo sándwich tiene laterales y delantera compuestos por paneles de Sándwich con un grosor total de 18 ó 20 mm con piel de poliéster reforzado con fibra de vidrio de unos 2 mm. de espesor en ambas caras y núcleo interior de poliestireno extruído. Este kit dispone del sistema de perfilera en dos piezas,

no presentando remaches o sellados exteriormente y facilitando en gran medida su montaje

Los de poliéster llevan laterales compuestos por planchas de poliéster reforzadas con fibra de vidrio de dos ó 3,5 mm de espesor. Esta plancha está reforzada interiormente por omegas verticales de acero. A diferencia del kit de aluminio, los laterales de este tipo presentan superficie exterior única. Los perfiles de contorno están realizados en dos piezas, presentando exteriormente una superficie libre de remaches y sellados.

El botellero es un diseño ideal para reparto donde se necesita una rápida y fácil descarga, como es el caso del transporte de bebidas.



### Chequeo

#### Características

- 1 El kit de aluminio puede soportar distintos equipamientos interiores como forrados de madera, bandas de amarre, raíles de carga, etc.
- 2 El modelo de poliéster es una alternativa al kit de aluminio, de peso parecido y con mayor facilidad de reparación.
- 3 En la trasera del tipo plywood existen diferentes posibilidades para el portal: persiana, puertas de Plywood, puertas de tipo Gran Volumen. Asimismo, el techo puede ser fabricado con la tradicional plancha de poliéster con omegas o íntegramente en panel de sándwich.
- 4 Para el sándwich existe la posibilidad de aplicar cualquier tipo de refuerzo en los paneles, además de zócalo y sistemas de amarre. El Sándwich Plus presenta una piel de poliéster exterior de 2,5 mm de espesor.

### Resultados económicos

## Liderkit crece un 12% en 2014 y prevé hasta un 22% en 2015



Liderkit Group ha cerrado 2014 con un aumento del 12% en su facturación respecto al ejercicio anterior de 2013 y ha estimado una previsión anual de crecimiento del 22% para 2015. Además, en una comparativa con los últimos cinco años, la empresa jiennense de carrocerías en kits ha aumentado un 27% su volumen de ingresos respecto al alcanzado en 2009.

En el último lustro, es significativo el aumento de ventas logrado por Liderkit Group en el mercado de Francia, Alemania y Bélgica, con un desarrollo positivo del 120%, 42% y 36%, respectivamente. Según Juan de la Cruz Villar, director comercial de Liderkit Group, "la exportación es uno de los grandes pilares de Liderkit Group, aunque en el mercado nacional calculamos que, para este 2015, obtendremos un 38% de

crecimiento respecto al volumen generado en 2014".

En este sentido, Liderkit Group acaba de penetrar en el mercado australiano, un país donde hasta ahora no había operado. La empresa jiennense ha desembarcado en el estado australiano de Nueva Gales del Sur, cuya capital es Sidney, donde ha comercializado nueve kits de Plywood y uno de Sándwich con sus respectivos chasis y pisos, que han sido cargados en un contenedor marítimo y que ya circulan y transportan mercancías por las carreteras del país oceánico.

Por otra parte, Liderkit Group acaba de patentar dos nuevas marcas de paneles de carrocerías, de fabricación propia, confeccionadas con distintos materiales: Liderwood, compuesto por poliéster y madera fenólica, y Liderfoam,

cuyo núcleo aislante puede ser poliestireno extruído o poliuretano. Se trata de dos tipos de paneles que están fortalecidos con fibra de vidrio en sus caras exteriores e interiores y que, asimismo, utilizan como adhesivo un biocomponente poliuretánico que dificulta la transmisión de temperatura al interior del furgón.

En palabras del representante de Liderkit Group, "los paneles de Liderwood se caracterizan sobre todo por su robustez y durabilidad así como por su resistencia superior contra impactos. Por su parte, los paneles Liderfoam, muy completos para isotermos o frigoríficos por su elevada resistencia térmica, poseen como cualidades su ligereza y versatilidad y la posibilidad de reforzarse aún más con acero, aluminio o madera".

# Crece las inspecciones de vehículos en la Comunidad de Madrid en un 9%, mientras el rechazo roza el 18%

El secretario general de AECA-ITV comunicaba recientemente los datos del año 2014 respecto a la inspección técnica de vehículos. En la Comunidad de Madrid el pasado año subieron las ITV en un

9% y el porcentaje de rechazo se situó en el 18%. Entre los datos a destacar es de especial interés el número de furgonetas: casi un 45% de las existentes en el mercado llegan a la ITV con la inspección

caducada. De ellas, se calcula que entre 1,2 y 1,5 millones se encuentra en situación de 'abandono'. El temor a las reformas que ocasiona el rechazo en la ITV es el principal factor de 'olvido'.

Las inspecciones de vehículos en la Comunidad de Madrid suben un 9% en el pasado año 2014 y el porcentaje de rechazo de la misma roza el 18%. Estos eran los datos que Luis Rivas, secretario general de AECA-ITV comunicaba en la presentación de la '5ª carrera del Taller', evento organizado por la asociación de Talleres de Madrid, Asetra, hace poco más de un mes.

El secretario aportaba otros datos sobre el ejercicio, por ejemplo que la cifra de crecimiento de las inspecciones que aumentó un 9% respecto al año 2013 llegando a ese 1,8 millones de vehículos inspeccionados. Esta subida de las inspecciones se debe, en palabras del secretario, al aumento considerable del número de centros ITV en Madrid, lo que ha contribuido a que muchos conductores realicen su inspección en esta Comunidad Autónoma no teniendo que recurrir a otros lugares cercanos fuera de esta 'frontera' por tener más cerca un servicio de inspecciones.

Respecto a los defectos encontrados en el total de los vehículos inspeccionados, se detectaron graves un 17,7% de ellos; esto es, 316.000 presentaron al menos un defecto grave. Más concretamente, la relación defecto grave por vehículo rechazado fue de 1,6, lo que supone que los centros de ITV de Madrid detectaron más de 505.000 fallos de este tipo en 2014.

Entre los defectos que tuvieron que ser reparados destacan y figuran como principales motivos de rechazo: alumbrado y señalización (147.000), neumáticos, ejes y ruedas (126.000), emisiones contaminantes (73.000), frenos (48.000); acondicionamiento exterior, carrocería y chasis (36.000) y dirección

(19.000). Luis Rivas reconoce que cuanto mayor es la antigüedad del vehículo, más son los defectos que se le detecta. Las estadísticas evidencian una relación directa entre el número de años en circulación del vehículo y el porcentaje de rechazo que presentan en las inspecciones. De esta forma, aquellos vehículos con menos de cinco años de antigüedad presentan unas tasas de rechazo del 7,7%; en los de cinco a 10 años el porcentaje casi se duplica hasta el 13,6%; de 10 a 15% supone un 19,3% y aquellos vehículos que tienen más de 15 años son rechazados en un 22% de los casos.

## Preocupación

Estos datos respecto a los defectos en los vehículos son motivo de preocupación para la seguridad vial, pero aún más lo son los números que reflejan los vehículos que no se presentan a la ITV. Luis Rivas hacía estas declaraciones al respecto: "si bien estos datos son un motivo de preocupación, más grave es el caso de los vehículos que no se presentan a la inspección". Entre las razones que pueden estar detrás de este absentismo, destacó que en muchos casos estos vehículos temen presentarse a las inspecciones ya que saben que no van a superarlas, con lo que deberán incurrir en reparaciones importantes (que no puedan afrontar económicamente) y/o dar de baja el vehículo.

Dentro de ese gran número de vehículos que no se presentan a las inspecciones, hay que prestar especial atención a las furgonetas, y es que en palabras del secretario, de los 4,7 millones de furgone-



tas, 2,2 llegan a la ITV con la inspección caducada. Es decir, más del 45% de las furgonetas no pasan la revisión en el momento que las corresponde. Estas cifras tan preocupantes se deben también a un gran porcentaje de furgonetas que no están en circulación, pero que tampoco están dadas de baja y, por lo tanto, computan como no presentadas a la ITV. Se estima que entre 1,2 y 1,5 millones de furgonetas están en esta situación de 'abandono'.

## Reacción de Anfac

Ante estos datos, Anfac afirma intentando esclarecer los motivos de tal alarma, que "hay muchos vehículos antiguos que no pasan la ITV. Cada vehículo y conductor que no lo hace supone un incremento del

riesgo para la seguridad vial. Esta situación es más grave para el caso de las furgonetas, porque recorren mayores distancias que los turismos y el envejecimiento en estos vehículos es mayor. Cada año de envejecimiento en los turismos equivale a 1,5 en los vehículos comerciales ligeros. Un adecuado mantenimiento del vehículo unido a un cumplimiento de las revisiones de la Inspección Técnica de Vehículos, tendrá mejoras notables en la reducción de la siniestralidad.

Es necesario reforzar el cumplimiento estricto de la normativa en materia de control del paso de los vehículos por la ITV y, en ese sentido, la Dirección General de Tráfico ha reforzado sus campañas de información. Hay que seguir incidiendo en este mensaje para que nuestro parque se convierta en un

parque más seguro y con menos accidentes y menos víctimas mortales".

La Dirección General de Tráfico está muy preocupada por este absentismo y evaluando las medidas a tomar para evitarlo o reducirlo. "Es un hecho que muchos de estos vehículos que no tienen su ITV al día, se 'refugian' en las ciudades, por lo que la actuación de las policías locales o urbanas es muy importante para erradicar tales comportamientos que atentan contra la seguridad vial propia y ajena" explicaba Rivas.

AECA-ITV es una asociación empresarial sin ánimo de lucro, integrada en la actualidad por la práctica totalidad de empresas (privadas y públicas) que prestan el servicio de ITV. En España existen 427 Centros de ITV.

## Más de dos millones de furgonetas con ITV caducada

Prestando especial interés a las inspecciones de los vehículos de mercancías de menos de 3.500kg (furgonetas y otros similares), como se comentaba anteriormente se calcula que unos 2,2 millones de furgonetas llegan a la inspección con la ITV caducada. En 2014 se llegaron a inspeccionar un total de 209.842, de los cuales fueron rechazadas 49.359; es decir, un 23,5% de las furgonetas fueron rechazadas. Atendiendo a la antigüedad, los porcentajes de rechazo se estiman en un 10,2% en cinco años o menos, 18,5% de cinco a 10 años, de 10 a 15 años llega a un porcentaje del 22,6% y más de 15 años con un 23,4%.

El número de defectos graves

detectados en los 40.359 vehículos rechazados roza los 92.000. Y es que a cada vehículo rechazado se le detecta un 1,85 defectos graves de media.

Respecto a los defectos graves por sistema o apartados inspeccionados destaca el alumbrado y la señalización, con 26.488; neumáticos, ejes y ruedas con 21.035; frenos con 11.017; emisiones contaminantes con 9.085 y acondicionamiento exterior y chasis con un 9.022.

También hay que destacar que una vez reparados, en la segunda inspección para constatar que se han subsanado los defectos graves encontrados en la primera inspección, aún se produce un 7,1%

de rechazo, lo que obliga a una tercera inspección.

Respecto a los vehículos de mercancías de más de 3.500 kg, el número de inspeccionados se sitúa en 28.007, de los cuales un 21,4% (6.001) fueron rechazados en 2014. El número de defectos graves detectados en estos 6.001 vehículos rechazados fue de 13.107. A cada vehículo rechazado se le detectaron 2,2 defectos graves de media.

El número de defectos graves por sistema o apartados inspeccionados fue en frenos de 4.418; alumbrado y señalización 3.008; neumáticos, ejes y ruedas 1.787; acondicionamiento exterior y chasis 1.355 y dirección 613.

Dentro del número de vehículos

rechazados, atendiendo a la antigüedad, los porcentajes de rechazo son de cinco años o menos de un 11,6%, de cinco años a 10 años de un 18,9%, de 10 años a 15 años de un 22,2%. En este segmento de vehículos hay que destacar que en la segunda inspección aún se rechazaron un 9,4%, lo que obliga a una tercera inspección.

## Autobuses

En el segmento de los autobuses inspeccionados en la Comunidad de Madrid, el número alcanza los 11.432, con un rechazo por defectos graves del 15,4% (1.759 vehículos). Un 8,1% en los de cinco



años o menos, un 15,5 en los de cinco a 10 años, un 20,9% en los de 10 a 15 años y un 23,8% en los de más de 15 años. Se detectaron 3.540 defectos graves a los 1.759 autobuses rechazados.

## Subvención en Navarra

► **RESOLUCIÓN 217/2015 DE 4 DE MARZO DE 2015, DEL DIRECTOR GENERAL DE ORDENACIÓN DEL TERRITORIO, MOVILIDAD Y VIVIENDA DEL GOBIERNO DE NAVARRA, por la que se aprueba la convocatoria de subvenciones para acciones de formación en el sector del transporte público por carretera en el ámbito de la Comunidad Foral de Navarra durante el año 2015.**  
En el BON, a 9 de Abril de 2015.

Las necesidades cambiantes de una sociedad en continua evolución están exigiendo la adaptación de las empresas del sector de transportes a esta dinámica innovadora.

La formación de los trabajadores es en este contexto un instrumento básico para dar respuesta a los retos que se plantean, por lo que se considera conveniente subvencionar acciones formativas en el sector de los transportes por carretera para contribuir a su mejora a través de la formación.

En consecuencia, en uso de las facultades conferidas por el artículo 22.1.d) de la Ley Foral 15/2004, de 3 de diciembre, de la Administración de la Comunidad Foral de Navarra,

Resuelvo:

1.º Aprobar la convocatoria de subvenciones para acciones de formación en el sector del transporte público por carretera en el ámbito de la Comunidad Foral de Navarra durante el año 2015, que se regirá por las bases recogidas como anexo a esta Resolución.

2.º Aprobar el gasto de 30.000 euros, que podrá hacerse efectivo con cargo a la partida presupuestaria 640003/63420/4819/441100, «Apoyo a actuaciones de formación en el sector del transporte» de los Presupuestos de 2012 prorrogados al año 2015. Número de expediente RCSA 4905.

3.º Notificar esta Resolución a la Sección de Explotación de Transportes, al Servicio de Gestión Económico Presupuestaria y Control del Gasto (Negociado de Gestión Económica) y a la Intervención Delegada en el Departamento.

4.º Publicar la presente Resolución en el Boletín Oficial de Navarra.

5.º Señalar que contra la presente convocatoria y sus bases reguladoras podrá interponerse recurso de alzada ante el Consejero de Fomento en el plazo de un mes a contar desde el día siguiente a su publicación.

Pamplona, 4 de marzo de 2015.- El Director General de Ordenación del Territorio, Movilidad y Vivienda, José Antonio Marcén Zunzarren.

### ANEXO I

**Bases de la convocatoria de subvenciones,** en régimen de concurrencia competitiva, para acciones de formación en el sector del transporte público por carretera en el ámbito de la Comunidad Foral de Navarra

#### Primera.-Objeto y finalidad de la convocatoria.

1. La formación es un instrumento clave para mejorar la profesionalización y competitividad del sector del transporte por carretera y favorecer su modernización.

Esta convocatoria tiene por objeto el establecimiento de las bases reguladoras de la concesión de subvenciones para la organización de acciones, jornadas o cursos de formación y perfeccionamiento y para la edición de textos de contenido didáctico, dirigidos

a personas relacionadas con el sector de transportes en el ámbito de la Comunidad Foral de Navarra.

2. El contenido de las acciones, jornadas o cursos deberá estar directamente relacionado con el transporte por carretera y deberán finalizar antes del día 13 de noviembre de 2015. Se exceptúan de estas ayudas aquellos cursos dirigidos a la obtención de los certificados de competencia profesional, certificados de aptitud profesional (CAP), consejeros de seguridad y obtención de los permisos de conducción de mercancías peligrosas.

#### Segunda.-Cuantía de las ayudas y gastos subvencionables.

1. La financiación del gasto que origine la presente convocatoria se realizará con cargo a la partida 640003/63420/4819/441100 "Apoyo a actuaciones de formación en el sector del transporte" del Presupuesto de gastos de 2012 prorrogado al año 2015.

La cuantía de la subvención que corresponden a las acciones formativas que se realicen es de 30.000 euros.

Los cursos, seminarios o jornadas no sean gratuitos para los asistentes a los mismos, la entidad organizadora deberá comunicar sus ingresos para que en ningún caso el importe de éstos junto con la subvención concedida sea superior al coste de aquéllas.

#### Tercera.-Limitaciones a los gastos subvencionables.

Dentro de los gastos cuya realización ha de justificarse documentalmente, detallados en el apartado 2. A) de la base segunda, se establecen las siguientes limitaciones en aras a una mayor racionalidad del gasto y adecuación a los objetivos perseguidos:

1. El gasto de profesores o ponentes incluirá sus honorarios y los gastos de desplazamiento, estancia y manutención. En el caso de jornadas, los costes subvencionables se limitarán a 135,00 euros por persona y hora. Los cursos o conferencias impartidos por personal asalariado de la entidad solicitante de la ayuda se limitarán a su coste laboral justificado. Los impartidos por socios de la entidad se limitarán a 135,00 euros por hora.
2. El gasto en el resto de conceptos del apar-

Ley 30/1992, de 26 de noviembre, de Régimen Jurídico de las Administraciones Públicas y del Procedimiento Administrativo Común.

2. Las solicitudes se acompañarán de original o copia autenticada notarial o administrativamente de los siguientes documentos:

- 2.1. Documentación acreditativa del cumplimiento de lo dispuesto en la base cuarta:
  - a) Acreditación de la inscripción en el Registro correspondiente.
  - b) Escritura o acta de constitución de la asociación o entidad y sus estatutos.
  - c) Documento acreditativo de la representación de quien presenta la solicitud en nombre de la asociación o entidad.
  - d) Tarjeta de Identificación Fiscal.
  - e) Documentación acreditativa de su representatividad en el sector de transportes de la Comunidad Foral de Navarra.
  - f) Certificados del solicitante acreditativos de estar al corriente de sus obligaciones tributarias y frente a la Seguridad Social.

De conformidad con lo dispuesto en los artículos 13.8 de la Ley Foral 11/2005, de 9 de noviembre, de Subvenciones, y 9.4 de la Ley Foral 15/2004, de 3 de diciembre, de la Administración de la Comunidad Foral de Navarra, no será necesario presentar la documentación especificada en los apartados a), b), c), d) y e) si estos datos obran en poder de la Administración de la Comunidad Foral de Navarra. En este caso la presentación podrá sustituirse por una declaración responsable emitida por el representante de la entidad, haciendo constar que no se ha producido modificación en los referidos documentos desde su presentación.

2.2. Documentación relativa a las actividades a realizar:

- a) Memoria descriptiva de las actividades a realizar y el calendario previsto para su desarrollo.
- b) Profesorado. Se deberá indicar nombre, cualificación profesional y currículum vitae de las personas que vayan a impartir los cursos. En caso de haber entregado los currículos de los profesores en ejercicios anteriores, bastará con señalar esta circunstancia en la memoria de la acción.
- c) Presupuesto, desglosado por conceptos, de los gastos previstos para cada actividad así como, en su caso, de los recursos con que se cuenta para su financiación.
- d) Número de plazas ofertadas.

Estos datos se deberán especificar por cada acción para la que se solicite subvención, según el modelo de los Anexos III y IV, que se facilitará a los interesados en las oficinas del Servicio de Transportes (calle Alhondiga, 1, 2.ª planta, 31002 Pamplona), y que también se podrá descargar en Internet (Portal del Gobierno de Navarra: [www.navarra.es](http://www.navarra.es) en el apartado "servicios", "temas", "transporte").

3. Si la solicitud no reuniera los requisitos indicados se requerirá al interesado para que la subsane en el plazo de diez días hábiles, con el apercibimiento de que si no lo hiciera se le tendrá por desistido de su solicitud y se dictará resolución del archivo del expediente, que le será notificada.

En cualquier momento, el Servicio de Transportes podrá requerir del solicitante cuanta información y documentación complementaria estime necesaria para la adecuada resolución de la solicitud presentada.

#### Sexta.-Criterios objetivos de valoración.

1. Para determinar la cuantía de la subvención, se tendrán en cuenta las disponibilidades presupuestarias, el número de solicitudes presentadas, la calidad de las acciones, así como otras razones de carácter socioeconómico que avalen la acción.

➤ *Sigue en el próximo número*

## su línea directa con **Nexotrans**

**Nexotrans** pone a su disposición un amplio servicio de correo electrónico, con objeto de facilitar la comunicación entre sus distintos departamentos y sus lectores y clientes. La lista adjunta presenta las principales direcciones de correo de la redacción, secciones y departamentos del Periódico y del Grupo NEXO.

editores@nexotrans.com  
direccion@nexotrans.com  
redaccion@nexotrans.com  
coordinacion@nexotrans.com  
panorama-actualidad@nexotrans.com  
opinion@nexotrans.com  
coyuntura@nexotrans.com  
estudios@nexotrans.com  
contacto-vehiculo@nexotrans.com

novedades-vehiculos@nexotrans.com  
industria-auxiliar@nexotrans.com  
guia-vehiculos@nexotrans.com  
legislacion@nexotrans.com  
consultorio@nexotrans.com  
curso@nexotrans.com  
agenda@nexotrans.com  
administracion@nexotrans.com  
publicidad@nexotrans.com

**Nexotrans** es un periódico del Grupo NEXO. Lope de Vega, 13. Madrid 28014. P.O. Box 10.119. Tfno. 91 369 41 00. Fax 91 369 18 39

La organización de acciones, jornadas o cursos de formación al amparo de esta convocatoria podrá obtener una subvención máxima de un 80% del coste de la misma.

2. Se consideran gastos subvencionables los siguientes:

- A) Gastos de aplicación directa:
  - A.1.-Profesores o ponentes.
  - A.2.-Material didáctico.
  - A.3.-Alquiler de instalaciones.
  - A.4.-Equipos y útiles de trabajo.
  - A.5.-Difusión y publicidad de la acción formativa.
  - A.6.-Costes de edición y distribución de libros y guías didácticas.

Únicamente se considerará subvencionable cuando el número de libros o guías que se edite sea proporcional al número de transportistas de la Comunidad Foral de Navarra al que vaya dirigido.

B) Para el cálculo del coste de la acción se considerarán los gastos justificados documentalmente del apartado A) más un diez por ciento, correspondiente a gastos de difícil justificación (organización, administración, correspondencia y otros).

C) Si las instalaciones a utilizar son propiedad de la entidad que imparte las acciones formativas, se añadirá otro diez por ciento adicional a los gastos justificados del apartado A) en concepto de costes correspondientes a amortización de las instalaciones, luz, agua, contribución, etc.

Solo se subvencionarán los conceptos contenidos en los apartados anteriores.

En los supuestos en que las acciones, cur-

tado A) guardará proporción con las acciones propuestas.

#### Cuarta.-Beneficiarios.

Serán beneficiarios de estas ayudas las asociaciones de transportistas y las entidades públicas o privadas sin ánimo de lucro, legalmente constituidas y domiciliadas en la Comunidad Foral de Navarra.

No podrán concederse las ayudas a las asociaciones o entidades en quienes concurra alguna de las circunstancias establecidas en los apartados 2 y 3 del artículo 13 de la Ley Foral 11/2005, de 9 de noviembre, de Subvenciones.

#### Quinta.-Plazo de presentación de solicitudes y documentación exigida.

1. El plazo de presentación de solicitudes será de veinte días naturales a contar desde el día siguiente al de la publicación de esta convocatoria en el Boletín Oficial de Navarra.

Las solicitudes deberán presentarse, conforme al modelo de solicitud recogido en el Anexo II, en la oficina del Registro General del Gobierno de Navarra situada en el Departamento de Fomento (calle Alhondiga, número 1, 1.ª planta, Pamplona) y, asimismo, en cualquiera de las oficinas del Registro General del Gobierno de Navarra relacionadas en el Anuncio del Departamento de Presidencia, Justicia e Interior de 12 de febrero de 2014 (Boletín Oficial de Navarra número 46, de 7 de marzo de 2014) o en los registros y oficinas previstos en el artículo 38.4 de la

# Nexolog

Información Quincenal sobre Logística para el Transporte

## Los puertos de Vigo y Vilagarcía de Arousa se unen a la Red Cylog para estimular la actividad logística

El consejero de Fomento y Medio Ambiente, Antonio Silván, el presidente de la Autoridad Portuaria de Vigo, Ignacio López-Chaves, y la presidenta de la Autoridad Portuaria de Vilagarcía de Arousa, Sagrario Franco, han sellado el pacto de colaboración para la unión de los dos puertos a la Red Cylog de transporte y logística de Castilla y León.

Los acuerdos rubricados tienen como fin primordial la afiliación de los dos puertos gallegos a la Red Cylog con el fin de favorecer la cooperación y la formalización de pactos concretos posteriores con cualquier otra institución pública o privada que pudiera estar interesada en las acciones a desarrollar en cada centro logístico. Tanto la Consejería de Fomento y Medio Ambiente, como los puertos de Vigo y de Vilagarcía de Arousa promocionarán la intermodalidad modo marítimo-carretera y modo marítimo-ferroviario, las autopistas del mar y el desarrollo, en su caso, de puertos secos en el ámbito de la Red Cylog.

Los convenios persiguen fomentar la intermodalidad carretera-ferrocarril-barco participando en iniciativas comunes para visibilizar ante la UE estas regiones del Corredor Atlántico y aumentar la capacidad de los puertos y la internacionalización del sector productivo y exportador de Castilla y León utilizando la nueva Autopista del Mar con Francia. Asimismo, se pretende fomentar la aparición de nuevos operadores logísticos en Castilla y León, crear empleo, impulsar alianzas estratégicas



cas con los operadores de la cadena de transporte intermodal y colaborar con soluciones logísticas multimodales viables para mantener el crecimiento sostenible.

Los puertos de Vigo y de Vilagarcía de Arousa son especialmente importantes para la Red Cylog al estar situados en los corredores logísticos de importancia estratégica para el territorio castellano y leonés: el eje transeuropeo de la A-62/AP-1, el eje Norte-Sur Vía de la Plata, la A-6 Madrid-A Coruña y el Corredor Atlántico Multimodal de la Red TEN-T al que capilarmente están vinculados los puertos de la fachada atlántica. También destacan otros corredores a nivel europeo diseñados para optimizar la eficiencia medioambiental (proyecto SuperGreen de la Comisión Europea) y la logística de mercancías (red EuroCarex). Ambos puertos están relativamente cerca

(a unos 250 kilómetros de Ponferrada y a unos 400 kilómetros de León y Zamora).

### Miembros de la Red Cylog

La Junta de Castilla y León, a través de la Red Cylog posee relación institucional y logística con doce puertos de la Península Ibérica. Desde hace más de diez años tiene acuerdos con los puertos de: Leixoes y Aveiro (julio de 2004), Gijón (junio de 2005), Figueira Da Foz (septiembre de 2005), Santander (octubre de 2005), Algeciras (marzo de 2006), La Coruña (junio de 2006), Marín y Ría de Pontevedra (octubre de 2006), Valencia (febrero de 2008) y Barcelona (mayo de 2009). Ahora se suman Vigo y Villargarcía de Arousa. El puerto de Gijón forma parte del accionariado del Centro Logístico de León Cetile desde el año 2009.

## Aduanas ha llegado a un acuerdo con los representantes del sector respecto al IVA en las importaciones con aplazamiento de pago

Fueron más de 20 meses de duras y complejas negociaciones entre representantes al máximo nivel del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales (I.I.EE.) y de la Dirección General de Tributos con delegados de las empresas del sector aduanero e importador nacional.

Las reuniones se produjeron para ponerse de acuerdo respecto al cambio del procedimiento de garantías y pagos del IVA a la importación, soportado directamente por las empresas este ámbito desde mucho tiempo atrás. Actualmente se puede decir que el círculo se está cerrando.

Primero al estimarse parcialmente la propuesta de las compañías del sector, con los cambios normativos recientemente incluidos en la Ley del IVA, al permitir el diferimiento del pago del referido impuesto

al sujeto pasivo, como obligado principal, y posteriormente, con el comunicado del Departamento de Aduanas e I.I.EE. en el que informa que ya no es obligatorio garantizar la cuota del IVA en los despachos de aduanas de los importadores que se encuentren acogidos al procedimiento de pago diferido del IVA

### Riesgo importante

En consecuencia, esta comunicación de la Aduana sobre la no exigencia de garantía para la cuota del IVA en las importaciones con diferimiento de pago, se ha recibido por las empresa y miembros de representantes aduaneros, con la Federación Española de Transitarios, Organización para la Logística, el Transporte y la Representación Aduanera (Feteia-Oltra) a la cabeza, con máxima alegría y satisfacción, al



dejar sin efecto un riesgo tan importante en la actividad diaria de los transitarios, desapareciendo por ello la preocupación, inquietud y perjuicios económicos correspondientes.



## FedEx concluye la compra de TNT en una operación que asciende a 4.400 millones

El grupo estadounidense de mensajería FedEx ha formalizado a un acuerdo para comprar a su competidora holandesa TNT Express por 4.400 millones de euros en efectivo, lo que ayudaría a la compañía de Memphis a ampliar su representación en Europa.

La oferta de FedEx, que incluye el pago de ocho euros en efectivo por cada acción de TNT Express, representa una prima del 33% con respecto al precio de las acciones de la holandesa el 2 de abril y ha recibido el apoyo sin paliativos de la directiva de TNT Express.

Los dos consorcios han expuesto su certidumbre en que la transacción reciba un aprobado en el examen de las autoridades de competencia y pueda producirse a lo largo del primer semestre de 2016. En enero de 2013, la estadounidense UPS se vio obligada a echar atrás su oferta de compra por TNT Express ante la negativa de la Comisión Europea a la fusión de ambas empresas de mensajería.

### Competidor global

Las compañías combinadas serían un fuerte competidor global en la industria del transporte y la logística, a partir de las fortalezas importantes y complementarias de ambos FedEx y TNT Express. Los clientes combinados de estas sociedades disfrutarían de acceso considerablemente mejorado a una red global integrada.

Esta red se beneficiaría de la fuerza conjunta de TNT Express, con sólida plataforma europea de carreteras y su centro de Lieja y la fuerza de FedEx en otras

regiones a nivel mundial, incluyendo América del Norte y Asia. Los clientes de TNT Express también se beneficiarían de acceso a la cartera de soluciones de FedEx, incluyendo transporte aéreo global express, transporte de carga, logística de contratos y las capacidades de transporte de superficie.

### Consecuencias operativas

Como parte del convenio, TNT Express venderá sus operaciones aéreas, mientras que la ubicación de la sede de operaciones en Europa se emplazará en Amsterdam/Hoofddorp. Además, las empresas se comprometen a respetar las condiciones laborales que poseen todos los empleados de TNT Express.

"Creemos que esta adquisición estratégica añade un valor significativo para los accionistas de FedEx, así como para sus clientes en todo el mundo", constató Frederick W. Smith, presidente y consejero delegado de FedEx. Por su parte, Tex Gunning, consejero delegado de TNT Express, destacó que la oferta de FedEx significa "una buena noticia" desde todos los puntos de vista.

Tras el cierre de la operación, el consejo de supervisión de TNT Express estará formado por tres nuevos miembros seleccionados por la compañía FedEx y dos de los actuales, en calidad de consejeros independientes. Las acciones de TNT Express en la Bolsa de Ámsterdam llegaban a subir más de un 31% tras conocerse el reciente acuerdo con FedEx, hasta un precio de 7,89 euros por título.

## Redyser apuesta por el e-commerce y prevé un crecimiento del 9% en 2015

La compañía española de mensajería urgente, Redyser, estima un crecimiento del 9% en la facturación anual, alcanzado los 37 millones de euros a finales de 2015. Este pronóstico lo corrobora el hecho de que solo en los dos primeros meses de 2015 el crecimiento en facturación ya ha alcanzado el 7%.

Redyser también pretende reforzar su apuesta por el *e-commerce* y el servicio internacional. La implementación de sus servicios adaptados a los diferentes mercados y clientes, la creación de tecnología propia o su política de Responsabilidad Social son algunas de las características que definen a la compañía, que cuenta con 23 años en el sector.

Asimismo, busca mantener las cifras positivas logradas con los años, y su apuesta para este 2015 continúa con la línea de trabajo de 2014: el *e-commerce* y el servicio internacional. "Estas áreas, junto a la consolidación de franquicias ecológicas prevista, serán los pilares de las actuaciones del presente ejercicio", explica Francisco Toledo, director general de Redyser. "Si nuestras previsiones van en la dirección correcta, podríamos tener un crecimiento cercano a los dos dígitos este año", asegura Toledo.

"Entrega a la Carta ha sido clave en nuestra estrategia *e-commerce* y continuaremos en esa línea en 2015",



comenta Francisco Toledo. En 2014, sólo las expediciones de la compañía en *e-commerce* se triplicaron, y además, constituyeron el 20% de la facturación total, que superó los 34 millones de euros y que se corresponde con los datos de la central, esto es, sin contemplar la facturación de la red de agencias, las cuales suponen más del 40% de la red de distribución de Redyser.

### Apuesta por el 'e-commerce'

Asimismo, tiendas online, como Casa del Libro o Yves Rocher han confiado su distribución a la división de *e-commerce* de Redyser. Gracias al *software* desarrollado por Redyser, Iris Route, se ha consolidado la efectividad en primera en-

trega, que ha alcanzado el 96%, superando la media general del sector que oscila entre el 75 y el 80%. Es precisamente esta novedosa tecnología la que también ha posibilitado que el servicio 'Entrega a la carta', exclusivo de Redyser, se convierta en el producto estrella de la compañía para entregas de negocios online. A escala internacional, los resultados de 2014 también respaldan las políticas de Redyser.

Los envíos de mercancías al extranjero aumentaron en un 36% respecto al año anterior, y los principales países receptores fueron Portugal, Francia, Italia, Alemania, Reino Unido, Estados Unidos o China. Cuenta con una plantilla que ronda los 2.000 trabajadores y 190 centros por toda España.

## El grupo ID Logistics logra un crecimiento del 19% hasta los 874,5 millones de euros en 2014

Los ingresos consolidados de ID Logistics en 2014 alcanzaron los 874,5 millones, un 19% más respecto al año anterior. Teniendo en cuenta las perspectivas optimistas del mercado internacional, el Grupo ID Logistics mantiene un ritmo activo de crecimiento con ingresos en aumento.

En Francia, los ingresos alcanzaron un total de 497,6 millones de euros, un 19,2% más que en 2013. Estos resultados tan positivos son consecuencia, entre otras razones, del inicio de nuevos contratos, explican desde el grupo. En los mercados internacionales, los ingresos fueron de 376,9 millones, un 18,7% más en comparación con el año anterior. Los negocios internacionales continuaron su expansión a un importante ritmo, principalmente a causa del crecimiento de los mercados emergentes como Sudamérica, Sudáfrica y Polonia. La actividad internacional representa el 43% de los ingresos totales del Grupo.

Los ingresos por operaciones subyacentes registraron una cifra de 41,6 millones, registrando un margen de operaciones del 4,8%, comparado con el 4,3% alcanzado en 2013. En Francia, teniendo en cuenta el beneficio de 27,2 millones de euros



logrado en operaciones subyacentes, el margen alcanzado en estas operaciones, permanece estable en el 5,5% comparado con 2013. Esto refleja un impacto atenuado de las actividades de CEPL en el primer año de consolidación, así como el impacto de los contratos que comenzaron durante los primeros seis meses de 2014, compensado con el aumento de la productividad iniciado en 2013.

En los mercados internacionales, el beneficio alcanzado en estas operaciones fue de 14,4 millones, con un margen de operaciones del 3,8% (en contraposición a los 8,8 millones de euros de 2013, con un margen del 2,8%). Esta mejora del margen de operaciones está acentuado por el impacto de los negocios internacionales de CEPL, además de por una fuerte contribución de Polonia, Alemania y España. El beneficio neto atribuible a los accionistas del grupo fue de 18 millones de euros, un crecimiento sustancial del 50% comparado con 2013.

## Luís Simões abre el debate del 'gigaliner' como solución para transporte vial en suelo ibérico

Luís Simões mostró, en el ámbito del evento Supply Chain Meeting 2015, una de las soluciones más recientes de transporte multimodal terrestre-marítimo, desarrollada por el operador utilizando gigaliners. Dalila Tavares, directora de desarrollo de negocio de la división de Transportes explicó al público especializado que asistió a este evento, realizado el 8 de abril, las ventajas de esta alternativa de transporte más eficiente y sostenible.

El gigaliner es una combinación de vehículos compuesta por un camión de tres ejes acoplado a una 'dolly', un pequeño chasis compuesto por dos ejes, que, a su vez, permite el acoplamiento de un semirremolque de 13,62 metros. Esta combinación permite circular con un peso bruto de hasta 60 toneladas (cuando lo habitual son 40 toneladas) y cumple con los requisitos legales en Portugal en materia de radio de giro (se puede describir un círculo que no excede el diámetro de giro de 12,5 m y un radio interior de 5,3 m).

De hecho, al tener ocho ejes, los pesos por eje son inferiores a los máximos que establece la ley portuguesa, lo que permite una reducción cercana al 30% del desgaste de las carreteras, en comparación con el desgaste causado por los vehículos con-

vencionales de cinco ejes. En España, sin embargo, las leyes actuales no permitirían el uso de estos vehículos, aunque el cambio de la normativa para su utilización se encuentra en debate actualmente.

El uso de vehículos de gran capacidad facilita y convierte en más eficiente el transporte en distancias cortas, reduciendo el número de viajes y en consecuencia el consumo de combustible. Este es un ejemplo claro de cómo la innovación en el sector de la logística y el transporte tiene beneficios, tanto económicos como medioambientales, lo que permite aumentar la competitividad de los operadores", expresó Dalila Tavares.

En este contexto, Altri y Luís Simões han puesto recientemente en marcha una colaboración inédita en Portugal, implantando en la operativa vehículos con 25,25 metros de longitud, llamados gigaliners, para transportar pasta de papel desde la fábrica de Altri en Leirosa (Celbi) hasta el puerto marítimo de Figueira de Foz. Esta solución permite reducir el número de camiones que circulan por las carreteras un 33%, así como una reducción en el consumo de combustible de un 15% por tonelada.

## Palletways Iberia comienza una colaboración con la Fundación Juan XXIII de discapacitados

Palletways, una de las compañías líderes en distribución exprés de mercancía paletizada en Europa, comprometida con las causas sociales, y dentro de su programa de Responsabilidad Social Corporativa (RSC), colabora con la Fundación Juan XXIII, ente consagrado a la integración de las personas con discapacidad.

La Fundación Juan XXIII centraliza sus esfuerzos en integrar socio laboralmente a personas que tienen una discapacidad intelectual, incrementando su calidad de vida, a través del desarrollo de su autonomía e iniciativa desde el Centro de Día, Centro Ocupacional, Centro de Formación para el Empleo y Centro Especial de Empleo.

Con motivo de dicha colaboración, Gregorio Hernando, director general de Palletways Iberia, llevo a cabo en fechas recientes una visita a las instalaciones de la fundación, acompañado de varios responsables de la misma. En dicho encuentro, se recorrieron parte de las instalaciones en las que se pudo ver la actividad diaria del centro ubicado en Vicálvaro, tanto en su faceta de centro de día como la parte destinada a centro ocupacional, donde los asistentes desarrollan actividades profesionales y mejoran su integración social. Igualmente, se vieron las instalaciones



dedicadas a la formación y la elaboración de servicios externos, tales como catering, publiregals, logística, etc...

### Una radio para integrar

Asimismo, y dentro de las actividades terapéuticas, la fundación Juan XXIII cuenta con un programa de radio con el nombre de 'Radio o lo que sea'. Esta actividad nació en 2009 con el fin de servir como un taller pedagógico, donde son los propios alumnos del centro los que producen y elaboran los contenidos. Hoy en día desde un estudio profesional y gracias al apoyo de EFE Radio, se han realizado entrevistas a personalidades del ámbito social y empresarial entre los que destacan Eurne Pasabán, José Mercé, o Juan Ramón Lucas, entre muchos otros. Gregorio Hernando se sumó a la lis-

ta de entrevistados, en un ambiente ameno y divertido, y altamente profesional.

Según explicó el director general de Palletways Iberia, quien se mostró gratamente impresionado por la gran labor de cuidado y atención hacia personas con discapacidad intelectual que se realiza en la Fundación Juan XXIII, "quiero transmitir mi más sincera felicitación a todos los que hacen posible la actividad diaria de este centro. Su valiosísima labor constituye un inestimable apoyo y ayuda hacia las personas discapacitadas. Me siento orgulloso de que a partir de ahora, Palletways Iberia forme parte de este gran proyecto".

En palabras de Mar Muñoz, directora de captación de recursos de la Fundación Juan XXIII, "agradecemos a Palletways Iberia por darnos su apoyo y colaborar con nosotros. Su ayuda servirá para que nuestros alumnos logren una mayor autonomía y desarrollo personal, en definitiva, para que tengan una mejor calidad de vida".

## El Sector del Transporte aumenta su importancia y protagonismo en el SIL 2015

El sector del Transporte será uno de los grandes protagonistas del Salón Internacional de la Logística y de la Manutención (SIL 2015), que este año celebrará su decimoséptima edición del

9 al 11 de junio en el recinto de Montjuic-Plaza España de Fira de Barcelona. El SIL acogerá un área específica dedicada al transporte (SIL Transport) con stands de 9m2 desde 2.900 euros.

El sector del Transporte será uno de los grandes protagonistas del Salón Internacional de la Logística y de la Manutención, que este año celebrará su decimoséptima edición del 9 al 11 de junio en el recinto de Montjuic-Plaza España de Fira de Barcelona.

El SIL acogerá un área específica dedicada al transporte (SIL Transport), donde las empresas de este sector podrán participar con un stand llaves en mano de 9 m2 desde 2.900 euros. El SIL 2015 notará un mayor aumento de participación de empresas de transporte como lo demuestra que, hasta el momento actual, ya han confirmado su participación destacadas empresas como EKOL Logistics, Mail Boxes ETC. (El Prat), Fercam, Correos, Tradisa, Palibex, Arcese, Dupessey Iberica, Schnellecke Logistics, Telefurgo, AGV Transportes, entre otras.

El SIL 2015, como en su última edición, tendrá un espacio, denominado SIL Transport, que acogerá en una zona de exposición con stands de nueve metros cuadrados todas aquellas empresas del sector del Transporte que quieran impulsar sus relaciones comerciales, el *networking* y los nuevos contactos



empresariales. Esta apuesta por el Sector se verá fortalecida con la celebración del "Encuentro de Líderes del Transporte", que tendrá lugar el miércoles 10 de junio en horario vespertino. En este foro de debate se abordarán los temas que más preocupan al Transporte y que están marcando la actualidad, así como su futuro en España.

Enrique Lacalle, presidente del Salón, comentó que "el sector del Transporte es un pilar importantísimo de la logística que siempre ha estado muy presente en el SIL. Es imposible tener una buena logística sin un buen transporte". Lacalle ha añadido que

"este año queremos potenciar aún más el sector del transporte con una oferta específica que se adapta perfectamente con las características de este tipo de empresas, y que aúna negocio, contactos y conocimiento, con la celebración del Encuentro de Líderes del Transporte".

Todas las compañías participantes en SIL Transport podrán tomar parte en los Speed Dating y Lunch Networking del Círculo Logístico, 13º Forum Mediterráneo de Logística y Transporte, la 8ª Cumbre Mediterránea de Puertos y la 4ª Cumbre Latinoamericana de Logística y Transporte.

## Carreras Grupo Logístico minimiza el impacto medioambiental con el uso de palés CHEP

Carreras Grupo Logístico, una de las empresas españolas líderes del sector de logística integral y CHEP, referente mundial en gestión de paletas en sistema pooling, han realizado un estudio para analizar el impacto medioambiental del uso de paletas CHEP en su cadena de suministro.

El análisis demuestra que Carreras, usando casi 900.000 palés azules de CHEP, ha generado cuatro veces menos residuos y emitido más de dos veces menos CO2 que si hubiera utilizado palé europeo standard (blanco). Esta es una de las acciones que realiza Carreras para ser el operador logístico líder en sostenibilidad.

Carreras conserva su compromiso con la sostenibilidad medioambiental y el sistema pooling de CHEP ofrece una solución eficiente que contribuye a optimizar el transporte y reducir costes.

Por otra parte, es sostenible en sí mismo ya que se basa en la reutilización de las paletas y proporciona eficiencias logísticas que contribuyen a reducir el número de camiones en carretera y por consiguiente a disminuir las emisiones de CO2.

La metodología de este estudio pionero está avalada por RDC Environment, consultora independiente en sostenibilidad medioam-



biental, con sede central en Bruselas. El análisis se ha llevado a cabo bajo los parámetros de la normativa ISO 14044, que exige una revisión por parte de tres expertos independientes. El estudio ha valorado las emisiones de CO2 y los residuos generados durante el ciclo de vida completo de los palés CHEP durante el año 2013 y los ha comparado con los que hubiese producido el uso de palés europeos standard (blanco).

### Responsables del proyecto

En palabras de Ignacio Cardiel, responsable de prevención, calidad y medio ambiente en Carreras Grupo Logístico "Se trata de un estudio vanguardista, que demuestra el beneficio sobre el impacto medioam-

biental del empleo de grandes cantidades de paletas en sistema pooling de CHEP, mucho más sostenibles que los palés europeos standard (blancos)".

David Cuenca, vicepresidente y director general de CHEP Iberia, afirmó: "CHEP mantiene una estrecha colaboración con Carreras Grupo Logístico desde hace años. Este estudio nos ha permitido innovar alineando nuestros intereses y logrando beneficios para las dos compañías. Es un buen ejemplo de nuestra capacidad para establecer alianzas estratégicas y aportar valor añadido al mercado. Nuestro compromiso es trabajar en colaboración con nuestros clientes para construir cadenas de suministro más eficientes, día a día".

## El Foro Pilot será un polo logístico en Zaragoza durante los días 27 y 28 de abril

Zaragoza recibirá durante los días 27 y 28 de abril el Foro Pilot que, en esta ocasión, se llevará a cabo bajo el lema 'Logística+Innovación' para abordar temas como la competitividad logística y las directrices mundiales de comunicación. Asimismo, se realizará la entrega de los Premios a la Excelencia Logística a los que optan ocho empresas.

Zaragoza será, otro año más, con la XV edición del Foro Internacional Pilot, la encrucijada de caminos donde se encontrarán las empresas, escuelas de negocio y líderes de opinión con el fin de abordar distintos temas respecto de la logística y dar a conocer las mejores experiencias empresariales.

Esta edición el lema será 'Logística+Innovación' con el fin de abordar estos dos aspectos clave en la gestión de la cadena de suministro. Para tratar estos temas se contará con referentes europeos de empresas y asociaciones, quienes aportarán diferentes puntos de vista sobre la competitividad logística, aparte de repasarse las tendencias globales de comunicación.

El Foro Pilot, realizado por el Instituto Aragonés de Fomento anexo al Departamento de Industria del Gobierno de Aragón, contará con Jos Marinus, presidente de la European Logistics Association (ELA), quien

deparará sobre 'Innovaciones en Supply Chain'; Mario Alonso Puig, reconocido experto en liderazgo, comunicación e innovación, que ofrecerá la ponencia 'La Logística de la Innovación', y Ramón Vázquez, presidente de la Asociación de Centros de Transporte y Logística de España (ACTE), vicepresidente de la Confederación Española del Transporte de Mercancías (CETM), vocal en el Consejo Nacional del Transporte y en el Comité Nacional del Transporte por Carretera, quien dará las directrices sobre las 'Oportunidades en un Mundo Interconectado'.

El foro también contará con la presencia de María Jesús Sáenz, directora del Zaragoza Logistics Center (ZLC), que hablará sobre "Supply Chain Competitiva" y se darán a conocer las experiencias de las empresas Pikolín, Mann+Hummel y ABB Suiza.

### Excelencia Logística

Junto con el programa de conferencias y ponencias, el Foro Pilot será también el escenario en el que se haga entrega de los Premios a la Excelencia Logística a los que aspiran, el Centro Logístico Continental Decathlon Zaragoza, Grupo Edelvives, Financiera Maderera, Johnson Controls Calatorao o Kongsber Actuation System.

## Jornada de puertas abiertas de UPS y Mail Boxes Etc en Madrid para emprendedores

Mail Boxes Etc. presenta en Madrid una jornada de puertas abiertas junto a uno de sus principales partners, la empresa de envíos internacionales UPS. La jornada se celebrará el próximo 14 de abril y ofrecerá al emprendedor una visión empresarial completa del mundo de la franquicia de Mail Boxes Etc. como oportunidad de negocio.

Para ello, se llevará a cabo una visita guiada al centro MBE ubicado en Madrid (Avenida Ramón y Cajal, número 1) en horario de atención al público, con la peculiaridad de que acto seguido se visitará también las instalaciones de UPS, para conocer en primera persona la metodología de trabajo y organización de uno de los couriers más importantes del mundo y partner principal de MBE en lo que respecta al servicio de envíos.

### Servicios

La compañía presentará a los asistentes el amplio abanico de servicios disponibles de Mail Boxes Etc., desde los envíos nacionales e internacionales hasta el diseño gráfico e impresión. "Mail Boxes Etc. está llevando a



cabo un ambicioso y a la vez selectivo plan de crecimiento. Madrid es una plaza estratégica en nuestro plan, por este motivo hemos organizado el 14 de abril un encuentro con nuestro responsable de la zona centro que explicará el concepto de negocio, hablará de los acuerdos que disponemos con los bancos para conseguir la financiación necesaria para emprender y posteriormente visitaremos las instalaciones de UPS, nuestro principal *partner*", ha señalado Lluís Carbó, responsable de Expansión de Mail Boxes Etc.

# Correos Express incorpora, para comodidad de sus clientes, la Firma Digital Avanzada (FDA) a sus entregas

Correos Express, la filial de paquetería urgente del Grupo Correos, incorpora a sus servicios la Firma Digital Avanzada (FDA), una aplicación que permite refrendar la firma de un

contrato a distancia con plenos efectos legales. Además, aporta confianza, bienestar, presteza e ahorros administrativos a las empresas en las contrataciones a distancia.

Correos Express incorpora a sus servicios la Firma Digital Avanzada (FDA), aplicación que permite refrendar la firma de un contrato con plenos efectos. Además aporta ahorros administrativos.

La FDA es el modo más seguro del mercado para verificar la autenticidad de un documento de identidad, ya sea nacional o extranjero. A través de una identificación fehaciente de los receptores, las mercancías se confieren a los individuos que tienen que recibirlas y no a ningún otro. Esto logra evitar casos de fraude por usurpación de identidad en las entregas, principalmente en las compras online de productos tecnológicos, como teléfonos móviles, videoconsolas, u ordenadores portátiles. El servicio está disponible para todo el territorio español.

La Firma Digital Avanzada también provee la máxima comodidad a la hora de firmar contratos a distan-

cia. Los clientes ya no tienen que acudir a ninguna ventanilla, sino que ahora pueden seleccionar cuándo y dónde lo formalizarán. Desde Correos Express, se pondrán en contacto con ellos para acordar la hora y el lugar de la firma. En una sola cita, los repartidores realizarán una identificación fehaciente de los contratantes, al verificar el sistema sus documentos de identidad; se recogerán los datos biométricos de la rúbrica y se enviarán en el acto, junto a una huella del tiempo y posición, a las partes y un tercero de confianza, que lo custodiará.

Se trata del único procedimiento del mercado que recoge los datos biométricos de la firma, lo que otorga a estos contratos plena validez jurídica antes tribunales y autoridades bancarias. En consecuencia, los contratos formalizados con Firma Digital Avanzada son efectivos de inmediato. Así, se eluden los habi-



tuales procesos administrativos posteriores, que pueden demorarse hasta 20 días, comportando costes adicionales.

Por último, los contratos con FDA al poderse almacenar digitalmente, cumplen con la nueva normativa europea de contratos en soporte perdurable. A las empresas les puede suponer un importante ahorro en costes administrativos, ya que no necesitan disponer de un espacio físico ni personal dedicado al almacenaje de esta documentación.

# Norbert Dentressangle supera los 4.000 puntos de entrega en su servicio a cadenas de tiendas

Norbert Dentressangle entrega mercancía en más de 4.000 puntos de venta, en España y Portugal, para las principales marcas de las grandes cadenas de moda, complementos, perfumería y deportes. Aporta soluciones de aprovisionamiento con entregas específicas en centros urbanos y en grandes superficies.



Entregas antes de la apertura de la tienda, logística inversa, envíos entre-tiendas o envíos e-commerce son algunos de los servicios que aportan un valor añadido a las operaciones de transporte y distribución en entregas a cadenas. "Norbert Dentressangle es un especialista en transporte terrestre, distribución y logística, líder en nuestro país, con presencia a nivel mundial. Su dilatada experiencia en servicios de transporte y distribución para grandes cadenas le ha hecho posicionarse como operador logístico de referencia en esta actividad", han destacado desde la compañía.

Norbert Dentressangle emplea un sistema de distribución enfocado a la optimización de los servicios. En este sentido, la operativa de distribución nocturna permite realizar entregas en menos

de 24 horas, con total seguridad, que reducen costes y facilitan al cliente disponer de la mercancía antes de la apertura al público. De esta forma no se interrumpe el proceso de venta en ningún momento y el personal en tienda gana en imagen y productividad.

"La flexibilidad y capacidad de la compañía posibilita movilizar rápidamente los medios necesarios para cubrir periodos con fuertes incrementos de flujos, efectos de la estacionalidad o promociones, además de realizar logística inversa y servicios inter-tienda entre otras actividades". Mediante avanzada tecnología, Norbert Dentressangle garantiza la trazabilidad de todos sus servicios, proporcionando información a tiempo real de todas las operaciones así como la recuperación de PODS.

# DHL lanza su nueva web, www.enviacondhl.com, para Pymes y particulares con envíos concretos

DHL Express, uno de los líderes en servicios de transporte urgente, ha lanzado recientemente una web (www.enviacondhl.com) dirigida a particulares, autónomos y Pymes con necesidad de envíos puntuales. Este servicio no requiere de apertura de cuenta de cliente, por lo que la formalización del envío es mucho más rápida y cómoda. La web incluye tres canales de contratación y sus respectivas tarifas. El usuario introduce el origen, destino, tamaño y peso

del envío y con estos datos la página web le muestra las tarifas de las tres opciones de contratación para que el cliente pueda optar por la opción más adaptada a sus necesidades. Asimismo, la página brinda información de todos los puntos de servicio de DHL, colocándolos en un mapa según el código postal introducido por el usuario. Los servicios ofrecidos en la web son: urgentes, puerta a puerta y válidos para documentos, etc.

# Azkar, Dachser Group presenta su estrategia en el sector de la logística

Azkar, Dachser Group se está preparando estos días para arrancar con sus servicios de logística para la industria química dentro de la Península Ibérica. Arcadi Cano es el responsable de la implantación y el desarrollo de estas soluciones dentro del mercado ibérico y estuvo el pasado 7 de abril en el Supply Chain Meeting 2015 en Portugal.

Allí explicó la estrategia que se llevará a cabo para posicionarse a la empresa de logística y transporte, como la principal solución logística en el sector químico a nivel europeo. La presentación tuvo lugar dentro del Supply Chain Meeting 2015 que se celebró en el Pabellón Multiusos de Vila Franca de Xira y que se ha consolidado como uno de los mayores eventos del país

vecino dedicado a los profesionales de la cadena de abastecimiento.

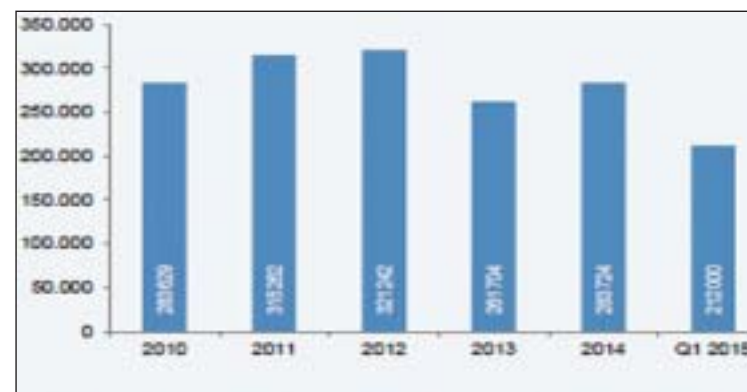
Esta iniciativa contó también con la participación de Paul Cezanne, director general de FUCHS Lubrificantes, compañía especialista en lubricantes para el sector de la industria y el automotivo, con la que Azkar colabora desde hace más de una década. En la edición de este año se entregó también por primera vez los "Premios a los Nuevos Talentos de Azkar, Dachser Group - Logística Moderna". Se trata de una nueva iniciativa anual que ha puesto en marcha la compañía para distinguir a los talentos emergentes dentro del mercado de la logística portuguesa y que se dirige a estudiantes de los últimos años de licenciaturas relacionadas.

# El mercado logístico catalán manifiesta signos de recuperación para Cushman & Wakefield

El año 2015 se estrena con buen pie en el mercado logístico de Cataluña. La contratación de superficie logística ha superado en el primer trimestre los 200.000 m<sup>2</sup>. En total se han contratado 212.000 m<sup>2</sup> logísticos durante los tres primeros meses del año, 27% por encima de la absorción registrada en el último trimestre del año 2014.

Teniendo en cuenta el resultado total registrado en ejercicios anteriores, el mercado logístico exhibe en este momento del año visibles signos de recuperación. De las cifras se desprende que el 2015 puede ser un excelente por lo que a contratación logística se refiere, teniendo en cuenta que en solo un trimestre han llegado a alcanzarse unos niveles de absorción que representan el 65% de la absorción total anual de 2014.

Por lo que a las zonas se refiere, el mayor volumen de superficie contratada se ha suscrito en el Baix Llobregat y en Barcelona, junto con la zona de Tarragona, llegando las tres áreas a alcanzar casi el 50% del volumen contratado. En total se han contabilizado 17 operaciones de las cuales 14 de ellas superan los 5.000 m<sup>2</sup>. La principal operación corresponde a la reorganización de Decathlon en Cataluña, con su nuevo centro logístico de 40.000 m<sup>2</sup> en Sant Esteve Sesrovires. Se espera que las nuevas instalaciones comiencen a funcionar en el 2016. A razón de esta subida de la demanda, la tasa global de disponibilidad



logística sigue corrigiéndose a la baja. En la actualidad ésta se sitúa entorno al 19%. En diciembre de 2013 llegó a superar el 24%. En la zona prime, la tasa de disponibilidad es aproximadamente el 13%..

## Prime Logísticas

Respecto a las rentas prime logísticas en Cataluña, éstas siguen manteniéndose para aquellas ubicaciones más próximas a Barcelona y para aquellos inmuebles que cumplen con las características que exige la demanda, manteniéndose las rentas más altas en la ZAL (Zona de Actividades logísticas) y el PLZF (Parc Logístic de la Zona Franca) alrededor de los 5 €/m<sup>2</sup>/mes, lejos del máximo histórico (8,5€/m<sup>2</sup>/mes) que éstas llegaron a alcanzar en el año 2007, la corrección de las rentas respecto a 2007 acumulan un descenso del 41.18%

Las rentabilidades prime logísticas en Barcelona se vieron ya corregidas a la baja a final del año, en diciembre de 2014 éstas se situaban en torno al 7,75% después de haberse mantenido siempre por encima del 8% desde el 2011.

Según el punto de vista de Cushman & Wakefield, "el mercado logístico podría estar sin duda iniciando un cambio de ciclo impulsado sobre todo por la mejora por un lado de las exportaciones y por otro lado del consumo". El hecho es que en 2014 ya se registró en el mercado logístico de Barcelona un claro aumento del espacio contratado respecto al año anterior, teniendo en cuenta los niveles de absorción en este primer trimestre del año 2015 y la ausencia de nuevos proyectos, posiblemente estemos ante un escenario en el que las rentas prime podrían empezar su esperado repunte.

# INDUSTRIA AUXILIAR

## INFORMÁTICA

BURUJAGA ☎ 94-4499716  
Aperribai, 2 GALDAKANO ☎ 94-4263437

GESTIO INFORMATICA TRANSPOR ☎ 972-220001  
Impresors Oliva, 6 2n2 GIRONA ☎ 972-411567

GMV SISTEMAS ☎ 983-465664  
P.T. Boecillo LA CISTERNIGA ☎ 983-546553

GRUPO SERCA-VERTURILLO ☎ 93-4957100  
Maestro J. Corrales, 142 ESPLUGUES ☎ 93-4757101

IFONDEMAR ☎ 956-591361  
Fabrica S. Carlos SAN FERNANDO ☎ 956-885381

INTERMEC TECHNOLOGIES ☎ 91-8060202  
Rda. Valdecarizo, 23 Tres Cantos ☎ 91-8042221

META SYSTEM ☎ 902-115699  
Av. Valgrande, 21 1-J ALCOBENDAS ☎ 91-6615354

SAINSEL SISTEMAS NAVALES ☎ 95-4936400  
Manuel Velasco Fondo, 7 SEVILLA ☎ 95-4936433

SANTA CRUZ SOLUCIONES ☎ 981-256625  
Newton, 10 2º A CORUÑA ☎ 981-279860

TELE ATLAS ☎ 91-3789910  
Pº Castellana, 184 LEGANES ☎ 91-3789913

## KITS CARROCERÍAS

ADAICO ☎ 948-317261  
Pl. Noain Esquíroz PAMPLONA ☎ 948-317276

ALUMAFEL ☎ 945-184900  
Arriurdina, 15-Pi. Jundiz JUNDIZ ☎ 945-184907

ALUVAN TRUCK & TRAILER BODIES ☎ 00-3250312513  
Laconiastraat, 1 BRUGGE-BELGICA ☎ 00-3250311247

ANCRA ☎ 93-5800660  
Univ. Aut., 15-Pt. Vallés CERDANYOLA ☎ 93-5800535

ASISTENCIA ALUMINIO INDUSTRIAL  
Pl. Máqu.a.parcela 19 ZELLIAN-GOZON

AUXILIAR CARROCERA ☎ 948-188519  
Pl. Landaben,c/A,s/n PAMPLONA ☎ 948-188502

AUXILIAR DE CARROCERÍAS, TALLER ☎ 976-572427  
Pl. Malpica,c/C,parc. 3 ZARAGOZA ☎ 976-573257

BOOS AUTO IMPORT, SA ☎ 902-100667  
Pl. Sur Av. Vallés, 28 CARDELEU ☎ 93-8712336

BOYRVEN ET ROBY ☎ 616-908833  
Lepanto, 18 VILLALUNGA ☎ 925-550117

COMERSITRANS ☎ 945-465964  
Zabaldea, 4-Pi. Gojain LEGUTIANO ☎ 945-465950

COMPONENTES ESPAÑOLA DE CARROC. ☎ 976-786106  
Ctra. Logroño, 13-Pi. Aguila UTEBO ☎ 976-786180

COMPOSITOS REFORZADOS ☎ 979-891350  
Pl.-parcelas 18-25 SALDANA ☎ 979-891351

ELECTROLUX INDUSTRIAL ☎ 91-6166320  
Pl. Pinares Llano VILLAVIC. ODON ☎ 91-6166021

EQUIPDRAULIC, SL ☎ 93-8493666  
Sant Julia, 233 GRANOLLERS ☎ 93-8402781

EQUIPOS V.I. SOLE ☎ 93-6630551  
Ctra.Nal.II,Km.599 PALLEJA ☎ 93-6631059

EUCOSA, SA ☎ 91-3295053  
Castrobarito, 10-2ªP MADRID ☎ 91-3294559

EUROACCESORIOS Y SUMINISTROS ☎ 96-1920699  
Acequia de Favara, 1 QUART DE POBLET ☎ 96-1920698

HERBON ☎ 94-4405318  
Iparraguirre, 5 BASAURI ☎ 94-4497027

HNOS. LLORENTE ☎ 921-401061  
Ctra.N-110,Km.183 TORRECABALLEROS ☎ 921-401159

HYDRO ALUMINIO LA ROCA ☎ 93-7078200  
Pl. Can Font LA ROCA DEL VALLES ☎ 93-8422027

INDURES A PUTZMEISTER ☎ 902-194244  
Cº Hormigoneras, 173 MADRID ☎ 91-4288106

INDUSTRIAS BOLAÑOS ☎ 948-750161  
Ctra.Madrid, s/n PERALTA ☎ 948-751280

INDUSTRIAS CORRADOS ☎ 976-572427  
Pl. Malpica,c/E,parc. 31 ZARAGOZA ☎ 976-573257

JULIAN ROJO ☎ 947-546411  
N-I,Km.161 ARANDA DE DUERO ☎ 947-510607

KITS Y CARROCERIAS ☎ 976-788175  
Pl. Borao, 9-A ALFUJARIN ☎ 976-788239

LIDERKIT ☎ 953-678038  
Ctra. Bailén-Motril,Km.29 JAEN ☎ 953-676352

LLORKIT ☎ 921-401061  
N-110,Km.183 TORRECABALLEROS ☎ 921-401159

MECANIZADOS RGUEZ FERNANDEZ ☎ 988-519413  
Pº.Pereiro de Aquilar PEREIRO DE AGUIAR ☎ 988-519404

MODULCAR ☎ 948-696560  
Pl-parcela 42 S.ADRIAN ☎ 948-670918

PHILIPS LIGHTING AUTOMOTIVE ☎ 91-5669753  
Martinez Villergas, 49 MADRID ☎ 91-5669650

POLIMOL ☎ 923-190320  
Pl.Montalvo CARBAJOSA SAGRADA ☎ 923-190322

POMMIERESPAÑA EQUIPAMIENTOS ☎ 93-8181881  
Mare de Deu Montserrat, 10 OLEBDOLA ☎ 93-8181500

POMMIER FURGOCAR ☎ 0039-052291211  
Via Cabo Max,6 Rincoces REZUMA ☎ 0039-05229199003

RAIMABER ☎ 93-8432384  
Totregassa, 2 L'AMETLLA VALLES ☎ 93-84323231

SCHULZ IBERICA ☎ 976-455151  
Rio Gallego PUEBLA ALFINDEN ☎ 976-107842

SUMIDECAR ☎ 976-500959  
Ctra. Castellon,10 CARTUJA BAJA ☎ 976-500749

SUMINISTROS BASE ☎ 96-1597505  
Acequia de Favara, 1 N-III,344 QUART ☎ 96-1597506

TALLER AUXILIAR DE CARROCERIAS ☎ 976-572427  
Pl. Malpica C/C, 3 ZARAGOZA ☎ 976-573257

TALLERES HERCULES ☎ 976-573193  
Pl. Malpica C/B, 84A ZARAGOZA ☎ 976-573273

## LIMITADORES VELOCIDAD

AUTO REPUESTOS ☎ 93-3312262  
G.V.Corts Catalanes, 214 BARCELONA ☎ 93-4312313

GROENEVELD TRANSPORT ☎ 93-8171822  
P.L.Mercaderías VILLAFRACA DEL PENEDES ☎ 93-8172061

GRUKIT, SL ☎ 93-8401562  
S.Julia, 266 Pl.Congost GRANOLLERS ☎ 93-84101562

ROBERT BOSH ☎ 91-4081700  
Hnos. Gº Noblejas, 19 MADRID ☎ 91-3279882

SIEMENS VDO AUTOMOTIVE ☎ 91-6572151  
Sepulveda, 11-Pi. ALCOBENDAS ☎ 91-657-2151

TVI EUROPE ☎ 91-6623222  
La Granja, 19-Pi. ALCOBENDAS ☎ 91-6623226

VOGEL IBERICA, SA ☎ 91-6707836  
Av. de Suiza, 3 COSLADA ☎ 91-6707842

WABCO ESPAÑA ☎ 91-6751100  
Antig. Cº Barcelona,18,8 TORREJON ARDOZ ☎ 91-6764554

## LAVADO CISTERNA

AGUAMBIENTE ☎ 983-403030  
Rda. Sauce, 34 LA CISTERNIGA ☎ 983-403031

MADI-REUS ☎ 977-314704  
Pl. Agro-Reus Recasens REUS ☎ 977-341074

NETUR ☎ 968-687675  
Aº.Murcia-Albacete,Pl.Base 2000 LORCA ☎ 968-687795

## LIMPIEZA

AROI ☎ 977-542113  
Gandesa, 8 TORREFORTA ☎ 977-542113

BARLO WORLD ☎ 91-8712612  
Av. Madrid, 39 ARGANDA DEL REY ☎ 91-8703369

NMESA DISEÑO ☎ 93-6581662  
Abeto, 3 Bados VILADECANS ☎ 93-6371631

TRANSNET ☎ 948-324532  
Pl. Arzurí-Orcoven c/C ORCOVEN ☎ 948-324026

LLANTAS Y RUEDAS

ALCOA WHELL ☎ 0032-11458460  
Industrieweg, 135 BERINGEN-BELGICA ☎ 0032-11455630

BOST AUTOMOCION ☎ 902-100569  
Avda. Letxumbarro, 58 IRUN ☎ 943-614063

E.R.I. ☎ 93-4990017  
Gall, 45 ESPLUGES DE LLOBREGAT ☎ 93-4990544

NORDAUTO IBERICA ☎ 972-525144  
Carrer Llevant, 15 VILAMALLA ☎ 972-525397

SAF ESPAÑA ☎ 938-468111  
S.Julián, 220,NV30-Pi. GRANOLLERS ☎ 93-8467979

## LUBRICANTES

AGIP ESPAÑA ☎ 91-5962100  
Anabel Segura, 16 ALCOBENDAS ☎ 91-5714802

AMALIE PETROQUIMICA ☎ 91-5644769  
Ppe. Vergara, 128 MADRID ☎ 91-5644417

AVANTI CIA DE PETROLEOS ☎ 976-217587  
Pza. Aragon, 10 ZARAGOZA ☎ 976-219555

BP LUBRICANTES ESPAÑA ☎ 91-3629000  
Maria de Molina, 6 MADRID ☎ 91-3629009

CASTROL ESPAÑA ☎ 91-5672424  
Rosario Pino, 14 MADRID ☎ 91-5710700

CENTRAL DE AUTOMOCION ☎ 91-7987665  
Valle Tobalina, 58J MADRI ☎ 91-7983882

CRC INDUSTRIES IBERICA ☎ 921-427546  
Gremio Cuero, s/n HONTORIA ☎ 921-436270

ELF OIL ESPAÑA ☎ 93-4766700  
Valencia, 307 BARCELONA ☎ 93-4586838

ESSO ESPAÑOLA ☎ 91-3009200  
Av. del Partenon, 4 MADRID ☎ 91-3009360

GULF ☎ 91-6613427  
Sepulveda, 7-B ALCOBENDAS ☎ 91-6611240

LUBRICANTES INTER. VITESS ☎ 91-7977248  
Valle Tobalina, 58-I MADRID ☎ 91-7985556

MOBIL OIL ☎ 91-3629000  
María de Molina, 6 MADRID ☎ 91-3629009

PEDRO SANZ ☎ 91-7480780  
Av. Ing. Torres Quevedo, 6 MADRID ☎ 91-7470230

PROQUIMETAL WINN'S ☎ 91-6863444  
Gregorio Marañon, 13 LEGANES ☎ 91-6866074

TEXACO PETROLIFERA ☎ 91-3874400  
PE. la Marina S. SEBASTIAN REYES ☎ 91-3874437

TOTAL ESPAÑA ☎ 91-7220840  
Av. del Partenon, 4 MADRID ☎ 91-7220860

VERKOL ☎ 91-6927050  
Cormoranes, 14 bis PINTO ☎ 91-6927051

## MAQUINARIA INDUSTRIAL

VIRGEN DEL MAR S. COP. AND. ☎ 950-141767  
Rosita, 20 Pl.S. Rafael HUERCA ☎ 950-142630

## MATERIALES Y MATERIAS PRIMAS

ACEROS URS ☎ 93-6357050  
Forja, 20 VILADECANS-BARCELONA ☎ 93-6357051

ALBERVIMA ☎ 93-3353171  
Ctra.. Medio, 161 HOSPITALET LLOBREGAT ☎ 93-3358226

ALCAN ALUMINIO ESPAÑA ☎ 93-6802725  
Pl. Pla-Riera Can Pahissa MOLINS REI ☎ 93-6801569

BERGARA ☎ 93-4802000  
Ctra. Real, 128 S.JUST DESVERN ☎ 93-3726861

HANKOOK ESPAÑA, SA ☎ 91-6621534  
Av. Europa, 24 ALCOBENDAS ☎ 91-6618604

KALMARLOCTITE ESPAÑA ☎ 91-8609000  
Pl. Alparache, 56 NAVALCARNERO ☎ 91-8112409

ESPUMAPLAS ☎ 96-2854359  
Cº Viejo de Oliva, s/n OLIVA ☎ 96-2839616

POLIURETANOS ☎ 972-460472  
Cº Matamala, s/n CASSA SELVA ☎ 972-460053

SBLF ☎ 0033-251500525  
ZI Saint-Médard-Des-Prés COEX-FRANCO ☎ 0033-25150027

## NEUMÁTICOS

AITASA ☎ 91-6421551  
Tortola, 8-Pi.Los Gallegos FUENLABRADA ☎ 91-6421411

BANDAG ESPAÑA ☎ 969-993184  
Mostoles, 3 7-3º C FUENLABRADA ☎ 91-6155774

BRIDGESTONE FIRESTONE ☎ 91-6636035  
Fuerteventura, 9 S.SEBASTIAN REYES ☎ 91-6637046

CONTINENTAL IND. CAUCHO ☎ 91-6603600  
Castilla, 1 2º S.Fdo. HENARES ☎ 91-6564836

EUCOSA, SA ☎ 91-3295053  
Castroborro, 10-2ªP MADRID ☎ 91-3294559

GEFESO INNOVACION MARANGONI ☎ 91-3076964  
Federico Agusti, 10-chalet 7 EL PLANTIO ☎ 91-3077485

GEPLASMETAL SS.CC., SA ☎ 976-465254  
Pl. Malpica, C/J, 1 ZARAGOZA ☎ 976-571132

GOODYEAR DUNLOP ☎ 91-7461840  
S.Severo, 26 A-2 BARAJAS ☎ 91-3291015

HANKOOK ESPAÑA, SA ☎ 91-6621534  
Av. Europa, 24 ALCOBENDAS ☎ 91-6618604

HIJOS DE RAMON PUCHE ☎ 968-719901  
Cº Valencia,Km.99 YECLA ☎ 968-790392

INSA TURBO, SA ☎ 96-5493478  
Cº. Aspe-Novelda, 38 ASPE ☎ 96-5491241

NEUMATICOS MICHELIN, SA ☎ 91-4105000  
Av. Encuartes, 19 TRES CANTOS ☎ 91-4105010

MV PLASTECNIC, SL ☎ 987-429767  
Cabo Peñas, 31 PONFERRADA ☎ 987-429719

NEUMATICOS MICHELIN ☎ 91-4015000  
S.Severo, 26 A-2 BARAJAS ☎ 91-4015288

NEUMATICOS VALLEROS ☎ 91-8898574  
Av. Madrid, 34 ALCALA HENARES ☎ 91-8821304

PIRELLI ☎ 93-3663500  
Numancia, 1 13 BARCELONA ☎ 93-3663504

RECAUCHUTADOS MODERNOS ☎ 91-7966950  
San Norberto, 12 MADRID ☎ 91-7972975

REMA TIP TOP ☎ 93-5862727  
Luxemburgo, 11-Z.I.Cova Solera RUBI ☎ 93-5887292

RUEDAS Y NEUMATICOS, SA ☎ 976-785252  
Cº. Logroño,K.8,7 ZARAGOZA ☎ 976-785161

TECHIBER ☎ 91-3011719  
Pº Prado, 16 MADRID ☎ 91-3011719

UNIVERSAL DEL NEUMATICO ☎ 93-4534445  
Aragón, 141 2ªA BARCELONA ☎ 93-4534036

YOKOHAMA IBERICA ☎ 91-6637250  
Lanzarote, 21-Pi.Norte S.SEBASTIAN REYES ☎ 91-6514124

## NEVERAS

IVELSA IBERICA ☎ 91-6051994  
Berlin, 55-Pi.Ciudad de Parla PARLA ☎ 91-6051995

WAECO IBERICA ☎ 93-7502277  
Pl.Els Garrofers VILASAR DE MAR ☎ 93-7502277

## PATAS DE APOYO

JOST IBERICA ☎ 976-126222  
Ctra. Valencia,Km.12 CADRETE ☎ 976-126212

MERITOR H.V.S. ESPAÑA ☎ 93-8439568  
Granollers-Sabadell, 13,3 LUISA DE VALL ☎ 93-8438359

NESVESA ☎ 987-450345  
Cº. Madrid-Coruña,395 PONFERRADA ☎ 987-450333

SCHULZ IBERICA ☎ 976-455151  
Rio Gallego-Pi.Malpica PUEBLA ALFINDEN ☎ 976-107842

TALLERES MICROMECHANIC ☎ 948-330762  
Ctra.Irún,Km.6 ORICAIN ☎ 948-331300

TRAPACO ☎ 91-6562012  
Sierra Guadarrama, 4 S.Fdo.HENARES ☎ 91-6563427

## PILARES PORTATRONCOS

IMPLEMENTOS LOGISTICOS ☎ 958-522838  
Cº Ronda, 77-8º J GRANADA ☎ 958-265560

KINNEGRIP ESPAÑOLA ☎ 93-3309900  
Gran Via Carlos III, 94 BARCELONA ☎ 93-3305823

## PINTURA ROTULACIÓN

3M ESPAÑA ☎ 91-3216000  
Juan Ignacio Luca de Tena, 19 MADRID ☎ 91-3216002

ABRATONIC ☎ 93-6820962  
Industria, 40 LA BARCA ☎ 93-6821199

AVERY DENNISON IBERICA ☎ 93-4803496  
Frederic Mompuou, 5 4º 3º BARCELONA ☎ 93-4733623

BASF COATINGS ☎ 949-211700  
Cristóbal Colón, s/n GUADALAJARA ☎ 949-226139

BERNARDO ENCARNARRO ☎ 943-742800  
Pl. S.Lorenzo, s/n ELGOIBAR ☎ 943-740603

BOSTIK ☎ 93-5860200  
Pl.Can Jordi RUBI ☎ 93-5860201

DUPONT IBERICA ☎ 93-2276163  
Av. Diagonal, 561 BARCELONA ☎ 93-2276220

EUROGRAF 3 ☎ 96-2403333  
Flequers, s/n-Pi.1 ALZIRA ☎ 96-2405151

HENKEL ADHESIVOS ☎ 93-2904000  
Corcega, 486 BARCELONA ☎ 93-2904778

ICI AUTOCOLOR ☎ 93-5752028  
La Ferreira MONTCADA I REIXACH ☎ 93-5751697

JALLUT IBERICA ☎ 93-7273378  
Pl. Can Humet de Dalt POLINYA ☎ 93-7273618

BRIDGESTONE BARCELONA ☎ 93-4904860  
Comptes de Bell-lloc, 158 BARCELONA ☎ 93-4904161

PPG IBERICA ☎ 93-2053152  
Pedro i Pons, 9 BARCELONA ☎ 93-2053335

REFLEXITE ☎ 941-381952  
P. Constitución, 146 ARNEO ☎ 941-383956

ROTULOS AYLLON ☎ 91-6549022  
Lanzarote, 8-Pi.Norte S.SEBASTIAN REYES ☎ 91-6547515

ROTULOS FRAILE ☎ 91-3418678  
Ctra. Toledo,Km.8,3 LEGANES ☎ 91-3418711

SCOTTWARREN ☎ 94-6480514  
Pl. Usila,c/1 MIRAVALLS ☎ 94-6333113

STANDOX ☎ 93-2276153  
Avda. Diagonal, 461 BARCELONA ☎ 93-2276220

V.C.A. TRANSFORM, SL ☎ 91-7766545  
Cº. Vicalvaro-Rivas,K.1,5 MADRID ☎ 91-7766961

## PLATAFORMAS

PEYCAR PLATAFORM ☎ 93-8645481  
Isaac Peral, 8 PALAU PLEGAMANS ☎ 93-8645481

TALLERES VELLILLA ☎ 93-8493777  
Pº de la Ribera, 1 CANOVELLES ☎ 93-8499357

VIBERTI ☎ 972-590079  
Cº. de Olot, 7 BESALU ☎ 972-591299

## PISOS MÓVILES

BETA CARGO, SL ☎ 93-7992797  
Puig i Cadafalch, 292 MATARO ☎ 93-7991376

CARGO FLOOR ESPAÑA ☎ 973-206394  
La Fusta, 70-Pi.El Segre LLEIDA ☎ 973-206034

EQUIPTRANS ☎ 93-8186460  
Pl. Casanova Sta.MARGARITA ☎ 93-8186578

HVYA IBERICA ☎ 93-8902044  
P.I.Clot de Moja OLERDOLA ☎ 93-8902867

KEITH IBERICA ☎ 973-150046  
Ctra.N240,Km.75,3 JUNEDA ☎ 973-150650

OLEOHIDRAULICA ESPAÑOLA ☎ 976-455020  
Pl. Malpica PUEBLA DE ALFINDEN ☎ 976-455023

SECON PARTS ☎ 93-8142863  
Rda. Europa, 48 VILANOVA I LA GELTRUJ ☎ 93-8145807

## POLIÉSTER

DSM ENGINEERING PLASTIC ☎ 93-3370707  
Fabregada, 26 HOSPITALET DE LLOBREGAT ☎ 93-3387198

ESARESA ☎ 94-6812054  
Arzubia, 3 Bº Matiena ABADIANO ☎ 94-6813304

HUTCHIMSON ☎ 91-3506699  
Avda.Pio XII, 57 MADRID ☎ 91-3599670

IBERICA DE INDUSTRIAS QUIMICAS ☎ 93-3077708  
Marqués Sta.Isabel, 40 BARCELONA ☎ 93-3077449

INAC CINCO ☎ 968-623328  
Media Lengua Las Torres de Cotillas ☎ 968-624640

M.E.C.E ☎ 91-4083600  
Sierra Morena, 7 S.Fdo. DE HENARES-MADRID

PLASTIFORM ☎ 91-4077047  
Estrecho de Gibraltar, 13 MADRID ☎ 91-4077045

POLIMOL ☎ 923-190320  
P.I.Montalvo CABAJOSA SAGRADA ☎ 923-190322

SAIRP ☎ 0033-0238862234  
26.RuedasFresLumères SAINT JEAN DE BRIVE ☎ 0033-0238863247

## POLIURETANO

ADHESIA ☎ 93-8648474  
Pl.Riera de Cadals PALAU PLEGAMANS ☎ 93-8648535

IBERICA DE INDUSTRIAS QUIMICAS ☎ 93-3077708  
Marqués Sta.Isabel, 40 BARCELONA ☎ 93-3077449

M.E.C.E ☎ 91-4852950  
Ing. Fdez. Casado, 9 COSLADA ☎ 91-4852951

POLIURETANOS ☎ 972-460472  
Cº Matamala CASSA DE LA SELVA ☎ 972-460053

SYNTHESIA ESPAÑOLA ☎ 93-3253158  
Conde Borrel, 62 BARCELONA ☎ 93-4236753

## PRECINTOS Y CIERRES DE SEGURIDAD

BROOKS TODO SEGURIDAD ☎ 93-5446450  
Vic, 26 LA LLAGOSTA ☎ 93-5605701

ROYAL PACK ☎ 91-8824646  
PE.La Garena ALCALA HENARES ☎ 91-8822958

## PUERTAS Y PERSIANA

ANCRAS ESPAÑA ☎ 93-5800660  
Univ. Aut., 15 CERDANYOLA VALLES ☎ 93-5800535

BOYRVEN ET ROBY ☎ 616-908833  
Lepanto, 18 VILLALUNGA ☎ 925-550117

HIDREL ☎ 91-6770095  
Titanio, 5 TORREJON DE ARDOZ ☎ 91-6771250

TRANSGRUAS ☎ 93-8498388  
Ctra.C-17,Km.24 LLUÇA DE VALL ☎ 93-8496299

VIRGEN DEL MAR S. COOP. AND. ☎ 950-141767  
Rosita, 20 Pl.S. Rafael HUERCA ALMERIA ☎ 950-142630

## QUINTA RUEDA

JOST IBERICA ☎ 976-126222  
Ctra.Valencia,Km.12 CADRETE ☎ 976-126212

ONVARI ☎ 943-613690  
Pº Colón, 33 2ªA IRUN ☎ 943-613148

PLASTENIC ☎ 987-429969  
Ctra.Canal.Pi.Los Poulones PONFERRADA ☎ 987-429719

TALLERES M.G. ☎ 91-7975107  
Domingo de Parraga, 5 MADRID ☎ 91-5051102

TALLERES MICROMECHANIC ☎ 948-330762  
Ctra.Irún,Km.6 ORICAIN ☎ 948-991300

TRAPACO ☎ 91-6562012  
Sierra Guadarrama, 4 S.Fdo.HENARES ☎ 91-6563427

V.C.A. TRANSFORM, SL ☎ 91-7766545  
Cº. Vicalvaro-Rivas,K.1,5 MADRID ☎ 91-7766961

## RACORERÍA

BOSTIFLEX ☎ 943-618205  
Avda. Letxumbarro, 58 IRUN ☎ 943-614063

COVASA ☎ 958-461040  
Real, 5 ANZOLA ☎ 958-461048

HALDEX ESPAÑA ☎ 93-5731030  
Garbí-Pi.Can Volart PARETS DEL VALLES ☎ 93-5730728

INDUSTRIAS J. CORTES ☎ 976-503578  
S.José, 69 CUARTE DE HUERVA ☎ 976-503779

MECANIZADOS V. RODRIGUEZ ☎ 976-504109  
P. I.El Ralenco CUARTE DE HUERVA ☎ 976-504888

RACORES ROYAL, SL ☎ 976-504848  
Cº. Valencia K.6 Ralenco CUARTEL HUERVA ☎ 976-504888

TECALEMIT IBERIA ☎ 91-6820062  
Gutemberg-Pi.S.Marcos GETAFE ☎ 91-6828333

## RALENTIZADORES Y RETARDADORES

INAC CINCO ☎ 968-623328  
Media Legua, s/n TORRES DE COTILLAS ☎ 968-624640

INDUSTRIAS CORRADOS ☎ 976-572427  
Pl. Malpica, c/E, parc. 31 ZARAGOZA ☎ 976-573257

IND. DE ESTAMPACIONES MABEL ☎ 93-3451513  
Sta. Marta, 20 BARCELONA ☎ 93-3452962

IND. QUIMICAS LOWENBERG ☎ 91-6278400  
Avda. S. Pablo, 22 COSLADA ☎ 91-6733330

INMESA ☎ 93-3455960  
Torrente Estadella, 1-17 BARCELONA ☎ 93-3456086

ITT AUTOMOTIVE EUROPE GMBH ☎ 07142/773-0  
Postfach, 1763 BIELEFELD-BISSINGEN ☎ 07142/732900

KINNEGRIP ESPAÑOLA ☎ 93-3309900  
Gran Via Carlos III, 94 BARCELONA ☎ 93-3305823

KITS Y CARROCERIAS ☎ 976-788175  
Pl. El Borao, 9-A ALFAJIRIN ☎ 976-788239

LAFON ESPAÑA ☎ 91-6280540  
Rio Tormes, 28-PI. El Nogal ALGETE ☎ 91-6281552

LEO INDUSTRIA ☎ 93-6926300  
Rambla Sant Jordi, 139 RIPOLLET ☎ 93-6928706

LORES, TALLERES ☎ 976-571534  
Avda. de Cataluña, 243 ZARAGOZA ☎ 976-574549

LUIS GOMEZ HERNANDEZ ☎ 968-891989  
Cº. Lorca, K. 19 SANGONERA LA SECA ☎ 968-891989

M. LOP INDUSTRIAS ☎ 976-126013  
Pl. El Plano MARIA DE HUERVA ☎ 976-126078

MANDOS A DISTANCIA ☎ 91-8844948  
Alamos, 5 AJALVIR-MADRID ☎ 91-8843685

MASTERVOLI IBERICA ☎ 93-7597090  
Pl. Garrofers VILASAR DE MAR ☎ 93-7595967

MECADETOL ☎ 948-314327  
Tudela, s/n IMARCOAIN-NAVARRA ☎ 948-314342

MECANICA ANGLADA ☎ 93-8510829  
Fontcuberta, 45 MANILLEU ☎ 93-8511617

MECANIZADOS PINA ☎ 976-144456  
Buenos Aires, 12 LA MUELA ☎ 976-144798

MECANIZADOS RGUEZ FERNANDEZ ☎ 988-519413  
PE. Pereiro de Aguiar PEREIRO DE AGUIAR ☎ 988-519404

MONTCADA ☎ 93-5624450  
Marineta-PI. Levante PARETS VALLES ☎ 93-5624541

NAVARCAUCHO ☎ 948-150093  
Pl. C/O, 1 MUTILVA BAJA-NAVARRA ☎ 948-236142

NORDAUTO IBERICA ☎ 972-525144  
Carrer Llevant, 15 VILAMALLA ☎ 972-525397

OLEOHIDRAULICA FERRUZ ☎ 976-410221  
Camino de Enmedio, 110 ZARAGOZA ☎ 976-592402

ONYARBI ☎ 943-613690  
Pº de Colón, 33 2ª A IRUN ☎ 943-613148

PARABUS ☎ 91-6361376  
Apdo. 10 LAS ROZAS-MADRID ☎ 91-6372282

PARLOK ☎ 91-6361376  
Apdo. 10 LAS ROZAS-MADRID ☎ 91-6372282

PARTEK CARGOTEC ☎ 91-6270100  
Apdo. 8 TORREJON DE ARDOZ ☎ 91-6270106

PLASTECNIC ☎ 987-429969  
Ctra. Canal, s/n PONTERRADA ☎ 987-429719

POMMIER ESPAÑA ☎ 93-8181881  
Av. Mare de Deu Montserrat, 10 OLERDOLA ☎ 93-8181500

PWV ☎ 0041-266627111  
Rote de Neuchatel PAVERNE-SUIZA ☎ 0041-266627540

RADIADORES NAVARRA ☎ 91-6953100  
Cº. Andalucía, K. 13, 8 GETAFE ☎ 91-6824916

RIU ☎ 93-3037600  
Marroc, 211 BARCELONA ☎ 93-3037610

ROTOPLAST ☎ 93-3778458  
Granada, s/n-nave D CORNELLA ☎ 93-3774405

SACHS BOGE ESPAÑA ☎ 93-7207410  
Carles Buigas, 3 S. QUIRZE DEL VALLES ☎ 93-7122816

SCHULZ IBERICA ☎ 976-455151  
Rio Gallego PUEBLA DE ALFIDEN ☎ 976-107842

SERVITRANS ☎ 93-4855496  
Tànger, 51 BARCELONA ☎ 93-3009723

SKF CALIDAD ☎ 91-7864200  
Avda. de Manoteras, 20 MADRID ☎ 91-3838478

SUMIDECAR ☎ 976-500959  
Ctra. Castellón, 10 CARTUJA BAJA ☎ 976-500749

SUMINISTROS BASE ☎ 96-1597505  
Acequia de Favara, 1N-III, 344 QUART ☎ 96-1597506

T.V.A. ☎ 943-172150  
Zeharkalea, s/n ERMUJA ☎ 943-174346

TAFY, INDUSTRIAS ☎ 941-258031  
Las Cañas, 36-PI. Cantabria LOGROÑO ☎ 941-258031

TECNOGIRO ☎ 93-3079292  
Maresme, 78 BARCELONA ☎ 93-3072254

TRAPACO ☎ 91-6563427  
Sierra Guadarrama, 4 S. Fdo. HENARES ☎ 91-6563427

TRAXCO ☎ 976-225517  
Doctor Cerrada, 24 ZARAGOZA ☎ 976-227206

TRUCKTECHNIC IBERICA ☎ 93-8490344  
Juan de la Cierva, 3 CANOVELLES ☎ 93-8466977

VISERAS SAKALI ☎ 968-808758  
Pl. Oeste, parcela 5 ALCANTARILLA ☎ 968-808608

ZF ESPAÑA ☎ 91-4852690  
Avda. Fuentemar, 11 COSLADA ☎ 91-6733931

### TABLEROS, MADERA Y CONTRACHAPADOS

ALKO - ESPAÑA ☎ 976-462280  
Ctra. Logroño, Km. 13 UTEBO ☎ 976-785241

COMERCIAL AUTO TURIA ☎ 96-1594270  
De la Martina-PI. Alquería PINCAVA ☎ 96-1594271

ENGUITA ☎ 976-571811  
Pl. Malpica, c/E, parc. 62 ZARAGOZA ☎ 976-574020

FUSTES ESBA ☎ 972-204081  
Ctra. S. Feliu de Guixols, 18 GIRONA ☎ 972-214576

IBERICA DE IND. QUIMICAS ☎ 93-3077708  
Marqués Sta. Isabel, 40 BARCELONA ☎ 93-3077449

KOSKISEN ESPAÑA ☎ 91-8499177  
S. Fernando, 6 COLLADO VILLALBA ☎ 91-8499178

MADERAS DE LLODIO ☎ 94-6720100  
Altzarraete, 1 LLODIO-ALAVA ☎ 94-6720581

MADERAS MEDINA ☎ 91-6061111  
Constitución, 69 FUENLABRADA ☎ 91-6068706

MADERAS RIAS BAIXAS ☎ 988-374222  
Ctra. de Santiago, K. 243 O VISO ☎ 988-510832

MADERAS VITORES ☎ 976-297011  
Cº del Vado, s/n ZARAGOZA ☎ 976-294916

MARINO DE LA FUENTE ☎ 942-369006  
Pl. de Raos SANTANDER ☎ 942-369002

MURALBA ☎ 968-894582  
Américas, parc. 16 ALCANTARILLA ☎ 969-894572

SBLF ☎ 0033-251500525  
Zde. Saint-Médard-Des-Prés FORTMÉVILLÉ-LE-CŒUR ☎ 0033251500527

SCHAUMAN IBERICA ☎ 91-6377182  
Av. Com. de Madrid, 35 LAS ROZAS ☎ 91-6372563

SERVICIA IBERICA ☎ 948-312822  
Pl. Talluntxe II, c/E, 15 NOAIN ☎ 948-312932

### TALLERES

CASTELLANOS INDUSTRIAL ☎ 942-581312  
Santander-Torrelavega, 6 IGOLLO ☎ 942-581306

GUARDIAN EXPRESS ☎ 900-136136  
Jose Matia, 36 LLODIO ☎ 94-6719633

### TELEFONÍA

ATIEC, SL ☎ 973-751808  
Pl. Torrefarrera c/Ponet TORREFARRERA ☎ 973-751806

AYRA DUREX, SA  
Ribera Nueva, s/n ZUMAIA GUIPÚZCOA

CAR-PHONE, SL ☎ 96-3720005  
Duque Gaeta, 47 bajo VALENCIA ☎ 96-3716834

ON CAMPUS TECHNOLOGY ☎ 96-3825400  
Historiador Diago, 11 bajo VALENCIA

SATLINK, SL ☎ 91-3272131  
Valentin Beato, 24 MADRID ☎ 91-3272169

SIEMENS ☎ 91-6572121  
Sepulveda, 11-PI. ALCOBENDAS ☎ 91-6572151

SITELEG, SL ☎ 91-3614128  
México, 11 MADRID ☎ 91-7263731

PAGE IBERICA, SA ☎ 91-8032086  
Av. Industria, 26 TRES CANTOS ☎ 91-8031804

TELCOM, SA ☎ 91-6630220  
Av. de la Industria, 32 MADRID ☎ 91-6630230

VALENTIN CUENDE IMPORTS ☎ 93-3102115  
Pza. Palacio, 19 BARCELONA ☎ 93-3102115

### TERMÓGRAFOS

A.C. IBERICA ☎ 96-2400149  
Pedro Espluques, 25 ALZIRA ☎ 96-2400149

CONTINENTAL AUTOMOTIVE SPAIN ☎ 91-6572121  
Sepulveda, 11-PI. ALCOBENDAS ☎ 91-6572151

FORESIS ☎ 91-6755980  
Pl. Las Fronteras TORREJON DE ARDOZ ☎ 91-6752162

GLOBAL ☎ 91-4589800  
Ramón de Santillán, 15-B MADRID ☎ 91-4582982

GROENVELD ☎ 93-8171822  
Llorens, 36 VILLAFRANCA DEL PENEDES ☎ 93-8172061

SONDER REGULACION ☎ 93-5884994  
Avda. La Llana, 93 RUBI ☎ 93-5884994

TOMAS EXPEDICIONES ☎ 977-700815  
Ctra. Nac. 340-El Gato AMPOSTA ☎ 977-703113

### TOLDOS

COMERSITRANS ☎ 945-465964  
Zabaldea, 4-PI. Goin LEGUTIANO ☎ 945-465950

INDUSTRIAL ARCOL ☎ 93-4622222  
Joan Miro, 22 S. ADRIÀ BESOS ☎ 93-4622233

TALLER AUXILIAR DE CARROCERIAS ☎ 976-572427  
Pl. Malpica C/C, 3 ZARAGOZA ☎ 976-573257

TALLERES VELILLA, SA ☎ 93-8493777  
Pº de la Ribera, 1 CANOVELLES ☎ 93-8499357

TECNOGIRO ☎ 93-3079292  
Maresme, 78 BARCELONA ☎ 93-3072254

TOLDOS ET ☎ 93-7183991  
Marconi, 1 BARBERA DEL VALLES ☎ 93-7298298

TOLDOS EUROPA ☎ 93-7183991  
Marconi, 1 BARBERA VALLES ☎ 93-7295102

TOLDOS GALINDO ☎ 91-7772214  
Cº. Villaverde Vallecas, 301 MADRID ☎ 91-7781091

TOLDOS PASTOR ☎ 976-501054  
C. Castellón, K. 4, 8 ZARAGOZA ☎ 976-454810

TOLDOS TEAM SABADELL ☎ 93-7112052  
Martínez de la Rosa, 13 BARCELONA ☎ 93-7004287

TOLDOS Y TAPICERIAS URCA ☎ 948-312222  
Pl. Morea Norte, parcela-11 BERNAIN ☎ 948-312211

### TOMAS DE FUERZA Y REDUCTORES

BEZARES ☎ 902-333331  
Cámara de la Industria, 12 MOSTOLES ☎ 91-6474292

COHIDREM ☎ 93-4984500  
G.V. Cortes Catalanas, 1016 BARCELONA ☎ 93-4984518

E.R.I. ☎ 93-4990017  
Del Gall, 45 ESPLUGES DE LLOBREGAT ☎ 93-4990544

HIDRAULICA SUNFAB ☎ 91-7294019  
Manuel Tovar, 19 MADRID ☎ 91-3583315

HYBA IBERICA ☎ 93-8902044  
Pl. Clot de Moja OLERDOLA ☎ 93-8902867

IDEMA ☎ 91-8703255  
Pl. El Malvar ARGANDA DEL REY ☎ 91-8703256

INDUSTRIAS J. CORTES ☎ 976-503578  
S. José, 69 CUARTE DE HUERVA ☎ 976-503779

INTERSEAL ☎ 93-3706711  
Autv. Castelldefels, K. 5 PRAT LLOBREGAT ☎ 93-3701807

REX ROTH ☎ 93-7186851  
C.I. Santiago Sta. PERPETUA MOGODA ☎ 93-7189862

TRANSMISEVILLA ☎ 95-5630486  
Ctra. Sevilla, 8 ALCALA GUADAJIRA ☎ 95-5630891

### TORNILLERÍA Y REMACHES

BRALO ☎ 91-6928285  
Milanos, 12-PI. La Estación PINTO ☎ 91-6921007

TEXTRON SISTEMAS DE FIJACION ☎ 91-3416767  
Ctra. de Toledo Km. 7, 8 LEGANES ☎ 91-3416740

### TRAMPILLAS

ELESPA ☎ 93-5752464  
Pl. Foinvasa MONTCADA I REIXACH ☎ 93-5750546

FRIGICOLL ☎ 93-4803322  
Blasco de Garay S. JUST DESVERN ☎ 93-4733140

GALUCHO ☎ 0035-1219608560-00  
Apdo. 4003 SINTRA-PORTUGAL ☎ 0035-1219608585

GRUKIT, SL ☎ 93-8401562  
S. Julia, 266 PI. Congost GRANOLLERS ☎ 93-84101562

HIDREL ☎ 91-6770095  
Titánio, 5 TORREJON DE ARDOZ ☎ 91-6771250

INDUSTRIAS J. CORTES ☎ 976-503578  
S. José, 69 CUARTE DE HUERVA ☎ 976-503779

JAULAS GANADERAS ☎ 93-8890059  
Tabernoles, 20-PI. Malloles VIC ☎ 93-8890826

MAQUINARIA FERRO ☎ 973-560017  
Cº. Barcelona, K. 476, 5 BELL-LLOC ☎ 973-560658

MIC ☎ 91-4815757  
Pl. Esteban Terradas, 14 LEGANES ☎ 91-6881224

MYCSA ☎ 91-6600460  
Sierra Guadarrama, 2-AS. Fdo. HENARES ☎ 91-6771983

PARTEK CARGOTEC ☎ 91-6270100  
Apdo. 8 TORREJON DE ARDOZ ☎ 91-6270106

PLATAFORMAS ROVIRA ☎ 93-8645161  
Pl. Can Cortés PALAY DE PLEGAMANS ☎ 93-8645161

REDER SYSTEM ☎ 93-7180994  
Arquimedes, 18 BARBERA DEL VALLES ☎ 93-7183326

TRANSGRUAS ☎ 93-8498388  
Ctra. C-17, Km. 24 LUÇA DE VALL ☎ 93-8496299

### VALVULERÍA Y EQUIPOS DE CISTERNA

CAB'S SPAIN ☎ 93-8708989  
Pl. Palou Norte GRANOLLERS ☎ 93-8707170

COHIDREM ☎ 93-4984500  
G.V. Cortes Catalanas, 1016 BARCELONA ☎ 93-4984518

HYVA IBERICA ☎ 93-8902044  
Pl. Clot de Moja OLERDOLA ☎ 93-8902867

INTERSEAL ☎ 93-3706711  
Autv. Castelldefels, Km. 5 PRAT LLOBREGAT ☎ 93-3701807

PANG IBERICA, SA ☎ 91-6665577  
Pl. Sta. Ana C/Tuerca, 11 RIVAS ☎ 91-6665575

REMA TIP TOP IBERICA ☎ 93-5862727  
Luxemburgo, 11-Z.I. Cova Solera RUBI ☎ 93-5887292

SYLTONE ☎ 91-6560056  
Primavera, 20 TORREJON ☎ 91-6770496

### VENTANAS, LUNAS Y PARABRISAS

94 AUTOVER IBERICA ☎ 91-7962013  
S. Norberto, 19 2º MADRID ☎ 91-7960198

ARAGONESAS DE PARABRISAS ☎ 976-108494  
Pl. Malpica C/Olmo, 2 PUEBLA ALFIDEN ☎ 976-108433

AREVALILLO, TALLERES ☎ 91-5622010  
General Pardiñas, 98 MADRID ☎ 91-5624461

ARIÑO DUGLASS ☎ 976-108008  
Pl. Royales Bajos PUEBLA ALFIDEN ☎ 976-108237

E. DIAZ ☎ 976-454007  
Ctra. Castellón, km. 6, 2. LA CARTUJA ☎ 976-454013

GUARDIAN EXPRESS ☎ 900-136136  
José Matia, 36 LLODIO ☎ 94-6719633

MANUFACTURAS TARRIDA-VIDUR ☎ 93-3710450  
Gall, 46 ESPLUGES DE LLOBREGAT ☎ 93-3717427

MANUFACTURAS VENTAL ☎ 941-255811  
Ctra. Laguardia, 95 LOGROÑO ☎ 941-255306

SERVICRISTAL ☎ 943-311025  
Av. Zarauz, 45 SAN SEBASTIAN ☎ 943-213709

### VISERAS Y DEFLECTORES

VEPRO ☎ 91-6361376  
Apdo. 10 LAS ROZAS-MADRID ☎ 91-6372282

VISERAS SAKALI ☎ 968-808758  
Av. Américas parc. 5/14 ALCANTARILLA ☎ 968-808608

MERCEDES BENZ España ☎ 91-6787127  
Mar Egeo, 2 Pol S. Fdo. MADRID ☎ 91-6787128

MITSUBISHI Motors ☎ 91-3877400  
Trav. Costa Brava, 6 MADRID ☎ 91-3877433

OPEL España de Automóviles ☎ 91-4569200  
Pº Castellana, 91 MADRID ☎ 91-5560000

PEUGEOT España ☎ 91-3472000  
Av. de los Toreros. MADRID ☎ 91-3472243

RENAULT España Comercial ☎ 91-7662200  
Av. de Burgos, 89 MADRID ☎ 91-3028716

TOYOTA Canarias ☎ 928-447600  
Diego Vega Samiento, 5 LAS PALMAS ☎ 928-447621

VOLKSWAGEN ☎ 93-4028167  
c/de la Selva, 2 BARCELONA ☎ 93-4025433

### VARIOS

EUROPAN (Distrib. Maquinaria) ☎ 91-6712950  
Alcarria, 5 PI. Coslada COSLADA ☎ 91-6715697

GEESINK (Recog. Residuos) ☎ 91-6775495  
Estaciones, 11 TORREJON ARDOZ ☎ 91-6775394

JMB (Alquiler maq. limpieza) ☎ 607-400483  
Pl. 104 Cº. N-1, Km. 418 OLABERRIA ☎ 943-883587

MEDICION Y TRANS. (Sist. Medida) ☎ 91-7667111  
Av. Manoteras, 6 MADRID ☎ 91-3206017

MOTORMEDITERRANEO (Maq. lavado) ☎ 91-6636070  
Av. Pirineos, 13 S. SEBASTIAN REYES ☎ 91-6636071

TARABUSI (Motores) ☎ 94-6305310  
Bº Urquiza, 58 IGORRE ☎ 94-6306334

# solicitud de suscripción a **Nexotrans**

Incluye 50 ediciones y monográficos

## Suscríbase ahora al Periódico Profesional del Transporte de Mercancías por Carretera

**NEXOTRANS ofrece a los Profesionales del Transporte de Mercancías por Carretera un regalo excepcional con la Suscripción al Periódico: un magnífico reloj de pulsera Junghans de tecnología alemana.**



Para complimentar su suscripción, envíe el Boletín al fax **91 369 18 39** o solicítela en el teléfono **91 369 41 00**.

La suscripción anual a NEXOTRANS no sólo le permitirá estar informado puntualmente de toda la actualidad del Sector, desde la coyuntura económica hasta las últimas novedades en vehículos e industria auxiliar, pa-

sando por la vida asociativa o las últimas normativas, sino que además le permitirá disponer de forma totalmente gratuita\* de un magnífico reloj de pulsera de la prestigiosa marca alemana Junghans.

## BOLETIN DE SUSCRIPCION **Nexotrans**

Deseo suscribirme al Periódico NEXOTRANS durante un año, recibiendo un magnífico reloj de pulsera marca Junghans, por sólo 59 euros (Europa, 120 euros; Resto del mundo, 140 euros).

D/Dª: .....

Empresa: .....

Dirección: .....

Ciudad:.....Prov.: .....

C.Postal: ..... CIF: .....

☎: ..... Fax: .....

E-mail: .....

Fecha de nacimiento: .....-.....-1.9.....

Firma:

**Domiciliación Bancaria**  
Ruego carguen en mi cuenta los recibos que presente Nexo Editores SA correspondiente a mi suscripción al Periódico NEXOTRANS.

Entidad Oficina D.C. Número de Cuenta

Banco: .....

Titular: .....

CIF: .....

Firma: .....

\*Oferta válida hasta fin de existencias. El modelo regalado no se corresponde necesariamente con el de la fotografía

# El 'EcoTwin' de DAF y TNO reduce el espacio entre dos camiones que circulan mediante WiFi

Un vehículo es capaz de seguir a una corta distancia a su precedente con la información del radar

DAF y TNO han presentado el proyecto "EcoTwin" ante el ministro holandés de Infraestructuras y Medio Ambiente, Schultz van Haegen, y su homólogo belga Galant. La demostración se llevó a cabo en la N270, en los alrededores de Helmond (Holanda). Se presentaron dos camiones con semirremolque conectados de forma inalámbrica mediante WiFi, circulando a corta distancia el uno del otro, sin necesidad de que el conductor del segundo camión acelerara, frenara o modificara la dirección, una primicia en los Países Bajos.

El nombre de esta idea, en la que dos camiones cooperan conduciendo a una corta distancia el uno del otro mediante una tecnología de conducción automatizada, es "Platooning", han explicado los responsables del proyecto. La finalidad del experimento EcoTwin era demostrar que el segundo vehículo es técnicamente capaz de seguir a una corta distancia al vehículo que le precede mediante la información del radar y de la cámara, gracias a las comunicaciones inalámbricas entre los dos vehículos. Durante este proceso, el segun-

do vehículo puede acelerar, frenar e incluso girar automáticamente. El objetivo del proyecto con TNO (The Netherlands Organisation for Applied Scientific Research) es reducir el espacio existente entre los dos camiones en la medida de lo posible, de modo que pueda lograrse un ahorro de combustible del 10% a largo plazo, además de una reducción equivalente de emisiones de CO2.

## En la carretera en 2020

"Si bien hemos demostrado que 'Platooning' es técnicamente factible, no quiere decir que no tengamos que seguir trabajando sobre el proyecto", ha señalado Ron Borsboom, miembro de la Junta de Administración de DAF Trucks N.V. y responsable de desarrollo de productos. "Todavía queda por delante mucho trabajo de desarrollo para garantizar que la tecnología es totalmente fiable en cualquier situación", ha agregado Borsboom, apuntando que "es preciso abordar correctamente otros apartados como la legislación, la responsabilidad y la aceptación de la idea. En



colaboración con TNO, esperamos que las empresas de transporte sean capaces de utilizar los primeros camiones con la tecnología de 'Platooning' de forma segura en las autopistas y en algunas de las principales carreteras provinciales holandesas en torno a 2020".

El siguiente paso tras esta demostración es probar EcoTwin en la zona del puerto de Rotterdam. La Autoridad Portuaria de Rotterdam y la organización de comercio Transport en Logistiek Nederland (TLN) participarán en este proce-

so. El programa ha estado respaldado por el Ministerio de Infraestructuras y Medio Ambiente de Holanda.

DAF explora constantemente oportunidades para reforzar aún más su posición de líder en el campo de la eficiencia en el consumo de combustible y, por ende, de las bajas emisiones de CO2. EcoTwin está entre las tecnologías más avanzadas y también contribuye a la eficiencia del transporte general, que es uno de los retos en el desarrollo de los camiones de DAF.



## Restauración itinerante con el Food Truck Peugeot

En París, en el Carreau du Temple, Peugeot presentó en primera el día 2 de abril su visión del food truck, una innovadora síntesis de nuevas experiencias al servicio de una bistró itinerante de calidad. Se trata de un automóvil que, una vez detenido, se transforma en un espacio de restauración itinerante. Imaginado y diseñado por Peugeot Design Lab, el estudio de diseño global de Peugeot, el Foodtruck Peugeot, bautizado como Le Bistrot du Lion, se instalará el 14 de abril en la feria Milan Design Week 2015, para trasladarse más tarde al Pabellón Francés de la Exposición Universal de Milán que este año tiene como lema "Alimentar el Planeta, energía para la vida".

En 2015, Peugeot es la única marca a nivel mundial que fabrica utensilios de menaje de mesa y diseña e industrializa automóviles, bicicletas y scooters, en ambos casos fabricados en millones de unidades. "Desde sus orígenes, Peugeot ha diseñado y fabricado millones de objetos, domésticos o al servicio de la movilidad, pruebas en ambos casos de nuestro *savoir-faire* industrial y multi-faceta, así como de nuestro conocimiento de las nuevas formas aplicadas a la función", ha señalado Gilles Vidal, director de Diseño de Peugeot.

"El Foodtruck Peugeot bebe de toda esta herencia: es un automóvil que, una vez detenido, se transforma en un espacio de restauración itinerante con unas formas inéditas para un food truck. Nuestro objetivo es apelar al máximo a los sentidos: la vista, el gusto, el olor, el oído y el tacto con una modernidad y una armonía propias de Peugeot".

Con sus líneas lo más cerca posible de la mecánica que envuelven, el Foodtruck Peugeot es compacto para adaptarlo a un uso urbano. Dispone de voladizos cortos, garantía de manejabilidad y una distancia entre ejes larga para ofrecer un gran volumen interior útil. Una vez llega a su destino, el Foodtruck Peugeot despliega sus alas y dobla su envergadura para transformarse en un verdadero anfiteatro.

## Primera planta MAN de vehículos industriales sin emisiones de CO2

La primera planta de vehículos industriales de MAN sin emisiones de CO2 ya está en funcionamiento. La empresa da un paso más en su estrategia climática, y es que el centro de MAN Truck & Bus en Pinetown (Sudáfrica) se abastece únicamente de energías renovables, reduciendo las emisiones de CO2 en 860 toneladas anuales.

El sistema de energías renovables funciona a través de un sistema fotovoltaico de paneles solares instalados sobre los 6.300 metros cuadrados del techo de la nave, que pueden llegar a generar hasta 810.000 kWh al año, lo que se traduce en la suficiente energía ecológica como para abastecer la planta y utilizar la energía sobrante para la red eléctrica local, razón de la considerable reducción del CO2.

Antes de la instalación del sistema fotovoltaico, unos especialistas se ocuparon de renovar todos los techos, y se aprovechó para instalar tragaluz con el fin de aprovechar al máximo la luz solar. Además, el moderno aislamiento garantiza que el aire acondicionado consuma la menor energía posible. Por otra parte, se colocaron depósitos de agua de lluvia para un uso ecológico del tren de lavado de vehículos en la planta, de este modo se produce el reciclaje de las aguas residuales.

"La planta sin emisiones de CO2



de Pinetown ha sido un gran éxito gracias a la implantación de nuestra estrategia climática y ha demostrado que nos tomamos en serio todo lo que se refiere a la protección del medio ambiente. Este proyecto es un punto de referencia para una producción sostenible de vehículos industriales en África", afirma Georg Pacht-Reyhofen, presidente de la Junta Directiva de MAN SE.

## Cerca del objetivo

MAN se ha fijado el objetivo, a través de su estrategia climática, de reducir las emisiones de CO2 en un 25% para el año 2020 con respecto a las producidas en 2008. Una meta, que desde la compañía aseguran "está a nuestro alcance". A finales de 2014, MAN ya había conseguido rebajarlas en un 19%, lo que equivale a unas 105.000 toneladas de CO2.



## El nuevo Webfleet OptiDrive 360 de TomTom posee un novedoso y completo enfoque para el conductor

TomTom Telematics ha mostrado su nueva generación de Webfleet OptiDrive, que incluye consejos predictivos de conducción en tiempo real para asistir a los conductores a guiar el vehículo de una manera ecológica y segura.

La información sobre el estilo de conducción, entre la que se encuentran frenazos, excesos de velocidad y maniobras bruscas, se amplía ahora con consejos predictivos de conducción.

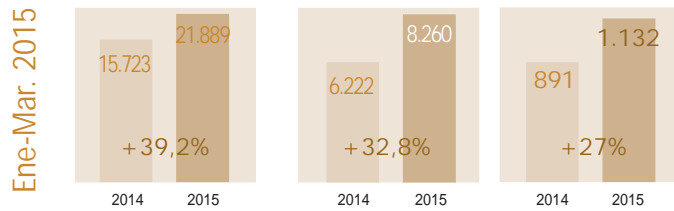
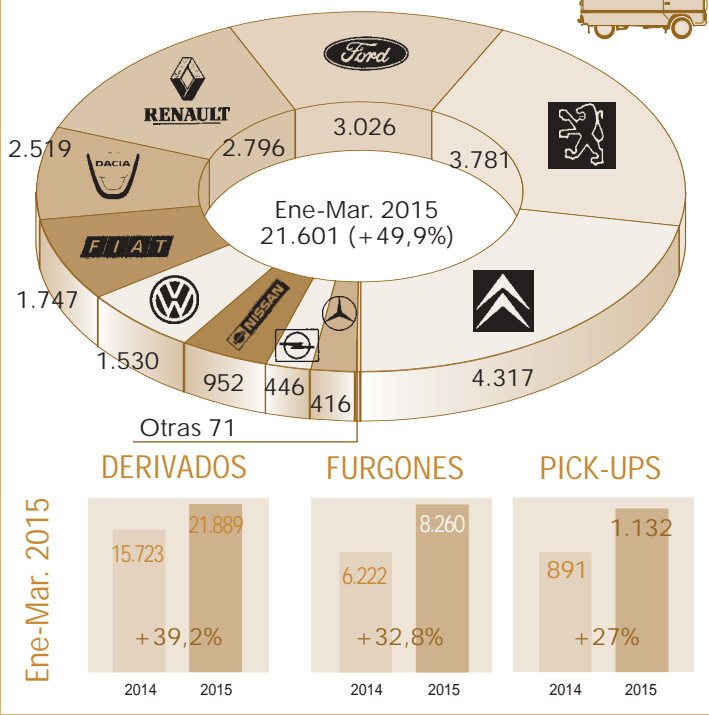
OptiDrive 360 utiliza los datos del vehículo y los de los mapas de la ruta en curso para aconsejar a los conductores profesionales sobre cuándo acelerar, realizar un cambio de marcha o sobre cuál es la velocidad óptima. Estas innovaciones forman parte de la estrategia completa de OptiDrive 360 para el progreso paulatino de la conducción.

OptiDrive 360 brinda a los conductores profesionales y gestores de flotas la información precisa para crear un programa completo de mejora, que incluye formación, ayuda durante la conducción, evaluación post viaje y comparación dentro de la empresa. Previamente al viaje, OptiDrive 360 suministra a los conductores el mejor asesoramiento práctico sobre cómo conducir de manera segura y hacer un uso eficiente del combustible.

Durante el viaje se ofrecen *feedback* directo y consejos de conducción para ayudar de forma activa al conductor. Una vez finalizado el recorrido, estará disponible un análisis instantáneo para revisar las estadísticas del viaje. Toda esta información se muestra a través del terminal del conductor.

### VEHÍCULOS COMERCIALES

Ene-Mar. 2015 - FURGONETAS



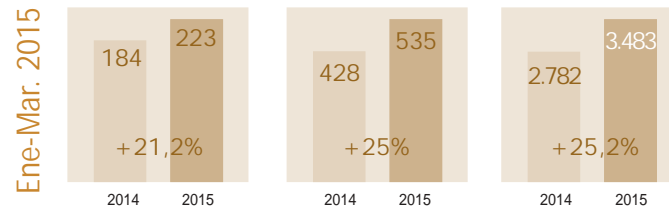
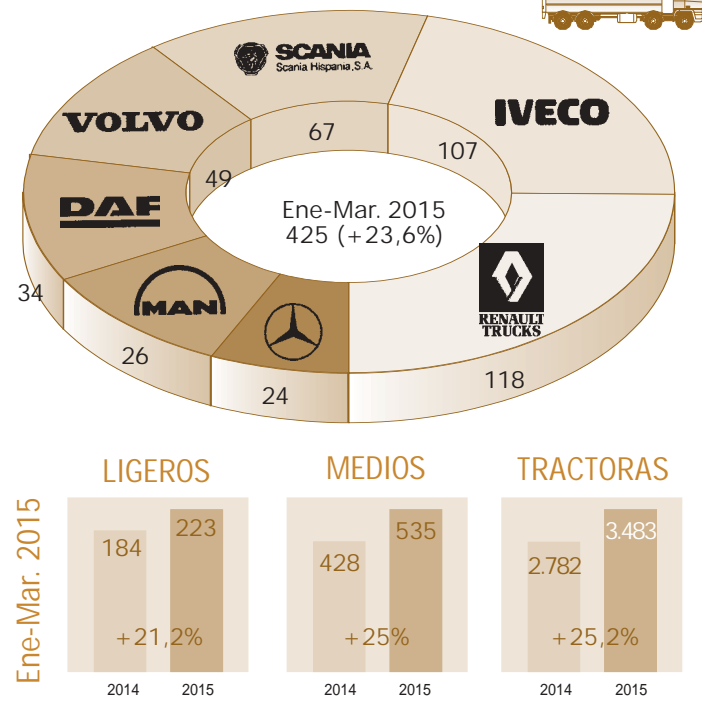
Fuente: ANFAC/Aniacam

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

**Al 70%.** Con la misma proporción del buen chocolate. Así crecieron las matriculaciones de vehículos comerciales ligeros en el mes de marzo, dejando el acumulado anual al cierre del primer trimestre en un más que satisfactoria 44,6%. Las furgonetas y los chasis cabina tienen la mayor cuota de responsabilidad en el último mes y también en el acumulado. El segmento va mejor de lo esperado.

### VEHÍCULOS INDUSTRIALES

Ene-Mar. 2015 - RIGIDOS CARRETERA



Fuente: ANIACAM

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

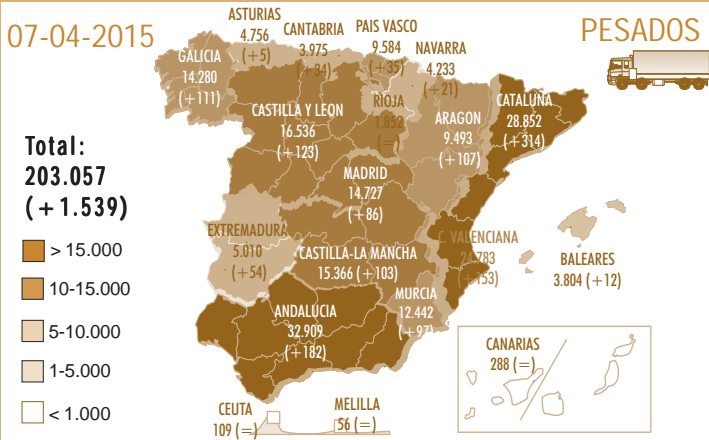
**Subidas muy estables.** Un vistazo a los acumulados del sector de industriales al cierre del trimestre demuestran que todos los segmentos crecen en el entorno del 20-25%, a excepción de los vehículos de obra, que no logran mantenerse en positivo y apenas matricularon 40 unidades. El buen comportamiento de las tractoras, que superaron los 1.100 registros en marzo, deja atrás el 'tropezón' de enero.

### E.S. MAS BARATAS GASÓLEO A HABITUAL

(Actualización: 13 Abril 2015)

LOCALIDAD-E.S	€/LITRO
ALAVA	
Ribabellosa - Eroski	1,037
ALBACETE	
La Roda - Rodatrans	1,020
ALICANTE	
Alicante - GM Oil	1,079
ALMERÍA	
El Ejido - Ejidomar	1,040
ASTURIAS	
Ribadesella - Alimerka	1,053
AVILA	
Avila - Simply	1,039
BADAJOS	
Villafranca Barros - Sum. Agric.	1,049
BALEARS, ILLES	
Palma - Azaña	1,132
BARCELONA	
Olesa Montserrat - Petronieves	1,029
BURGOS	
Villarcayo - ES Rivera	1,039
CÁCERES	
Moraleja - Grupo Criado	1,030
CÁDIZ	
Algeciras - Eroski	1,083
CANTABRIA	
S.Miguel Meruelo - Agrocantabria	1,066
CASTELLÓN	
Castellón - GM Oil	1,063
CIUDAD REAL	
Herencia - Vitivin. S. José	1,097
CÓRDOBA	
Hinojosa Duque - N.Sª. Carmen	1,033
CORUÑA, A	
Fene - Ortegal Oil	1,099
CUENCA	
Cuenca - Alcampo	1,059
GIRONA	
Banyoles - Condis	1,029
GRANADA	
Ogijares - Minioil	1,029
GUADALAJARA	
Cabanillas Campo - ATA	1,080
GUIPÚZCOA / GIPUZKOA	
Irún - Alcampo	1,090
HUELVA	
Moguer - Cuna de Platero	1,049
HUESCA	
Binéfar - Bonárea	0,997
JAEÉN	
Iznatoraf - S. Isidro SCA	1,030
LEÓN	
S.Andrés Rabanedo - E.Leclerc	1,075
LLEIDA	
Guissona - Bonárea	1,048
LUGO	
Ribadeo - Eroski	1,114
MADRID	
Fuenlabrada - Alcampo	1,049
MÁLAGA	
Cuevas S.Marcos - N.Sª. Carmen	1,049
MURCIA	
Jumilla - Cotraju	1,020
NAVARRA	
Orcoyen - Argi	1,010
OURENSE	
Pereiro de Aguiar - JL e Hijos	1,165
PALENCIA	
Villodrigo - Red Ahorro	1,061
PONTEVEDRA	
Anta - Outletui	1,109
RIOJA, LA	
Bañares - Coop. Garu	1,007
SALAMANCA	
Salamanca - Cetramesa	1,039
SEGOVIA	
Fuentesaúco - AN Glus	1,080
SEVILLA	
Ecija - Coesagro	1,050
SORIA	
Soria - Eureka	1,059
TARRAGONA	
Reus - Simply	1,036
TERUEL	
Teruel - Cotratr	0,963
TOLEDO	
S.Pablo Montes - N.Sª. Gracia	1,043
VALENCIA	
Alzira - Campsa Express	1,038
VALLADOLID	
Mayorga - Coccocea	1,075
VIZCAYA / BIZKAIA	
Durango - Simply	1,036
ZAMORA	
Villalpando - Agrinza	1,060
ZARAGOZA	
Cubel - SAT 23	0,984

### AUTORIZACIONES SERVICIO PÚBLICO

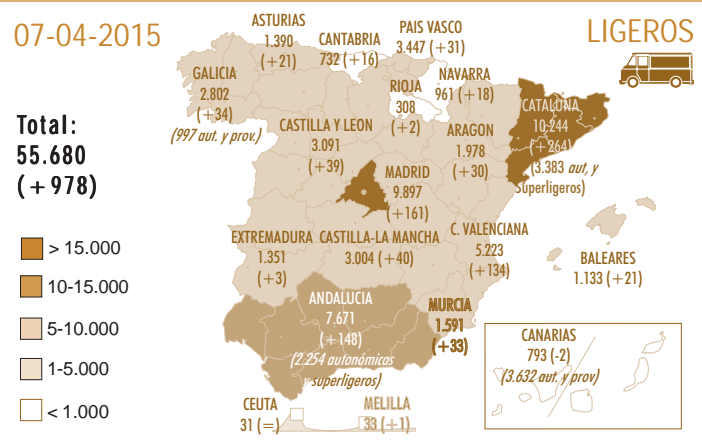


Fuente: Ministerio de Fomento

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

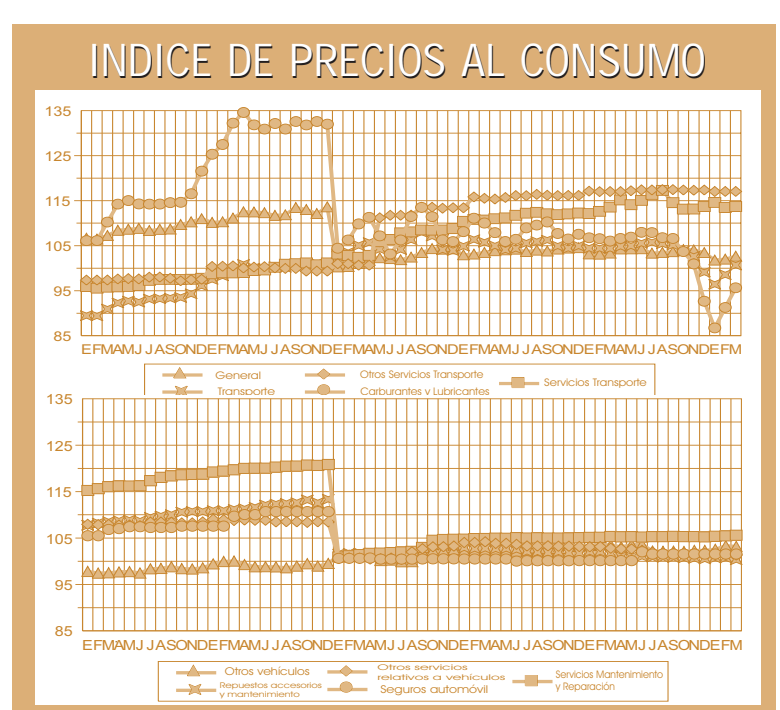
**Se mantiene la tendencia.** Siguiendo con los resultados de primeros de marzo, un mes después crecía en más de 2.500 el número total de tarjetas de transporte en nuestro país. El millar registrado en el segmento ligero es, a proporción, mucho más significativo que el millar y medio del segmento pesado, por su dimensión.

### AUTORIZACIONES SERVICIO PÚBLICO



Fuente: Ministerio de Fomento

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

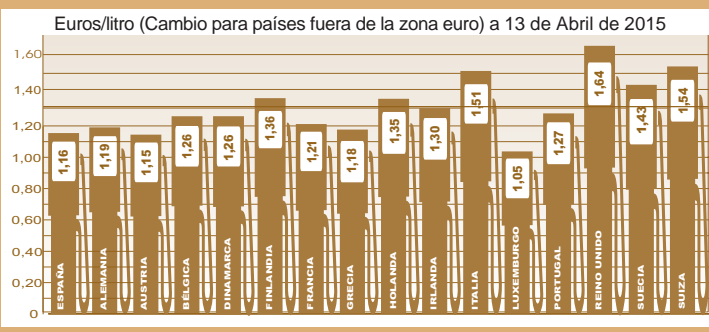


Fuente: INE

Base: 2006/2011

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

### PRECIO INTERNACIONAL DEL GASÓLEO



Fuente: IRU

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

**Moderada contención.** En un mes, la media europea ha perdido tres céntimos (1,304 euros/litro), aunque en la última quincena solo uno, rompiendo la tendencia alcista. La fluctuación por países es mínima, a excepción de Reino Unido. En España, un céntimo menos.

Fuente: Mto. Fomento

© NEXOTRANS

### Transhoróscopo

- 
**ARIES**  
**21 de marzo - 20 de abril**  
 Mercurio le brinda la oportunidad de solucionar dificultades en su ámbito laboral, con sus compañeros.
- 
**TAURO**  
**21 de abril - 20 de mayo**  
 Venus le sugiere concentrarse más en su trabajo, las distracciones y la dispersión lo rondan.
- 
**GEMINIS**  
**21 mayo - 21 de junio**  
 Su planeta regente del trabajo le sugiere apropiarse de sus emociones y que controle actitudes bruscas.
- 
**CÁNCER**  
**22 de junio - 22 de julio**  
 Júpiter le brinda oportunidades para poner en marcha asuntos retrasados. Evite discusiones con los jefes.
- 
**LEO**  
**23 de julio - 23 de agosto**  
 Saturno le propone revisar el tema laboral. Asuntos del pasado podrían regresar para inquietarlo.
- 
**VIRGO**  
**24 de agosto - 22 de sepbre.**  
 Su planeta regente del trabajo le brinda inesperadas oportunidades de obtener logros laborales.
- 
**LIBRA**  
**23 septbre. - 22 octubre**  
 Su planeta regente del trabajo le propone armonizar la balanza laboral. Lo confuso y engañoso puede llegar.
- 
**ESCORPIO**  
**23 octubre - 22 novbre.**  
 Marte le propone apropiarse de sus emociones, la impaciencia y las actitudes explosivas interfieren.
- 
**SAGITARIO**  
**23 de nov. - 21 de decbre.**  
 Venus le propone concentrarse más en el trabajo, no permita que asuntos amorosos interfieran en su labor.
- 
**CAPRICORNIO**  
**22 de decbre. - 20 de enero**  
 Mercurio lo impregna de dinamismo, le brinda la oportunidad de liberar su mente y efectuar cambios.
- 
**ACUARIO**  
**21 de enero - 19 de febrero**  
 Su planeta regente del trabajo lo impregna de intuición. No permita que su estado de ánimo lo afecte.
- 
**PISCIS**  
**20 de febrero - 20 de marzo**  
 Su planeta regente del trabajo mejorará la economía. Momento propicio para realizar sociedades.

### Curso

#### Futuro de la energía

*Título: 'Curso H2'*  
*Cuándo: 22 de abril a 15 de julio*  
*Dónde: Tarragon. 9 de abril.*  
*Organiza: Asociación Española del Hidrógeno y Ariema*

El Curso de Hidrógeno y Pilas de Combustible (H2) consiste en una semana de formación presencial intensiva, con cuatro días de clase y un día para visitas técnicas, seguida de los casi tres meses de formación a distancia online. Su objetivo es dotar al alumno con los conocimientos y capacidades para enfrentarse al complejo sector de las tecnologías del hidrógeno.



### Congreso

#### Medios de pago e innovación

*Título: 'Payment CIT 2015'*  
*Cuándo: 30 de junio de 2015*  
*Dónde: Hotel Confortel Atrium. Madrid*  
*Organiza: iIR España*

La 18ª Edición del Congreso de Medios de Pago, Innovación y Marketing Experiencial Payment 2015 enseñará a afrontar con éxito los dos desafíos de los medios de pago en 2015: Digitalización y Tokenización. Entre otros temas, el encuentro tratará la Directiva PSD2 y Regulación de Tasas de Intercambio o los pagos móviles y contactless.



### Guía

#### Viajando por Brasil

*Título: 'Guía MICHELIN Rio de Janeiro & São Paulo'*  
*Temática: Restaurantes y hoteles*  
*Lanzamiento: Abril 2015*  
*Edita: Michelin*

Michelin ha presentado la selección 2015 de la primera guía MICHELIN Rio de Janeiro & São Paulo, que recoge 188 direcciones, con 43 hoteles y 145 restaurantes. Entre estos, se han distinguido 16 establecimientos con una estrella y uno con dos estrellas. Seis establecimientos de Rio de Janeiro se han visto recompensados con una estrella.



# Expertos en Consultoría de Transporte por Carretera

## Nexopublic

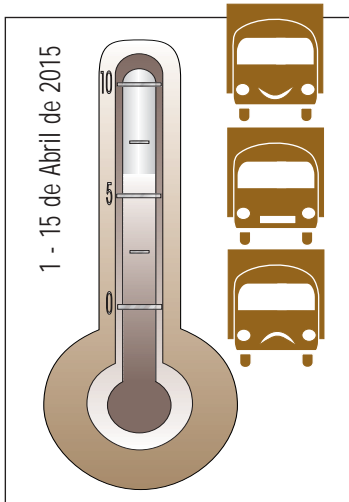
CONSULTING

Lope de Vega, 13. 28013 Madrid. ☎ 91 369 41 00. Fax 91 369 18 39

## De Profesional a Profesional

- ✦ Evaluaciones de Calidad.
- ✦ Estudios de Mercado.
- ✦ Estudios Estratégicos.
- ✦ Autodiagnósticos de Empresa.
- ✦ Análisis Sectoriales.
- ✦ Desarrollos en Internet.
- ✦ Fusiones y Adquisiciones.
- ✦ Búsqueda de socios financieros.

✉ Solicite Información, pre-Estudio y datos sobre Ayudas y Subvenciones a [direccion-tecnica@nexopublic.net](mailto:direccion-tecnica@nexopublic.net)



## RESULTADOS

### ▲ Evolución

#### Relevo en Conetrans

Cuando lean estas líneas (pero no al cierre de la edición), ya se conocerá el nuevo presidente de Conetrans, elegido el día 17 por su Asamblea. El sustituto de Ovidio de la Roza tiene ante sí un papel fundamental para el Sector. Por un lado, será el máximo responsable de una organización nacional de gran tamaño, con todo lo que eso conlleva en términos de representatividad. Y, al hilo de eso, su participación en CETM y en el Comité Nacional se antoja primordial para el futuro más inmediato.



## PREVISIONES

**COYUNTURA** / La ratio en pesados asciende a 3,31 y la de ligeros hasta 1,56

## Un trimestre positivo para el Sector, a tenor de los índices

El cómputo general del primer trimestre, a nivel sectorial, se puede considerar positivo. El precio del combustible se mantiene, alto, pero se mantiene; la dimensión em-

presarial y las autorizaciones están en una tendencia positiva al alza, y las matriculaciones van mucho mejor de lo esperado. Parece que 2015 deja atrás los nubarrones.

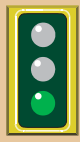
### INDICADORES NEXOTRANS DE COYUNTURA DEL SECTOR

#### PRECIO DEL GASÓLEO



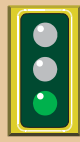
Estabilidad, tanto en la cotización del petróleo como en el precio del combustible, aunque no durará mucho.

#### EMPRESAS



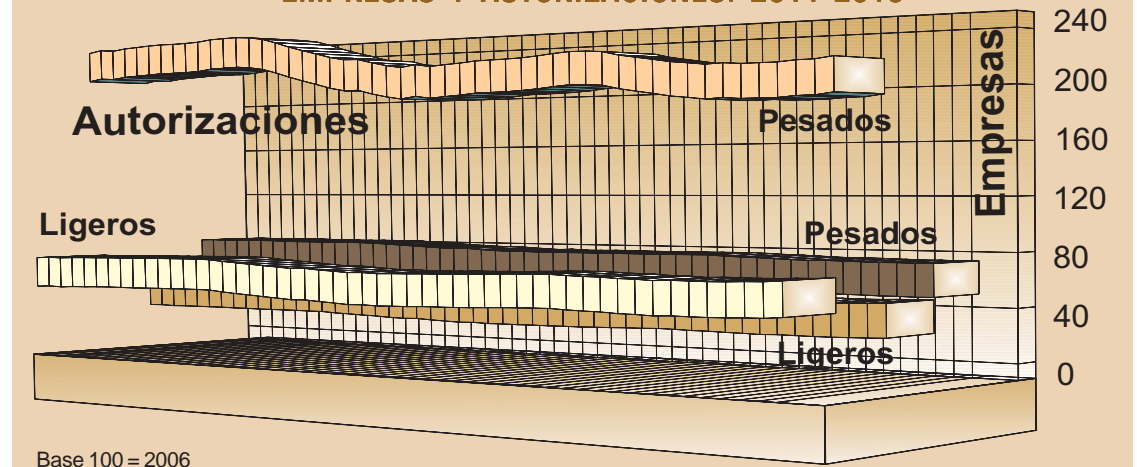
Interesante repunte, acompañado también por el de las tarjetas, que insufla aires de esperanza al Sector.

#### MATRICULACIONES



A medida que transcurre el año, los datos van siendo más positivos, dejando atrás el 'resbalón' de enero.

### EMPRESAS Y AUTORIZACIONES. 2011-2015



Fuente: Ministerio de Fomento

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

### ▲ Ascenso

#### Director general de Frigicoll



Juan Sabriá

Frigicoll le incorpora como nuevo director general en dependencia directa del consejero delegado de la compañía, Salvador Rigol. Sabriá definirá las líneas estratégicas que aseguren el posicionamiento de Frigicoll, así como el crecimiento y diversificación de la compañía en el futuro.

### ▼ Descenso

#### ¿Fin? a un desierto inmenso



Pablo Vázquez

El presidente de Renfe ha sacado pecho en los últimos días, anunciando que su compañía podría ser rentable en dos años, con la connivencia de la ministra de Fomento, que lo considera un logro. Imaginen que el planteamiento de cualquier empresa del Sector se moviera en dichos términos...

### En Ruta



#### Competitividad industrial e innovación (y III)

Emmanuel Mielvaque

EL MINECO está tramitando la Orden Ministerial por la que se regula la obtención del sello de pyme innovadora y el funcionamiento del Registro de Pymes innovadoras. Según el organismo, el número de puestos de trabajo de nueva creación en tres años que se prevé gracias a este incentivo es de 500, con una bonificación media por trabajador de 2.360 euros.

En cuanto a la financiación directa que pueden conseguir las pymes españolas para innovar en la actualidad, Horizonte 2020 ofrece a las empresas una nueva modalidad de participación denominada Instrumento Pyme, orientado a proyectos de innovación con alto potencial para el crecimiento, desarrollo e internacionalización de la pyme. Está dotado con 2.700 millones de euros y sufragado el 70% de los costes subvencionables. Los beneficiarios pueden ser una pyme o bien un Consorcio de Pymes.

Los resultados publicados por la Comisión Europea ponen de manifiesto la gran aceptación que está teniendo entre nuestras empresas. En la primera Fase, la Comisión Europea eligió a 71 pymes españolas como beneficiarias y en la segunda a 12, lo que demuestra el alto potencial innovador español.

Es momento pues de no cejar en el intento de innovar, de aprovechar todos los recursos existentes para mejorar nuestra competitividad, y de hacer realidad la reindustrialización de España.

Emmanuel Mielvaque es director para España y Portugal de Alma Consulting.

# su línea directa con Nexotrans

Nexotrans es un periódico del Grupo NEXO. Lope de Vega, 13. Madrid 28014. P.O. Box 10.119. Tfno. 91 369 41 00. Fax 91 369 18 39

El Periódico **Nexotrans**, pone a su disposición un amplio servicio de correo electrónico, con objeto de facilitar la comunicación entre sus distintos departamentos y sus lectores y clientes. La lista adjunta presenta las principales direcciones de correo de la redacción, secciones y departamentos del Periódico y del Grupo NEXO.

editores@nexotrans.com  
 direccion@nexotrans.com  
 redaccion@nexotrans.com  
 coordinacion@nexotrans.com  
 direccionejecutiva@nexotrans.com  
 panorama-actualidad@nexotrans.com  
 opinion@nexotrans.com  
 coyuntura@nexotrans.com  
 estudios@nexotrans.com

contacto-vehiculo@nexotrans.com  
 novedades-vehiculos@nexotrans.com  
 industria-auxiliar@nexotrans.com  
 guia-vehiculos@nexotrans.com  
 directorio-proveedores@nexotrans.com  
 legislacion@nexotrans.com  
 consultorio@nexotrans.com  
 concurso@nexotrans.com  
 agenda@nexotrans.com

administracion@nexotrans.com  
 publicidad@nexotrans.com  
 suscripciones@nexotrans.com  
 facturacion@nexotrans.com  
 forotrans@nexotrans.com  
 atencion-cliente@nexotrans.com  
 base-datos@nexotrans.com  
 secretaria@nexotrans.com  
 secretaria@gruponexo.org