



OVIDIO DE LA ROZA

**Basta ya**

PÁG. 2 / El Transporte reclama el reconocimiento que merece.



JAVIER DEL MAZO

**Relevo en Kogel**

PÁG. 2 / Asume la dirección de la filial nacional del carrocero alemán.



JOSE LUIS ABALOS

**Revisar requisitos**

PÁG. 5 / La honorabilidad podría ser modificada en el ROTT.



CRISTOPHE MANDON

**PSA se electrifica**

PÁG. 10 / Las versiones eléctricas llegarán a lo largo de 2020.



OLGA SANTOS

**Hidrógeno en Renault**

PÁG. 10 / Las versiones de H2O de Master y Kangoo, al caer.

## Los módulos podrían vivir una nueva prórroga en 2020

“A fecha de hoy, el Gobierno aún no ha aclarado oficialmente si finalmente va a prorrogar el actual límite de facturación anual establecido en 125.000 euros para poder acogerse a los módulos en 2020”, según se recuerda desde Fenadismar.

**Novedades**



**DAF LF urbano**  
Versión especial City de 7,5 tn con motor de 4 litros. /Pág. 13-14



**Ligerero: Toyota** / Pág. 15  
**Remolque: Lamberet** /Pág. 17

**INDUSTRIA AUXILIAR** / Pág. 16

**Nexotrans.com**

Más información sobre el boletín electrónico y la suscripción gratuita en [www.nexotrans.com](http://www.nexotrans.com).

En el año 2016, el Gobierno decidió que se aplicaría un nuevo límite inferior de 75.000 euros, que sin embargo no ha llegado a entrar en vigor por las sucesivas prórrogas que se han ido aprobando, lo que ha permitido acogerse al régimen de módulos en 2017, 2018 y 2019 a los transportistas que hubieran facturado menos de 125.000 euros el año anterior. **Panorama / Pág. 5**



## Contrato Volvo más flexible

Volvo Trucks acaba de presentar Flexi-Gold, un nuevo contrato de servicio basado en el uso, con el que las cuotas mensuales se adaptan al kilometraje real. Esto

significa que los transportistas tienen una mayor flexibilidad para adaptar sus operaciones a las condiciones y a la demanda del mercado. **Panorama / Pág. 8**

## El Sector, de nuevo atrapado

Las protestas en Cataluña han impedido el normal desarrollo de la actividad

La Carretera ha vuelto a ver confirmados alguno de sus peores temores en estos días pasados. Los conflictos surgidos en Cataluña como consecuencia de la sentencia del *procés* han derivado, una vez más, en cortes de carreteras y bloqueos que, no por esperados, han sido menos dañinos para la actividad del transporte de mercancías. No se articulan medidas preventivas, pero al menos, Fomento ha anulado los tiempos de conducción y descanso correspondientes al periodo entre los días 14 y 20 de octubre. **Editorial / Pág. 3**



## Thomas Hilse es el nuevo presidente de marca Iveco

Asume la responsabilidad de ventas, producto y marketing

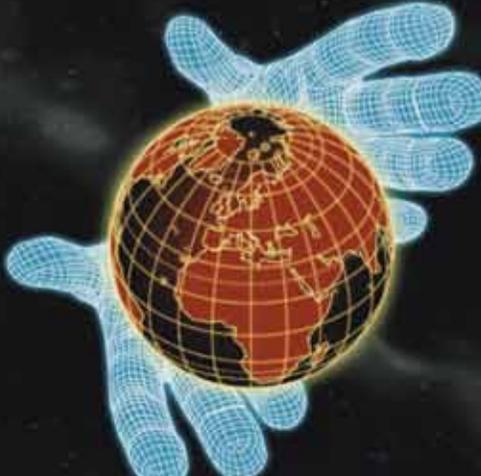
Iveco ha anunciado, con fecha 1 de noviembre, el nombramiento de Thomas Hilse como presidente de la marca Iveco, asumiendo la responsabilidad de la gestión de producto, ventas, marketing y desarrollo de la red de la marca Iveco a nivel global, con la misión de consolidar la posición de la marca y ampliar su presencia en los mercados mundiales. Su base se establecerá en Turín (Italia). **Personaje / Pág. 3**

**Esta Semana**

**Éxito de la 'decena' de WConnecta**

Más de 700 profesionales acuden al *networking* de Alpega. / **Pág. 23**

Opinión / Editorial / Tribuna ..... 2-3  
De frente: 'Dignidad' ..... 4  
Panorama / Actualidad ..... 5-12  
Logística ..... 21-24  
Innovación: 'Hyundai' ..... 27  
Coyuntura ..... 30



**Date de alta en Nexotrans.com**  
Diario online del Transporte  
**... y recíbelo cada mañana en tu email**



**Tribuna del Transporte****Basta ya. Somos un sector estratégico solo en los papeles**

Oviedo de la Roza

**L**AS VIOLENTAS PROTESTAS de la pasada semana en Cataluña, con motivo de la sentencia del 'procés', han demostrado que los daños derivados de estas actuaciones no solo han afectado directamente a los conductores de camiones y empresas de transporte de mercancías por carretera, sino a una gran parte de la sociedad. Más que colaterales, consideramos que los daños han sido globales.

No nos referimos solamente a los justificados enfados de los conductores, tirados en los arcones como apestados y privados de los servicios más básicos. Tampoco queremos insistir en las multimillonarias pérdidas económicas sufridas por las empresas de transporte (superiores a los 100 millones de euros), la industria y la agricultura, que han derivado en graves perjuicios para una parte muy importante de nuestra sociedad, especialmente para autónomos y pymes.

Esta globalización de los daños provocados fundamentalmente por los cortes indiscriminados de carreteras, con la paralización de la actividad de transporte y, consecuentemente, de nuestra economía, han tenido como protagonistas principales a nuestros políticos, quienes son en última instancia los garantes de que la circulación de personas y bienes no se vea interrumpida en ningún momento, tal y como reconoce nuestra Constitución.

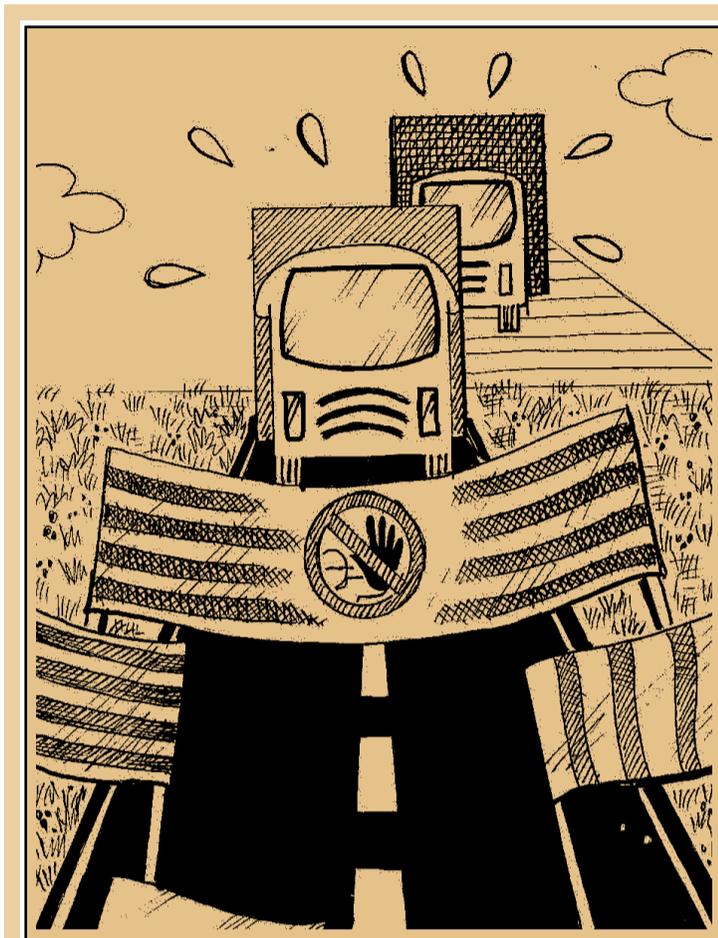
Está claro que los CDR, como ha sucedido antes con los 'chalecos amarillos' franceses o los

grupos antisistema durante la última cumbre del G-7, han utilizado a nuestros camiones como arma arrojadiza para intentar conseguir sus fines, sabiendo que si paran la actividad del transporte, verdadero motor de la economía, nos convierten a todos en rehenes de sus incontrolados desmanes.

Todo lo contrario de lo que han hecho los gobiernos de España y la Generalitat, cuya inacción con los cortes de las carreteras demuestra claramente el nulo interés que la clase política tiene por el transporte. Será, en los papeles, un sector estratégico, pero la realidad desmiente rotundamente esta afirmación.

De nada han servido las decenas de llamadas y escritos remitidos por la CETM, solicitando, exigiendo que cumplieran con sus responsabilidades. No hemos obtenido una sola respuesta de nuestros gobernantes, ocupados en otros asuntos que nada tienen que ver con la sostenibilidad económica de nuestras empresas, con el bienestar de nuestros conductores, con la marcha de no pocos sectores de nuestra economía que dependen directamente del transporte; y todo ello, en un momento, como demuestra la última EPA, la peor en seis años, especialmente delicado para la economía española.

Los CDR amenazan de nuevo con estrangular, a partir del próximo lunes, nuestras vías de comunicación, internas y externas, hasta conseguir, dicen, sus fines, el establecimiento de una república catalana independien-



**Somos un Sector constantemente maltratado, utilizado, ninguneado por intereses partidistas que no somos capaces de entender**

te. Ya basta. Somos un Sector constantemente maltratado, utilizado, ninguneado por intereses partidistas que no somos capaces de entender, haya o no elecciones en ciernes.

Una vez más, nuestro talante negociador nos ha llevado a dirigirnos, esta misma mañana, a los responsables en materia de seguridad y movilidad de los Gobiernos de España y Cataluña, para solicitarles nuevamente que adopten las medidas necesarias

para evitar los nuevos bloqueos anunciados.

En cualquier caso, tanto el Gobierno como la sociedad española deben entender que el Sector del transporte no está dispuesto a que se repitan estas situaciones y empleará todos los medios legales a su alcance en revertirlas y reclamar los daños y perjuicios que se nos han ocasionado.

Ovidio de la Roza, presidente de la CETM, en una carta abierta a los medios de comunicación. 25 de octubre

**Columna****Estrategia de operaciones y las expectativas de cliente (I)**

Ángel Caja

**C**UANDO HABLAMOS de la excelencia en las operaciones o en la cadena de suministro, lo primero que nos suele venir a la cabeza es una reducción de costes. Si gasto menos, tendré más beneficio, ¿verdad? Así de simple; así de sencillo. Pero si buscamos la excelencia en nuestras operaciones, ¿de verdad que solo queremos simplicidad y sencillez?

Todo dependerá de la propuesta de valor de la compañía y, sobre todo, de las necesidades y expectativas de los clientes. Quizá hay que dejar de pensar en el dinero que sale de mi bolsillo y escuchar más al que me llena los bolsillos.

Estas líneas quieren ayudar a diseñar una estrategia de operaciones perfectamente alineada con las expectativas de los clientes. De esta manera, podremos responder de forma eficiente a las distintas necesidades de cada mercado, transformando la cadena de suministro y las operaciones en un área centrada en el cliente.

Está claro que si nuestra compañía tiene un enfoque *low cost* y es justamente eso lo que nuestros clientes aprecian, todos los esfuerzos por reducir y optimizar costes están bien alineados. Pero ¿qué ocurre si una cadena de suministro enfocada al coste pertenece a una compañía cuya propuesta de valor no tiene nada que ver con obtener pedidos gracias a precios bajos, o sus clientes demandan rapidez o alta calidad?

Este sería un escenario más habitual de lo que parece en las B2B más tradicionales. Cuando esto ocurre, nos encontramos ante una clara falta de alineación entre la estrategia de la compañía y su cadena de suministro. El resultado es fácil de predecir: tendremos una cadena de suministro estresada, donde las urgencias se convierten en algo cotidiano y los conflictos y las discusiones internas son el pan de cada día. Algo que, por supuesto, acaba afectando al cliente.

La solución al eterno problema del estrés en las cadenas de suministro y las operaciones pasa por identificar la brecha entre lo que las operaciones pueden ofrecer y lo que los clientes demandan y esperan. Cerrar esta brecha de manera sostenible hace que las operaciones y las expectativas de nuestros clientes se encuentren con mayor facilidad.

Ángel Caja es licenciado en Industria Electrónica y autor del libro **Manual de estrategia de operaciones**.

**Lapidario****Javier del Mazo**

**Nuevo director de la filial española del carrocer alemán Kogel**

El fabricante de remolques alemán Kogel ha renovado su directiva a nivel nacional. Héctor Rodríguez, que ha estado al frente de la filial española el último lustro, da el salto al mundo de los autobuses como director general de VDL España, y le sustituye Del Mazo, que acumula más de tres décadas de experiencia en el Sector tras su paso por Lecitrailer y Schmitz.

**Retrovisor**

## Editorial

# Otra vez agraviados

*Los cortes en Cataluña interrumpen el trabajo, aunque Fomento haya anulado los tiempos*

**L**A CARRETERA HA VUELTO a ver confirmados alguno de sus peores temores en estos días pasados. Los conflictos surgidos en Cataluña como consecuencia de la sentencia del *procés* han derivado, una vez más, en cortes de carreteras y bloqueos que, no por esperados, han sido menos dañinos para la actividad del transporte de mercancías.

Y es que se veía venir. Se está convirtiendo en algo tristemente habitual que, ante cualquier necesidad de reivindicación, el primer recurso utilizado sea el de interrumpir la movilidad de personas y bienes. Algo que, por cierto, reza en el núcleo de Unión Europea como derecho fundamental.

Lo peor, dadas las circunstancias, es que siendo de dominio público, nadie es capaz de articular soluciones preventivas. Las autoridades competentes, en este caso las estatales y las catalanas, pero se puede extrapolar a cualquier otro territorio nacional o internacional, no encuentran la tecla (habría que ver el ahínco con que la buscan) para evitar los atascos y los tremendos inconvenientes que sufren las empresas de transporte de mercancías por carretera y sus conductores profesionales.

Tiempos de entrega que no se pueden cumplir, mercancías percederas echadas a perder, personas sin las más mínimas condiciones de higiene y descanso... Estas y otras muchas cuestiones tienen que ser solucionadas YA. Sin mayor dilación. Sin paños calientes. Sin escurrir el bulto. Asumiendo responsabilidades por aquellos a quienes les han sido encomendadas. No hay excusa posible para que un problema de tal calado siga siéndolo.

Este nuevo conflicto también ha servido para demostrar la distancia que, ahora mismo, separa a los transportistas con los cargadores. Cabe la posibilidad de que tanto unos como otros aprovechen la menor ocasión para 'cargar' contra la parte contraria, para argumentar lo que éstos o aquéllos hacen o dejan de hacer. Y el ejemplo ha estado en el comunicado emitido

por CETM, en el que se sorprende de la falta de empatía y «de dignidad» por parte de los cargadores, pues a su juicio, no han denunciado con la vehemencia necesaria la situación de precariedad sufrida por los camiones atrapados por las protestas, recordando que «esos camiones y esas personas tienen el encargo de llevar sus mercancías a sus clientes». Aecoc, como pueden comprobar en nuestra sección 'De Frente', no acepta estas acusaciones de la Confederación. Pero es la repetición del escenario de confrontación que viven ambos agentes del Sector, con escasos visos de solución a corto plazo.

La única noticia positiva, si puede llamarse así, que nos deja este periodo de conflictos es que el Ministerio de Fomento publicó en el BOE la Resolución 29/10/2019, por la que se establece que se excluyen temporalmente los tiempos de conducción y descanso en los transportes de mercancías y viajeros por carretera a las operaciones que hayan tenido lugar en Cataluña entre los días 14 y 20 de octubre, en los que los cortes en las carreteras impidieron el normal desarrollo de estas actividades.

No es una medida preventiva, pero al menos es reactiva y limita en parte los perjuicios ocasionados a los profesionales. La Administración ha reconocido que los cortes en las carreteras catalanas han afectado al tráfico y a la libre circulación, decisión celebrada por CETM celebra pues «aunque los daños económicos son irreversibles para el Sector del transporte de mercancías por carretera, de esta manera se evitan sanciones injustas a los transportistas, que no tenían opciones ante la irrupción de su trabajo de manera forzosa por parte de los CDR».

Un pequeño paso al frente que convendría tener en cuenta. Da la razón a un colectivo sistemáticamente maltratado sin ser parte de las protestas. Ahora, a buscar soluciones antes.

Que le sea útil. Es nuestro mayor interés.

## Nexotrans

Periódico Profesional del Transporte de Mercancías por Carretera

PRESIDENTE: **EUGENIO DE QUESADA**  
CONSEJERO DELEGADO: **CARLOS ORTIZ**

DIRECTOR  
**CARLOS ORTIZ RODRIGO**

DIRECTOR ADJUNTO: **Eugenio de Quesada**  
SUBDIRECTOR: **Daniel Gallego Alías**

REDACTORES Y COLABORADORES

Guillermo Mieres | Eduardo Santamaría | Miguel Praga | Marga González  
Paula Vacas | Pablo García-Diego | Ignacio Samper | Enric Arenós

**NEXO**  
editores s.a.

REDACCIÓN Y ADMINISTRACIÓN

✉ Lope de Vega, 13. Barrio de Las Letras 28014 Madrid  
Centralita: 91 369 41 00 (20 líneas)

Web: Nexotrans.com | Mail: redaccion@nexotrans.com

DIRECTOR FINANCIERO: José Manuel de la Torre | DIRECTOR JURÍDICO: Santiago Moratalla  
JEFE DE CONTABILIDAD: Javier Contreras | JEFE DE PERSONAL: Ignacio González del Yerro  
DIRECTOR DE INFORMÁTICA: José Manuel Dávila | PLATAFORMAS DIGITALES: Joaquín Abad  
DEPARTAMENTO DE PUBLICIDAD (DEPARTAMENTO PROPIO): Nexopublic S.R.L. (Grupo NEXO)  
SALONES TURNEXO Y FACTURACIÓN: María José González | ADMINISTRACIÓN Y CONTROL: Raúl López  
SUSCRIPTORES: Mar Fernández | ATENCIÓN AL CLIENTE: Mercedes León | EVENTOS: M<sup>º</sup>. José González

SERVICIOS EDITORIALES: Aborda (Asesoría Contable y Fiscal) | Aconfisa (Asesoría Legal) | Nexopublic (Diseño y Publicidad) | Nexo Creativo (Autoedición) | Nexotel (Información Electrónica) | Herrero (Propiedad Industrial) | Nexodata (Base de Datos) | Calprint (Impresión y Papel)

NEXOTRANS, el Periódico Profesional del Transporte de Mercancías por Carretera, es una Publicación Independiente de los Intereses del Sector / © NEXOTRANS es una Marca Registrada de Nexo Editores SA  
© Copyright NEXO EDITORES SA y Grupo NEXO / Depósito legal: M-8046-2012 / ISSN: 1699-3152 / Impreso en España

UNA PUBLICACIÓN DEL GRUPO **Nexo**

## Directa

### Colaboración en ciernes

**E**L CONSEJO DE VIGILANCIA de Peugeot S.A. y el Consejo de Administración de Fiat Chrysler Automobiles (FCA) han reconocido las conversaciones que están llevando a cabo, al más alto nivel, para poder alcanzar una fusión 50/50 en el plazo de pocas semanas. De cristalizar, Groupe PSA y FCA, que comparten la idea de que «existe una lógica convincente para un movimiento tan audaz y decisivo que crearía un grupo líder mundial con la dimensión, las capacidades y los recursos para aprovechar con éxito las oportunidades y gestionar eficazmente los desafíos de la nueva era de la movilidad», conformarían el cuarto fabricante mundial de la automoción en término de unidades vendidas (8,7 millones de vehículos), con ingresos combinados de casi 170.000 millones de euros y ganancias operativas recurrentes de más de 11.000 millones, según los datos de 2018. Se estima que el incremento significativo en el valor resultante de la transacción es del orden de 3.700 millones de euros en sinergias anuales proyectadas, que no significaría el cierre de ninguna planta. Al Sector le afecta directamente, puesto que ambos grupos desarrollan una importante labor en el segmento de vehículos comerciales.

## Personaje de la Semana

### Thomas Hilse

Iveco ha anunciado, con fecha 1 de noviembre, el nombramiento de Thomas Hilse como presidente de la marca Iveco, asumiendo la responsabilidad de la gestión de producto, ventas, marketing y desarrollo de la red de la marca Iveco a nivel global, con la misión de consolidar la posición de la marca y ampliar su presencia en los mercados mundiales. Su base se esta-



blecerá en Turín (Italia). Hilse acumula una sólida trayectoria con 22 años de experiencia adquirida en el sector de camiones, autobuses y vehículos comerciales en varios puestos de gestión internacional para varias marcas en Europa, NAFTA, América Latina y el sudeste asiático. Estudió Ingeniería Mecánica y Administración de Empresas, y tiene un máster en Relaciones Internacionales.

*Hilse es el nuevo presidente de la marca Iveco, con responsabilidad sobre las áreas de producto, ventas, marketing y desarrollo de red, y reportando directamente a Gerrit Marx*

## Marchatrás

### Matriculaciones a la baja

**L**A NEGATIVA EVOLUCIÓN de las matriculaciones que estamos viviendo en el mercado doméstico se está reflejando también a nivel comunitario. Los datos aportados por Acea, correspondientes al mes de septiembre, indican que el conjunto continental descendió un 10%, después de acumular ocho meses consecutivos de subidas. La demanda a la baja fue un denominador común en todos los segmentos y en los mercados de mayor dimensión, a excepción de Italia (+8,8%) y Francia (+2,5%). Es muy posible que la incertidumbre generada por el Brexit sea la causante del descenso del 22% registrado en Reino Unido, pero otros países como Alemania (-11,5%) y España (-4,2%) colaboran a las pérdidas generalizadas. Por el momento, el acumulado anual comunitario mantiene una tendencia positiva (+4,6%) tras los primeros nueve meses de 2019, a pesar de septiembre y computando todas las matriculaciones, tanto de comerciales como de industriales, aunque conviene mantenerse alerta por si el descenso se mantiene en el corto plazo. Alemania es el país que mejores datos presenta hasta septiembre (+10,9%), mes en el que todos los segmentos, tanto los vehículos comerciales como los pesados y los autobuses vieron aparecer el signo negativo en su resultado.

**X De Frente****¿Deben implicarse más los cargadores?**

**D**E TODOS LOS SILENCIOS que el Transporte de mercancías por carretera ha tenido que soportar durante los días de bloqueos de las carreteras en Cataluña, uno de los que más nos han sorprendido han sido los de las principales organizaciones de cargadores". Así inicia la CETM un comunicado muy duro ante lo que consideran inacción por parte de los propietarios de las mercancías que, junto a los camiones que las transportaban, estaban inmovilizadas en el entorno de Cataluña, sin tener ninguna certeza acerca de la posibilidad de cumplir los plazos de entrega pactados. Incluso con la posibilidad de que las mercancías perecieran se estropearan. Ante tal situación, Aecoc se defiende argumentando que ya denunciaron la situación, compartiendo el malestar del transportista y sintiéndose también víctimas de este conflicto.

**🔍 Análisis****Desencuentro total**

CETM pone el acento en el hecho de que "quienes habitualmente organizan foros para hacer más eficaz la distribución de mercancías o ponen en marcha una plataforma colaborativa para reducir los costes del transporte, no han mostrado la más mínima preocupación e indignación por la situación de secuestro que han vivido sus proveedores de transporte durante esta última semana, a pesar de que nuestros camiones estaban cargados con sus mercancías y de que eran sus clientes quienes esperaban recibirlos. Probablemente se estén guardando las fuerzas para reunirse con el ministro de turno y reclamarle la puesta en marcha de las 44 toneladas, o para pedir a los empresarios de transporte que sean más valientes a la hora de hacer más atractiva la profesión de conductor", continúan desde la Confederación, recordando que "es ese profesional el que ha estado días abandonado a su suerte en un arcén sin que estas organizaciones, tan beligerantes cuando les interesa, se hayan preocupado ni una sola vez por si podía llegar a pasar el fin de semana con su familia, comer algo decente o ir al servicio con la mínima dignidad". Es cierto que Aecoc no acepta estas declaraciones y que se "solidariza" con los transportistas, pero estamos ante un nuevo episodio que evidencia el desencuentro casi absoluto que se vive entre transportistas y cargadores, quizá uno de los peores de la historia reciente.

**👍 A favor****'Falta de dignidad'**

**E**N LA CETM nos preguntamos: ¿a qué se deben estos silencios? ¿Por qué no han protestado ante una situación que claramente les perjudica? ¿Dónde ha quedado su preocupación por la eficiencia en la cadena de suministro? Debe ser que están acostumbrados a que sean otros los que les saquen las castañas del fuego realizando las labores más ingratas, y al igual que ocurre con la carga y descarga de las mercancías, son los



transportistas quienes asumen la responsabilidad, reclamando la libre circulación de (sus) mercancías. Tan beligerantes cuando les interesa, se echó de menos una dignidad que ha brillado por su ausencia entre los cargadores y que seguramente lastrará, aún más, sus relaciones con unos transportistas que se han sentido abandonados también por sus clientes.

Extracto de un comunicado emitido por la CETM, que preside **Ovidio de la Roza**.

**👎 En contra****'También somos víctimas'**

**L**A REACCIÓN al comunicado emitido por la Confederación por parte de los cargadores, a petición de NEXOTRANS, nos llega de parte del director de Logística y Transporte de Aecoc, quien afirma que "tras los primeros disturbios vividos en Cataluña, Aecoc expresó públicamente, por boca de su presidente, la preocupación con la que la Asociación estaba viviendo estos episodios de violencia por el impacto que tenían en los negocios



a corto y largo plazo. Esto incluye la afectación a las actividades de transporte y es evidente que la Asociación condena firmemente y sin paliativos cualquier tipo de violencia, y comparte el sentir y malestar general de los transportistas ante una situación de la que las empresas cargadoras, como ellos mismos apuntan, también son víctimas".

Alejandro Sánchez es el director de Logística y Transporte de la organización de cargadores **Aecoc**.

# Expertos en Consultoría de Transporte por Carretera

## De Profesional a Profesional

✉ Solicite Información, pre-Estudio y datos sobre Ayudas y Subvenciones a [direccion-tecnica@nexopublic.net](mailto:direccion-tecnica@nexopublic.net)

- Evaluaciones de Calidad.
- Estudios de Mercado.
- Estudios Estratégicos.
- Autodiagnósticos de Empresa.
- Análisis Sectoriales.
- Desarrollos en Internet.
- Fusiones y Adquisiciones.
- Búsqueda de socios financieros.

# Nexopublic

CONSULTING

Lope de Vega, 13. 28013 Madrid. ☎ 91 369 41 00. Fax 91 369 18 39

# El Gobierno no aclara si prorrogará el límite de 125.000 euros para los módulos de los autónomos

La única posibilidad de prórroga del actual límite solo podría hacerse por Decreto-Ley del Gobierno en funciones

Desde la Federación Nacional de Asociaciones de Transporte de España, Fenadismar, "queremos aclarar que a fecha de hoy el Gobierno aún no ha aclarado oficialmente si finalmente va a prorrogar el actual límite de facturación anual establecido en 125.000 euros para poder acogerse a los módulos en 2020, o si la última prórroga aprobada 'in extremis' en diciembre del pasado año por el actual Gobierno sería la última y, en consecuencia, entraría en vigor a partir de 2020 el nuevo límite de facturación de 75.000 euros aprobado en 2016 y que no ha llegado nunca a entrar en vigor por las sucesivas prórrogas aprobadas estos últimos años".

La regulación aprobada en 2016 para continuar acogido al régimen de módulos redujo de forma importante para el Sector del Transporte por carretera el límite máximo para poder continuar acogido, quedando establecido un límite de facturación anual de 125.000 euros, "siempre que su facturación se realice en más de un 50% a empresas o profesionales". Asimismo, dicha regulación aprobada en 2016 preveía

un régimen transitorio de dos años, estableciendo que a partir del año siguiente se aplicaría un nuevo límite inferior de 75.000 euros, que sin embargo no llegó a entrar en vigor por las sucesivas prórrogas que se han ido aprobando, lo que ha permitido acogerse al régimen de módulos en 2017, 2018 y 2019 a los transportistas que hubieran facturado menos de 125.000 euros en el año anterior.

En todo caso, "debe quedar claro que la regulación sobre el límite de facturación anual para acogerse al régimen de módulos viene establecido por ley, por lo que al encontrarse el Parlamento disuelto por la convocatoria electoral, la única posibilidad de prórroga del actual límite solo podría hacerse por Decreto-Ley del Gobierno en funciones, debiendo justificar su carácter de urgencia al tener limitadas sus competencias en este período, o bien esperar a la conformación del nuevo Gobierno que resulte de las elecciones del 10 de Noviembre para su tramitación legal", recuerda Fenadismar.

Lo que sí ha procedido el Ministerio de Hacienda es a la elaboración

del borrador de Orden Ministerial que establece los importes para 2020 de los módulos de las diferentes actividades empresariales, manteniendo idénticos importes a los que se han aplicado este año 2019 y en años precedentes, en lo que se refiere tanto a personal empleado y la capacidad de los vehículos como al límite máximo de vehículos de transporte que pueden incluirse en dicho régimen, que continúa establecido en cuatro vehículos para transporte de mercancías y en cinco en el caso de viajeros en autobús. Así el proyecto de Orden establece los siguientes importes para las diferentes magnitudes de los módulos para 2020 en lo que se refiere al Sector del transporte en sus diferentes subsectores:

En el IRPF, todas las actividades mantienen los mismos importes que los establecidos en 2019, por lo que los módulos de IRPF de las actividades de transporte de mercancías (722 y 849.5) y de transporte de viajeros (721.1 y 721.3) quedarían como sigue:

— Transporte de mercancías: 10.090,99 euros de personal no asa-



lariado, 2.728,59 euros de personal asalariado y 126,21 de carga del vehículo.

— Transporte de viajeros en autobús: 16.016,97 euros de personal no asalariado, 2.981,02 euros de personal asalariado y 121,40 de asiento del vehículo.

En el IVA se mantienen también los mismos importes que en 2019. En consecuencia, los módulos del IVA de las actividades de transporte

de mercancías (722 y 849.5) y de transporte de viajeros (721.1 y 721.3) quedaría como sigue:

— Transporte de mercancías: 4.149,99 euros de personal empleado y 388,55 de carga del vehículo.

— Transporte de mercancías de residuos: 1948,64 de personal empleado y 181,58 de carga del vehículo.

— Transporte de viajeros en autobús: 1.700,62 euros de personal empleado y 79,72 de cada asiento del vehículo.

## Fomento podría revisar el ROTT en lo relativo a la honorabilidad

Entre las novedades más controvertidas incluidas en el nuevo Reglamento de Ordenación de los Transportes Terrestres (ROTT), que entró en vigor el pasado mes de febrero, se encuentra la nueva regulación sobre el requisito de honorabilidad, que conforme a la normativa europea, se considera uno de los cuatro requisitos necesarios para el ejercicio de la actividad del transporte por carretera.

En desarrollo de tal previsión comunitaria, el nuevo ROTT regula los supuestos en que se puede perder el requisito de honorabilidad y las consecuencias de dicha pérdida. Así, entre los supuestos de pérdida se encuentra que la empresa transportista haya sido sancionada en vía administrativa por la comisión de una sola de un catálogo de 21 infracciones muy graves, aunque algunas de ellas no sean imputables a la empresa transportista, o bien de aquellas graves o menos graves cuyo Índice de Reiteración Infractora (IRI) alcance un valor igual o superior a tres.

Las consecuencias de la pérdida de la honorabilidad son principalmente la suspensión de las autorizaciones de transporte durante un año, lo que en la práctica supone la paralización de la actividad de la empresa de transporte, con la consiguiente pérdida de clientes, despido de trabajadores y quebranto económico.



Desde su entrada en vigor, son miles las notificaciones de comunicación de posible pérdida de la honorabilidad que los servicios territoriales de inspección están dirigiendo tanto a las empresas transportistas como a sus gestores, esto es a, las personas que aportan el título de competencia profesional a la empresa, lo que está originando cierta "alarma social" en el Sector por las consecuencias que se pudieran derivar en el caso de que tal consecuencia punitiva se llevara a efecto.

La Federación se "sorprende de la falta de uniformidad sobre el procedimiento que las Comunidades Autónomas están siguiendo en relación a la comunicación de posible pérdida de la honorabilidad, en lo relativo a la falta de comunicación a la empresa transportista o al plazo concedido al gestor para presentar alegaciones, entre otras".

Por eso, el Comité Nacional acordó impugnar el pasado mes de Abril la regulación sobre pérdida del requisito de honorabilidad, tanto por su carácter desproporcionado y no garantista como por la inseguridad jurídica que ocasiona a las empresas transportistas. Dicha impugnación se encuentra en la actualidad pendiente exclusivamente de que sea dictada la preceptiva sentencia por parte del Tribunal Supremo.

En este punto, Fenadismar ha tenido noticia de que el Ministerio de Fomento está trabajando en la elaboración de una modificación del ROTT con el objetivo, entre otros, de modificar algunos de los aspectos más controvertidos de la regulación sobre pérdida de la honorabilidad, aunque habrá que esperar al pronunciamiento del Tribunal Supremo para ver el alcance de la modificación que finalmente se apruebe.



## CETM-Madrid y Ecotruck se comprometen a colaborar

CETM-Madrid, asociación que representa al Sector del transporte de mercancías por carretera de la Comunidad de Madrid, y Ecotruck, empresa especializada en la transformación de vehículos profesionales diésel a Gas Natural y GLP, han firmado un convenio de colaboración destinado a los asociados de la organización madrileña.

El acuerdo ha sido suscrito por Cristóbal San Juan, presidente de CETM-Madrid, y Miguel Ángel Martín, en representación de Ecotruck, empresa que se ha caracterizado por adaptar el vehículo profesional diésel a gas natural y GLP, una adaptación que va desde furgonetas hasta tractores, para lo que se utiliza la tecnología más avanzada.

A través de este convenio, la compañía Ecotruck facilitará a los asociados de CETM-Madrid la posibilidad de obtener todas las ventajas relacionadas con las nuevas políticas medioambientales que están llevando a cabo las

diferentes Administraciones y, especialmente, el Ayuntamiento de Madrid. Además, hay que tener en cuenta el importante ahorro de combustible que conlleva.

La solución que aporta esta empresa para vehículos diésel permite obtener la etiqueta ambiental ECO de la DGT para motores Euro 6. La transformación que realizan se denomina Dual-Fuel y, una vez finalizada, el vehículo pasa a consumir, de forma simultánea, Gas Natural Comprimido (GNC) o Autogas (GLP), además de gasoil.

### Nuevo presidente

Por otro lado, la Asamblea General de la Asociación Nacional de Portavehículos (CETM portavehículos), organización miembro de la CETM, ha elegido como presidente, por unanimidad, a Pedro Ruiz Alonso de Castañeda. Es licenciado en ADE y ocupa el cargo de consejero delegado del Grupo Logiberia.

# Daimler Trucks busca liderar la descarbonización en 2039 continuando con su política de camiones eléctricos

En 2017 crearon su primer camión completamente eléctrico producido en serie y que ya está en manos de los clientes, el Fuso eCanter

Daimler Trucks & Buses, uno de los fabricantes de vehículos comerciales más grandes del mundo, persigue una estrategia corporativa sostenible y tiene como objetivo ofrecer solo vehículos nuevos que sean libres de CO2 en la operación de conducción en mercados de Europa, Japón y NAFTA para 2039.

Ya para 2022, Daimler Trucks & Buses planea incluir vehículos producidos en serie con accionamiento eléctrico de batería en su cartera de vehículos en sus principales regiones de ventas de Europa, Estados Unidos y Japón. A finales de la próxima década, Daimler Trucks & Buses ampliará su gama de vehículos con vehículos de producción en serie impulsados por hidrógeno. Esta semana, Daimler Trucks & Buses celebró el estreno mundial del prototipo de celda de combustible de la marca Fuso Vision F-Cell en el Salón del Automóvil de Tokio en Japón, fortaleciendo aún más su actividad en el campo del hidrógeno. Además, todas las plantas europeas de Daimler Trucks & Buses estarán libres de CO2 para el año 2022.

Martin Daum, miembro del Consejo de Administración de Daimler AG, responsable de Trucks & Buses, dijo en su discurso de apertura en la Conferencia Internacional de la Cadena de Suministro en Berlín que "en Daimler Trucks & Buses



estamos claramente comprometidos con los objetivos de París Acuerdo de Protección del Clima y por lo tanto a la descarbonización de nuestra industria. Tener un transporte neutral en CO2 en la carretera para 2050 es nuestro objetivo final. Esto solo se puede lograr si se crean condiciones competitivas para el transporte neutral en CO2 para nuestros clientes en términos de costos e infraestructura. Como lleva unos 10 años renovar por completo una flota hasta 2050, nuestra ambición es ofrecer vehículos nuevos 'tanque a rueda' localmente neutros en CO2 para el año 2039".

"Los camiones y autobuses con emisiones neutras de CO2 no se venderán por sí solos, porque

incluso en 2040, a pesar de todos los esfuerzos de los fabricantes, la adquisición y el costo total de propiedad de los camiones y autobuses con propulsión eléctrica seguirán siendo más altos que los de los vehículos diésel. Por lo tanto, necesitamos incentivos del gobierno para hacer que los camiones y autobuses con neutralidad de CO2 sean competitivos", añadió Daum.

## Años de innovación

Daimler Trucks lleva adquiriendo experiencia con camiones eléctricos desde 2010 y desde 2017 tiene su primer camión totalmente eléctrico producido en serie en el mercado y en manos de los clientes: el camión

liviano Fuso eCanter. Más de 140 eCanter ya están en servicio al cliente en ciudades de todo el mundo, incluidas la ciudad de Nueva York, Tokio, Berlín, Londres, Amsterdam, París y Lisboa. El camión de servicio pesado Mercedes-Benz eActros, con un alcance de hasta 200 km, está en uso intensivo por parte de clientes en Alemania y Suiza como parte de la 'flota de innovación' de eActros. El primer traspaso a un cliente fue en 2018. En los Estados Unidos, el Freightliner eM2 de servicio mediano y el Freightliner eCascadia de servicio pesado también se someten a pruebas de campo intensivas con los clientes.

Daimler ha estado trabajando en tecnologías de accionamiento

basadas en hidrógeno durante más de 30 años. Hasta la fecha, los vehículos de celdas de combustible de la compañía han recorrido muchos millones de kilómetros, lo que demuestra la comerciabilidad de este concepto de conducción. Aún así, existen desafíos muy específicos en el sector de vehículos comerciales, como la vida útil y la disponibilidad de carga útil. Las tecnologías de batería eléctrica e impulsión de hidrógeno ofrecen diferentes beneficios según el propósito y, por lo tanto, se complementan entre sí. El criterio decisivo para los clientes de camiones y autobuses es el costo total de propiedad.

Además, Daimler Trucks & Buses está marcando el rumbo, pues está previsto que todas las plantas alemanas y europeas en general sean abastecidas con energía neutra en CO2 para 2022. Todas las demás plantas seguirán. En términos concretos, esto significa que las plantas existentes de camiones y autobuses solo recibirán su energía eléctrica de fuentes renovables.

En las últimas décadas, las divisiones de camiones y autobuses de Daimler han establecido continuamente estándares para toda la industria del transporte, en términos de seguridad, eficiencia de combustible y comodidad del conductor y el pasajero.

## Solutrans 2019 para responder a los desafíos de la movilidad urbana

En la era digital y de las nuevas tecnologías, las industrias del transporte y la logística se reinventan y se enmarcan en el movimiento Tech con vehículos cada vez más conectados e incluso autónomos.

En asociación con CARA, Solutrans presentará el próximo noviembre cerca de 35 proyectos prospectivos, desde la investigación básica hasta la producción, en Solutrans 4.0, un nuevo espacio que reúne a todos los actores de las tecnologías disruptivas en los campos de los vehículos industriales y urbanos y de la intra logística.

Así, la próxima edición de Solutrans, que tendrá lugar del 19 al 23 de noviembre en Eurexpo Lyon, reflejará el trabajo realizado por CARA y sus miembros en el sector de sistemas automotrices y de transporte de la región de Auvernia-Ródano-Alpes. Clúster de la región de Auvernia-Ródano-Alpes y Polo de competitividad, CARA persigue dos objetivos complementarios:

- Apoyar los cambios en la movilidad urbana, especialmente los de los sistemas de transporte de personas y mercancías.
- Federar y animar el sector automotriz y de vehículos industriales en Auvernia-Ródano-Al-



pes, un territorio de proveedores de tecnologías de alto rendimiento para el vehículo del mañana.

Implementa acciones colectivas, a través de tres líneas principales de trabajo:

- Innovar apoyando a sus miembros desde el surgimiento hasta la estructuración de proyectos de innovaciones individuales o colaborativas en torno a 5 programas de investigación que estructuran las competencias técnicas y tecnológicas del ecosistema.
- Demostrar identificando los terrenos de experimentación para

desplegar demostradores de aplicaciones para evaluar innovaciones en situaciones de la vida real y comparar su aceptabilidad y su madurez técnica, reguladora, económica, ambiental y social.

- Desarrollar reforzando la capacidad de las empresas para diseñar e industrializar productos innovadores, para encontrar accesos beneficiosos a nuevos mercados, a diversificar su producción para mantenerse al día con los cambios tecnológicos del sector y anticipar los cambios en las habilidades requeridas por los sectores.



## Iveco inaugura su nueva instalación en Canarias

Iveco ha presentado el pasado 25 de octubre, junto a concesionario Rivera, las nuevas instalaciones de la concesión en Las Palmas. Este espacio de 12.000 m2 y edificados en diversas alturas 5.900 m2, en el que se han invertido seis millones de euros, congrega a marcas del Grupo CNH Industrial como Iveco, fabricante de vehículos industriales, Iveco Bus, vehículos para pasajeros, así como New Holland, maquinaria agrícola.

Previo al evento de inauguración tuvo lugar una rueda de prensa donde los medios locales pudieron conocer, en primicia y de la mano de Antonio Rivera, director general de Concesionario Rivera, la historia de esta empresa familiar que comenzó hace más de treinta años en el mundo del vehículo industrial, hasta el día de hoy. Ruggero Mughini, director general de Iveco para España

y Portugal, explicó a los medios la apuesta de Iveco por Concesionario Rivera tras casi tres décadas trabajando mano a mano, y remarcó la importancia de este año para Iveco, donde se ha renovado la gama de pesados y ligeros, y que, posteriormente serían presentadas a los asistentes.

Antonio Rivera Espino, tras hacer un repaso a la historia de Rivera, explicó la evolución en cifras del proyecto empresarial familiar: "Nuestra empresa comenzó en un pequeño taller, ahora, tras más de 30 años de esfuerzo y trabajo, contamos con una plantilla de 130 personas, cuatro puntos de venta, y hemos alcanzado una facturación de 30 millones de euros". El objetivo del concesionario es ampliar su plantilla hasta los 160 empleados, alcanzar una facturación de 50 millones de euros.

# Grande-Marlaska encarga a la Dirección General de Tráfico la Estrategia de seguridad vial 2021-2030

El Pleno del Consejo Superior de Tráfico tiene como objetivo impulsar y mejorar el tráfico, la seguridad vial y la movilidad sostenible

El ministro del Interior en funciones, Fernando Grande-Marlaska, ha presidido por primera vez el Pleno del Consejo Superior de Tráfico, Seguridad Vial y Movilidad Sostenible, que se ha celebrado en la sede de la Dirección General de Tráfico (DGT) en Madrid. El Pleno del Consejo es el órgano de consulta y participación que tiene como objetivo impulsar y mejorar el tráfico, la seguridad vial y la movilidad sostenible, así como promover el acuerdo entre las distintas administraciones públicas y entidades que desarrollan actividades en dichos ámbitos.

El ministro del Interior en funciones, acompañado por la subsecretaria del Ministerio del Interior, Isabel Goicoechea; el director general de Tráfico, Pere Navarro; y autoridades de otros Ministerios y organismos públicos y privados vinculados a la seguridad vial, ha destacado que el Consejo "es una herramienta imprescindible de consenso e impulso de políticas públicas, como las de seguridad vial, en la que es imprescindible la implicación de todos los agentes sociales desde sus

diferentes ámbitos competenciales para seguir avanzando".

## Colectivos vulnerables

Asimismo, el ministro ha encargado a la Dirección General de Tráfico elaborar la Estrategia de Seguridad Vial 2021-2030, en el seno del Consejo Superior de Tráfico, Seguridad Vial y Movilidad Sostenible, una estrategia que nace con el objetivo de reducir en un 50% el número de fallecidos y de heridos graves para todos los países de la Unión Europea. "Esta futura estrategia será uno de los principales medios para conseguirlo", ha asegurado Grande-Marlaska.

Grande-Marlaska ha recordado que en 2018 fallecieron en accidente de tráfico 1.806 personas y otras 8.935 resultaron heridas leves. "Las cifras siguen siendo inaceptablemente altas, pero se trata de 24 fallecidos y 611 heridos graves menos que el año anterior, un descenso que puede apuntar a un cambio de tendencia". El ministro en funciones ha añadido que al departamento

de Interior "le preocupa especialmente el colectivo de vulnerables, peatones, ciclistas y motoristas, ya que suponen el 48% del total de fallecidos y la tendencia sigue en aumento; por tanto, al Ministerio del Interior le corresponde proteger a los más débiles y en ellos se han de concentrar los mayores esfuerzos".

## Indicadores

Respecto a los indicadores incluidos en la Estrategia de Seguridad Vial 2011-2020, los datos consolidados de 2018 muestran que la situación en la siguiente:

— El indicador más relevante, tasa de fallecidos por millón de habitantes, alcanzó en 2018 un valor de 39, frente al objetivo de la Estrategia de 37 en 2020. Es necesario mantener una intensidad elevada de las políticas de seguridad vial para asegurar el cumplimiento de este objetivo.

— Cinco de los indicadores ya están conseguidos. Son los referidos a heridos graves, niños fallecidos sin Sistemas de Retención Infantil



(SRI), conductores de 18-24 años fallecidos y heridos graves en fin de semana, fallecidos en salidas de vía en carretera convencional, y tasa de ciclistas fallecidos por millón de habitantes.

— Los seis restantes (conductores mayores de 64 años fallecidos, peatones fallecidos, ocupantes de turismos fallecidos en vías urbanas, motoristas fallecidos y heridos graves, fallecidos en accidentes en itinere y positivos en controles de

alcohol) exigirán esfuerzos adicionales para su cumplimiento.

A lo largo de la reunión se ha presentado el informe de actividades relevantes durante los años 2018 y 2019, entre los que destaca la puesta en marcha de la Plataforma dgt 3.0; la reducción del límite de velocidad en las carreteras convencionales a 90 km/h; la celebración del Encuentro de ciudades, del Foro de ciudades y del Observatorio Iberoamericano de seguridad vial.

## EXTREMA RESISTENCIA. EXTREMA FIABILIDAD.



2018 OFFICIAL SUPPLIER PARTNER

¿Qué tienen en común el MAN XLion y los triatletas de Ironman?  
Fiabilidad, máximo rendimiento en todas las disciplinas. Día a día.

Al igual que en la competición más dura del mundo, los camiones MAN también alcanzan su rendimiento extremo todos los días. La resistencia, el uso eficiente de la potencia y la fiabilidad absoluta de la gama MAN han sido probadas en todas las condiciones de operación. Los camiones MAN XLion están perfectamente preparados para cada aplicación. Además, MAN DigitalServices también hace el día a día de los conductores más fácil e incrementa, de modo sostenible, la rentabilidad económica de las flotas.

Más información en [xlion.man](http://xlion.man)



## Eslovaquia gana la final del Optifuel Challenge de Renault Trucks

El pasado 18 de octubre, 25 conductores procedentes de 25 países se enfrentaron en Lyon en la quinta final internacional del Optifuel Challenge. El conductor eslovaco Frantisek Oravec obtuvo el título de mejor eco-conductor, por delante del conductor polaco de la empresa Concept Cargo Logistics, Piotr Krahel, y del conductor francés de Transports Rollin, Pascal Bosser.

El Optifuel Challenge es una competición de conducción eficiente organizada por Renault Trucks desde el año 2012, que muestra el enfoque de alineación vehículo-conductor-servicios de Renault Trucks, cuyo objetivo es reducir el consumo de forma eficiente y sostenible desde el primer kilómetro.

El desafío se realizó con los nuevos vehículos Model Year 2019 que cumplen con la normativa Euro 6 Step D y, además, incorporan nuevas tecnologías enfocadas a la reducción de consumo. El recorrido de conducción de los participantes se pudo seguir en tiempo real gracias a la solución de gestión de flotas de Renault Trucks: Optifleet.

La gran competición final se dividió en dos fases. En primer lugar, los finalistas tuvieron que resolver un cuestionario teórico que valoraba sus competencias en materia de conducción eficiente, con preguntas sobre seguridad, asistencia y tecnologías de ahorro, que representaba el



10% de la nota final. Después tuvo lugar la prueba de conducción en carretera, con un recorrido de cuarenta minutos a bordo del Renault Trucks T480 High Sleeper Cab, con un ranking de parámetros que tenía en cuenta la conducción más eficiente, con el menor consumo y mejor uso de las tecnologías del vehículo, unido a la obtención de la mejor velocidad media posible.

### Galardones

Oravec obtuvo el título de mejor eco-conductor 2019. Como premio, recibió un Renault Trucks T480 High Sleeper Cab para su empresa, así como un cheque por un valor de 6.000 euros válido para la cadena de su elección. Piotr Krahel obtuvo el segundo puesto del podio, ganando un vale de 3.000 euros. La tercera plaza del podio fue para Pascal Bosser, que ganó un vale equivalente de 1.500 euros.

Se entregaron un par de premios extraordinarios. El premio especial 'Fun' al conductor búlgaro Plamen Ivanov de la empresa Sunny Co Ltd. Y de forma excepcional se otorgó también un premio especial 'Fair play' al conductor argelino Nabil Bedreddine, de la empresa TerrenoTrans.

El representante español Raúl Álvarez, de la empresa Galicia Direct, participó acompañado por su *dealer* Renault Trucks de confianza, Talleres Craf. El distribuidor oficial de la marca (en las provincias de Orense, Lugo y León) ya visitó la sede lionesa este año con el Campeonato de Posventa RTEC, en el que obtuvieron el segundo puesto internacional. En esta ocasión, el participante gallego que competía por España consiguió un meritorio octavo puesto en la exigente competición internacional de 25 países.



## DAF celebra su Concurso Técnico de este año 2019

En un ambiente festivo y con muchas sorpresas desde el inicio, los 50 asistentes de las redes oficiales de DAF de ambos países, pudieron disfrutar de distintas actividades de motor: *karting*, derrapajes, Batak y autos locos, mientras el conjunto de finalistas del concurso se enfrentaba a distintas pruebas técnicas y de habilidad preparadas por los departamentos de Servicio Postventa y Formación de DAF.

En la edición de este año 2019 de este concurso, y para destacar el servicio de Asistencia de Carretera de DAF 24h (International Truck Service, ITS), los técnicos participantes debían cumplir dos condiciones: ser técnicos certificados por DAF en el nivel máster de formación y ser técnicos especialistas en el servicio ITS.

Los ganadores del concurso han sido: por España, Juan Carlos Millán Navarro, del concesionario oficial Nirvauto, ubicado en Totana (Murcia). Por Portugal, Dmytro Kuchmenko, del concesionario oficial G.S.V.I. S.A., en Maia (Oporto).

Aparte de los premios conseguidos y el trofeo conmemorativo de esta edición, los técnicos ganadores del concurso han conseguido plaza para representar a España y Portugal en el Concurso Internacional European Service Team Of the Year 2020, que se celebrará en Eindhoven el próximo año. En la versión europea del concurso, el técnico participará junto con su asesor de servicio formando un equipo que disputará el título europeo frente a equipos de servicio procedentes de otros países.

## Volvo Trucks presenta Flexi-Gold, un nuevo contrato de servicio flexible para adaptar las operaciones al mercado

Basado principalmente en el uso, es un contrato con el que las cuotas mensuales se adaptan al kilometraje real

Volvo Trucks acaba de presentar Flexi-Gold, un nuevo contrato de servicio basado en el uso, con el que las cuotas mensuales se adaptan al kilometraje real. Esto significa que los transportistas tienen una mayor flexibilidad para adaptar sus operaciones a las condiciones y a la demanda del mercado.

La conectividad ha facilitado el camino para hacer realidad nuevas soluciones flexibles en los contratos de servicio, ofreciendo el pago basado en el uso. Volvo Trucks ahora presenta el contrato Flexi-Gold de Volvo, un nuevo contrato de servicio con la misma cobertura que el contrato Gold, pero con cuotas mensuales desglosadas en partes fijas y variables (basadas en kilómetros) y adaptadas al kilometraje real del camión.

"Muchas empresas de transporte tienen acuerdos a corto plazo con sus clientes u operan en mercados impredecibles y fluctuantes. Por ello, han expresado la necesidad de una mayor flexibilidad en cuanto a los contratos de servicio. Ahora contamos con la tecnología para hacer realidad soluciones dinámicas y conectadas como esta", explica el director de desarrollo de



negocios y contratos de servicio de Volvo Trucks, Thomas Niemeijer.

El contrato Flexi-Gold de Volvo ha sido posible gracias a los avances en telemática con los que los vehículos pueden comunicar a Volvo Trucks el kilometraje en tiempo real. El contrato proporciona a los clientes un margen de flexibilidad del 40%, con el que el kilometraje anual puede superar o no el kilometraje acordado en un 20%. Cada factura mensual se basa en la conducción real de ese mes, sin facturación ni documentación adicional por exceder el kilometraje al final del año (siempre dentro del margen de flexibilidad). Esto lo hace especialmente útil para los clientes que

trabajan con cambios estacionales y una demanda fluctuante.

El contrato Gold de Volvo es el contrato de servicio más completo de Volvo Trucks que incluye tanto el mantenimiento preventivo y la planificación del servicio conectado, como todas las reparaciones del camión.

"El rápido desarrollo de los servicios conectados ofrece a los transportistas formas completamente nuevas de aumentar el tiempo de actividad y de optimizar la utilización del vehículo. Al aportar flexibilidad al modelo de pago, añadimos otra dimensión a nuestra oferta", comenta la vicepresidenta de *service market* y *retail* de Volvo Trucks Europa, Anna Müller.

El contrato de servicio Flexi-Gold de Volvo está disponible en mercados europeos seleccionados y se irá implementando gradualmente en nuevos mercados.

### Nuevo área de negocios

Por otro lado, la marca ha creado un área de negocios, Volvo Autonomous Solutions, que acelerará el desarrollo, comercialización y venta de soluciones de transporte autónomo. Esto permitirá a Volvo Group satisfacer una demanda creciente y ofrecer las mejores soluciones posibles a los clientes en segmentos tales como minería, puertos y transporte entre centros logísticos, como un

complemento a los productos y servicios actuales. Con carreteras cada vez más congestionadas y grandes desafíos ambientales, la industria necesita proporcionar soluciones de transporte que sean más seguras.

Las soluciones de transporte autónomo, basadas en tecnologías de autoconducción y conectividad, son adecuadas para aplicaciones en las que es necesario mover grandes volúmenes de mercancías y material en rutas predefinidas. En tales situaciones, las soluciones de transporte autónomo pueden crear valor para los clientes al contribuir a una mayor flexibilidad, precisión de entrega y productividad.

"Hemos experimentado un aumento en las consultas de los clientes. Con la amplia gama de ofertas y la experiencia de diferentes aplicaciones de Volvo Group, tenemos una oportunidad de ofrecer soluciones que satisfagan sus necesidades específicas. Es el siguiente paso para reunir experiencia y recursos en una nueva área de negocios con responsabilidad de pérdidas y ganancias para llevar soluciones de transporte autónomas al siguiente nivel", comenta su presidente y CEO, Martin Lundstedt.



## La fuerza inteligente para la construcción.

El nuevo Arocs destaca por su fuerza e inteligencia. Los detalles marcan la diferencia y en entornos complicados también. Por ese motivo, el Arocs destaca, además de por su robustez, por sus nuevas características inteligentes como la innovadora MirrorCam y el vanguardista Multimedia Cockpit. Requisitos básicos para tener éxito y comodidad en el trabajo. Más información en [www.mercedes-benz-trucks.com](http://www.mercedes-benz-trucks.com)

**Mercedes-Benz**  
Trucks you can trust



# PSA lanzará en 2020 las versiones 100% eléctricas de sus furgonetas

El Grupo PSA lanzará las versiones 100% eléctricas de su gama de furgonetas compactas (Peugeot Expert, Citroën Jumpy, Opel Vivaro y Vauxhall Vivaro) el año que viene, tal y como ha informado el constructor francés. Desde 2019, todos los nuevos modelos lanzados por Groupe PSA ofrecen una motorización 100% eléctrica o híbrida enchufable, con el objetivo de que toda la gama de turismos y vehículos comerciales del Grupo esté electrificada en 2025.

El director de la Business Unit Vehículos Comerciales de Groupe PSA, Xavier Peugeot, ha indicado que "Groupe PSA continúa con la electrificación de su gama VUL con las versiones eléctricas de sus furgonetas compactas para clientes profesionales y particulares". Además, ha querido dejar claro que "esta gama eléctrica, que no compromete las prestaciones de estos modelos, permitirá reforzar nuestro liderato en este segmento en Europa. En 2021, el 100% de nuestra gama VUL y sus derivados VP estará electrificada".

En un contexto de urbanización creciente, la nueva generación de furgonetas compactas de Groupe PSA se ha desarrollado sobre la nueva plataforma multi-energía EMP2 que ofrece una movilidad cero emisiones de CO2 para el transporte de personas con las versiones VP y para el transporte de



mercancías en las versiones VUL, sobre todo, vinculado al desarrollo de las actividades de *e-commerce*.

Groupe PSA es líder en el segmento VUL en Europa con un 24,7% de cuota de mercado en el primer semestre de 2019. Esta nueva propuesta 100% eléctrica, tanto en el segmento VUL como en sus versiones monovolumen y lanzadera business, es un importante reto para Groupe PSA que busca conquistar nuevas cuotas de mercado en estos segmentos.

Las versiones 100% eléctricas de las furgonetas compactas de las cuatro marcas se fabricarán en la planta de Hordain (Hauts-de-France) y se equiparán con un sistema de propulsión eléctrico

construido en la fábrica de Trémery (Grand Est). Las versiones eléctricas ofrecerán dos niveles de autonomía: 200 km en ciclo WLTP con una batería de 50 kWh; 300 km en ciclo WLTP con una batería de 75 kWh.

## Buen comienzo de año

El Grupo PSA ha obtenido un beneficio neto consolidado de 2.048 millones de euros en los primeros seis meses del año, lo que representa un incremento de 335 millones de euros respecto al primer semestre del 2018. El beneficio operativo corriente del grupo ha aumentado hasta los 3.338 millones de euros, un 10,6% superior.



# Renault apuesta por el hidrógeno como combustible

Tras lanzar su cuarto vehículo comercial eléctrico Master Z.E. en 2018, el Grupo Renault se propone electrificar el conjunto de su gama de furgones de aquí a 2022. "Valiéndose de su experiencia, de su liderazgo y atento a las tecnologías y al mercado, el Grupo Renault completa su oferta de vehículos comerciales con Master Z.E. Hydrogen y Kangoo Z.E. Hydrogen", según anuncia la marca.

Los vehículos estarán equipados con una pila de combustible *range extender*, que asegura una potencia eléctrica y térmica de 10 kW, llevando la autonomía de Master Z.E. Hydrogen y Kangoo Z.E. Hydrogen a más de 350 km (frente a 120 y 230 respectivamente para las versiones eléctricas). Otra ventaja del hidrógeno es el tiempo de recarga, que pasa a ser de unos cinco o 10 minutos.

Convencida por las energías del futuro, Renault propone el hidrógeno como una solución complementaria que permite a sus clientes profesionales una utilización óptima de su vehículo comercial

eléctrico al levantar el freno de la autonomía. La tecnología de hidrógeno, a prueba desde 2014, se ha desarrollado en colaboración con Symbio, filial del Grupo Michelin.

El Grupo comercializará Kangoo Z.E. Hydrogen a finales de 2019, y Master Z.E. Hydrogen a mediados de 2020. Si bien el hidrógeno aún no es una tecnología totalmente madura, accesible para la mayoría y procedente de una producción descarbonizada, su desarrollo es complementario a las aplicaciones con batería exclusivamente, para flotas de empresa, usos intensivos y vehículos pesados.

En Europa hay 125 estaciones hidrogeneras disponibles, 26 de ellas en Francia, y 100 están en proyecto para 2020. Las infraestructuras en las que el hidrógeno está cada vez más descarbonizado se desarrollan para acompañar los avances de esta energía. Teniendo en cuenta la importante inversión financiera que esto requiere (cerca de un millón de euros por borne de recarga), los estados multiplican las acciones de acompañamiento.



# Froet contará con Aválam para la ampliación de flotas

Los autónomos y las pequeñas y medianas empresas de transporte que sean socios de Froet dispondrán de financiación de la sociedad de garantía recíproca Aválam para ampliar y modernizar sus flotas de vehículos e instalaciones, en virtud de un acuerdo suscrito por ambas entidades.

El objetivo del convenio de colaboración, que fue rubricado por el presidente de la Federación Regional de Organizaciones Empresariales de Transporte de Murcia, Pedro Díaz, y el vicepresidente de Aválam, Germán Cutillas, es financiar proyectos de inversión y necesidades de capital circulante. De esta forma, "se mejora la capacidad productiva y los servicios que prestan las pequeñas y medianas empresas del Sector, y se atienden sus necesidades de licitación ante la Administración

pública", apuntó Díaz, quien subrayó el papel de Aválam en la consolidación del tejido productivo de la Región de Murcia.

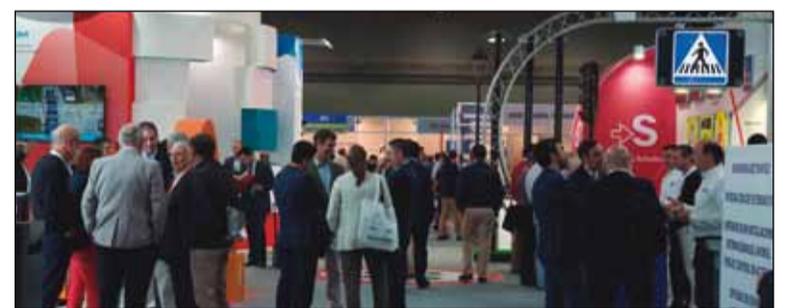
El acuerdo incluye préstamos destinados a inversión, así como pólizas de crédito destinadas a circulante. A su vez, contempla dos líneas de financiación: una de avales para la licitación pública, y otra específica para afectados por las inundaciones causadas por la DANA.

En concreto, la Línea Invierte Froet-Aválam está pensada para adquisición de maquinaria, compra y reforma de instalaciones, pero también para renovar vehículos comerciales ligeros (hasta 3.500 kilos), vehículos de mercancías de más de 3,5 toneladas, autobuses, turismos, ambulancias, remolques y excavadoras, entre otros.

# Trafic 2019 recibió a más de 4.600 profesionales del sector de la movilidad

Trafic 2019, Feria internacional y la mayor convocatoria española dedicada a la gestión de la nueva movilidad segura y sostenible, cerró su décima sexta edición, organizada por Ifema, del 8 al 11 de octubre pasados, en la Feria de Madrid, con un éxito de participación, al reunir a más de 4.600 profesionales de alto poder decisorio, y a un total de 70 expositores de ocho países, quienes mostraron el esfuerzo en I+D de esta industria. La novedosa exposición comercial de los últimos avances tecnológicos, la intensa agenda de jornadas y encuentros profesionales en el marco de la Feria, y el nivel de representatividad institucional (tres ministerios, los de Interior; Fomento; e Industria, Comercio y Turismo), asociativo y empresarial tanto público como privado confirmaron, una vez más, a Trafic como el mayor encuentro de movilidad de la Península Ibérica. Todo ello se traduce en el alto grado de satisfacción expresado por las empresas participantes, por la gran rentabilidad y extraordinaria repercusión.

Una de las novedades de esta edición fue el Innovation Arena, espacio destinado a que las empresas que lo desearan pudieran hacer presentaciones de sus productos y



soluciones más innovadoras. En esta ocasión, aprovecharon este espacio PTV Group Iberia, Saima Seguridad, Sistemas y Montajes Industriales System; Sustainable Intelligent Transportation Systems, y Vitronic.

Tuvo lugar, el 10 de octubre, la Jornada sobre "El futuro de la movilidad", organizado por Connected Mobility Hub, el ecosistema de innovación que apoya y promueve startups que aspiran a cambiar el paradigma de la movilidad. En el encuentro, se dieron cita actores clave para dar respuesta a los nuevos retos de la movilidad. La jornada se estructuró a través de tres workshops en los cuales los participantes tuvieron la posibilidad de debatir sobre "Micro movilidad", "Movilidad al trabajo" y "Movilidad Multimodal" de forma paralela.

Trafic 2019, sirvió, además, de escenario para otros importantes encuentros como el II Congreso Internacional de Profesionales para la Seguridad y Educación Vial, CIPSEVI y el I Congreso Nacional de Movilidad.

## Espacio de debate

El II Congreso Internacional de Profesionales para la Seguridad y Educación Vial, CIPSEVI 2019, que se celebraba por primera vez en el marco de TRAFIC los días 8 y 9 de octubre. El Congreso se centró en la prevención de los siniestros de tráfico, a través de la modificación de la conducta humana, y reunió a expertos en seguridad vial, movilidad infantil, educación vial, rescate y atención a las víctimas.

# NUEVA GAMA OPEL DE VEHÍCULOS COMERCIALES

## LAS HERRAMIENTAS ALEMANAS QUE CONDUCEN TU NEGOCIO



- ✓ CAPACIDAD DE CARGA FLEXIBLE
- ✓ CONSUMO EFICIENTE ÚNICO EN SU CLASE
- ✓ BAJO COSTE DE PROPIEDAD

DESCUBRE LA NUEVA GAMA OPEL  
DE VEHÍCULOS COMERCIALES EN [OPEL.ES](http://OPEL.ES)

Consumo mixto (l/100km) / Emisiones de CO<sub>2</sub> (g/km) – Gama VCL OPEL: 5,49-12,6 / 106,25-233



# La asociación Astre celebra su 27º Congreso anual en Tenerife

Como cada año, las empresas de transporte miembros de la Asociación de Transportistas Europeos, Astre, se han reunido en el Congreso Anual para hacer un balance de sus actividades y prepararse para el futuro. En esta ocasión, tuvo lugar en Tenerife, siendo Astre Península Ibérica la anfitriona y responsable de mostrar el desarrollo del Grupo en Europa.

"Si en su nacimiento en 1992 el grupo de fundadores franceses que dieron origen a la asociación tenían de 'europeo' a nivel global solo el nombre, en los últimos 27 años han logrado cumplir su promesa y hoy más de un tercio de los 160 miembros son de otros países. Gracias al apoyo de los comités de Astre, los astrianos están por delante en su Sector en temas de RSE, particularmente en temas ambientales y de desarrollo sostenible. Astre Academy, la estructura dedicada a la formación, animada como las otras comisiones por los propios líderes empresariales, es dinámica y va siempre un paso por delante respecto a todos los asuntos comerciales y de negocios como finanzas, seguros, digital, gestión o recursos humanos", explican desde Astre.

En Tenerife, el espíritu del grupo se hizo patente: miembros veteranos y nuevos se unen para



sellar los acuerdos que les permitirán desarrollar proyectos conjuntos manteniendo la mayor productividad de sus respectivas empresas. Además, medio centenar de proveedores de transporte se unieron a sus clientes astrianos para cerrar el congreso con una competencia saludable y duradera.

El presidente de Astre Península Ibérica, Juan Carlos Pardo, ha destacado que "Astre demuestra en cada uno de estos congresos cómo está imbuida del sueño europeo de la optimización de sus medios, la colaboración y al mismo tiempo, la conservación de cada una de sus identidades. El grupo Astre es una prueba más de que Europa

puede llevarse bien, ser eficiente y trabajar unida".

## Del Atlántico a los Urales

De hecho, en estos años, Astre ha demostrado ser dinámica en países como España, Portugal, Italia y la región de Benelux. Además, se han sumado idiomas como el inglés y el alemán y, poco a poco, también hay socios austriacos, lituanos, rumanos o eslovenos. La colaboración de los astrianos es muy fértil. Aunque se mantiene la independencia y competitividad de mercado, las estructuras permiten agrupar las compras y se enriquecen mutuamente a través de experiencias y conocimientos.

# Fundación TNU presenta su sistema de recogida y reciclaje de neumáticos

El Ministerio para la Transición Ecológica (Miteco) ha solicitado a TNU, Tratamiento Neumáticos Usados, participar en unas Jornadas técnicas relativas a la responsabilidad ampliada del productor con el gobierno de Montenegro para desarrollar este instrumento de la política comunitaria de residuos en su propio país para distintos flujos de residuos. Igualmente, la participación de TNU en estas jornadas se ha referido también a las distintas iniciativas de esta fundación medioambiental para fomentar la concienciación ciudadana en torno a la gestión de este tipo de residuos.

En concreto, Javier de Jesús Landesa, director operativo de TNU, explicó a una delegación del gobierno montenegrino la experiencia española, con motivo de unas jornadas organizadas por el Miteco dentro del programa de Asistencia Técnica e Intercambio de Información (Tailex) de la Comisión Europea. El objetivo de estas jornadas es mejorar la capacidad administrativa del Ministerio de Desarrollo Sostenible y Turismo de Montenegro para crear sistemas de gestión eficientes para distintos tipos de residuos.

Cabe señalar que, actualmente, Montenegro recicla solo entre un 2-3% de sus residuos generados,



según la Agencia Europea del Medio Ambiente, y que el país balcánico tiene el objetivo de mejorar estas cifras para alinearse con los actuales objetivos de la política europea de residuos. El objetivo de TNU con esta labor de divulgación es exportar el modelo colectivo de gestión español y abrir nuevos mercados a las empresas nacionales de este Sector.

Según Javier de Jesús Landesa, "una vez más, España demuestra que es todo un referente inter-

nacional en modelos de gestión de residuos y de responsabilidad medioambiental, y fundamentado, además, en el gran respaldo empresarial con el que cuentan entidades como TNU, que en la actualidad lo integran más de 200 empresas adheridas. Estoy seguro", añade Javier de Jesús, "que nuestra experiencia puede contribuir decididamente a superar el reto que, para muchos países, como Montenegro, supone encarar la proliferación de residuos".



# Michelin aumenta un 1,3% las ventas en septiembre

En unos mercados más débiles de lo previsto, los volúmenes vendidos por Michelin a fin de septiembre se han reducido un 0,8% por la reducción del volumen de ventas en Turismo, en línea con los mercados. Se mantiene el crecimiento de las ventas de neumáticos de 18" y superiores; descenso de los volúmenes en Camión, en unos mercados cada vez más difíciles; crecimiento de las actividades Mineras en línea con lo esperado; y caída más fuerte de lo previsto en los mercados Agrícolas y de Construcción.

Efecto precio-mix de +2,1% debido a un pilotaje de los precios riguroso en cada actividad y región, con subidas de precios en el tercer trimestre; un fuerte efecto mix debido a un mix actividad favorable y a un mix producto mantenido en Turismo, contribución de las últimas adquisiciones en línea con lo esperado (+7,1%); y continuación del despliegue del

plan de competitividad. Florent Menegaux, presidente del Grupo, ha declarado que "frente a la degradación de los mercados, más fuerte de lo esperado, en particular en camión, el Grupo sigue trabajando en la mejora de la competitividad de sus actividades, el pilotaje riguroso de los precios y el refuerzo de sus posiciones en los segmentos con más crecimiento. En este contexto difícil, quiero ante todo agradecer el compromiso de los equipos y sus esfuerzos para limitar los efectos de este entorno desfavorable".

En 2019, los mercados Turismo-Camioneta se reducirán en un 1%, el ligero crecimiento de los mercados de Reemplazo (+1%) no van a compensar el fuerte retroceso de los mercados de Primera Monta (-6%). Los mercados de Camión retrocederán aún más en el cuarto trimestre para terminar el año con una reducción del 4%.



# Lecitrailer entrega a Baleària y Fred 74 portacontenedores

Las compañías Baleària y Fred Olsen Express han adquirido 74 portacontenedores al fabricante aragonés Lecitrailer, que facilitarán el servicio de mercancías en la ruta Huelva-Canarias. Una vez más, la naviera Baleària ha depositado la confianza en los vehículos de Lecitrailer, concretamente en el semirremolque portacontenedor modelo LTCO-HC-3S aligerado para contenedor.

En el proceso previo a la fabricación de las unidades, Baleària ha optado por la configuración que más se adapta a sus requerimientos y necesidades gracias a la flexibilidad en el diseño y producción de los semirremolques implantado en Lecitrailer. De esta manera optimizará el rendimiento de los

semirremolques tanto en durabilidad como en mantenimiento.

Estos semirremolques han sido tratados con el nuevo proceso de imprimación KLT (e-coat de Lecitrailer) que garantiza el proceso de pintura completo como la mejor protección frente a la corrosión aplicando una capa uniforme de imprimación de 50 micras.

Los portacontenedores de 13.700 mm de longitud van equipados con frenos de disco y ruedas de la medida 385/65 R22.5, EBS, pies de apoyo reforzados, anillas de amarre barco y paragolpes especial skid ship, aparte de los accesorios que Baleària ha designado. Con una tara de 3.700 kg optimiza el transporte del contenedor.



**✓ Ficha Técnica**

<b>DAF</b>	<b>LF</b>
Modelo:	City
Motor:	Paccar PX-4
Normativa:	Euro 6d
Cilindrada:	3,8 litros
Potencia:	156-172 CV
Par motor:	500-600 Nm
Combustible:	Diésel
Depósito:	110, 115 o 185 litros
Depósito AdBlue:	25 litros
Longitud max.:	9.000 mm
Neumáticos:	215/75 R17.5
Batalla:	3.050-5.000 mm
MMTA:	7,5 toneladas
Transmisión:	manual
Frenos:	discos ventilados
Suspensión delantera:	parabólica, hasta 3,6 tn
Eje trasero sencillo:	suspensión neumática, hasta 5 tn
Frenos:	discos ventilados

**Cabina**

 Pensada para un uso diario, de fácil acceso, con amplitud de espacio y cuidado en la máxima visibilidad.

**Consumo**

 La gama DAF permite alcanzar hasta un 6% de ahorro de combustible gracias a todas sus innovaciones.

**Motor**

 El motor Paccar PX-4, de apenas 3,8 litros y hasta 172 CV, es específico para la versión LF City.

**Interior**

 Aunque son muchas las opciones, el equipamiento de serie a bordo es de los mejores de su clase.

**Potencia**

 Para esta versión City de 7,5 toneladas, la marca propone dos escalones de potencia, con 156 y 172 CV.

**Ejes**

 La distancia entre ejes se puede configurar entre 3,05 y 5 metros, con multitud de posibilidades.

# Solución para la distribución urbana de DAF

La versión City del DAF LF propone las mismas prestaciones que una furgoneta pero con las ventajas de un camión

La distribución urbana exige, debido a las prisas y a la congestión, requisitos específicos para los operarios y sus camiones. Por este motivo, DAF

ha desarrollado el LF City. Su motor eficiente y receptivo Paccar PX-4 de 3,8 litros, optimizado para los trabajos urbanos y combinado con una manio-

brabilidad sobre la que se ha trabajado mucho, así como un peso bajo en circulación, consiguen que el DAF LF sea una opción a tener muy en cuenta.

Esa maniobrabilidad se sustenta en un ángulo máximo de giro de la rueda de 53°, el más pequeño de su clase, que se suma al resto de prestaciones de la gama más pequeña de DAF, incluyendo una dirección fácil de manejar y un equilibrio entre las dimensiones compactas de la cabina y el significativo espacio interior. Por lo que respecta a los sistemas eléctrico y electrónico, ambos se puede conectar fácilmente con el de la superestructura para garantizar un funcionamiento adecuado de las aplicaciones del vehículo mediante mensajes sencillos del panel de instrumentos DAF. También cabe destacar la capacidad de carga, muy conseguida gracias a lo reducido del peso del chasis y las nueve diferentes distancias entre ejes que se pueden solicitar, entre 3,05 y 5 metros. De esta forma se garantiza una base flexible para cualquier aplicación, siempre dentro de las 7,5 toneladas en las que se homologa.

**🎯 Gama LF**

- ✓ La gama LF de DAF ofrece una amplia gama de motores: Paccar PX-5 de cuatro cilindros y 4,5 litros, y Paccar PX-7 de seis cilindros y 6,7 litros. Gracias al software y a la gestión optimizada de la climatización se ha aumentado el par máximo. Nuevas relaciones de ejes traseros que permiten un mayor rendimiento. Se puede alcanzar un ahorro de combustible de hasta el 6 %.
- ✓ La transmisión automática Allison está disponible para el LF de 19 tn. Se suma a una amplia gama de distancias entre ejes (hasta 6,90 metros), carrocerías de más de 9 metros de longitud y depósitos de combustible de hasta 1.240 litros.
- ✓ DAF MultiSupport ofrece diferentes paquetes de servicios de reparación y mantenimiento para aumentar las horas de actividad, controlar los costes y reducir los riesgos. El nivel de servicio puede ser ampliado al equipo de remolque/semirremolque o construcción.





**✓ Ficha Técnica**

<b>DAF</b>	<b>LF</b>
Modelo:	City
Motor:	Paccar PX-4
Normativa:	Euro 6d
Cilindrada:	3,8 litros
Potencia:	156-172 CV
Par motor:	500-600 Nm
Combustible:	Diésel
Depósito:	110, 115 o 185 litros
Depósito AdBlue:	25 litros
Longitud max.:	9.000 mm
Neumáticos:	215/75 R17.5
Batalla:	3.050-5.000 mm
MMTA:	7,5 toneladas
Transmisión:	manual
Frenos:	discos ventilados
Suspensión delantera:	parabólica, hasta 3,6 tn
Eje trasero sencillo:	suspensión neumática, hasta 5 tn
Frenos:	discos ventilados

**Cabina**

 Pensada para un uso diario, de fácil acceso, con amplitud de espacio y cuidado en la máxima visibilidad.

**Consumo**

 La gama DAF permite alcanzar hasta un 6% de ahorro de combustible gracias a todas sus innovaciones.

**Motor**

 El motor Paccar PX-4, de apenas 3,8 litros y hasta 172 CV, es específico para la versión LF City.

**Interior**

 Aunque son muchas las opciones, el equipamiento de serie a bordo es de los mejores de su clase.

**Potencia**

 Para esta versión City de 7,5 toneladas, la marca propone dos escalones de potencia, con 156 y 172 CV.

**Ejes**

 La distancia entre ejes se puede configurar entre 3,05 y 5 metros, con multitud de posibilidades.

# Solución para la distribución urbana de DAF

La versión City del DAF LF propone las mismas prestaciones que una furgoneta pero con las ventajas de un camión

La distribución urbana exige, debido a las prisas y a la congestión, requisitos específicos para los operarios y sus camiones. Por este motivo, DAF

ha desarrollado el LF City. Su motor eficiente y receptivo Paccar PX-4 de 3,8 litros, optimizado para los trabajos urbanos y combinado con una manio-

brabilidad sobre la que se ha trabajado mucho, así como un peso bajo en circulación, consiguen que el DAF LF sea una opción a tener muy en cuenta.

Esa maniobrabilidad se sustenta en un ángulo máximo de giro de la rueda de 53°, el más pequeño de su clase, que se suma al resto de prestaciones de la gama más pequeña de DAF, incluyendo una dirección fácil de manejar y un equilibrio entre las dimensiones compactas de la cabina y el significativo espacio interior. Por lo que respecta a los sistemas eléctrico y electrónico, ambos se puede conectar fácilmente con el de la superestructura para garantizar un funcionamiento adecuado de las aplicaciones del vehículo mediante mensajes sencillos del panel de instrumentos DAF. También cabe destacar la capacidad de carga, muy conseguida gracias a lo reducido del peso del chasis y las nueve diferentes distancias entre ejes que se pueden solicitar, entre 3,05 y 5 metros. De esta forma se garantiza una base flexible para cualquier aplicación, siempre dentro de las 7,5 toneladas en las que se homologa.

**🎯 Gama LF**

- ✓ La gama LF de DAF ofrece una amplia gama de motores: Paccar PX-5 de cuatro cilindros y 4,5 litros, y Paccar PX-7 de seis cilindros y 6,7 litros. Gracias al software y a la gestión optimizada de la climatización se ha aumentado el par máximo. Nuevas relaciones de ejes traseros que permiten un mayor rendimiento. Se puede alcanzar un ahorro de combustible de hasta el 6 %.
- ✓ La transmisión automática Allison está disponible para el LF de 19 tn. Se suma a una amplia gama de distancias entre ejes (hasta 6,90 metros), carrocerías de más de 9 metros de longitud y depósitos de combustible de hasta 1.240 litros.
- ✓ DAF MultiSupport ofrece diferentes paquetes de servicios de reparación y mantenimiento para aumentar las horas de actividad, controlar los costes y reducir los riesgos. El nivel de servicio puede ser ampliado al equipo de remolque/semirremolque o construcción.





## **Cabina**

- ✓ El panel frontal presenta un diseño atractivo con una gran parrilla del radiador, logotipo DAF en posición central y amplio espacio para logos corporativos.
- ✓ En el interior, moderno y espacioso, encontramos un panel de control diseñado para el conductor. Los controles están a su alcance y agrupados de manera lógica por funciones. Su distribución es muy intuitiva y ofrecen un espacio de trabajo agradable para el profesional.
- ✓ Sus amplios espejos y ventanillas proporcionan una gran visibilidad. Por su parte, la ventanilla de proximidad opcional de la puerta del acompañante aumenta la seguridad al permitir al conductor ver a ciclistas y peatones en las inmediaciones de la cabina.
- ✓ La pantalla central ofrece información en el idioma predeterminado de la tarjeta del conductor e incluye el asistente de rendimiento del conductor de DAF para guiarle hacia el estilo de conducción más eficiente.
- ✓ El bajo suelo de la cabina combinado con peldaños cómodos, puertas de amplia apertura (90°) y deflectores angulares permiten un fácil acceso al vehículo.



# Seguridad, rendimiento y comodidad a bordo

El LF se puede especificar con varias funciones de seguridad, como el control de crucero adaptable con aviso de colisión frontal y sistema de frenado electrónico avanzado, el sistema de aviso de abandono de carril, una ventanilla de proximidad y un sistema de aviso de colisión trasero que garantiza la seguridad de las maniobras en entornos urbanos. El *airbag* y el extintor están también disponibles, lo que aumenta la seguridad en situaciones de emergencia.

Una de las principales innovaciones que incorpora el LF de DAF es el motor Paccar PX-4 de 3,8 litros que se puede adquirir con la versión de 7,5 toneladas del LF de DAF. DAF presenta este motor diseñado específicamente para el LF City, muy adecuado en caso aplicaciones ligeras de distribución urbana en las que resulta óptimo un motor con una cilindrada inferior a cuatro litros. Se puede solicitar en dos escalones de potencia (156 y 172 CV), con

un par motor de 500-600 Nm que se combina con una transmisión manual de cinco relaciones, ASR y una función de desconexión automática tras cinco minutos al ralentí.

### **Robustez**

El chasis del LF City propone una amplia variedad de combinaciones de distancia entre ejes (entre 3,05 y 5 m) y voladizos traseros. En su interior alberga un alternador de 80 A, con dos baterías de 125 Ah, aunque en opción es posible solicitar otro de 100 A y dos baterías de 175 Ah.

El depósito de combustible, de plástico, tiene capacidad para 110, 115 ó 185 litros, que se suman a los 25 litros del depósito de AdBlue, ubicado en el lado derecho.

El equipamiento del chasis se completa con la admisión de aire a baja altura en la cabina (opcional), un conector de aplicación para elevador trasero, disposición de los

orificios para fijación de carrocerías, luces traseras LED opcionales, antiproyección y luces de posición lateral (opcionales).

Pensando en los carroceros, la marca ya incorpora un conector de aplicaciones en el chasis, con la posibilidad de solicitar como opción otro conector en elevador trasero. También se contempla el suministro de piezas sueltas BAM1 (o 3 opcional) y un módulo del carroceros (también opcional).

El interior del vehículo está diseñado para facilitar la vida del conductor. Se monta un asiento del conductor neumático (o de lujo con apoyabrazos opcional), un asiento del acompañante fijo, neumático o de lujo, un volante acabado en piel (opcional), aire acondicionado como opción, elevallas eléctricas, preparación para FMS, control de crucero, inmovilizador básico, distintas antenas (AM/FM, GSM, GPS), sistema de rendimiento del conductor (DPA) y TruckPhone manos libres (opcional).



# Un Hilux 'de leyenda': el pick-up de Toyota se vuelve todavía más atractivo y completo

La versión Legend destaca por un diseño aún más exclusivo y por lo completo de su equipamiento

**Atractivo e impresionante. El acabado Legend del Toyota Hilux no deja indiferente. Solo hace falta ponerse al volante**

**para observar la reacción de todo el que lo rodea. Pero, además, puede convertirse en una herramienta muy útil, gracias a los**

**150 CV de su motor diésel 2.4 D-4D y a que admite más de una tonelada de carga, sin escatimar comodidad durante la marcha.**

El Toyota Hilux Legend apuesta por una versión aún más llamativa y agresiva del ya de por sí robusto pick up de la marca, basándose en una exclusiva parrilla frontal hexagonal como rasgo más distintivo.

A simple vista, el vehículo es una mezcla de diseño y robustez, con un renovado paragolpes frontal con mayor protección inferior, y también con retoques en la parte trasera para facilitar el acceso a la zona de carga. En el modelo testado, contamos con la tapa, un gran acierto porque, además de ser muy estética, se acciona de forma sencilla y casi sin esfuerzo.

Pero la propuesta interior no se queda atrás. Acabados premium acorde con el aspecto externo, combinando el confort con la utilidad: asientos de cuero perforado de nuevo diseño, tapizado del techo en color negro y el cuadro de instrumentos de diseño exclusivo, más la nueva imagen para el mando de apertura y cierre de las puertas.

Al volante, las sensaciones se multiplican. A pesar del peso de la unidad y del tipo de neumáticos que montaba para la prueba, el Hilux se desenvuelve sin problemas en el tráfico urbano. Sus dimensiones no son las más adecuadas para rodar por la ciudad, pero cuando lo necesite, no tendrá demasiados problemas para ello, y con un consumo contenido, dadas las circunstancias. En cuanto a su comportamiento en la carretera, de nuevo los neumáticos *off road* no le benefician, pero aún así incluso



la sonoridad está bastante conseguida, así como el consumo total, que en ciclo combinado rondó los nueve litros.

El motor diésel 2.4 D-4D de 150 CV (110 kW) de la marca se combina, sin otra opción, con la transmisión automática Super ECT de seis velocidades ya conocida por los clientes de Toyota, que permite una conducción adecuada a cada terreno y que cuenta con posibilidad de respuesta Eco, con mejora apreciable cuando se activa en cuanto al consumo.

A destacar también que la amplitud interior se traslada a la parte trasera, en la que pueden viajar sin apreturas hasta tres personas. Un enfoque más dirigido hacia el uso particular de este producto, pero que no penaliza su tarea profesional.

Toyota recuerda que el Hilux Legend se puede solicitar con un punto más de personalización mediante Toyota Custom, el programa de la marca que permite a los clientes acceder al catálogo de Accesorios Originales Toyota. Para Hilux, Toyota Custom ofrece elementos de equipamiento, como sistema de navegación Toyota Touch 2 & GO, y diferentes piezas de protección para la carrocería y la caja de carga, todas ellas disponibles en la unidad de prueba.

La gama 2019 del Hilux se completa con la incorporación de Stop & Start en el acabado VXL, también en combinación con la transmisión automática Super ECT. En lo relacionado con un uso más profesional, Hilux se propone en acabados GX y VX.



## Al detalle

### Impactante

1 El acabado Legend del Toyota Hilux combina un atractivo diseño con una gran funcionalidad, siendo por tanto una opción a considerar tanto para el uso particular como para el profesional.

2 Más de una tonelada de carga útil y un motor de 150 CV, combinado con la transmisión automática ECT que monta desde 2016, hacen posible una respuesta más que satisfactoria tanto en carretera como en un ambiente más urbano.

3 Y no podemos olvidar el comportamiento *off road*, territorio en el que el Hilux sigue desenvolviéndose como 'pez en el agua', aunque con un confort a bordo por encima de la media.

## Novedades

# Con Proace City, la familia de Toyota sigue creciendo



Toyota España presenta una unidad de pre-producción 'Made in Galicia' del nuevo Toyota Proace City al presidente de la Xunta de Galicia. Es el primer modelo de la marca que se fabricará en España, concretamente en la planta de PSA Groupe en Vigo.

Toyota prevé que la línea de producción fabrique anualmente más de 35.000 unidades del nuevo Toyota Proace City, que se distribuirán por todo el mercado europeo. En España, el volumen de ventas estimado de este modelo será, aproximadamente, el 10% de las unidades producidas, puesto que el Proace City es hermano del Opel Combo, del Citroën Berlingo y del Peugeot Partner.

Con el objetivo de ofrecer una alternativa de movilidad sostenible

que encaje con las necesidades de nuestros clientes, se producirá una con motorización convencional a partir de 2020 y, un año después, en 2021, empezará la fabricación de su variante eléctrica (en 2020 será realidad la Proace eléctrica). La versión con motorización convencional estará disponible en dos carrocerías, la corta de 4,4 m y la larga de 4,7, una enfocada a los clientes profesionales y otra de pasajeros.

"La introducción en España de Proace City estará respaldada por la nueva marca Toyota Professional. Estamos muy orgullosos de presentar el primer vehículo Toyota de producción española, diseñado para ofrecer una solución de movilidad sostenible a las empresas y a todas aquellas personas que

necesiten un amplio espacio de almacenaje en su vehículo", ha explicado Miguel Carsi.

La marca Toyota Professional permitirá ofrecer una atención más especializada a los clientes que deseen adquirir un vehículo comercial ligero. Con la llegada de Proace City a su gama, la oferta de vehículos comerciales ligeros de Toyota permitirá cubrir el 80% del mercado español.

Desarrollada en colaboración con PSA Groupe, Proace City se unirá al resto de modelos para construir la presencia de Toyota en el segmento de comerciales, compitiendo en un mercado que disfruta de un crecimiento constante y que va camino de alcanzar las 200.000 ventas anuales en España para el año 2021.



## Texaco Delo 400 XSP-SD cuenta con especificaciones del fabricante Mercedes Benz

Texaco Delo® 400 XSP-SD - SAE 5W-30, el aceite de motor diésel sintético de alto rendimiento para vehículo industrial de Texaco, ya cuenta con la aprobación de Mercedes Benz (MB) en cuanto al cumplimiento de su especificación 228.51.

Esta última especificación del fabricante para el aceite de motor de gasolina se une a la de otros como Cummins, Renault Trucks, Deutz y Volvo, que también han aprobado el producto, diseñado para proporcionar un mayor ahorro de combustible y una mejor protección contra el desgaste del motor de drenaje, así como una óptima vida útil del motor.

Esta economía de combustible y formulación de drenaje ampliada permite que Texaco Delo 400 XSP-SD - SAE 5W-30 cumpla por completo con los exigentes requisitos de rendimiento de muchos motores de cuatro tiempos con aspiración natural y turboalimentados, tanto para los sectores vial, extravial.

Con tecnología Isosyn®, que utiliza bajo contenido en cenizas (SAPS) para cumplir con los requisitos de emisiones Euro VI, Texaco Delo 400 XSP-SD - SAE 5W-30 es adecuado tanto para usar en sistemas de postratamiento, así como en motores más antiguos. Está formulado para un alto rendimiento con múltiples tipos de combustible, incluyendo los diésel con bajo contenido de azufre y un gran número de formulaciones de biocombustible.

Como aceite de base sintética de baja viscosidad, el Texaco Delo 400 XSP-SD - SAE 5W-30 favorece la protección contra el desgaste del arranque en frío del motor para aquellos que funcionan a temperaturas bajo cero e incluye tecnologías avanzadas de dispersantes y detergentes desarrolladas para la dispersión del hollín y el control del desgaste, lo que ayuda a mantener limpios los aros, las válvulas y los canales de los pistones.

## Continental celebra su convención anual con la nueva red DTCO+

VDO ha celebrado en Tenerife su convención anual con la red DTCO+, formada por los 100 mejores talleres especializados en tacógrafo digital. Este evento reunió al 95% de los integrantes de la red, siendo un éxito para la compañía, ya que una vez más se demostró la lealtad de red a la marca además de ser el escenario para trabajar por un objetivo común: aportar valor añadido a los vehículos industriales.

En este evento se revisó la estrategia de Continental en este 2019 marcado especialmente por la llegada del nuevo tacógrafo inteligente 4.0 y para el que los talleres DTCO+ están preparados ofreciendo el mejor servicio de asistencia profesional a sus clientes, conductores y flotas, siendo además un ejemplo de eficacia, eficiencia y responsabilidad.

"Hay que trabajar en la misma línea para generar cambio y transformarse hacia los nuevos negocios y tecnologías", comentan desde Continental, "estas jornadas son, sin duda, el espacio formativo necesario que impulsa nuestros talleres y nos convierte en referentes para transportistas y gestores de flotas", concluyen.

Continental basa su estrategia para la red DTCO+ en la formación, equipamiento de taller y herramientas, fidelización de clientes, soporte técnico de calidad, gestión de la información y de los datos y marketing.



### Gran red de talleres

Dentro de la red VDO, el club DTCO+ es la mejor Red de Talleres para el profesional de transporte. Equipada con los medios técnicos más avanzados, su profesionalidad y servicio están avalados por la marca siendo expertos en tacógrafo y especialistas en soluciones de gestión de datos y para tacógrafo.

Con la mejor y más completa formación sobre el uso del tacógrafo inteligente DTCO 4.0, los talleres DTCO+ están preparados para satisfacer las necesidades del Sector y comprometidos con el profesional del transporte

para afrontar conjuntamente los cambios tecnológicos.

Además, ofrecen un servicio pionero en el mercado, a través del cual las empresas de transporte aprovecharán al máximo la actividad de sus vehículos haciendo un uso eficiente de los tiempos de descanso de los conductores, reservando servicios de mantenimiento a través de la plataforma de gestión de reservas online TruckOn, con el taller que quieran y en el lugar que deseen. Un ejemplo más de cómo estos talleres se adaptan a las nuevas tecnologías que están llegando y a las que todas las empresas deben adaptarse.

## Goodyear mira a la movilidad del futuro próximo en el Salón de Tokio

Goodyear está presente en el Centro Internacional de Exposiciones de Tokio (Ciudad de Yuum, Koto-ku, Tokio) desde el 23 de octubre y hasta al 4 de noviembre, en el 46º Salón del Automóvil de Tokio. En el stand de Goodyear, bajo el lema 'Freedom to Move' (Libertad para Moverse), Goodyear muestra su planteamiento para la movilidad del futuro, respaldado por su historia de innovación, a través de la exclusiva exhibición de conceptos de neumáticos para el futuro más próximo.

**Neumáticos Goodyear Aero:** En el Salón Internacional del Automóvil de Ginebra de 2019, fue presentado un concepto de neumático diseñado para los coches voladores del futuro. Basado en el concepto de dos en uno, este neumático se puede utilizar en el suelo y en el aire. Aero se caracteriza por un procesador de Inteligencia Artificial (IA) que combina la información recibida del sensor del neumático con la información transmitida entre los vehículos y entre el vehículo y



la infraestructura. El procesador de inteligencia artificial analiza series de datos para cambiar el vehículo al modo de vuelo o de conducción y aconseja sobre la próxima operación.

**Neumático Goodyear Oxygene:** Este neumático contiene musgo en las paredes laterales y fue presentado en el Salón Internacional del Automóvil de Ginebra de 2018. La estructura abierta de los neumáticos y el delicado diseño de la banda de rodadura

absorben las gotas de agua y la humedad de la carretera y las hacen circular, llevando a cabo la fotosíntesis y liberando oxígeno al aire. Además, Oxygene utiliza una estructura sin aire que realiza la impresión 3D del polvo de caucho reciclado. La estructura ligera y absorbente de impactos tiene una alta durabilidad y una solución de caída libre para una vida prolongada, minimizando el mantenimiento y asegurando una movilidad fiable.



## DT Spare Parts lanza su primer catálogo para Volvo FL6/FL/FE

Con la publicación del catálogo adecuado para Volvo FL 6/FL/FE, DT Spare Parts presenta una nueva ampliación de su gama de recambios y accesorios para camiones. El catálogo contiene información sobre unos 1.200 productos que sustituyen a aproximadamente 2.600 números de referencia.

DT Spare Parts ofrece una garantía de 24 meses en todos sus recambios adecuados para Volvo FL 6/FL/FE desde el momento de su compra por parte del usuario final. Al igual que el resto de productos DT Spare Parts, las nuevas piezas han pasado por el Diesel Technic Quality System

(DTQS), por lo que cumplen los requisitos más exigentes de calidad.

La versión digital del nuevo catálogo ya está disponible en la web de DT Spare Parts para acceder en cualquier momento y también puede solicitarse en formato impreso a través del formulario de contacto o en los distribuidores locales. Los más de 40.000 productos de DT Spare Parts pueden encontrarse fácil y rápidamente utilizando el Partner Portal en partnerportal.dieseltechnic.com mediante diferentes opciones de búsqueda, y también permite enviar pedidos y consultas en cualquier momento.



# Lamberet presentará toda una serie de nuevos productos en el salón Solutrans

El especialista en carrocerías Bresse expondrá hasta once novedades durante el evento

El especialista en carrocería, Lamberet, ha anunciado que participará en el salón Solutrans del mes de noviembre, donde presentará 11 novedades y tendrá presencia en el trofeo a la innovación del salón, galardón que obtuvo en 2017.

"Este año, expondremos en el salón Solutrans la gama de carrocerías frigoríficas más amplia jamás propuesta por Lamberet, además de presentar hasta un total de 11 novedades cuyo denominador común será la economía", ha comentado el director general de Lamberet, Erick Mejean. "De hecho, aportamos soluciones concretas relativas a la explotación que tengan repercusiones positivas, para permitir a nuestros clientes alcanzar sus objetivos en términos medioambientales y competitivos", añade el directivo.

Los semirremolques serán los protagonistas, ya que, por vez primera, toda la gama de Lamberet estará presente en el stand: X-City de ejes direccionales, Heavy-Duty para la distribución intensiva, Green Liner, el semirremolque frigorífico más ligero del mercado, para largas distancias, y SuperBeef, dedicado al transporte cárnico. Esta nueva generación de SR2 estrena las últimas innovaciones desarrolladas por Lamberet. Todos los vehículos están equipados con luces giratorias antirrotura Safelight. Los alerones aerodinámicos automáticos Aerotail figuran como opción en las puertas. Las versiones multitemperatura cuentan con la división Ergowall, cuyo concepto recibió el premio 'IAA Trailer Innovation Award'.

Por otro lado, Solutrans marcará el lanzamiento de una nueva gama

que abarca el segmento de siete a 12 toneladas, que responde a una demanda creciente en estos tonelajes al ofrecer todas las ventajas que caracterizan a Lamberet: diseño, resistencia, aislamiento de calidad superior, ligereza y ergonomía.

Por último, como se ha mencionado anteriormente, la carrocería dedicará una gran parte de su stand al gremio de los transportistas de productos cárnicos, ya que consideran que este sector de la ganadería necesita estar constantemente en desarrollo para así poder optimizar su proceso de productividad. El semirremolque frigorífico SuperBeef expuesto hará una demostración con un sistema de ganchos de nueva generación, con un dispositivo de distribución asistido concebido gracias a la colaboración con el especialista Norman.

## Chequeo

### Datos relevantes

- 1 La parte de los semirremolques serán los que dominen la mayoría de los productos de Lamberet, con el X-City, el Heavy-Duty, el Green-Liner y el SuperBeef. De hecho, será la primera vez que todos estos productos se expongan al mismo tiempo.
- 2 La carrocería ha lanzado el nuevo grupo de frío Kernster CoolJet 106 para revolucionar el entorno de los furgones frigoríficos
- 3 Por quinta vez en toda su historia, Lamberet SAS participará, en este año 2019, a los premios a la innovación del salón Solutrans.



## Innovación

# Eficacia, discreción, electrificación: la revolución del furgón frigorífico

Lamberet pretende ser un nuevo referente en el desarrollo de los furgones frigoríficos con el nuevo Kernster CoolJet 106



Dentro del sector de los vehículos industriales, Lamberet espera revolucionar el entorno de los furgones frigoríficos, tanto en sentido literal como figurado, con el lanzamiento de su nuevo grupo de frío Kernster CoolJet 106. Este grupo eléctrico es el fruto obtenido del resultado de un desarrollo interno concebido como respuesta a la nueva normativa WLTP. Los primeros prototipos llevan dos años en funcionamiento y su rendimiento es plenamente satisfactorio.

Su condensador inédito está instalado bajo el bastidor del vehículo y no sobre la estructura de este. De esta forma, tanto la estética como la

aerodinámica y las características de homologación WLTP originales del furgón se mantienen intactas.

### Gestiona la potencia

Otra de sus imponentes e innovadoras ventajas reside en la gestión de potencia, que aprovecha la experiencia desarrollada para el Frigovan H2, el primer vehículo frigorífico de batería de combustible que Lamberet presentó en 2017 y que obtuvo la medalla de oro en el Premio a la Innovación de Solutrans. De hecho, ofrece el mejor rendimiento energético del mercado, con un COP (EER)

de 1.55, para un consumo que se reduce a apenas 45 amperios. Asimismo, los picos de tensión durante las fases de demanda de potencia, como el arranque, también se atenúan. Este consumo es lo suficientemente bajo para poder prescindir de los pesados y costosos packs de baterías que se suelen necesitar para los grupos eléctricos.

El Kernster CoolJet 106 se adapta especialmente bien a los vehículos comerciales de energías alternativas, como el Ford Custom híbrido, el Mercedes E-Vito, el Renault ZE o los futuros Citroën Berlingo y Peugeot Partner eléctricos.

# AOP concreta un plan para reducir un 90% las emisiones de CO2 de la industria del refino

La intensidad de emisiones de los carburantes se podrá reducir hasta el 80% con la penetración de los ecocombustibles

Además, el pasado mes de octubre, la AOP (Asociación Española de Operadores de Productos Petrolíferos) puso en marcha un plan de

modernización institucional para situar la lucha contra el cambio climático y la participación en la transición energética en el centro de su actividad,

para responder así con mayor eficacia al reto del cambio climático sobre la base de la inversión, la investigación y la innovación.

La AOP (Asociación Española de Operadores de Productos Petrolíferos) presentó hace unos días la Estrategia para la Evolución hacia los Ecocombustibles, con la que el sector quiere reducir para 2050 un 90 % las emisiones de CO2 del sector del refino, y hasta un 80% la intensidad de las emisiones de los carburantes.

El presidente de AOP, Luis Aires; el director general, Andreu Puñet; y el director técnico y de medio ambiente, Carlos Martín, han presentado la estrategia en un evento en el Club Español de la Energía. Los tres han reiterado el compromiso del sector con la lucha contra el cambio climático y la necesidad de cooperación entre la Administración, el sector del refino y otros sectores industriales para tener éxito en este gran reto.

En palabras de Luis Aires, presidente de AOP, "estamos totalmente comprometidos con el cumplimiento de los Acuerdos de París y con la descarbonización. Queremos participar en la transición energética con soluciones tecnológicas rigurosas y factibles y creemos que son compatibles con el desarrollo económico y social".

La estrategia sectorial persigue dos grandes metas: reducir al mínimo el CO2 generado durante el refino del petróleo y crear alternativas ecológicas y bajas en emisiones para los combustibles líquidos necesarios en los sectores

del transporte y la movilidad. Según ha explicado Luis Aires, "España cuenta con uno de los sistemas de refino más competitivos de Europa y con esta Estrategia queremos que sea el más sostenible del mundo".

Además, el pasado mes de octubre, la AOP (Asociación Española de Operadores de Productos Petrolíferos) puso en marcha un plan de modernización institucional para situar la lucha contra el cambio climático y la participación en la transición energética en el centro de su actividad para responder con eficacia al reto del cambio climático sobre la base de la inversión, la investigación y la innovación.

## Rutas tecnológicas

Tal y como ha descrito Carlos Martín durante la presentación, el plan de AOP contempla el desarrollo de varias rutas tecnológicas para la descarbonización: por un lado, la eficiencia energética, que mejora de los procesos y de los sistemas de gestión energética en las plantas. Es una medida que las refinerías ya están aplicando y que puede suponer del 17 al 22% de reducción de emisiones de CO2.

Por otro lado tenemos el hidrógeno verde, pues la industria del refino usa hidrógeno (H2) para sus procesos industriales y, con esta ruta, se sustituirá por hidrógeno verde, producido a partir del agua con electricidad renovable. El



objetivo para 2050 es eliminar el 100% del CO2 generado en la producción de hidrógeno.

Por otra parte, presta atención a la captura, almacenamiento y utilización de CO2, que supone la absorción del CO2 emitido por la industria para su almacenamiento o para su utilización desde la

producción de ecocombustibles hasta materia prima para la industria química.

Por último, los ecocombustibles, mediante la integración progresiva de materias primas bajas en carbono en el sistema de refino para la producción de combustibles líquidos: combustibles sintéticos o

"e-fuels" a partir del CO2 capturado y del H2 verde; biocombustibles avanzados a partir de materias primas de origen biológico, mayoritariamente residuos (agrícolas, forestales o industriales); otros combustibles bajos en carbono a partir de residuos no biológico (plásticos, residuos sólidos urbanos).

## 'España cuenta con uno de los sistemas de refino más competitivos'

Como beneficios de la Estrategia para la Evolución hacia los Ecocombustibles, AOP señala el impulso de la economía circular, gracias a la reutilización de residuos, la mejora de la generación y gestión de energía (almacenamiento, seguridad del suministro), el fomento de la I+D+i, la transferencia tecnológica, el mantenimiento de los 200.000 puestos de trabajo del Sector, la generación de nuevos empleos estables y de calidad y la creación de oportunidades de desarrollo rural derivada de la necesidad de gestión de residuos forestales y otras materias primas.

Para desplegar esta Estrategia, la asociación quiere cooperar con el Gobierno y ya ha presentado la Estrategia al Ministerio de Transición Ecológica, que ha recibido esta propuesta con buena disposición. En palabras

de Andreu Puñet, "necesitamos la confianza y el respaldo de la Administración para generar las condiciones adecuadas que impulsen esta Estrategia, por eso reclamamos un marco regulatorio estable y claro que tenga en cuenta al sector e impulse la innovación".

La Estrategia para la Evolución hacia los Ecocombustibles es la concreción de la industria española del refino y la distribución de la Visión 2050 presentada por Fulseurope (asociación homóloga de AOP a nivel europeo) para reducir las emisiones de CO2 y fruto de los avances del sector en la investigación y desarrollo de nuevas tecnologías, más limpias y sostenibles, que quiere poner plenamente al servicio de la sociedad para ser protagonista de la transición energética.





## Convenio Colectivo

Resolución de 13 de septiembre de 2019, de la Dirección General de Trabajo, por la que se registra y publica el Convenio colectivo de Agencia de Transportes Robles, SA.

Visto el texto del Convenio colectivo de la empresa Agencia de Transportes Robles, S.A. (Código de convenio: 90102612012017), que fue suscrito con fecha 6 de junio de 2019, de una parte, por los designados por la Dirección de la empresa en representación de la misma y, de otra, por el Comité Intercentros en representación de los trabajadores, y de conformidad con lo dispuesto en el artículo 90, apartados 2 y 3, de la Ley del Estatuto de los Trabajadores, texto refundido aprobado por Real Decreto Legislativo 2/2015, de 23 de octubre, y en el Real Decreto 713/2010, de 28 de mayo, sobre registro y depósito de convenios y acuerdos colectivos de trabajo.

### Artículo 1: Partes negociadoras

En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 85.3.a) del Estatuto de los trabajadores, las partes que conciertan el presente Convenio Colectivo, reconociéndose las partes con plena legitimación, son la Dirección de la empresa Agencia de Transporte Robles, y el Comité Intercentros, de acuerdo con lo previsto en el artículo 57 del I Convenio Agencia Transportes Robles.

### Artículo 2: Ámbito funcional

El presente Convenio tiene por objeto regular las condiciones de trabajo entre la empresa Agencia de Transportes Robles, S.A. y el personal incluido en el mismo.

### Artículo 3: Ámbito personal

Este Convenio Colectivo de Empresa, afectará a la totalidad de los trabajadores y a los que durante su vigencia pudieran ingresar o ser contratados en la empresa Agencia de Transporte Robles, S.A., con exclusión del ámbito personal quienes se encuentren en los supuestos regulados en los artículos 1.3 y 2 del Estatuto de los Trabajadores.

### Artículo 4: Ámbito territorial

Las disposiciones del presente Convenio Colectivo de empresa serán de aplicación a los centros y lugares de trabajo de Agencia Transportes Robles.

### Artículo 5: Vigencia

El presente Convenio entrará en vigor desde el 1 de julio de 2019 y mantendrá su vigencia hasta el 31 de diciembre de 2022.

### Artículo 6: Denuncia

Con tres meses de antelación a la finalización del plazo de vigencia de este Convenio, la Dirección y la Representación de los Trabajadores se comprometen a iniciar las conversaciones para la negociación de un nuevo Convenio Colectivo. Con independencia de ello, este Convenio se entenderá prorrogado por periodos de un año si no es denunciado por cualquiera de las partes, con una antelación mínima de treinta días antes de su vencimiento, o, en su caso de la finalización de cualquiera de las prórrogas. La denuncia se formalizará por escrito dirigida a la otra parte.

### Artículo 7: Comisión paritaria

1. Constitución y competencias. Con el fin de dilucidar las posibles dudas que pudieran producirse en la interpretación de lo pactado

en el presente Convenio, así como para su seguimiento, ambas partes negociadoras acuerdan la constitución de una Comisión paritaria que tendrá las siguientes facultades: a) Entender en las diferentes controversias y conflictos que puedan surgir durante la interpretación o aplicación de las diversas normas del presente Convenio.

b) Resolver sobre aquéllas cuestiones establecidas en la Ley.

c) Seguimiento del Convenio.

2. Composición. La Comisión Paritaria estará compuesta por un máximo de 5 personas por cada una de las partes firmantes del presente Convenio, integrada por aquellas personas que hayan participado en su negociación. Para la toma de decisiones en la Comisión Paritaria por la representación social se ponderará el voto en función a la representatividad que ostenten, esto es, en proporción al número de trabajadores que representan.

3. Reuniones. Las reuniones se celebrarán en la sede central de la Sociedad en Lleida, a petición de cualquiera de las partes siempre que se solicite por escrito, en un plazo máximo de 1 mes al de la recepción de la solicitud.

### Artículo 11: Vinculación a la totalidad

El presente Convenio constituye un todo orgánico y las partes quedan vinculadas a su cumplimiento en su totalidad. En el supuesto de que la Jurisdicción competente, en uso de sus facultades, anulase o invalidase alguno de los pactos contenidos en el presente Convenio, las partes negociadoras considerarán si es válido por sí solo el resto del texto aprobado, o bien si es necesaria una nueva y total o parcial renegociación del mismo. Si se diese tal supuesto, las partes signatarias de este Convenio se comprometen a reunirse dentro de los 30 días siguientes al de la firmeza de la resolución correspondiente, al objeto de resolver el problema planteado.

### Artículo 12: Derecho supletorio

En todo lo no previsto en el presente Convenio, se estará a lo dispuesto en el II Acuerdo General para las Empresas de Transportes de Mercancías por Carretera o el que lo sustituya, o en su defecto, a lo dispuesto en el Estatuto de los Trabajadores.

tro del general cometido de su grupo profesional. Entre tales trabajos están incluidas las tareas complementarias o accesorias que sean indispensables para el correcto desempeño de su cometido principal.

### Artículo 15: Clasificación general

El personal que preste sus servicios para Agencia de Transportes Robles, S.A., estará clasificado en alguno de los siguientes grupos profesional y especialidades profesionales, definidas en el presente Convenio. Los trabajadores, sin menoscabo de su dignidad, podrán ser ocupados en cualquier tipo de tarea o cometido de las de su grupo profesional, siempre y cuando se les requiera por necesidades de la organización.

Se define un sistema de clasificación profesional basado en cuatro grupos profesionales, dentro de los cuales se incluyen determinadas especialidades profesionales a título meramente enunciativo y no limitativo.

Grupo I. Personal Superior o Técnico. Se entiende por tal el que con propia iniciativa y dentro de las normas dictadas por la Dirección o por sus superiores jerárquicos, ejerce funciones de carácter técnico y/o de mando y organización. No se incluye a quien por las características de su contrato y/o del desempeño de su cometido corresponda la calificación de personal de alta dirección.

Grupo II. Personal Administrativo. Pertenecen a este grupo profesional todos los trabajadores que en las distintas dependencias o servicios de la empresa realizan funciones de carácter administrativo, burocráticas, comerciales y/o de contabilidad, incluidos los trabajos con medios informáticos y ofimáticos y los de facturación, están asimismo comprendidas las funciones de mantenimiento, control y atención de carácter general no incluidas en otro grupo profesional.

Grupo III. Personal de Movimiento. Pertenecen a este grupo profesional todos los empleados que se dedican al movimiento, clasificación y arrastre de mercancías en las instalaciones de la empresa o fuera de las mismas, incluido el mantenimiento de los vehículos, así como al personal superior que ejerce labores de mando y/o organización en el departamento logístico de la empresa.

### Artículo 16: Progresión económica

Para la Especialidad profesional conductor mecánico se establece tres tramos de progresión económica cuyos criterios son los siguientes:

– Tramo A: corresponde al tramo inferior de la Especialidad profesional conductor mecánico, los trabajadores que ingresen en la empresa serán adscritos a este tramo de progresión económica, manteniéndose un mínimo de 12 meses en el mismo. Será requisito necesario para progresar al Tramo B haber superado una evaluación del desempeño de manera positiva. Las tablas de acceso son las contempladas en el Anexo I.

– Tramo B: corresponde al tramo de progresión económica de la Especialidad Profesional Conductor mecánico, tras haber superado el tramo A. Los trabajadores adscritos a este tramo percibirán las cuantías que para este tramo se fijan en el Anexo I.

– Complemento de zona: Los trabajadores de la Especialidad Profesional Conductor mecánico, clasificados en el tramo B tras 12 meses de permanencia en el mismo pasarán a percibir si cumplen los requisitos para su abono el complemento de zona de acuerdo con lo establecido en el artículo 43 del presente convenio. Para el resto de Especialidades profesionales se establecen dos tramos de progresión económica cuyos criterios, a los efectos de la adscripción del personal a cada uno de ellos.

➤ *Sigue en el próximo número*

## su línea directa con **Nexotrans**

**Nexotrans** pone a su disposición un amplio servicio de correo electrónico, con objeto de facilitar la comunicación entre sus distintos departamentos y sus lectores y clientes. La lista adjunta presenta las principales direcciones de correo de la redacción, secciones y departamentos del Periódico y del Grupo NEXO.

editores@nexotrans.com  
 direccion@nexotrans.com  
 redaccion@nexotrans.com  
 coordinacion@nexotrans.com  
 panorama-actualidad@nexotrans.com  
 opinion@nexotrans.com  
 coyuntura@nexotrans.com  
 estudios@nexotrans.com  
 contacto-vehiculo@nexotrans.com  
 novedades-vehiculos@nexotrans.com  
 industria-auxiliar@nexotrans.com

guia-vehiculos@nexotrans.com  
 legislacion@nexotrans.com  
 consultorio@nexotrans.com  
 concurso@nexotrans.com  
 agenda@nexotrans.com  
 administracion@nexotrans.com  
 publicidad@nexotrans.com  
 suscripciones@nexotrans.com  
 facturacion@nexotrans.com  
 foro@nexotrans.com  
 atencion-cliente@nexotrans.com

**Nexotrans** es un periódico del Grupo NEXO. Lope de Vega, 13. Madrid 28014. P.O. Box 10.119. Tfno. 91 369 41 00. Fax 91 369 18 39

### Artículo 8: Inaplicación de condiciones

Las partes firmantes del presente acuerdo se remiten a lo dispuesto en el artículo 82.3 ET respecto al procedimiento de inaplicación de las condiciones de trabajo previstas en el Convenio Colectivo.

### Artículo 9: Solución de conflictos

Las partes firmantes del presente Convenio acuerdan adherirse al Acuerdo sobre Solución Autónoma de Conflictos Laborales (ASAC V), o al acuerdo de la misma naturaleza que pudiera sustituirle en el futuro en caso de conflictos que afecten a la totalidad de la empresa. Para los conflictos de ámbito inferior acuerdan adherirse al Tribunal Laboral de Catalunya, o al acuerdo de la misma naturaleza que pudiera sustituirle en el futuro, o en su caso, al que resulte de aplicación en función del territorio.

### Artículo 10: Compensación y absorción

Las diferentes condiciones que se han establecido a lo largo de este Convenio se compensarán y absorberán en su conjunto y en cómputo global, con todas aquellas que con carácter voluntario o pacto tuviesen reconocidas los trabajadores. Análogamente, servirán para absorber las que pudieran establecerse por disposiciones legales o convencionales en el futuro.

### Artículo 13: Organización del trabajo

La organización del trabajo es facultad y responsabilidad de la Dirección de la empresa, a la que corresponde, en su caso determinar la persona o personas en quien delega dicha facultad. En el ejercicio de dichas facultades de organización corresponde a la Dirección de la empresa implantar, determinar, o suprimir los trabajos, adjudicar las tareas, adoptar nuevos métodos de ejecución de las mismas, crear o amortizar puestos de trabajo y ordenarlos en función de las necesidades de la empresa en cada momento, determinando la forma de prestación del trabajo en todos sus aspectos.

En ningún momento la empresa, estará obligada a tener cubiertos todos los grupos o especialidades profesionales descritas en el presente Convenio.

### Artículo 14: Obligaciones del trabajador

Todos los trabajadores deberán cumplir con las obligaciones establecidas en el artículo 5 del Estatuto de los Trabajadores, consideradas como deberes básicos, de conformidad con las reglas de la buena fe y diligencia, contribuyendo a la productividad de la empresa.

Será obligación por parte del trabajador cumplir las órdenes e instrucciones del empresario en el ejercicio de sus facultades directivas. Estas órdenes e instrucciones deberán ser ejecutadas con interés y diligencia en cuantos trabajos le sean ordenados, den-

## Deal Logistics Consulting comienza su andadura

La nueva compañía nace de la mano de In Side Logistics y de la consultora de desarrollo de negocio Grupo Ifedes

La nueva consultora logística constituida por las empresas In Side Logistics y Grupo Ifedes, ha arrancado en un acto celebrado en ADEIT Fundación Universidad – Empresa.

"Creo firmemente que hay una necesidad en el mercado a la que podemos dar respuesta gracias a la profesionalidad y al 'expertise' de nuestro equipo, y a una metodología diferenciadora y vanguardista". Con estas palabras, Yolanda Bautista, directora de Deal Logistics Consulting, explicaba la puesta en marcha de esta nueva consultora logística, un proyecto que ya lleva en funcionamiento casi un año pero que, como explicaba la propia directora, "hoy ve la luz para materializar un trabajo en común de dos empresas complementarias y que pueden aportar mucho a los clientes".

Esta nueva compañía nace de la mano de la empresa logística In Side Logistics y de la consultora de desarrollo de negocio Grupo Ifedes. Para Tomás Guillén, CEO de Ifedes, este nuevo proyecto "surge como una parte de nuestra estrategia de unidades de negocio especializadas para dar soluciones de más valor añadido". En este sentido, el director



general de Grupo Ifedes, no dudó en señalar las razones del porqué de esta alianza: "No hay mejor compañero de viaje que In Side Logistics, una empresa puntera en su sector y con un conocimiento y una experiencia al alcance de muy pocos y que es sinónimo de éxito".

Por su parte, el director general de In Side Logistics, Xabier Azarloza, explicó los motivos por lo que su empresa, perteneciente al Grupo Vasco Catalana, comienza esta nueva andadura: "Hay que afrontar nuevos retos, ser ambiciosos y trabajar con los mejores. Solo así se puede

garantizar la sostenibilidad y el crecimiento de una empresa, y en nuestro caso, que llevábamos tiempo colaborando con Ifedes, tuvimos claro que había que materializar esa unión en Deal Logistics Consulting, algo más tangible, de mayor calado y con una gran proyección".

### Experiencia que transforma

Para la directora de Deal, Yolanda Bautista, el eslogan de la nueva compañía, "La experiencia que transforma", resume en gran parte el espíritu con el que nace este proyecto, "una empresa basada en un trabajo colaborativo y de mejora con los clientes". En este sentido, Bautista afirmó que los clientes "necesitan colaboradores, no proveedores; precisan de una compañía que hable su idioma, alejada de tecnicismos pero con la vista puesta siempre en la mejora de procesos y en la investigación como palanca del cambio", aseguró.

En referencia a esta idea, la directora de Deal subrayó la colaboración que lleva a cabo la nueva empresa con la Universidad "como fuente de investigación y de unión entre el mundo de la empresa y el de la universidad".

Así mismo, Yolanda Bautista adelantó que los servicios centrales de la nueva consultora logística se basan en procesos de Supply Chain y de Cross Support, "una vía de dar a nuestros clientes un servicio mucho más completo", concluyó.

## DHL Express anuncia la inversión de 4,7 millones en Zaragoza

DHL Express, la compañía de ámbito mundial de transporte urgente internacional, construirá una nueva nave en la Plataforma Logística de Zaragoza, en una situación cercana a las principales autovías y con buenos accesos a la ciudad. El proyecto supondrá una inversión de 4,7 millones de euros, incluidos los costes de alquiler a largo plazo. Desde 2002, el Grupo DHL cuenta con otra nave en este mismo recinto logístico, sobre una parcela de 23.000 m<sup>2</sup>.

La nueva nave ocupará una superficie de 2.000 metros cuadrados y se instalará sobre una parcela de 9.000 metros cuadrados. Permitirá la carga directa simultánea de hasta 40 furgonetas, situadas en dos *fingers*, ampliable hasta 60 furgonetas. Contará con una cinta clasificadora que tendrá una capacidad de 3.000 piezas/h, ampliando la capacidad actual para dar respuesta a las demandas del mercado y al crecimiento de la actividad del comercio electrónico.

En relación con esta nueva ins-



talación en Plaza, Miguel Borrás, director general de DHL Express España y Portugal, ha afirmado que "seguimos apostando de forma firme por mejorar nuestras infraestructuras y su tecnología. Tras las inversiones realizadas

en otras provincias como Álava, Barcelona, Málaga, Madrid, San Sebastián, Santander y Tarragona, ahora mejoraremos nuestras instalaciones en Zaragoza, ya que Aragón es una región de importancia fundamental para nuestra red".



## Un Brexit sin acuerdo sería negativo para el 'ecommerce'

El pago de impuestos adicionales, así como tiempos de entrega mayores, podrían suponer un obstáculo para el futuro desarrollo del *ecommerce* transfronterizo en Europa. DPDgroup, del que forma parte Seur, ha desarrollado junto al instituto de investigación de mercados GfK una encuesta entre 24.258 *e-shoppers* de 21 países europeos para conocer las tendencias en comercio electrónico. El estudio revela que, en el caso de que se apliquen costes adicionales, el 70% de los usuarios online europeos que compran en *webs* del Reino Unido podría dejar de hacerlo, un dato que asciende al 76% si se analizan los compradores en España. Asimismo, el 69% de los *e-shoppers* del Reino Unido

simplemente dejaría de comprar de forma transfronteriza.

### Solución

DPDgroup ha diseñado una solución de facturación específica para los *e-retailers* que envían paquetes desde y hacia el Reino Unido. Esta solución permite el pago online de impuestos y cargos de aduana por el *eshopper* en el momento de la compra en la página web. Al pagar por adelantado los cargos de aduana y los impuestos, no se aplicará ninguna tasa de administración. De este modo, los paquetes enviados con esta solución entrarán inmediatamente en la red de DPDgroup a su llegada al país de destino.

# Los ingresos de ID logistics alcanzan los 384,2 millones

Ha experimentado un fuerte crecimiento en los mercados internacionales, con ingresos de 204,2 millones

ID Logistics, uno de los principales operadores logísticos a nivel internacional, ha presentado los resultados del tercer trimestre de 2019 y de los nueve primeros meses del año.

Eric Hémar, consejero delegado y CEO de ID Logistics, declaró que "hemos registrado una sólida evolución de los ingresos, continuando así la tónica de trimestres anteriores. Nuestra expansión internacional, especialmente en Países Bajos, Alemania, Polonia, Rumanía y Rusia, está impulsando el crecimiento de la compañía. En línea con nuestro modelo de negocio, nuestro reto actual es controlar el coste de estos importantes lanzamientos y estabilizarlos rápidamente. Estos resultados nos ayudarán gradualmente a convertirnos en un proveedor de servicios líder en cada uno de estos países, y lograr posicionarnos como referentes en soluciones logísticas para nuestros clientes en toda Europa".

El crecimiento orgánico de ID Logistics durante el tercer trimestre mantuvo un ritmo sostenido, con unos ingresos que ascienden hasta los 384,2 millones, lo que supone

un crecimiento del 9,7% en base comparable. En Francia, ID Logistics registró un incremento de los ingresos del 1,9% en el tercer trimestre, hasta alcanzar los 180 millones pese a la elevada cifra comparativa (los ingresos del tercer trimestre de 2018 crecieron un 9,1%). El crecimiento se ha impulsado principalmente por los nuevos proyectos que comenzaron en 2018 y desde principios de 2019.

Los ingresos internacionales continuaron creciendo a un ritmo muy rápido del 13,9% o 17,7% en base comparable, ascendiendo a un total de 204,2 millones durante el trimestre. La contribución de los nuevos contratos iniciados en 2018 y 2019, así como los efectos positivos en términos de precio y volumen, han logrado compensar la gran mayoría de variaciones desfavorables de divisa y el cierre de actividades en Sudáfrica desde septiembre de 2019. El comportamiento en los mercados internacionales se ha impulsado principalmente por las operaciones en Europa.

En general, los ingresos de ID Logistics se han incrementado un 10,5% en base comparable, hasta

alcanzar los 1.128,7 millones durante los nueve primeros meses de 2019. La compañía espera mantener un buen nivel de crecimiento orgánico dada su expansión internacional, la continuación de los nuevos contratos y la calidad de su oferta.

## Nuevos proyectos

ID Logistics ha mantenido el crecimiento del negocio durante el tercer trimestre de 2019 respondiendo a varias solicitudes de licitaciones. Los nuevos contratos que el grupo ha ganado incluyen:

- En Francia, Cora, mayorista de retail pionero en Francia, ha elegido a ID Logistics para gestionar sus flujos de bienes de consumo en la zona oriental de Francia desde su almacén en Ludres. A partir de 2020, su plataforma de 37.000 metros cuadrados servirá a 44 hipermercados y contará con una plantilla de unos 100 empleados.
- En Francia, ID Logistics está estableciendo un nuevo acuerdo con Mapa Spontex, fabricante líder de guantes y esponjas. Abrirá en París un almacén de 12.000 metros cua-



drados para gestionar actividades de *co-packing* y preparación de pedidos, en el que se atenderá un volumen de unos dos millones de pedidos B2B y B2C por año.

- En Brasil, ID Logistics ha alcanzado un acuerdo con Estée Lauder para gestionar sus productos de cosmética, capilares y fragancias de las marcas Estée Lauder, MAC, Jo Malone y Clinique. El nuevo hub de distribución está situado en Serra (estado de Espírito Santo) y estará equipado con un transportador automático para gestionar los

pedidos de forma individual. Las operaciones comenzarán en marzo de 2020.

- En Polonia, el operador abrirá un *hub* de distribución B2B y B2C ubicado en Teresin para gestionar los productos de cosmética, para-farmacia y FMCG del grupo israelí Super-Pharm's. Un equipo de unos 100 empleados se encargará de la recepción, preparación de pedidos y cargamento de más de 13.000 unidades. El inicio de las actividades en las instalaciones está previsto para abril de 2020.

## La contratación superó el millón de metros cuadrados hasta septiembre

El sector logístico alcanzó hasta septiembre una contratación de 1,19 millones de metros cuadrados, incluyendo Valencia, Zaragoza, Sevilla y Bilbao.

La contratación de superficie logística en la Zona Centro se situó en 432.000 metros cuadrados, lo que supone un descenso del 31% respecto a la registrada en el mismo periodo de 2018. Además de los dos focos logísticos del país, Zona Centro y Cataluña, según datos de CBRE, primera compañía a nivel internacional en consultoría y servicios inmobiliarios. "Tras un semestre muy bajo de contratación, el Área Centro recuperó niveles de actividad acordes a la media de los últimos años. Por otra parte, después de dos años de niveles récord con casi un millón de metros cuadrados contratados por año, muchos operadores ya han tomado posiciones, especialmente en operaciones de gran volumen, por lo que este descenso de la contratación no supone una alarma", asegura el director nacional de Industrial y Logística de CBRE España, Alberto Larrazábal.

Por otro lado, se espera que a final de año la contratación alcance los 550.000-600.000 metros cuadrados, cifra que estaría muy acorde a los niveles del mercado logístico de la Zona Centro, teniendo en cuenta que el promedio de contratación en los últimos cinco años gira entorno a los 600.000. De la cifra total registrada, 172.000 (el 40%) han sido contratación neta. Prácticamente



la totalidad de los 432.000 metros cuadrados se englobaron en los ejes A-2 y A-4 abarcando el 96% de la contratación total. Además, el 51% de la superficie contratada ha dependido de proyectos llave en mano o de pre-alquiler.

Por su parte, Cataluña alcanzó una contratación de 468.000 metros cuadrados, lo que supone un descenso de tan sólo el 3% respecto al mismo periodo de 2018. Del total, alrededor de 316.000 han sido contratación neta, "cifra realmente positiva", según Larrazábal. El 58% de la contratación total se ha registrado en el 2º Arco y el 60% ha dependido de proyectos llave en mano o de pre-alquiler debido ante la escasez de oferta disponible. Otro trimestre más, la renta prime, se mantiene, tanto en la Zona Centro como en Cataluña, en los 5,50 euros/m2/mes y en los 7 euros/m2/mes respectivamente. Entre las principales operaciones llevadas a cabo en la Zona Centro,

cabe destacar el llave en mano de 98.000 metros cuadrados arrendado a Carrefour, en Azuqueca de Henares y el alquiler de 30.000 metros en Pinto por Media Markt. En Cataluña, mención especial merece el llave en mano de 96.000 para Decathlon en el Prat de Llobregat, y el de 46.000 alquilado por DSV en Molins de Rei.

## Resto de plazas

El resto de plazas logísticas han registrado 290.000 metros cuadrados de contratación, con Valencia a la cabeza alcanzando 233.000, cifra que supone un incremento del 36% respecto al mismo periodo de 2018. Entre las operaciones más importantes destacan dos llaves en mano de 59.000 y 53.000 metros alquilados a Conforama y Jysk en Llíria y Chestre en el primer trimestre de 2019, además de 35.000 arrendados por parte de Dascher en Ribarroja, en el tercer trimestre.



## Seur prevé 2.700 contrataciones de cara a Navidad y las Rebajas

La empresa española de transporte Seur prevé un incremento de volúmenes de más del 10% respecto a la misma campaña del año pasado.

Seur se prepara, un año más, para la campaña de Navidad, en la que se prevé un crecimiento de volumen de operaciones de un 10% más que 2018, alcanzando los 14 millones de envíos. Para hacer frente a este incremento, la compañía incorporará a su plantilla 2.700 profesionales. El crecimiento del comercio electrónico volverá a ser protagonista en esta campaña, que dará el pistoletazo de salida con el Black Friday (29 de noviembre), fecha que cada vez más usuarios aprovechan para realizar compras a mejores precios. seur estima que el 2 de diciembre, coincidiendo con el Cyber Monday, se convierta en el día de mayor número de envíos,

con cerca de 630.000 paquetes entregados. La campaña finalizará el 18 de enero, una vez que haya pasado el periodo más importante de las rebajas.

Madrid, Cataluña y Andalucía serán las comunidades en las que se va a concentrar el mayor refuerzo operativo, siendo los perfiles más demandados personal de reparto y mozos de almacén.

Para dar respuesta a las necesidades de los consumidores durante este periodo, la compañía pone a su disposición la red Pickup, que cuenta con 2.300 puntos entre tiendas de conveniencia y lockers. Una solución que permite al comprador online elegir dónde recibir sus envíos con una amplia libertad de horarios que incluye, en la mayoría de los casos, los fines de semana.

# Más de 700 profesionales del transporte se dan cita en la décima edición de WConnecta celebrada en Barcelona

En su décima edición, celebrada en el Centro Internacional de Convenciones de Barcelona (CCIB), WConnecta ha contado con la presencia de 260 empresas y 700 profesionales del transporte acreditados que forman parte del network del Grupo Alpega, bajo el paraguas del cual ha transcurrido por primera vez el evento, después que en 2018 adquiriera Wtransnet.

Una jornada de trabajo con un formato único que ha propiciado la colaboración entre empresas de transporte asociadas a las tres bolsas de cargas del grupo (123Cargo/Bursa, Teleroute y Wtransnet): una comunidad de más de 70.000 empresas conectadas en red con el objetivo de hacer sus rutas mucho más eficientes.

WConnecta, que se ha convertido en el evento de referencia del sector del transporte de mercancías por carretera en Europa, ha vuelto a demostrar que es el mejor escenario de lo que ocurre a diario en las bolsas de cargas, tal y como señala Fabrice Doutheaud, jefe de operaciones para las bolsas de cargas del Grupo Alpega.



Según los organizadores, "WConnecta es la mejor representación de la actividad que se lleva a cabo en la bolsa de cargas, trasladada a un espacio físico por un día. Una fórmula de éxito que este año celebra su décima edición y que resume nuestra filosofía como grupo. Es increíble ver cómo el trabajo, que a cualquier empresa le llevaría meses concluir,

queda resuelto en una sola jornada. Como también impresiona ver a las mejores empresas de logística y transporte de Europa y la industria auxiliar bajo un mismo techo".

Por primera vez, en sus 10 ediciones, WConnecta ha contado con una mayor participación internacional, con 21 países representados y un 55% de empresas llegadas de fuera

de nuestras fronteras, especialmente Italia, Polonia y Portugal. Del mismo modo, conscientes de la gran oportunidad que supone este evento, profesionales de otros muchos países europeos han estado presentes, como Lituania, Rumanía, Hungría, Alemania, Francia, Holanda o Bélgica.

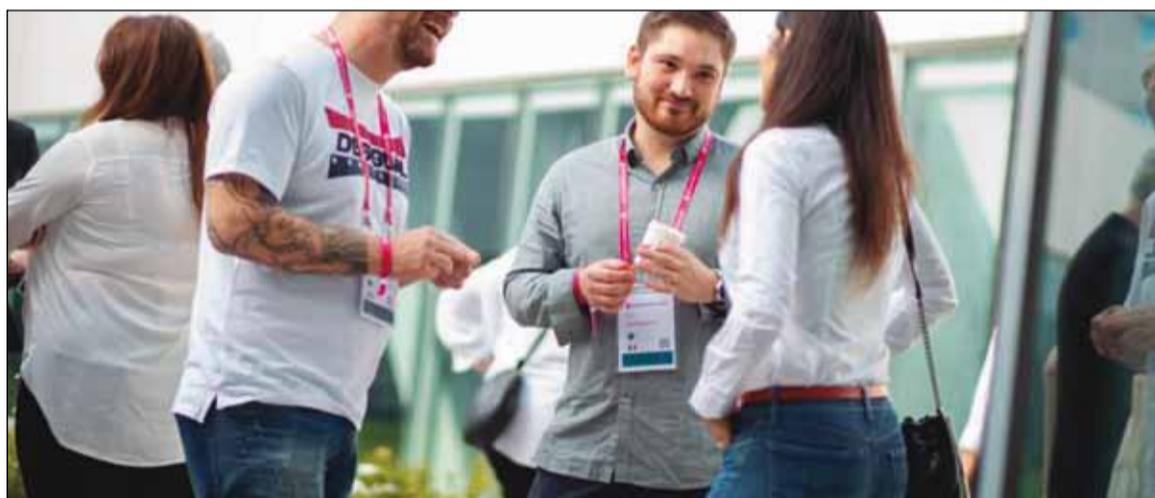
Todos ellos se llevan la tarjeta de visita de nuevos y valiosísimos

contactos conseguidos gracias a las 5.980 entrevistas rápidas llevadas a cabo en las rondas de *speed networking* y las 900 entrevistas privadas de la Cargo Area, donde había instaladas 47 mesas en las que operadores logísticos de toda Europa han atendido a proveedores de transporte interesados en cubrir todas sus rutas domésticas e internacionales.

## Grupo Alpega

WConnecta es una iniciativa de Alpega Group, la empresa de *software* logístico líder a nivel mundial que ofrece soluciones de sistemas de gestión de transporte y bolsas de cargas que conectan a las empresas con una amplia red de proveedores de logística, permitiendo la digitalización de la gestión en toda la cadena de suministro.

Con una comunidad de más de 200.000 usuarios, conectada electrónicamente todos los días para gestionar con éxito los procesos críticos de transporte, Alpega está presente en 80 países en todo el mundo y emplea a más de 500 personas de diferentes nacionalidades.



## El WConnecta, evento dirigido a los profesionales del transporte de mercancías por carretera

Es un evento de *networking* dirigido a profesionales del transporte de mercancías por carretera a nivel europeo que, a través del formato de *speed networking* o entrevistas rápidas, pone en contacto a empresas de transporte ofertantes de cargas y transportistas con el objetivo de crear nuevas colaboraciones y oportunidades de negocio.

Una gran ocasión para conocerse, relacionarse y establecer posibles colaboraciones con empresas europeas que se dan cita en este macro evento bajo el paraguas del Grupo Alpega (123Cargo, Teleroute y Wtransnet).

El éxito de WConnecta radica precisamente en la posibilidad de conocer de primera mano el máximo número de contactos para construir las bases de futuras colaboraciones: un trabajo que a un departamento comercial le llevaría meses, resuelto en una sola jornada laboral.

### Otras ediciones

Más de 300 empresas se dieron cita el año pasado en Madrid en el que se ha convertido el evento de referencia del sector del transporte de mercancías en Europa. Sin duda, este dato muestra la importancia que está cogiendo

el evento de manera exponencial. Con un total de 6.416 entrevistas llevadas a cabo, WConnecta consiguió unos grandes números, logrando de nuevo sentar ante sus mesas de *speed networking* a las mejores empresas de transporte europeas.

### Cargo-Área

La Cargo Area es un espacio donde empresas de logística o transporte ofertantes de cargas pueden mantener, además de los *speed networking*, reuniones privadas (que habrán de programarse previamente) con transportistas interesados en colaborar con ellas.



# Habrá una edición americana del SIL el año que viene, en Colombia

El delegado especial del Estado en el Consorci de la Zona Franca de Barcelona (CZFB) y presidente del SIL, Pere Navarro, acompañado por la directora general del CZFB y del SIL, Blanca Sorigu , ha cerrado un acuerdo con Corferias para organizar un SIL América que tendr  lugar en Barranquilla los días 22 y 23 de octubre de 2020.

Corferias ha mostrado su interés por el *know how* ferial desarrollado por el CZFB, concretamente con el SIL, la Feria Líder de Logística, Transporte, Intralog stica y Supply Chain del Sur de Europa con 22 años de trayectoria. Un interés y unos contactos que arrancaron durante la celebración del pasado SIL 2019, que este año coincidió con la celebración de la Gran Cumbre Mundial del Comercio Internacional y Supply Chain que reunió, además del SIL y el eDelivery Barcelona, el Congreso Mundial de Zonas Francas, el MedaLogistics Summit, el Congreso de Alacat y el Congreso Internacional de OEAs.

Pere Navarro ha explicado que "este acuerdo es muy importante en nuestro objetivo de proyectar internacionalmente la imagen de Barcelona y ayudar a nuestras empresas en su internacionalización, en el



mismo sentido, la iniciativa se enmarca dentro de una estrategia global iniciada por el CZFB que tiene por objeto la internacionalización de algunos de sus servicios y muy especialmente de su *know how* en materia de organización de ferias internacionales".

El delegado especial del Estado en el CZFB también ha recordado que "el SIL siempre se ha significado por un ser un importante puente para los negocios, los contactos y el conocimiento entre el Mediterráneo y Latinoamérica en el sector de la logística".

Por  ltimo, Pere Navarro también ha querido explicar que "fruto de este acuerdo que hemos alcanzado con Corferias, en octubre de 2020 realizaremos un SIL Américas en Barranquilla, lo que nos llena de ilusión y creemos que puede ser una buena oportunidad para la internacionalización de las empresas españolas del sector, así como de apertura a un mercado, el colombiano, que se encuentra en plena expansión y con un importante plan de desarrollo en materia de infraestructuras".

# FedEx expande a Asia y Pacífico el servicio International Economy

FedEx Express ayuda a las empresas de Asia Pacífico a llegar hasta sus clientes globales con los servicios FedEx International Economy, ofreciéndoles una fiabilidad y unos tiempos de entrega competitivos.

Además de sus rutas existentes desde los principales mercados de Asia-Pacífico, FedEx amplía los destinos del servicio International Economy para cubrir Bulgaria, Malta y Chipre, y el servicio International Economy Freight para atender a Rumania y Estonia, abriendo 68 rutas más de Asia-Pacífico a Europa.

El servicio FedEx International Economy es un servicio 'puerta a puerta' asequible, transfronterizo, con despacho aduanero y fechas de entrega competitivas. El servicio permite a los clientes ahorrar en sus entregas menos urgentes sin sacrificar la fiabilidad. El servicio FedEx International Economy es ideal para aquellas pequeñas y medianas empresas más preocupadas por los gastos de sus negocios. Con este servicio, se benefician de la potente red global de FedEx, junto con los fiables servicios de la empresa, a un precio competitivo en sus envíos menos urgentes.

En toda la región, cada vez son más las pymes que est n ampliando su presencia mundial en el marco de una economía digital floreciente. Sin embargo, también se enfrentan a desafíos cada vez mayores en



la exportación y la importación. Concretamente, las pymes han señalado que buscan opciones de envío alternativas, incluyendo envíos más lentos y diferidos, además de los envíos urgentes.

"Las pequeñas y medianas empresas ahora pueden desbloquear aún más oportunidades en una de las rutas comerciales más importantes del mundo con la expansión de nuestro servicio International Economy", dijo Bert Nappier, presidente de FedEx Express Europe y CEO de TNT. "Conectar mercados adicionales entre Europa y Asia con una cobertura fiable crea oportunidades para que nuestros clientes hagan crecer sus negocios

y lleven sus productos a nuevos consumidores en todo el mundo".

## Nuevo avión

Por otro lado, FedEx Express continua con la modernización de su flota europea para mejorar su rendimiento medioambiental y su eficiencia operativa, con la adquisición de un Boeing 767F que puede transportar hasta 40 toneladas de carga. La nueva aeronave aporta un rendimiento medioambiental superior a los del avión al que sustituye, incluyendo los beneficios de la reducción del ruido. También proporciona capacidad adicional a la ruta Madrid-París.



# El Consorci de Zona Franca apuesta por la industria 4.0

El delegado especial del Estado en el Consorci de la Zona Franca de Barcelona (CZFB), Pere Navarro, acompañado por la directora general del CZFB, Blanca Sorigu , ha participado esta semana en el XXI Congreso Internacional de la Federación Colombiana de Agentes Logísticos en Comercio Internacional (Fitac), que se ha celebrado del 24 al 25 de octubre en Barranquilla (Colombia).

Durante la jornada inaugural, que contó con la participación del presidente de Colombia, Iván Duque, el delegado especial del Estado en el CZFB realizó una presentación sobre transformación digital y economía 4.0, donde presentó el 3D Factory Incubator, así como el proyecto

DFactory que crear  un ecosistema de empresas industriales de tecnología digital avanzada en el polígono industrial de la zona franca de Barcelona.

Pere Navarro ha asegurado que la participación del CZFB en el Congreso Internacional de FITAC "nos ha permitido explicarle al mundo que existe una nueva manera de fabricar, de distribuir y de establecer relaciones comerciales que est  cambiando las relaciones comerciales tal como las conocíamos y que nos presenta muchas oportunidades de futuro. En este sentido, hemos presentado nuestro caso de éxito con el 3D Factory Incubator y el proyecto DFactory, con el que Barcelona será la capital europea de la economía y la industria 4.0".

# DHL amplía su operativa en la zona de Guipúzcoa

DHL Express ha iniciado la operativa de sus nuevas instalaciones en la localidad de Hernani (Gipuzkoa), con una inversión total de 3.551.000 euros, de los cuales 1.848.000 euros corresponden a gastos de alquiler a largo plazo.

El director general de DHL Express España y Portugal, Miguel Borr s, ha afirmado que "nuestras nuevas instalaciones en Gipuzkoa suponen un paso más en el plan estratégico de inversiones desarrollado por DHL Express en los últimos años y complementa la ampliación realizada en el *hub* de Vitoria en 2017, debido al alto ritmo de crecimiento de la actividad".

La instalación, operativa desde el mes de octubre, cuenta con una parcela de 5.000 metros cuadrados, de los cuales 3.700 corresponden a la nave, que incluye 300 metros de oficinas en dos plantas y recepción de

clientes. La situación estratégica de esta nueva infraestructura facilita la comunicación con el *hub* de DHL en el aeropuerto de Foronda (Vitoria), contando con una excelente ubicación para dar servicio de recogida y reparto en toda su área de influencia.

La nueva nave tiene capacidad para procesar un total de 2.735 piezas/hora en la operativa de *inbound* y 1.240 piezas/hora para la operativa de *outbound*. Esta estación está equipada en su interior con una cinta transportadora sobre una plataforma, que permitirá la carga directa de los vehículos de recogida y reparto.

Para finalizar, el directivo ha añadido que "el aumento del volumen de envíos debido a la pujanza del sector del comercio electrónico demanda nuevas soluciones y mejoras en el servicio, tanto en términos de calidad, como de rapidez y eficacia".



# INDUSTRIA AUXILIAR

## ABS

FRENOS KNORR-BOST BK ☎ 902-100569  
Avda. Letxumborro, 58 IRUN ☎ 943-614063

HALDEX ESPAÑA ☎ 93-5731030  
C/Garbi, 3 PARETS VALLES ☎ 93-5730728

ROBERT BOSH ☎ 91-4081700  
Hnos. García Noblejas, 19 MADRID ☎ 91-3279882

V.C.A. TRANSFORM. SL ☎ 91-7766545  
C°. Vicalvaro-Rivas,K.1,5 MADRID ☎ 91-7766961

WABCO ESPAÑA ☎ 91-6751100  
Antig. C°. Barcelona, 18,8 TORREJON ARDOZ ☎ 91-6764554

## ADHESIVOS- MASILLAS

3M ESPAÑA ☎ 91-3216000  
Juan Ig. Luca de Tena, 19 MADRID ☎ 91-3216002

ABRATECNIC ☎ 93-6820962  
Industria, 40 LA BARCA ☎ 93-6821199

ADHESIA ☎ 93-8648474/98  
Pl. Riera de Caldas PALAY PLEGAMANS ☎ 93-8648535

ANCR A ESPAÑA ☎ 93-5800660  
Univ. Autónoma, 15 CERDANYOLA ☎ 93-58020535

BOSTIK ☎ 93-5860200  
Comp. Stravinsky, 12 Pl. Can Jardí RUBÍ ☎ 93-5860201

ABRATECNIC ☎ 93-6820962  
Industria, 40-42 LA BARCA ☎ 93-6821199

ADHESIA ☎ 93-8648474/98  
Pl. Riera de Caldas PALAY PLEGAMANS ☎ 93-8648535

ANCR A ESPAÑA ☎ 93-5800660  
Av. Univ. Autónoma, 15 CERDANYOLA ☎ 93-58020535

BOSTIK ☎ 93-5860200  
Pl. CAN JARDI RUBÍ-BARCELONA ☎ 93-5860201

CIMPEXSA ☎ 93-8443575  
Corro, 169-171 GRANOLLERS ☎ 93-8443512

HELLA ☎ 91-8061900  
Avda. de Artesanos, 24 TRES CANTOS ☎ 91-8061631

IND. QUIMICAS LOWENBERG ☎ 91-6278400  
Avda. S. Pablo, 22 COSLADA ☎ 91-6733330

KRAFT ☎ 943-410400  
Apdo. Correo 14 ANDOAIN ☎ 943-410440

MULTICOM ☎ 94-6353777  
Pl. Granada, Manzana, 7 ORTUELLA ☎ 94-6353805

PINTURAS BARCELONA ☎ 93-4904860  
Comptes de Bell-lloc, 158 BARCELONA ☎ 93-4904161

PLASTIFORM ☎ 91-4083600  
Estrecho de Gibraltar, 13 MADRID ☎ 91-4077047

POMMIER FURGOCAR ☎ 39-0522491211  
Via Carlo Marx, 67 REGGIO EMILIA-ITALIA ☎ 39-05229199003

PPG IBERICA ☎ 93-2053152  
Pedro i Pons, 9-11 BARCELONA ☎ 93-2053355

SIKA ☎ 91-6621818  
Aragoneses, 17 ALCOBENDAS ☎ 91-6616980

## AIRE ACONDICIONADO

A. A. AIRBUS ☎ 91-8867018  
Pl. Prado Concejill, Sanglas, 3 LOZICHES ☎ 91-8851634

CLIMAUTO ☎ 91-6010026  
Innovación, 17-Pl. Los Olivios GETAFE ☎ 91-6811003

DAVASA ☎ 968-693949  
Ciclista Mariano Rojas, 15 ESPINARDO ☎ 968-284348

DIAVIA AIRE ☎ 91-6784750  
Mar Tirreno, 33 S. Fdo. HENARES ☎ 91-6763228

DIRNA BERGSTROM ☎ 91-8775840  
Fco. Alonso, 6 ALCALA DE HENARES ☎ 91-8836321

ELECTROLUX INDUSTRIAL ☎ 91-6166320  
Pl. Pinares Llano Villav. ODÓN ☎ 91-61666021

EURO COLVEN, SA ☎ 91-8936945  
N-IV, Km. 33,8 SESEÑA ☎ 91-8012803

FORESIS ☎ 91-6755980  
Limite, 16-Pl. Las Fronteras TORREJON ☎ 91-6752162

FRAPE BEHR ☎ 93-3353400  
Sector C, C/D, 33-35 ZONA FRANCA ☎ 93-2632903

FRIGICOLL ☎ 93-4803322  
Blasco de Garay, S. JUST DESVERN ☎ 93-4733140

INTERNACIONAL HISPACOLD ☎ 954-677480  
Sevilla-Málaga, K.1,8 SEVILLA ☎ 954-677795

NRF ESPAÑA ☎ 958-405030  
Av. Asegra-Pi. Asegra PELIGROS ☎ 958-405330

PEDRO SANZ, SL ☎ 91-7480780  
Av. Ing. Torres Quevedo, 6 MADRID ☎ 91-7470230

TVI EUROPE ☎ 91-6623222  
La Granja, 19-Pl. ALCOBENDAS ☎ 91-6623226

V.C.A. TRANSFORM, SL ☎ 91-7766545  
C°. Vicalvaro-Rivas, K.1,5 MADRID ☎ 91-7766961

VENAIR IBERICA ☎ 93-7355222  
Perpinaya, 29-Pl. Norte TARRASA ☎ 93-7356459

## ALQUILER VEHICULOS

CYASA ☎ 93-8903211  
Av. Tarragona, s/n VILLAFRANCA P. ☎ 93-8901090

GRUAS Y PLATAFORMAS ☎ 976-505544  
Río Arba, 39 HUARTE HUERRA ☎ 976-504187

HERMANOS MONTULL ☎ 973-790273  
C°. N-II, Km. 450 TORRES DE SEGRE ☎ 973-790748

PRIMOTI ☎ 902-152706  
C°. Ocaña, 37 ALICANTE ☎ 965-117430

TIP TRAILERS ESPAÑA ☎ 980-638052  
Av. Americas, s/n BENAVENTE ☎ 980-630388

TIP TRAILERS ESPAÑA ☎ 91-3728586  
Basauri, 17 LA FLORIDA ☎ 91-3728478

TRADISA ☎ 93-4798700  
Distrito Ribera, 37 PRAT LLOBREGAT ☎ 93-4798797

## ALUMBRADO FAROS

ALUMAFEL ☎ 945-184900  
Ariurdina, 15-Pl. Jundiz JUNDIZ ☎ 945-184907

ASPÖCK IBERICA ☎ 93-7598039  
Cami del Mig, 62, B114 CARRERA MAR ☎ 93-7501033

ELECTRICAUTO ☎ 93-4626970  
Jovellanos, 86 S. ADRIA BESOS ☎ 93-4626974

EUROSEALAND ☎ 945-214412  
Pedro Asua, 21 VITORIA ☎ 945-214413

HELLA ☎ 91-8061900  
Av. Artesanos, 24 TRES CANTOS ☎ 91-8061631

IBERICA DE ALUMBRADO ☎ 91-3260726  
Martínez Villergas, 49 MADRID ☎ 91-5669650

INDUSTRIAL ARCOL, SA ☎ 93-4622222  
Joan Miró, 22 S. ADRIA BESOS ☎ 93-4622233

OSRAM ☎ 91-6779889  
Solana, 47 TORREJON DE ARDOZ ☎ 91-6568216

PEDRO SANZ, SL ☎ 91-7480780  
Av. Ing. Torres Quevedo, 6 MADRID ☎ 91-7470230

RINDER INDUSTRIAL ☎ 94-6270030  
Carlos Gangoiti, 71 GUERNICA ☎ 94-6270238

RIU ☎ 93-3037600  
Marroc, 211 BARCELONA ☎ 93-3037610

VALEO DISTRIBUCION ☎ 91-4958500  
C°. Andalucía, Km. 16,5 GETAFE ☎ 91-4958699

## ALUMINIO, PERFILES Y EXTRUIDOS

ALCAN ALUMINIO ESPAÑA ☎ 93-6802725  
Riera Can Pahissa, 24 MOLINS DE REY ☎ 93-6801569

ALCOA EXTRUSION NAVARRA ☎ 948-507124  
Aralar, 9 IURIZUN ☎ 948-507130

ALUMAFEL ☎ 945-184900  
Ariurdina, 15-Pl. Jundiz JUNDIZ ☎ 945-184907

ALUVAN TRUCK & TRAILER ☎ 0032-50312513  
Lacoinastraat, 1 BRUGGE-BELGICA ☎ 0032-50311247

CORTIZO Y BASADRE ☎ 981-816033  
Ctra. Padrón-Noya, 2 PADRON ☎ 981-804205

CROMADOS GARCIA ☎ 91-8110000  
N-V, 29 NAVALCARNERO ☎ 91-8110500

EXTRUIDOS DEL ALUMINIO ☎ 967-216662  
Pl. Campollano, A24 ALBACETE ☎ 967-218048

INALSA ☎ 976-472570  
C° de Cogolluda ZARAGOZA ☎ 976-470182

INAC CINCO ☎ 968-623328  
Media Legua Las Torres de COTILLAS ☎ 968-624640

PECHINEY - ESPAÑA ☎ 93-4949900  
José Tarradellas, 36 BARCELONA ☎ 93-4191443

POMMIER FURGOCAR ☎ 39-0522491211  
Via Carlo Marx, 67 REGGIO EMILIA-ITALIA ☎ 39-05229199003

TAFY ☎ 941-258031  
Las Cañas, 36-Pl. Cantabria LOGROÑO ☎ 941-258031

## AMORTIGUADORES

ALKO - ESPAÑA ☎ 976-462280  
C°. Logroño, 13-Pl. Aguila UTEBO ☎ 976-785241

BEYCO UNION ☎ 93-3600601  
Ciudad de Asunción, 4 BARCELONA ☎ 93-3600602

GERSTENMAIER ☎ 91-8061900  
Avda. Llano Castellano, 13 MADRID ☎ 91-7293792

HALDEX ESPAÑA ☎ 93-5731030  
Garbi, 3 Volart PARETS VALLES ☎ 93-5730728

MONTCADA ☎ 93-5624450  
Marineta, 2 PARETS VALLES ☎ 93-5624541

PROME AUTOMOCION, SA ☎ 93-8712754  
Ctra. Dosrius, 220 CARDEDU ☎ 93-8712087

SACHS BOGE ESPAÑA ☎ 93-7207410  
Carles Buigas, 3 S. QUIRZE DEL VALLES ☎ 93-7122816

TENNECO AUTOMOTIVE IBERICA ☎ 91-6277500  
Avda Cañada, 64-B COSLADA ☎ 91-6693248

## ASIENTOS CONDUCTOR

ASIENTOS ESTEBAN, ISRI ☎ 948-286030  
Pl. Landaben c/L PAMPLONA ☎ 948-187207

HELLA ☎ 91-8061900  
Av. Artesanos, 24 TRES CANTOS ☎ 91-8061631

MONTCADA ☎ 93-5624450  
Marineta, 2-Pl. Levante PARETS VALLES ☎ 93-5624541

NUTRISET ☎ 93-8360062  
Esglesia, 2 S. MARTI TORROELLA ☎ 93-8360412

POLYVAN ☎ 3250312513  
Lacoinastraat, 1 BRUGGE BELGICA ☎ 3250311247

## BALLESTAS

BALLESTAS J.J.M. ☎ 93-8600171  
Avda. Europa, 22-24 GRANOLLERS ☎ 93-8604159

BARECA ☎ 968-690551  
Pl. Lorqui LORQUI-MURCIA ☎ 968-690551

TRAPACO ☎ 91-6562012  
Sierra Guadarrama, 4 S.Fdo HENARES ☎ 91-6775109

## BANCADAS

BANCADAS MORA GARCIA ☎ 91-6926919  
Montfrague, 12 HUMANES-MADRID

JOSAM TECNICAS PARA V.I. ☎ 91-6293068  
Nogal, 9 nave 5-Pl. El Nogal ALGETE ☎ 91-6280738

## BOCINAS

ADAICO ☎ 948-317261  
Pl. Noain Esquiroz PAMPLONA ☎ 948-317276

COBRA IBERICA ☎ 972-509316  
Escorpio, 16-18-Urb Marca de l'Ham FIGUERES

ELECTRICAUTO ☎ 93-4626970  
Jovellanos, 86 S. ADRIA DEL BESOS ☎ 93-4626974

HELLA ☎ 91-8061900  
Avda. Artesanos, 14 TRES CANTOS ☎ 91-8061631

RIU ☎ 93-3037600  
Marroc, 211 BARCELONA ☎ 93-3037610

ROBERT BOSH ☎ 91-4081700  
Hnos. G°. Noblejas, 19 MADRID ☎ 91-3279882

VISERAS SAKALI ☎ 968-808758  
Pl. Oeste parcela 5 ALCANTARILLA ☎ 968-808608

## BOMBAS HIDRAULICAS

AIR-FREN ☎ 976-504039  
Pl. El Polígono CUARTE DE HUERVA ☎ 976-504807

BEZARES ☎ 902-333331  
Cámara Industria, 12 MOSTOLES ☎ 91-6474292

CAB'S SPAIN ☎ 93-8708989  
Pl. Palou Norte, 10 GRANOLLERS ☎ 93-8707170

CAMUNINI JE-CA ☎ 985-388238  
Pl. 13, 633202 PORCEYO GUJON ☎ 985-381499

COHIDREM ☎ 93-4984500  
G.V. Cortes Catalanas, 1016 BARCELONA ☎ 93-4984518

COMERCIAL MARSAL, SA ☎ 977-394339  
N-340, Km. 151,4 VILASECA ☎ 977-394444

EQUIPOS Y RECAMIOS IMPORTACION ☎ 93-4990017  
Gall, 45 ESPUGLES DE LLOBREGAT ☎ 93-4990544

ERI, SL ☎ 93-4990017  
Del Gall, 45 ESPUGLES DE LLOBREGAT ☎ 93-4990544

GOIMENDI ☎ 943-318400  
Grandmontagne, 2 S. SEBASTIAN ☎ 943-318449

HIDRAULICA SUNFAB ☎ 91-7294019  
Manuel Tobar, 19 MADRID ☎ 91-3583315

HYVA IBERICA ☎ 93-8902044  
Pl. Clot de Moja OLERDOLA ☎ 93-8902867

INDUSTRIAS J. CORTES ☎ 976-503578  
S. José, 69 CUARTE DE HUERVA ☎ 976-503779

INTERSEAL ☎ 93-3706711  
Autv. Castelldefells, K.5 PRAT LLOBREGAT ☎ 93-3701807

MARJOSA ☎ 950-365238  
Fuente Vieja, 6 TABERNAS ☎ 950-362727

OLEOHIDRAULICA FERRUZ ☎ 976-410221  
C° de Enmedio, 110 ZARAGOZA ☎ 976-592402

PARKER HANNIFIN ESPAÑA ☎ 91-6757300  
Pl. Monjas Estaciones TORREJON ARDOZ ☎ 91-6757711

PLATAFORMAS MOYMA ☎ 91-6699359  
Ctra. Barcelona, K.15,3 MADRID ☎ 91-6690553

SYLTONE IND. IB. ☎ 91-6560056  
Pl. Las Monjas TORREJON ARDOZ ☎ 91-6770496

TALLERES TONI FLORIT ☎ 971-432555  
Gremio Boneteros, 12 MALLORCA ☎ 971-430897

## CABRESTANTES

ALKO - ESPAÑA ☎ 976-462280  
Ctra. Logroño, 13-Pl. El Aguila UTEBO ☎ 976-785241

COGRUME ☎ 96-1722905  
Maro, 40 SUECA-VALENCIA ☎ 96-1722905

CYTECMA ☎ 93-8499766  
José Trueta, 11-12 GRANOLLERS ☎ 93-8495166

ELVIC ☎ 93-6828320  
De la Técnica, 29-Pl. St. Andreu BARCA ☎ 93-6828321

## CAJAS DE CAMBIO

DIESSA ☎ 91-6347655  
Crujea, 3 Pl. Carretero II MAJADAHONDA ☎ 916347525

VOITH IBERICA ☎ 91-6707800  
Suiza, 3 PA.L. Coslada COSLADA ☎ 91-6707840

ZF ESPAÑA ☎ 91-4852714  
Av. de Fuentemarr, 11 COSLADA ☎ 91-6696015

## CALEFACCION CABINA

IVELSA IBERICA ☎ 91-6051994  
Berlín, 55-Pl. Parla PARLA ☎ 91-6051995

PEDRO SANZ CLIMA ☎ 91-7613830  
Ing. Peña Boeuf, 9 N-II, 13, 1 MADRID ☎ 91-3294231

RADIADORES MONTANA ☎ 958-405030  
Asegra, 10 Pl. Asegra PELIGROS ☎ 958-405030

SIEMENS VDO AUTOMOTIVE ☎ 91-6572121  
Sepulveda, 11 ALCOBENDAS ☎ 91-6618381

TERMBUS ☎ 93-4731500  
Juan de la Cierva, 17 S. JUST DESVERN ☎ 93-4731919

WEBASTO THERMO SYST. IBERICA ☎ 93-6724515  
P. I. La Barruana S. VICENT HORTS ☎ 93-6724520

## CARRETIAS ELEVADORAS

ELEVADORES MOVEIT ☎ 91-4419417  
Fdez. de la Hoz, 76 MADRID ☎ 91-4412971

IBERLIFT ☎ 900-181065  
Toronga, 25 MADRID

NISSAN FORKLIFT ESPAÑA ☎ 948-298800  
Sotogrande, s/n NOAIN ☎ 948-298855

SF TRUCKS ☎ 902-118224  
Marconi, 10 Pl. Congost GRANOLLERS ☎ 93-8497705

STILL ☎ 93-3946000  
Primer Maig, 38 L'HOSPITALET ☎ 93-3946043

TECNOCAR CORP INDUSTRIAL ☎ 902-201100  
C°. Alcora, Km. 8,5 CASTELLON ☎ 902-242322

ULMA MANUTENCION ☎ 943-782492  
P° Otaduy, 8 ONATI ☎ 943-782910

WILSON ☎ 91-6470470  
Hnos. Pinzón, 4 MOSTOLES ☎ 91-6470470

## CILINDRO HIDRAULICO

COHIDREM ☎ 93-4984500  
G.V. Cortes Catalanas, 1016 BARCELONA ☎ 93-4984518

COPEAS ☎ 976-336147  
Autv. Logroño, 7, 3-Pl. Europa ZARAGOZA ☎ 976-340656

ELVIC ☎ 93-6828320  
Pl. Nord-Est St. Andreu BARCA ☎ 93-6828321

HYBA IBERICA ☎ 93-8902044  
VISERAS SAKALI ☎ 968-808758  
Pl. Clot de Moja OLERDOLA ☎ 93-8902867

INDUSTRIAS J. CORTES ☎ 976-503578  
S. José, 69 CUARTE DE HUERVA ☎ 976-503779

INTERSEAL ☎ 93-3706711  
Autv. Castelldefells, K.5 PRAT LLOBREGAT ☎ 93-3701807

INTRHISA, SA ☎ 976-505093  
Av. Rosario, 6 B CUARTE HUERVA ☎ 976-505233

LOMI-POWER ☎ 943-174054  
C°. Bilbao-S. Sebastian ERMITA ☎ 943-174066

NESVESA ☎ 987-450345  
C°. Madrid-Coruña, 395 PONFERRADA ☎ 987-450333

OLEOHIDRAULICA ESPAÑOLA ☎ 976-455020  
Pl. Malpica, G34 PUEBLA ALFIDEN ☎ 976-455023

OLEOHIDRAULICA FERRUZ ☎ 976-410221  
C° de Enmedio, 110 ZARAGOZA ☎ 976-592402

PARKER HANNIFIN ESPAÑA ☎ 91-6757300  
Pl. Las Monjas TORREJON DE ARDOZ ☎ 91-6757711

PARTEK CARGOTEC ☎ 91-6270100  
Apdo. 8 TORREJON DE ARDOZ ☎ 91-6270106

SYLTONE ☎ 91-6560056  
Pl. Las Monjas TORREJON ☎ 91-6770496

## COLUMNAS ELEVADORAS TALLER

ISTOBAL ☎ 96-2997940  
Cde de Serallo, 10 L'ALCUDIA ☎ 96-2997991

SEFAC ☎ 91-6723612  
Camino de Rejas, 1 COSLADA ☎ 91-6723396

WILLY - VOGEL IBERICA ☎ 91-6707836  
Avda. Suiza, 3-Pl. COSLADA ☎ 91-6707842

WYCO ☎ 91-6546622  
Pl. La Hoya S. SEBASTIAN REYES ☎ 91-6547671

## COMPONENTES ELECTRICOS

ASPOK IBERICA ☎ 93-7598039  
Cami del Mig, 62 CARRERA MAR ☎ 93-7501033

AUTOSIL ESPAÑA ☎ 91-6727399  
Teatinos, 48 COSLADA-MADRID ☎ 91-6741466

AZ ESPAÑA ☎ 91-6748970  
Ingeniero Fdez Casado, 9 COSLADA ☎ 91-6748971

COBRA IBERICA ☎ 972-509316  
Escorpio, 16 FIGUERES ☎ 972-503012

COMERCIAL TARMAN ☎ 956-566335  
Vereda del Rayo Dos HERMANAS ☎ 95-5677816

CORMAR ☎ 93-5444480  
Ctra. Valldediorolf, 0,3 LA ROCA ☎ 93-5444490

CRN TECNOPART ☎ 93-7591484  
Sant Roc, 30 VILASAR DE MAR ☎ 93-7591547

DAVASA ☎ 968-396949  
Ciclista Mariano Rojas, 15 ESPINARDO ☎ 968-284348

DISYUNTOR REGULADOR ☎ 91-6956222  
Pl. Los Angeles GETAFE ☎ 91-6953606

DOGA ☎ 93-7704600  
Ctra. N-II, Km. 583 ABRERA ☎ 93-7702352

ELECTRICAUTO ☎ 93-4626970  
Pl. Monsolis S. ADRIA DEL BESOS ☎ 93-4626974

ELPO ELECTRIC ☎ 91-4151348  
Lopez de Hoyos, 142 MADRID ☎ 91-4130238

FAE FRANCISCO ALBERO ☎ 93-2618500  
Carme, 19-Pl. G. Via Sur HOSPITALET ☎ 93-2618485

FORESIS ☎ 91-6755980  
Pl. Las Fronteras TORREJON ARDOZ ☎ 91-6752162

GROENEVELD ☎ 93-8171822  
Pl. Mercaderías VILLAFRANCA PENEDES ☎ 93-8172061

HALDEX ESPAÑA ☎ 93-5731030  
Garbi, 3 PARETS VALLES ☎ 93-5730728

ITT AUTOMOTIVE EUROPE GMBH ☎ 07142/73-0  
Postfach, 1763 BIELEFELD-BISSINGEN ☎ 07142/732900

RINDER INDUSTRIAL ☎ 94-6270030  
P° Carlos Gangoiti, 71 GUERNICA ☎ 94-6270238

ROBERT BOSH ☎ 91-4081700  
Hnos. García Noblejas, 19 MADRID ☎ 91-3279882

TERMBUS ☎ 93-4731500  
Juan de la Cierva, 17 S. JUST DESVERN ☎ 93-4731919

TRW AUTOMOTIVE DISTRIBUCION ☎ 902-193627  
PE. Casilla, 2 Atenas, 2 S. Fdo. HENARES ☎ 91-6786923

## COMPRESORES CARGA/DESCARGA

AIR-FREN ☎ 976-504039  
Pl. Polígono CUARTE DE HUERVA ☎ 976-504807

CAB'S SPAIN ☎ 93-8708989  
Pl. Palou Norte GRANOLLERS ☎ 93-8707170

COMPRESORES JOSVAL ☎ 976-571426  
Pl. Malpica, F50 ZARAGOZA ☎ 976-571417

EQUIPTRANS ☎ 93-8186460  
Pl. Casanova Sta. MARGARITA ☎ 93-8186578

FELDBINDER IBERICA ☎ 91-6751809  
Avda. Castilla, 23 S. Fdo. HENARES ☎ 91-6751809

MIGUEL CARRERA Y CIA ☎ 945-260700  
Pza. de Gamarra, 43 VITORIA ☎ 945-282630

NRF ESPAÑA ☎ 958-40503  
Asegra-Pi. Asegra PELIGROS ☎ 958-405330

PASH Y CIA ☎ 91-5983760  
Capitan Haya, 9 MADRID ☎ 91-5551341

SYLTONE ☎ 91-6560056  
P. I. Las Monjas TORREJON ☎ 91-6770496

CARROCERO CAULETE ☎ 96-5826775  
Av. Valencia, 3 CAULETE ☎ 96-5826775

CASTELLANOS INDUSTRIAL ☎ 942-581312  
Santander-Torrelavega, 6 IGOLLIO ☎ 942-581306

TRANSMISEVILLA ☎ 95-5630486  
Pl. La Red, 32-E ALCALA GUADAIRA ☎ 95-5630891

ELECTRICAUTO ☎ 93-4626970  
Pl. Monsolis S. ADRIA BESOS ☎ 93-4626974

HALDEX ESPAÑA ☎ 93-5731030  
Garbi, 3 PARETS VALLES ☎ 93-5730728

WAECA IBERICA ☎ 93-7502277  
Pl. Garrofers VILASAR DE MAR ☎ 93-7502277

E.R.I. EQUIP. Y REC. IMPORTACION ☎ 93-4990017  
Gall, 45 ESPUGLES DE LLOBREGAT ☎ 93-4990544

HYVA IBERICA ☎ 93-8902044  
Pl. Clot de Moja OLERDOLA ☎ 93-8902867

KITS Y CARROCERIAS ☎ 976-788175  
Pl. El Borao, 9 ALFAJARIN ☎ 976-788239

MARJOSA ☎ 950-365238  
Fuente Vieja, 6 TABERNAS ☎ 950-362727

ROTOPLAST ☎ 93-3778458  
Granda, D CORNELLA ☎ 93-3774405

TALLERES AGAPITO BALLESTEROS ☎ 942-502337  
Gajano GAJANO-CANTABRIA ☎ 942-502337

ASPOK IBERICA ☎ 93-7598039  
Cami del Mig, 62 CARRERA MAR ☎ 93-7501033

AUTOSIL ESPAÑA ☎ 91-6727399  
Teatinos, 48 COSLADA-MADRID ☎ 91-6741466

AZ ESPAÑA ☎ 91-6748970  
Ingeniero Fdez Casado, 9 COSLADA ☎ 91-6748971

COBRA IBERICA ☎ 972-509316  
Escorpio, 16 FIGUERES ☎ 972-503012

COMERCIAL TARMAN ☎ 956-566335  
Vereda del Rayo Dos HERMANAS ☎ 95-5677816

CORMAR ☎ 93-5444480  
Ctra. Valldediorolf, 0,3 LA ROCA ☎ 93-5444490

CRN TECNOPART ☎ 93-7591484  
Sant Roc, 30 VILAS

WURTH 93-8629500
Joiers, 21 PALAU DE PLEGAMANS 93-8646203
WYCO 91-6546622
Hoya, s/n Pl.Hoya S.SEB. DE LOS REYES 91-6547671

ESLINGAS

ANCRA ESPAÑA 93-5800660
Univ. Autónoma, 15 CERDANYOLA 93-5800535
CINESTEN 96-2603000
Ctra. Canet los Valles SAGUNTO 96-2602257
IMPLEMENTOS LOGISTICOS 958-522838
Cº Ronda, 77 8º J GRANADA 958-265560
INAC CINCO 968-623328
Media Legua Las TORRES DE COTILLAS 968-624640
LOAD LOK 31-0186-617167
Alexander Belkstraat BRUAND-HOANDA 31-0186-617167
RIU 93-3037600
Marroc, 211 BARCELONA 93-3037610
SOUTHCO 900-968917
Departamento A.397 9FD. MADRID 900-968918
SPANSET 943-692600
Apdo. 503 S.SEBASTIAN 943-692575

FALDILLAS

ADAICO 948-317261
Pl. Noain PAMPLONA 948-317276
CAUCHOS MOLDEADOS CIGOR 96-5667995
Inmediaciones, 23 S.Vte. RASPEIG 96-5668909
ERSA 945-292020
Apdo. 5200 VITORIA-ALAVA 945-292300
KINGOM 93-7133422
Pje. Joan Miró-POLINYA 93-7133386
KITS Y CARROCERIAS 976-788175
Pl. Borao, 9-A ALFAJARIN 976-788239
NAVARCAUCHO 948-150093
Cero, 1-Pl. MULTIVA BAJA 948-236142
POMMIER ESPAÑA 93-8181881
Mare de Deu Montserrat, 10 OLERDOLA 93-8181500
RIU 93-3037600
Marroc, 211 BARCELONA 93-3037610
TRAPACO 91-6562012
Sierra Guadarrama, 4 S.Fdo.HENARES 91-6563427
VISERAS SAKALI 968-808758
Pl. Oeste, parc. 5 ALCANTARILLA 968-808608

FIBRA DE VIDRIO

IBERICA DE IND. QUIM. 93-3077708
Marqués Sta. Isabel, 40 BARCELONA 93-3077449
MODULCAR 948-696560
Pl. parc. 42 SAN ADRIAN 948-670918

PLASTIFORM 91-4083600
Estrecho Gibraltar, 13 MADRID 91-4077047

FILTROS

BEYCO UNION 93-3600601
Ciudad Asunción, 4 BARCELONA 93-3600602
CIA. DISTRIB. FILTROS SUMCAR 93-2319859
Aragón, 561 BARCELONA 93-2323958
DAVASA 968-369949
Ciclista Mariano Rojas, 15 ESPINARDO 968-284348
DONALSON FILTROS IBERICA 91-6768668
Castilla, 2 S.Fdo HENARES 91-6768762
FILTROS CARTES 91-4155518
Pradillo, 58 MADRID 91-4154603
FILTROS MANN 976-720200
Apdo. 5007 ZARAGOZA 976-720216
FILTROS PURFLUX 91-3884743
Zacarias Homs, 3 chalet 7 MADRID
FRAM ESPAÑA 93-5885502
Verdi, 82-Pl. Can Jardí RUBI 93-6970668
GERSTENMAIER 91-8061900
Av. Llano Castellano, 13 MADRID 91-7293792
IMPREFIL DISTRIBUCIONES 902-180398
Av. Artesanos, 38 TRES CANTOS 91-8034756
MAHLE SIST. FILTRACION 91-8886799
Rep. Dominicana, 5-ALCALA HENARES 91-8886311
OLEOHIDRAULICA FERRUZ 976-594202
Cº de Enmedio, 110 ZARAGOZA
ROBERT BOSH 91-4081700
Hnos. Gº Noblejas, 19 MADRID 91-3279882
SOGEFI FILTRATION 93-5880032
Pl. Can Roses, 3-11 RUBI 93-5880663

FRENOS

AIR-FREN 976-504039
Pl. Poligono CUARTE DE HUERVA 976-504807
ALKO - ESPAÑA 976-462280
Ctra. Logroño, 13-Pl. Aguila UTEBO 976-785241
AZ ESPAÑA 91-6748970
Ingeniero Fdez. Casado, 9 COSLADA 91-6748971
BSF AUTOMOCION 94-4566458
Pl. Ereltxe, C/B 10 GALDAKANO 94-4567844
CIVIPARTES ESPAÑA 91-6779628
Avda. Castilla, 32 TORREJON ARDOZ 91-6564371
CODIPAUTO 946-826560
Pl. Emua, 48 BERRIZ-VIZCAYA 946-826561
CORPORAC. UPWARDS'98 976-503993
Pl. Pignatelli, 8 CUARTEL HUERVA 976-503877
EUOFREN, SA 91-7994520
Via Dos Castillas, 33 POZUELO ALARCON 91-3515227
FEDERAL MOGUL IBERICA 93-4602283
Progreso, 394 BADALONA 93-4602760

FRENOS CAMINO 95-4513002
Pl. El Pino, parcela 12 SEVILLA 95-4520798
FRENOS KNORR- BOST 902-100569
Lutxumborro, 58 IRUIN 943-614063
FRENOS TECNICOS IBERICOS 91-6739317
Juan de la Cierva, 13 COSLADA 91-6741249
FRENOS Y EMBR. DIESMA 973-249350
Avda. Tortosa, 27 LERIDA 973-249512
FRENS RADIUM 93-8400905
Josep Trueta, 22 GRANOLLERS 93-8468050
GEPLASMETAL SS.CC., SA 976-465254
Pl. Malpica, C/J, 1 ZARAGOZA 976-571132
GERSTENMAIER 91-8061900
Av. Llano Castellano, 13 MADRID 91-7293792
GKN GEPLASMETAL 976-465254
Jota, 1-Pl. Malpica ZARAGOZA 976-571132
HALDEX ESPAÑA 93-5731030
Garbi-Pl. Can Volart PARETS VALLES 93-5730728
ICER MATERIALES DE FRICCION 948-188771
Pl. Landaben PAMPLONA 948-188427
MECANIZACION 976-470598
Cogullada, 12 ZARAGOZA 976-472529
ONYARBI 943-613690
Pº Colón, 33 2ª A IRUIN-GUIPUZCOA 943-613148
PAGID IBERICA 93-2631111
Pl. Gran Via Sur HOSPITALET LLOBREGAT 93-2631678
RACORES ROYAL, SL 976-504848
Cº. Valencia K.6 Ralenco CUARTEL HUERVA 976-504888
ROAD HOUSE 91-8701248
Pino, 7-Pl. Guíjar ARGANDA REY 91-8700654
STOP IBERICA, SA 943-524500
Pl. 103 Cl/rurzun, 49 LEZO 943-523508
TALLERES CARRO 980-538758
Ctra. Gijón, 272,8 VALCABO DEL PAN 980-538762
TALLERES CLAUDIO E HIJOS 96-1544811
Cº. Madrid-Valencia K.349 QUART 96-1544900
TALLERES GUERRERO AYUSO 949-262753
Pl. Miralcampo, 9 6 AZUQUECA HEN. 949-262607
TALLERES M.G. 91-7975107
Domingo de Párraga, 5 MADRID 91-5051102
TMD FRICTION ESPAÑA 93-3771500
Maresme, 70 CORNELLA-BARCELONA 93-3777002
TRENKAMP & GEHLE 49444396200
Marschendorfer, 42 DINKlage ALEMANIA 49444396203
TRW AUTOM. DISTR. ESPAÑA 902-193627
Castilla, 2 Ateneas S.Fdo HENARES 91-6786923
WABCO ESPAÑA 91-6751100
Antig. Cº. Barcelona, 18,8 TORREJON ARDOZ 91-6764554

FRENOS: FORROS Y GUARNICIONES

BBA FRICTION ESPAÑA 93-3771262
Av. Maresme, 70 bis CORNELLA 93-3777002
BSF AUTOMOCION 94-4566458
Pl. Ereltxe, C/B, 10 GALDAKANO 94-4567844
CODIPAUTO 946-826560
Pl. Emua, 48 BERRIZ 946-826561
FEDERAL MOGUL IBERICA 93-4602283
Progreso, 394 BADALONA 93-4602760
HALDEX ESPAÑA 93-5731030
Garbi-Pl. Can Volart PARETS VALLES 93-5730728
ICER MATERIALES DE FRICCION 948-188771
Pl. Landaben, C/E PAMPLONA 948-188427
INDUBAL, SL 93-4603588
Industria, 266 bajos BADALONA 93-4603587
PAGID IBERICA 93-2631111
Pl. Gran Via Sur HOSPITALET LLOBREGAT 93-2631678
ROAD HOUSE 91-8701248
Pino, 7-Pl. El Guíjar ARGANDA DEL REY 91-8700654
TMD FRICTION ESPAÑA 93-3771500
Maresme, 70 CORNELLA 93-3777002

FUELLES SUSPENSION

BEYCO UNION 93-3600601
Ciudad Asunción, 4 BARCELONA 93-3600602
CONTITECH 93-4800400
Ctra. Hospitalet 147 CORNELLA 93-4800401
E.R.I. 93-4990017
Gall, 45 ESPUGUES LLOBREGAT 93-4990544
ERSA 945-292020
Apdo. 5200 VITORIA-ALAVA 945-292300
MONTCADA 93-5624450
Pl. Levante PARETS DEL VALLES 93-5624541

GESTION DE FLOTAS

RONDA GRUPO CONSULTOR 902-111117
C.E. Madrid, 92 LAS ROZAS 91-302710
SENA G.P.S. 91-6572170
Industria, 32-Pl. ALCOBENDAS 91-6620819
TDI 968-598325
San Miguel, 36 FUENTE ALAMO 968-598325

GRUAS (FABRICANTES)

ARESMARE 91-6516622
Pl. Sur S. SEBASTIAN REYES 91-6541096
ATLAS HIDRAULICA 93-6970550
Antonio Gaudi, 71 RUBI 93-5860076

BORYFER 98-5834311
Villazón, s/n SALAS-ASTURIAS 98-5834311
CARDELLE HIDRAULICA 981-780001
N-VI, Km.577 CORTIÑAN-BERGONDO 981-780259
COGRUME 96-1722905
Maro, 40 SUECA 96-1722905
CRYSMET 96-2684241
Cº La Vallesa Pto. SAGUNTO 96-2684137
CYTECMA 93-8499766
José Trueta, 11 GRANOLLERS 93-8495166
DOMAG IBERICA 91-6568070
Edif. Franca S.Fdo.HENARES 91-6568194
ELVIC 93-682-8320
P. I. Nord-Est St. ANDREU BARCA 93-6828321
EUROGRUAS 93-6854700
Industria, 21-Pl. Pla S. FELIU LLOBREGAT 93-6854474
FOIMA 93-6828300
Pl. Nord-Est St. ANDREU BARCA 93-6828301
GRUES PERE PUIIG, SL 93-8673500
Apdo. Correos 108 SAN CELONI 93-8673500
GRUAS Y PLATAFORMAS 976-505544
Pl. El Poligono CUARTEL HUERVA 976-504187
GRUKIT, SL 93-8401562
S. Julia, 266 Pl. Congost GRANOLLERS 93-84101562
HELIA GRUAS 0522-960555
Via de la Constitutione, 43 POMIGIO-ITALIA 0522960391
HIDRAULICA DEL SUR, SCA 95-5631667
Sevilla-Málaga, K.4 ALCALA GUADARA 95-5631102
HNOS. VIEL, CARROCERIAS 96-1769448
Ctra. Valencia-Alicante FAVARA 96-1769481
HYVA IBERICA 93-8902044
P. I. Colt de Moja OLERDOLA 93-8902867
INDUSTRIAS GUERRA 981-519830
Via Cierva-Pl. Tambre SANTIAGO 981557616
MYCSA 91-6600460
Sierra Guadarrama, 2 S.Fdo HENARES 91-6771983
PARTEK CAGOTEC 91-6270100
Pl. Las Monjas TORREJON ARDOZ 91-6270106
PINATAR IMPORT, SL 968-190150
Las Veras, s/n S. PEDRO PINATAR 968-190879
PLATAFORMAS MOYMA 91-6699359
Ctra. Barcelona, K.15,3 MADRID 91-66990553
SYLTONE IND. IB. 91-6560056
Pl. Las Monjas TORREJON-MADRID 91-6670496
TALLERES CRI-VI, SL 968-190150
Pl. Los Urreas, s/n SAN JAVIER
TALLERES VELILLA, SA 93-8493777
Pº de la Ribera, 1 CANOVELLES 93-8499357
TALLERS PUJOL 973-460721
Ctra. Llérida-Puigcerdà, 60,7 PONTS 973-460721
TRANSGRUAS 93-8498388
Ctra. C-17,24 LUÇA DE VALL 93-8496299
VIRGEN DEL MAR S. COOP. AND. 950-141767
Rosita, 20 Pl. S. RAFAEL HUERVA ALMERIA 950-142630
WYCO 91-6546622
P. La Hoya S. SEBASTIAN REYES 91-6547671

BERCARRETIILLAS, SA (IBC) 93-4798500
Autv. Castelldefells, Km.5,6 LLOBREGAT 93-4798502
BONET & BONET INDUSTRIAL 977-700224
Partida Calvario AMPOSTA 977-700638
BOYRVEN ET ROBY 616-908833
Lepanto, 18 VILLALUNGA 925-550117
BT ESPAÑA, SA 93-7283800
Pl. Can Salvatella BARBERA VALLES 93-7283801
BURUAGA, SA 94-4499716
Aperribai, 2 GALDAKANO 94-4263437
CABCO, SA 973-321424
Cº. Bellpuig-Barbens, Km.1 BELLPUIG
CASER AUTOMOCIO, SL 93-8643443
Pl. Riera Caldes PALAU PLEGAMANS 93-8643337
CASTELLANOS INDUSTRIAL 942-581312
Santander-Torrelavega, 6 IGOLLÓ 942-581306
CEDREGSA, SA 91-8713567
Estañó, 1-7 ARGANDA DEL REY 91-8700333
CENTRAL DE AUTOMOCION 91-7987665
Valle Tobalina, 58 J MADRID 91-7983882
CINESTEN 96-2603000
Cº. Canet los Valles, 6 SAGUNTO 96-2602257
EQUAL, SA 91-6953100
Cº. Andalucía, Km.13,8 GETAFE 91-6824916
EQUIPOS VI. SOLE 93-6630551
Ctra. Nall. II, Km.599 PALLEJA 93-6631059
ERSA 945-292020
Apdo. 5200 VITORIA 945-292300
ESTAMPACIONES MET. LA MULEÑA 968-661990
Ctra. Pilegro, Km.36,3 MULA 968-662421
EUROACCESORIOS Y SUMINISTROS 96-1920699
Acequia de Favara, 1 QUART DE POBLET 96-1920698
FORJAS DE VIANA 948-645175
Ctra. de Recajo, s/n VIANA 948-645178
FRANCO LECIÑENA 976-530408
Autv. Logroño, 6 ZARAGOZA 976-532232
GKN GEPLASMETAL 976-465254
Pl. Malpica, C/J ZARAGOZA 976-571132
IBERTATRA, SL 941-261144
Cº. Laguardia, Km.1,5 LOGROÑO 941-261413
IMIO 977-704835
Partida de Comes AMPOSTA 977-704279
IMPLEMENTOS LOGISTICOS 958-522838
Cº Roda, 77 GRANADA 958-265560
INAC CINCO 968-623328
Media Legua TORRES DE COTILLAS 968-624640
INDUSTRIAS CORRADOS 96-572427
Pl. Malpica, C/E, parc 31 ZARAGOZA 976-573257
INDUSTRIAS DE ESTAMP. MABEL 93-3451513
Santa Marta, 20 BARCELONA 93-3452962
INTERSEAL 93-3706711
Autv. Castelldefells PRAT LLOBREGAT 93-3701807
KINNEGRIP ESPAÑOLA 93-3309900
Gran Via Carlos III, 94 BARCELONA 93-3305823
LOAD-LOK SPAIN, SL 96-1665145
Olivera Norte, 13 RIBA ROJA 96-1665029
LUK AUTOTEILE SERVICE 902-111115
Lanzarote, 12 S. SEBASTIAN REYES 91-6586681
MAFESA 91-7859114
Dtor. Sánchez, 7 MADRID 91-7853492
MARJOSA 950-365238
Fuente Vieja, 6 TABERNAS 950-362727
MECANIZADOS PINA LOP 976-144456
Buenos Aires, 21-Pl. Centrovía MUELA 976-144798
MECANIZADOS RIGUEZ FERNANDEZ 988-519413
PE. Pereiro de Aguilar PEREIRO DE AGUIAR 988-519404
MODULCAR 948-696560
Pl.-parcela 42 SAN ADRIAN 948-670918
MONTCADA 93-5624450
Pl. Levante PARETS DEL VALLES 93-5624541
PANG IBERICA, SA 91-6665577
Pl. Sta. Ana C/Tuerca, 11 RIVAS 91-6665757
PILKINGTON AUTOMOTIVE FINLAND 91-6361376
Av. Com. Madrid, 35 LAS ROZAS 91-6372282
POMMIER ESPAÑA 93-8181881
Mare de Deu Montserrat, 10 OLERDOLA 93-8181500
PROME AUTOMOCION, SA 93-8712754
Ctra. Dosrius, 22 CARDEJU 93-8712087
PYROPLEX IBERICA, SL 91-5100642
Arturo Soria, 187 2º MADRID 91-4133754
R. S. TURIA 96-1594270
Pl. Alquería del Moret PINACA 96-1594271
RESMA, SA 33467912912
Zae la Biste BAILLARGUES-FRANCIA 33467919701
RIU 93-3037600
Marroc, 211 BARCELONA 93-3037610
SAF ESPAÑA 938-468111
S. Julián, 220, NV 30 GRANOLLERS 93-8467979
SCHULZ IBERICA 976-455151
Rio Gallego LA PUEBLA ALFINDEN 976-107842
SISEAC INTENACIONAL 91-5631913
Gral. Pardiñas, 81 MADRID 91-5631045
TAFY, INDUSTRIAS 941-258031
Las Cañas, 36-Pl. Cantabria LOGROÑO 941-258031T
TALLERES GUERRERO AYUSO 949-262753
Pl. Miralcampo, 9 6 AZUQUECA HEN. 949-262607
TABABUSI, SA 94-6305310
Pº Urquíz, 58 IGORRE 94-6306334
TRAPACO 91-6562012
Sierra Guadarrama, 4 S.Fdo.HENARES 91-6563427
TURISPORT, SA 93-2378324
Pérez Galdós, 40 BARCELONA 93-2379307
VALEO DISTRIBUCION 91-4958500
Cº. Andalucía, Km.16,5 GETAFE 91-4958699
WD-40 COMPANY LTD. ESPAÑA 91-6572212
Severo Ochoa, 36 ALCOBENDAS 91-6572211

solicitud de suscripción a Nexotrans

Incluye 50 ediciones y monográficos

Suscríbase ahora al Periódico Profesional del Transporte de Mercancías por Carretera

NEXOTRANS ofrece a los Profesionales del Transporte de Mercancías por Carretera un regalo excepcional con la Suscripción al Periódico: un magnífico reloj de pulsera Junghans de tecnología alemana.



La suscripción anual a NEXOTRANS no sólo le permitirá estar informado puntualmente de toda la actualidad del Sector, desde la coyuntura económica hasta las últimas novedades en vehículos e

industria auxiliar, pasando por la vida asociativa o las últimas normativas, sino que además le permitirá disponer de forma totalmente gratuita\* de un magnífico reloj de pulsera

de la prestigiosa marca alemana Junghans. Para cumplimentar su suscripción, envíe el Boletín al fax 91 369 18 39 o solicítela en el teléfono 91 369 41 00.

BOLETIN DE SUSCRIPCION Nexotrans

Deseo suscribirme al Periódico NEXOTRANS durante un año, recibiendo un magnífico reloj de pulsera marca Junghans, por sólo 59 euros (Europa, 120 euros; Resto del mundo, 140 euros),

D/Dº: .....
Empresa: .....
Dirección: .....
Ciudad:.....Prov.: .....
C.Postal: ..... CIF: .....
Tel: ..... Fax: .....
E-mail: .....
Fecha de nacimiento: .....-.....-1.9.....

Domiciliación Bancaria
Ruego carguen en mi cuenta los recibos que presente Nexo Editores SA correspondiente a mi suscripción al Periódico NEXOTRANS.

Entidad Oficina D.C. Número de Cuenta
Banco: .....
Titular: .....
CIF: .....
Firma: .....

HERRAJES Y ACCESORIOS

ABRINSA, SL 93-7778855
Motle, 6 Pl. Can Roca ESPARRAGUERA 93-7778854
ACCEVAL, SL 96-1480665
Cura Jover, s/n ALBALAT DELS SORELLS
ADAICO 948-317261
Pl. Noain Esquíroz PAMPLONA 948-317276
ALCAN ALUMINIO ESPAÑA 93-6802725
Pl. Pla-Riera MOLINS DE REI 93-6801569
ALUMAFEL 945-184900
Arriurdina, 15-Pl. Jundiz JUNDIZ 945-184907
AUSA, SA 93-8747552
Cº. Vic, Km.2,8 MANRESA 93-8736139
AUXILIAR CARROCERA 948-188519
Pl. Landaben, C/A, S/n PAMPLONA 948-188502
AUXILIAR DE CARROCERIAS 976-572427
Pl. Malpica, C/C, parc 3 ZARAGOZA 976-573257

\*Oferta válida hasta fin de existencias. El modelo regalado no se corresponde necesariamente con el de la fotografía

# Europa trata de lograr un planeta limpio para todos

Los ministros de Transporte de la UE se reunieron en Bruselas con el foco puesto en hacer que el Sector del Transporte sea más limpio para lograr los objetivos climáticos de la UE y la neutralidad de carbono para 2050. De este modo, el debate giró en torno a la Comunicación de la Comisión 'Un planeta limpio para todos', publicada en noviembre de 2018. El secretario de Estado, Pedro Saura, declaró tras la reunión que España apuesta por un "acuerdo verde en toda la Unión Europea". A su vez, la comisaria de Transporte, Violeta Bulc, destacó:

— La necesidad de encontrar soluciones a largo plazo para el transporte, siendo las nuevas tecnologías, la innovación, el transporte inteligente y la movilidad urbana sostenible claves para reducir emisiones.

— La importancia de la cooperación entre la industria y el sector público, la multimodalidad, la intermodalidad y la digitalización como herramienta para los objetivos (algo en lo que todos los Estados miembros están de acuerdo).

— La necesidad de incluir el transporte público y otros servicios comerciales como un servicio integral.

Entre las prioridades de la

próxima Presidencia estarán las estaciones de recarga y la financiación de la 'agenda verde'.

Por su parte, la ministra finlandesa de Transporte y presidenta de la sesión, Sanna Marin, señaló: "Está claro que tenemos que hacer más para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y frenar el calentamiento global. Y el Sector del transporte debe tener, y tendrá, un papel determinante en este sentido. Hay voluntad entre los Estados miembros de sacar el máximo partido a muy diversas opciones: tecnológicas, políticas, cambiar nuestra conducta...

Ninguna solución única basta por sí sola, pero si aplicamos una adecuada combinación de políticas y aprovechamos las oportunidades que nos brindan la innovación y la digitalización, lo conseguiremos. Los europeos están a favor de una acción enérgica por el clima y esta es una de las principales prioridades de la Presidencia finlandesa. Nuestro debate de hoy sienta una buena base para seguir trabajando por una movilidad sin emisiones de carbono y por una sociedad neutra en carbono".

La Presidencia elaborará un resumen del debate para el Consejo Europeo, que tiene previsto fina-



lizar su orientación para antes de fin de año. La UE podrá entonces adoptar su estrategia climática a largo plazo y presentarla a la Convención Marco de las Naciones Unidas sobre el Cambio Climático (CMNUCC) de aquí a 2020, tal y como exige el Acuerdo de París.

El debate del Consejo, así como las instrucciones del Consejo Europeo, orientarán a la Comisión en la elaboración de nuevas propuestas legislativas y otras iniciativas en este ámbito. Por otro lado, la Comisión de Transporte del Parlamento Europeo (TRAN) ha dado luz verde a iniciar las negociaciones con el Consejo Europeo sobre

los aspectos sociales del Paquete de Movilidad I. Las negociaciones comenzarán el 1 de noviembre y serán lideradas por la nueva Comisión.

## División de las negociaciones

En este sentido, la Presidencia finlandesa del Consejo y los representantes del Parlamento Europeo celebraron, a principios de octubre, una primera reunión de negociaciones interinstitucionales sobre cuestiones relacionadas con los aspectos sociales y de mercado del Paquete de Movilidad I. Durante estos intercambios iniciales, que estaban esencialmente destinados a acordar

detalles técnicos como el calendario de las próximas reuniones, el Parlamento y el Consejo acordaron dividir las negociaciones según el tema en: desplazamiento; descanso y tiempo de conducción, así como tacógrafos; y cabotaje y acceso al mercado. El segundo trílogo está previsto que se celebre a principios de noviembre.

Al mismo tiempo, TRAN ha aprobado también iniciar negociaciones con el Consejo sobre la Directiva relativa a la revisión de la Euroviñeta y la modificación del Reglamento 1073/2009, a pesar de que el Consejo aún no ha adoptado una posición sobre estos dossiers.

## Hyundai Motor presenta en USA el camión de hidrógeno HDC-6

Hyundai Motor Company (HMC) ha desvelado los primeros avances de su concepto de camión eléctrico de pila de combustible impulsado por hidrógeno, el HDC-6 Neptune.

Reconocida por su liderazgo en la tecnología de pila combustible, con capacidades para los mercados de vehículos comerciales y de pasajeros, HMC presentó su último prototipo de camión durante el Salón de Vehículos Comerciales de Norteamérica de este año, celebrado en Atlanta (Georgia) a finales de octubre. Además, Hyundai Translead (HT) también desveló un prototipo de remolque refrigerado ecológico y de alto rendimiento, el HT Nitro ThermoTech.

Apoyando la visión de la compañía de desarrollar un camión de pila de combustible con cero emisiones, el nombre utilizado por Hyundai para este prototipo, HDC-6 Neptune, hace referencia al dios romano de los mares, Neptuno, utilizando como símbolo a los elementos naturales impulsados por hidrógeno en el mar, la mayor fuente de hidrógeno de la Tierra.

"Hemos consolidado nuestra posición de liderazgo en la tecnología de pila de combustible en el sector de los vehículos de pasajeros con el primer vehículo eléctrico de pila de combustible producido en el mundo y con la segunda generación de vehículo eléctrico de



pila de combustible, el Nexo", comenta Edward Lee, jefe de la División de Vehículos Comerciales de Hyundai Motor Company. "Con la presentación del HDC-6 Neptune, junto con el camión de pila de combustible Xcient, con el que ya hemos realizado pruebas en carretera, expandimos nuestro liderazgo tecnológico en el sector de los vehículos comerciales, al desvelar nuestra visión sobre cómo los camiones eléctricos de pila de combustible pueden resolver la ecuación medioambiental del uso intensivo de vehículos comerciales y nuestro compromiso de crear una sociedad descarbonizada".

Además de la construcción exclusiva del HDC-6 Neptune, basada en un sistema de pila de combustible y en el empleo de tecnología avanzada en la cabina, su diseño moderno se inspira en los aerodinámicos trenes de la década de 1930 de estilo Art Decó. Del mismo modo, el equi-

po de diseño del HDC-6 Neptune encontró nuevas formas de combinar tanto la estética como la funcionalidad para crear una solución completamente única dentro de la industria de los vehículos comerciales. La oferta de vehículos comerciales de Hyundai incluye camiones desde la Clase 2 a la Clase 8, así como autobuses. Todos estos modelos se fabrican en tres plantas internacionales y se venden en 130 países de todo el mundo desde la década de 1970.

## Hyundai Translead

Hyundai Translead es uno de los fabricantes de remolques líderes desde 2017. La compañía fabrica remolques secos y refrigerados, así como plataformas, chasis y remolques tipo *dolly*. Hyundai Translead es 100% propiedad de Hyundai Motor Group, fue fundada en 1989 y tiene su sede en San Diego (California).



## Nuevo punto de servicio de Volvo Trucks en Torrejón

Con motivo de la apertura del nuevo taller de Volvo Trucks, situado al noreste de Madrid, los responsables de la compañía han organizado un evento de inauguración para celebrar el estreno de las instalaciones, al evento han asistido más de 300 invitados. Entre los asistentes se encontraban presentes varios representantes de Volvo, el tercer teniente de alcalde en Torrejón, Alejandro Navarro, y Heléne Mellqvist, presidenta de Volvo Trucks Europa.

Durante la jornada, Giovanni Bruno, director general de Volvo Trucks España, comentaba que "estas instalaciones forman parte de un plan de consolidación y crecimiento que refleja el compromiso de nuestra marca para continuar mejorando nuestra Red Oficial de talleres y su servicio posventa, que cuenta con 57 puntos en toda la geografía española y son pilares en la estrategia de la marca para seguir siendo el mejor

socio de sus clientes". Asimismo, Heléne Mellqvist se mostraba ilusionada por el nuevo Truck Center: "Este nuevo Truck Center no solo tiene nuevas instalaciones funcionales y modernas, desarrolladas y adaptadas a las necesidades del siglo XXI. También está preparado para poder responder a las demandas de nuestros vehículos actuales y las tecnologías futuras en el sector de la automoción".

El espacio está dividido en seis calles de 28 metros de largo, todas ellas 'Drive-through', siendo una de ellas más ancha, de ocho metros, para mantenimiento de autobuses. Se añade además servicio de pre-ITV con frenómetro y detector de holguras, así como precintado de tacógrafos. El nuevo taller también cumple con la normativa regulada para la manipulación de los vehículos de GNL y GNC. Su ubicación es el polígono industrial Casablanca, en la Calle Mario Vargas Llosa nº 9.

# Instrumentos de Trabajo

## Nuestras Publicaciones no están en las salas de espera

**NEXOTUR**.com AGENCIAS DE VIAJES PERIÓDICO DIARIO ONLINE

**CONEXO**.net REUNIONES E INCENTIVOS PERIÓDICO DIARIO ONLINE

**Nexobús**.com TRANSPORTE DE PASAJEROS PERIÓDICO DIARIO ONLINE

**NexoHotel**.com HOTELERÍA Y ALOJAMIENTO PERIÓDICO DIARIO ONLINE

**NEXOTUR** AGENCIAS DE VIAJES PERIÓDICO SEMANAL (50 EDICIONES)

**CONEXO** REUNIONES E INCENTIVOS PERIÓDICO MENSUAL (11 EDICIONES)

**Nexobús** TRANSPORTE DE PASAJEROS PERIÓDICO MENSUAL (11 EDICIONES)

**CEHAT** HOTELERÍA ESPAÑOLA PERIÓDICO MENSUAL (10 EDICIONES)

**Noticias con Q de Calidad** Éxito de participación en la IV Edición de la 'Noche Q' MENSUAL (11 EDICIONES)

**EL NOTICIEROPC** Éxito de la VII Reunión Nacional de OPC BIMESTRAL (6 EDICIONES)

**destinoMadrid** El Turismo de Madrid después TRIMESTRAL (4 EDICIONES)

**Talonotel** ¿Tus clientes tienen algo que regalar? PERIÓDICO QUINCENAL (24 EDICIONES)

**NEXOTUR** Directorio Profesional de Agencias de Viajes ANUARIO (1 EDICIÓN)

**NEXO HOTEL** Directorio Profesional de Proveedores de Hoteles ANUARIO (1 EDICIÓN)

**RANKING** DE EMPRESAS TURÍSTICAS PERIÓDICOS ANUALES (4 EDICIONES)

**PROTAGONISTAS** DEL TURISMO EN ESPAÑA PERIÓDICOS ANUALES (2 EDICIONES)

**CIMET** CONFERENCIA IBERO-AMERICANA DE TURISMO

**Turnexo** SALÓN PROFESIONAL DEL AGENTE DE VIAJES

**NexoBusiness** SALÓN DE CONVENCIONES, CONGRESOS E INCENTIVOS

**BIBLIOTECA NEXOTUR** BIBLIOTECA NEXOTUR DEL TURISMO ESPAÑOL

Premio Madrid Excelente al Grupo Informativo Nacional

Placa al Merito Turístico del Estado Español

Premio Iberoamericano de Periodismo Especializado

De Profesional a Profesional

**GRUPO Nexo**

# Las Publicaciones del Grupo NEXO están en la mesa de trabajo de miles de Empresarios y de Profesionales

Nuestros estudios y artículos se esperan, se leen, son comentados, fotocopiados, recortados, se archivan y sirven como consulta



**Nexotrans**.com  
TRANSPORTE DE MERCANCIAS  
PERIÓDICO DIARIO ONLINE

**NexoLog**.com  
LOGÍSTICA DE TRANSPORTE  
PERIÓDICO DIARIO ONLINE

**Nexotrans**  
TRANSPORTE DE MERCANCIAS  
PERIÓDICO SEMANAL (50 EDICIONES)

**Nexocar**  
INDUSTRIA AUXILIAR AUTOMOCION  
PERIÓDICO MENSUAL (11 EDICIONES)



**GOLD&TIME**  
JOYERIA Y GEMOLOGIA  
PERIÓDICO MENSUAL (11 EDICIONES)

**NEXOTIME** con **ALTA RELOJERIA**  
RELOJERIA COMERCIAL Y ALTA GAMA  
REVISTA BIMESTRAL (6 EDICIONES)

**G&T-ECONOMÍA**  
PRECIOS DE GEMAS Y COYUNTURA  
PERIÓDICO MENSUAL (11 EDICIONES)

**ALTA RELOJERIA**  
RELOJERIA DE ALTA GAMA  
CUATRIMESTRAL (3 EDICIONES)



**DOSSIER**  
DE JOYERIA ESPAÑOLA  
MENSUAL (10 EDICIONES)

**JOYAS DE AUTOR**  
DISEÑO DE JOYAS  
PERIÓDICO MENSUAL (11 EDICIONES)

**ART&VALUE**  
TASACION DE ALHAJAS  
MENSUAL (11 EDICIONES)

**HORA DE MADRID**  
RELOJEROS DE MADRID  
PERIÓDICO MENSUAL (11 EDICIONES)

**Obra Nueva**  
ENSEÑANZA DE JOYERIA  
MENSUAL (11 EDICIONES)

**Cronometría**  
RELOJEROS DE VALENCIA  
PERIÓDICO MENSUAL (11 EDICIONES)



**VOLVO EN RUTA**  
TRANSPORTE MERCANCIAS  
CUATRIMESTRAL (3 EDICIONES)

**Michelin Camión**  
TRANSPORTE MERCANCIAS  
CUATRIMESTRAL (3 EDICIONES)

**PRODIAM**  
ENCUENTRO DEL DIAMANTE Y  
LAS PIEDRAS PRECIOSAS

**FORO**  
FORO ANUAL DE LA  
RELOJERIA ESPAÑOLA

**AEA**  
ENGASTADO DE JOYAS  
PERIÓDICO MENSUAL (11 EDICIONES)

**SEMPSA**  
METALES PRECIOSOS  
PERIÓDICO MENSUAL (11 EDICIONES)

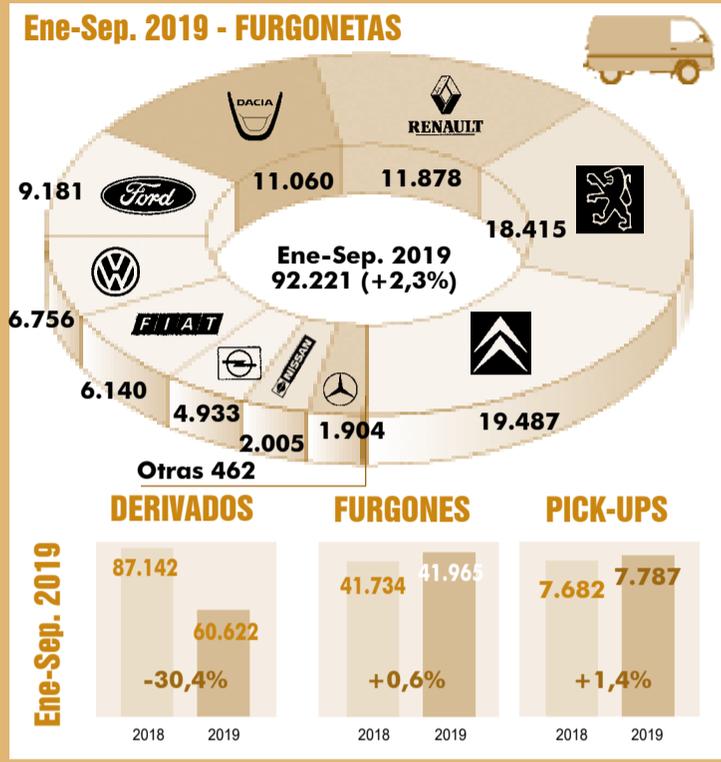
SEDE CENTRAL DEL GRUPO:  
LOPE DE VEGA, 13, 28014 MADRID  
TELF. 91 369 41 00 (20 LINEAS)

**NEXO**  
editores s.a.

FAX: 91 369 18 39  
EMAIL: SECRETARIA@GRUPONEXO.ORG  
WEB: WWW.NEXOTUR.COM

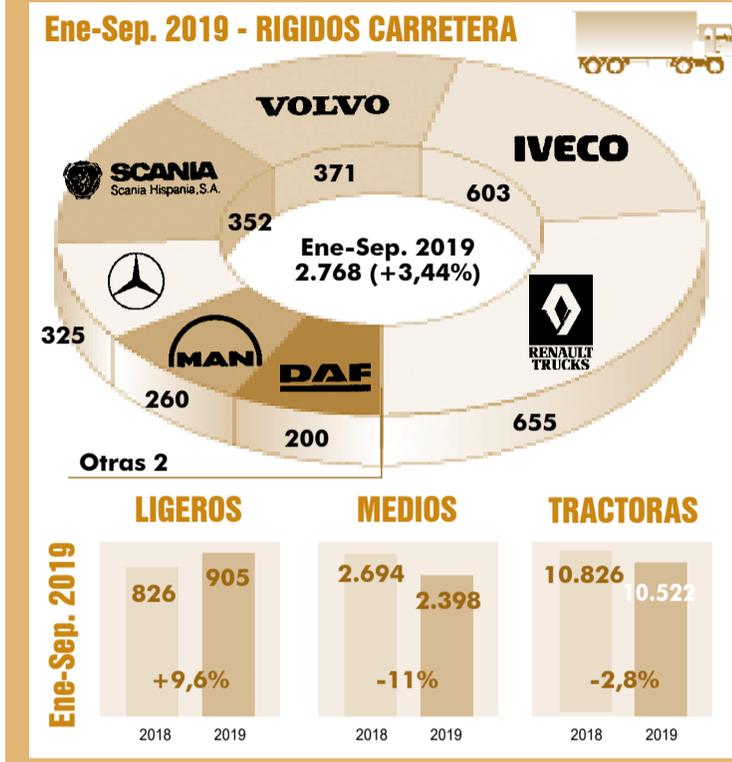
### VEHÍCULOS COMERCIALES

Ene-Sep. 2019 - FURGONETAS



### VEHÍCULOS INDUSTRIALES

Ene-Sep. 2019 - RIGIDOS CARRETERA



### E.S. MAS BARATAS GASÓLEO A HABITUAL

(Actualización: 29 Octubre 2019)

LOCALIDAD-E.S.	€/ LITRO
ALAVA	
Vitoria - Gmoil	1,119
ALBACETE	
La Roda - Rodatrans	1,070
ALICANTE	
Alicante - Alcampo	1,094
ALMERÍA	
El Ejido - Ejidomar	1,080
ASTURIAS	
Gijón - Ballenoil	1,099
ÁVILA	
Ávila - Alcampo	1,129
BADAJOS	
Almendralejo - E. Leclerc	1,100
BALEARES, ILLES	
Palma - Autonet&Oil	1,169
BARCELONA	
l'Hospitalet Llob. - Can Buxeres	1,073
BURGOS	
Burgos - Asebutra	1,084
CÁCERES	
Almoharín - Regadhigos	1,090
CÁDIZ	
Olvera - (ninguno)	1,098
CANTABRIA	
Barreda - Ruyco Petrol	1,099
CASTELLÓN	
Villarreal - Bonárea	1,086
CIUDAD REAL	
La Solana - Plenoil	1,099
CÓRDOBA	
Alcolea - (ninguno)	1,045
CORUÑA, A	
La Grela - Petroprix	1,098
CUENCA	
Quintanar del Rey - Coop. S. Isidro	1,098
GIRONA	
Girona - Península Quality	1,039
GRANADA	
Peligros - Q8 Easy	1,090
GUADALAJARA	
Cabanillas del Campo - ATA	1,085
GUIPÚZCOA / GIPUZKOA	
Lezo - Merkaoil	1,129
HUELVA	
Villablanca- SCA Arroyogrande	1,070
HUESCA	
Fraga - Bonárea	1,082
JÁEN	
Vilches - Vibatrans	1,071
LEÓN	
Gavilanes - Gasóleos Cerecedo	1,119
LLEIDA	
S. Guim Freixenet - ES. S. Guim	1,069
LUGO	
Lugo - (ninguno)	1,081
MADRID	
Fuenlabrada - Ballenoil	1,087
MÁLAGA	
Almargen - S. Cosme y S. Damián	1,091
MURCIA	
Jumilla - Cotraju	1,048
NAVARRA	
Fustiñana - Avia	1,099
OURENSE	
Pol. Industrial - Superfuel	1,133
PALENCIA	
Palencia - Beroil	1,129
PONTEVEDRA	
Vilagarcía - Supeco	1,129
RIOJA, LA	
Bañares - Coop. Garu	1,089
SALAMANCA	
Salamanca - Est. Autobuses	1,068
SEGOVIA	
Valverde Majano - Llorsoil	1,128
SEVILLA	
Cuervo de Sevilla - Cotrel	1,081
SORIA	
Arcos Jalón - GHC Soria	1,087
TARRAGONA	
Reus - Gmoil	1,075
TERUEL	
Teruel - Cotratr	1,065
TOLEDO	
Villaf. Caballeros - Cristo Sª. Ana	1,067
VALENCIA	
Ontinyent - Coop. V. Onteniense	1,000
VALLADOLID	
Valladolid - Centrolid	1,078
VIZCAYA / BIZKAIA	
Durango - Simply	1,123
ZAMORA	
Villalpando - Agrinza	1,100
ZARAGOZA	
Bujaraloz - Bonárea	1,084

### Los Derivados de turismo

vuelve a ser responsables de un nuevo mes negativo para los vehículos comerciales. Se dejaron en septiembre más del 32%, acelerando la tendencia a la baja de los últimos meses, y ya tienen acumulado un 30,4% de pérdida respecto al mismo periodo del año anterior. El conjunto sigue incrementado la caída (-15,7%).

### A pesar de que las Tractoras

presentan un acumulado negativo de casi tres puntos, en septiembre repuntaron ligeramente (+3,4%), siendo el único segmento en positivo dentro de los Industriales. En el último mes computado, los Rígidos descendieron de manera significativa, aunque mantienen el año en 'negro'. El conjunto se deja el 2,3% anual.

### AUTORIZACIONES SERVICIO PÚBLICO

02-10-2019

PESADOS



### AUTORIZACIONES SERVICIO PÚBLICO

02-10-2019

LIGEROS



### El crecimiento de las tarjetas

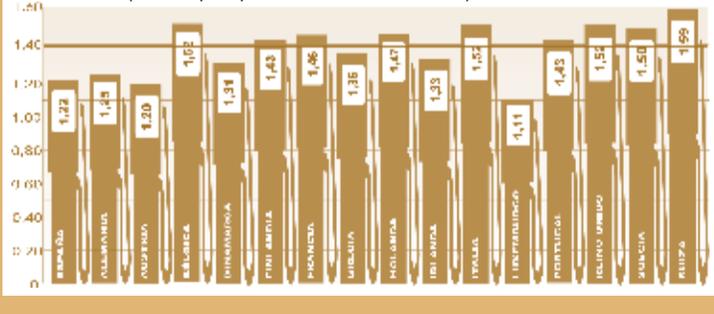
de transporte mantiene su tendencia, aunque a comienzos de octubre ralentizaba ligeramente la fortaleza de meses anteriores. Aún así, se rozaron las 1.500 nuevas tarjetas en el cómputo entre ligero y pesado, con mejor comportamiento de estas segundas. Las empresas, por su parte, estuvieron más comedidas.

### INDICE DE PRECIOS AL CONSUMO



### PRECIO INTERNACIONAL DEL GASÓLEO

Euros/litro (Cambio para países fuera de la zona euro) a 28 de octubre de 2019



### Descenso contenido en la Unión Europea.

Según los datos de la 44ª semana del año, el precio medio en Europa que reporta la IRU bajó más de un céntimo de media, hasta la cota de 1,389 euros/litro, mientras que la cifra registrada en España siguió la misma tendencia.

Fuente: ANFAC/Aniacam

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

Fuente: ANIACAM

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

Fuente: Ministerio de Fomento

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

Fuente: Ministerio de Fomento

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

Fuente: IRU

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

Fuente: INE

Base: 2016

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

Fuente: Mto. Fomento

© NEXOTRANS

**Transhoróscopo**

**ARIES**  
21 de marzo - 20 de abril  
Mercurio continúa proponiéndole ser más reflexivo en el tema laboral. Sea cauteloso con las propuestas.

**TAURO**  
21 de abril - 20 de mayo  
Venus favorece la buena comunicación, aproveche para mejorar las relaciones de trabajo.

**GEMINIS**  
21 mayo - 21 de junio  
Su planeta regente le propone armonizar la balanza y trabajar con mayor ahínco para evitar retrasos.

**CÁNCER**  
22 de junio - 22 de julio  
Júpiter le brinda inesperadas oportunidades para obtener logros en el trabajo. Sea cauteloso.

**LEO**  
23 de julio - 23 de agosto  
Algunos asuntos del pasado pueden regresar para inquietarlo. Solucione lo que sea necesario.

**VIRGO**  
24 de agosto - 22 de sepbre.  
El momento es para ser más dinámico y vencer limitaciones. Hoy la Luna lo vuelve confuso, errático e indiferente.

**LIBRA**  
23 septbre. - 22 octubre  
Su planeta regente del trabajo le recomienda apropiarse de sus emociones, establezca un nuevo orden.

**ESCORPIO**  
23 octubre - 22 novbre.  
Marte lo impregna de fuerza y dinamismo, para poner al servicio del trabajo, cuide sus palabras.

**SAGITARIO**  
23 de nov. - 21 de dicbre.  
Venus lo vuelve un poco tenso, obsesivo y agitado. Evite hablar a la ligera, cuide su forma de comunicarse.

**CAPRICORNIO**  
22 de dicbre. - 20 de enero  
Mercurio lo invita a la reflexión, el momento no es propicio para decidir asuntos importantes.

**ACUARIO**  
21 de enero - 19 de febrero  
Asuntos del pasado podrían regresar para inquietarlo. Hoy la Luna le propone ser realista y práctico.

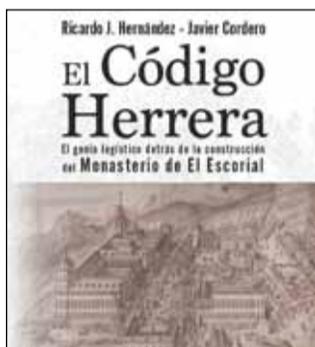
**PISCIS**  
20 de febrero - 20 de marzo  
Su planeta del trabajo le ofrece la oportunidad de ser más dinámico y poner su conocimiento en marcha.

**Libro**

**Construcción El Escorial**

Título: 'El Código Herrera. El genio logístico detrás de la construcción del Monasterio de El Escorial'  
Organiza: CEL

Recientemente se ha publicado el libro 'El Código Herrera. El genio logístico detrás de la construcción del Monasterio de El Escorial' escrito por Javier Cordero y Ricardo Hernández y con el apoyo de CEL. En esta ocasión, el contenido se centra en la eficaz cadena de suministros que organizó el arquitecto Juan de Herrera, para agilizar tiempos y reducir costes, en torno al Monasterio del Escorial.



**Formación**

**European Supply Chain**

Título: European Supply Chain Conference  
Cuando: 18 de noviembre  
Organiza: Lead Network

El día 18 de noviembre tendrá lugar European Supply Chain Conference en el Novotel Madrid Centre. Dirigida a la sostenibilidad y creación de valor de las organizaciones aprovechando la diversidad e inclusión del talento, el evento reunirá profesionales líderes de la Cadena de Suministro en torno a la importancia de la cultura empresarial en el proceso de digitalización.



**Expo**

**Truck & Van Expo**

Título: Cargo Truck & Van Expo  
Cuando: Del 9 al 11 de noviembre  
Dónde: Atenas (Grecia)

Entre los días 9 y 11 de noviembre se celebrará en el Athens Metropolitan Expo (Grecia), Cargo Truck & Van Expo. La feria mostrará vehículos profesionales y las diferentes soluciones proporcionadas por los principales fabricantes de automóviles para la gestión de la cadena de suministro moderna, especialmente en las zonas de distribución urbanas.



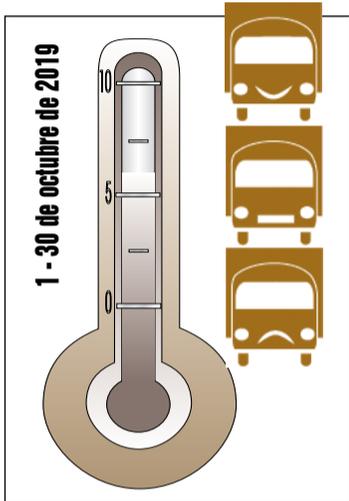
# Expertos en Consultoría de Transporte por Carretera



- N Evaluaciones de Calidad.
- N Estudios de Mercado.
- N Estudios Estratégicos.
- N Autodiagnósticos de Empresa.
- N Análisis Sectoriales.
- N Desarrollos en Internet.
- N Fusiones y Adquisiciones.
- N Búsqueda de socios financieros.

## De Profesional a Profesional

✉ Solicite Información, pre-Estudio y datos sobre Ayudas y Subvenciones a [direccion-tecnica@nexopublic.net](mailto:direccion-tecnica@nexopublic.net)



## RESULTADOS

### ▲ Evolución

#### Tiempo (otro) de Elecciones

Cuando publiquemos nuestra próxima edición, ya sabremos el resultado de la convocatoria a las urnas (una más), prevista para el día 10. Por tanto, tendremos una idea de si es posible la formación de Gobierno o si, por el contrario, entramos en nuevo periodo de incertidumbre política. Sin duda, el primer escenario resulta más atractivo, más allá del color del partido (o partidos) que se alcen con la victoria. Porque seguir con la misma tendencia de los últimos meses no ayuda.



## PREVISIONES

COYUNTURA / La ratio en pesados sube hasta 3,46 y la de ligeros hasta 1,52

# La dimensión sigue creciendo, pero gracias a las tarjetas

Desaparecen los semáforos en verde de nuestros indicadores, lo que no es algo por lo que alegrarse. El petróleo cesa su caída para estabilizar su cotización por encima de los 60

dólares, las empresas vivieron un mes nulo (aunque las tarjetas siguen al alza) y las matriculaciones mantienen esa mala tendencia tan preocupante de los últimos meses.

## INDICADORES NEXOTRANS DE COYUNTURA DEL SECTOR

### PRECIO DEL GASÓLEO



No es para echarse las manos a la cabeza, pero el petróleo deja de caer y se estanca por encima de los 60 dólares.

### EMPRESAS



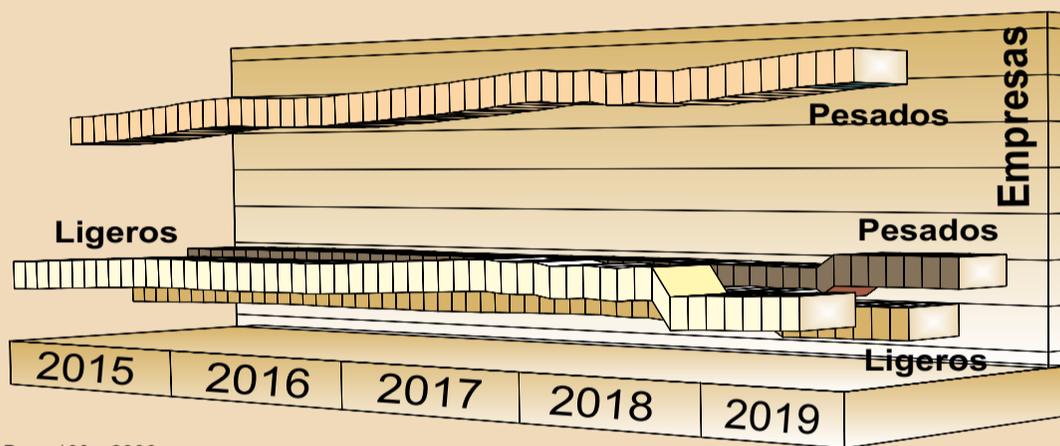
Se ralentiza la evolución de las compañías, más aún en las de Pesado, que descienden levemente.

### MATRICULACIONES



Septiembre viene a confirmar las malas sensaciones de cara a final de año, sobre todo en Industriales.

### EMPRESAS Y AUTORIZACIONES. 2015-2019



Base 100 = 2006

Fuente: Ministerio de Fomento

© NEXOTRANS (Grupo NEXO)

### ▲ Ascenso

#### Al frente de PSA en Iberia



Nuno Marques

Desde este mismo mes, asume la Dirección de la Marca Citroën para España y Portugal. Sustituye en el cargo a Pablo Puey, quien asume la Dirección de Operaciones de Groupe PSA en Portugal. Ambos reportarán a Christophe Mandon, director general Comercio de Groupe PSA en la Región Ibérica.

### ▼ Descenso

#### Me voy, pero me quedo



Boris Johnson

La salida del Reino Unido de la Unión Europea, si es que en algún momento llega a producirse, está siendo como el cuento de nunca acabar. Ya han vencido varias de las fechas límite que se habían anunciado, y lo último que sabemos es que hay nueva prórroga y Elecciones locales.

### ➔ En Ruta



#### La integración perfecta (y III)

África Narbona

**N**O EXISTEN LÍMITES en cuanto a las posibilidades de añadir más aplicaciones y componentes de colaboración al sistema. Solo es cuestión de tiempo que las máquinas de producción y las estanterías de los almacenes participen en el proceso de comunicación basado en sistemas.

Queridos responsables de la logística del transporte: ¿Quién de vosotros tiene ahora mismo tiempo y espacio en sus camiones para suministrarnos mañana esos productos que tan urgentemente necesitamos?

Una ventanilla única de compras inteligentes: La información digital se basa cada vez más en la inteligencia artificial, lo que la convierte en catalizadora de cadenas de suministro que utilizan un sistema de provisión de servicios de altas prestaciones.

En estos sistemas, los datos suministran la infraestructura para lograr cadenas de suministro inteligentes y posibilitan la cooperación entre hombre y máquina. Estas infraestructuras se pueden catalogar como inteligentes si no solamente cumplen los requisitos de los clientes, sino también si logran los objetivos medioambientales, objetivos cada vez más estrictos. Aquella logística que evita el tráfico innecesario y posibilita formas inteligentes de colaboración en los procesos globales de producción y suministro contribuye a la protección del medio ambiente frente a los efectos dañinos. Como proveedora de servicios de la industria y el comercio, la logística debe asumir cada vez más este papel.

África Narbona es la directora de Marketing para España y Portugal de Timocom.

# NEXOTUR

## Edición Especial

1.200 noticias, 300 opiniones, 700 imágenes más de 20 años en 150 páginas

PVP: 15€ (+ gastos de envío) | Formalice su pedido al email: [Suscripciones@Nexotur.com](mailto:Suscripciones@Nexotur.com) o al teléfono: 91 369 41 00

